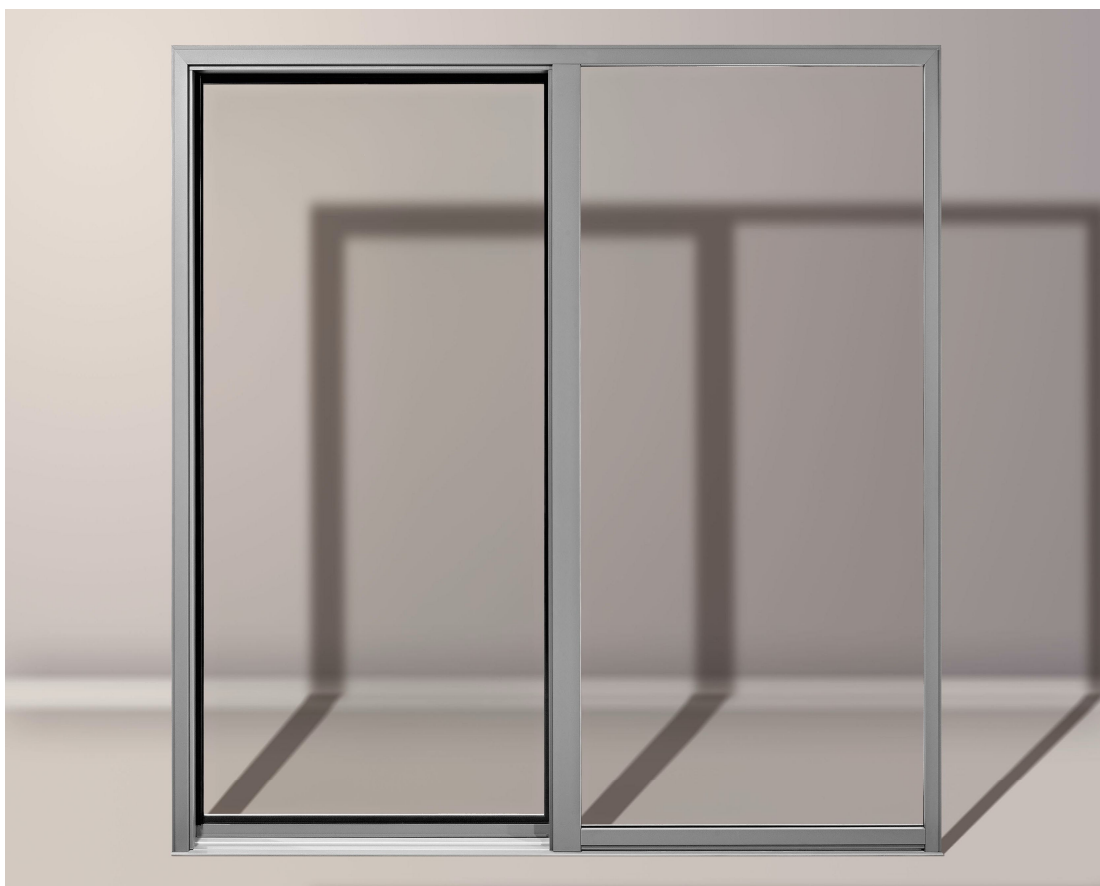


Μελέτη

Αναλυτική καταγραφή και αποτύπωση επιχειρησιακών διαδικασιών (Business Process Analysis - BPA) εξαγωγής προφίλ αλουμινίου οικοδομικών κατασκευών στην Αυστραλία με πλοίο



**Ομάδα Έργου ΣΕΒΕ –
Ινστιτούτο Εξαγωγικών Ερευνών & Σπουδών (ΙΕΕΣ)**

Μάιος 2014

Περιεχόμενα

Επιτελική Σύνοψη - EXECUTIVE SUMMARY	5
ΜΕΡΟΣ Α. Επισκόπηση κλάδου	7
A.1 Εισαγωγή - Αντικείμενο της Μελέτης	7
A.2 Γενικές πληροφορίες για τα χαρακτηριστικά του αλουμινίου	9
A.3 Παραγωγή αλουμινίου	12
A.3.1 Παγκόσμια Παραγωγή Αλουμινίου	12
A.3.1.1 Σημαντικές διαρθρωτικές αλλαγές.....	12
A.3.1.2 Οι παγκόσμιες προοπτικές του κλάδου.....	17
A.3.2 Η βιομηχανία και η παραγωγή αλουμινίου στην Ελλάδα.....	18
A.3.2.1 Σύντομη επισκόπηση πορείας κλάδου αλουμινίου	18
A.3.2.2 Κλαδική εκπροσώπηση – Έλεγχος/ Πιστοποίηση ποιότητας.....	19
A.3.2.3 Η εικόνα του κλάδου σήμερα	20
A.3.3 Η Βιομηχανία και η παραγωγή αλουμινίου στην Αυστραλία.....	22
A.3.3.1 Εισαγωγή – Βασικά οικονομικά μεγέθη	22
A.3.3.2 Η βιομηχανία αλουμινίου	22
A.3.3.3 Εμπορικές Σχέσεις ΕΕ-Αυστραλίας.....	23
A.3.3.4 Δασμολογικό καθεστώς	24
A.3.3.5 Ο ρόλος της ομογένειας	25
A.4 Στατιστική ανάλυση εξωτερικού εμπορίου αλουμινίου και προφίλ & ράβδων αλουμινίου	26
A.4.1 Εξωτερικό εμπόριο αλουμινίου (δασμ. κλάση 76)	26
A.4.2 Εξωτερικό εμπόριο προφίλ & ράβδων αλουμινίου (δασμ. κλάση 7604)	32
ΜΕΡΟΣ Β. Γενική Επισκόπηση της Πρώτης Φάσης της Μελέτης και Χρησιμοποιούμενη Μεθοδολογία	39
B.1 Ορισμός του Αντικειμένου της Μελέτης	39
B.2 Χρησιμοποιούμενη Μεθοδολογία.....	42
ΜΕΡΟΣ Γ. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες για εξαγωγή προφίλ αλουμινίου.....	44
Γ. Επιχειρησιακή δραστηριότητα ΑΓΟΡΑ (BUY)	45
Γ.1. Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας.....	45
Γ.2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας	51
ΜΕΡΟΣ Δ. Περιοχή Διαδικασίας SHIP (Φόρτωση).....	58
Δ.1 Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων	58
Δ. 2. Τελωνειακή Διασάφηση.....	67
Δ. 3 Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου.....	85
Δ. 4. Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου	92
Δ.5. Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή.....	102
ΜΕΡΟΣ Ε. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ).....	108
E.1 Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα.....	108
E.2 Εξασφάλιση Πληρωμής – Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων	114
ΜΕΡΟΣ ΣΤ. Ειδικά θέματα	126
ΣΤ.1 Καθεστώς ενεργητικής τελειοποίησης.....	126
ΣΤ.2 Απαλλαγή από ΦΠΑ για την εισαγωγή αγαθών προς εξαγωγή και ενεργητική τελειοποίηση	127
ΣΤ.2.1 Εγγυητικό Πλαίσιο Καθεστώτων Απαλλαγής ΦΠΑ και Ενεργητικής Τελειοποίησης κατά την εισαγωγή προϊόντων προς επεξεργασία και επανεξαγωγή/ενδοκοινοτική παράδοση.....	127
ΣΤ.2.2. Απλοποίηση διαδικασίας για τη χρησιμοποίηση του Ειδικού Διπλοτύπου Απαλλαγής από τον ΦΠΑ κατά την (επανεισ)εισαγωγή προϊόντων που πρόκειται να εξαχθούν ή να αποσταλούν σε χώρα-μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης.....	128
ΜΕΡΟΣ Ζ. Προβλήματα που αναφέρθηκαν και σημεία πιθανής βελτίωσης.....	129

Z.1 Έναρξη εξαγωγικής δραστηριότητας	130
Z.2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης Συνεργασίας	130
Z.3 Κατάθεση διασάφησης εξαγωγής – Τελωνισμός στο τελωνείο εξαγωγής.....	131
Z.4 Τελωνειακή διαδικασία εξόδου	133
Z.5 Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή	134
Z.6 Εξασφάλιση Πληρωμής – Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων	134
ΜΕΡΟΣ Η. Συμπεράσματα και επόμενα βήματα	134
ΠΑΡΑΡΤΗΜΑΤΑ	136
Παράρτημα 1. Έγγραφα Εξαγωγής.....	136
Παράρτημα 2. Νομοθεσία.....	149
Παράρτημα 3. Λεξικό Όρων Βιομηχανίας Αλουμινίου	150

Πίνακες

Πίνακας 1. Βασικά οικονομικά μεγέθη Αυστραλιανής οικονομίας	22
Πίνακας 2. Βασικά μεγέθη βιομηχανίας αλουμινίου της Αυστραλίας για τις ράβδους και μπάρες αλουμινίου.....	23
Πίνακας 3. Βασικά μεγέθη της βιομηχανίας Αλουμινίου της Αυστραλίας για τα Προφίλ και Κουφώματα Αλουμινίου.....	23
Πίνακας 4. Διμερές Εξωτερικό Εμπόριο αγαθών ΕΕ-ΗΠΑ	24
Πίνακας 5. Διμερές Εξωτερικό Εμπόριο υπηρεσιών ΕΕ-ΗΠΑ	24
Πίνακας 6. Δασμοί εισαγωγής Αυστραλίας σε χώρες ΕΕ για αλουμίνιο και προφίλ αλουμινίου	25
Πίνακας 7. Παγκόσμιες εξαγωγές αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)	26
Πίνακας 8. Παγκόσμιες εισαγωγές αλουμινίου (20 πρώτες αγορές).....	28
Πίνακας 9. Ελληνικές εξαγωγές αλουμινίου (20 βασικοί εταίροι).....	29
Πίνακας 10. Εισαγωγές αλουμινίου Αυστραλίας (20 βασικοί εταίροι).....	31
Πίνακας 11. Παγκόσμιες εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές) .	33
Πίνακας 12. Παγκόσμιες εισαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές).....	34
Πίνακας 13. Ελληνικές εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)	36
Πίνακας 14. Εισαγωγές Αυστραλίας προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές) + Ελλάδα	37
Πίνακας 15. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες και συμμετέχοντες στη διαδικασία εξαγωγής προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία	44
Πίνακας 16. ΑΓΟΡΑ (BUY) - Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας.....	48
Πίνακας 17. Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας.....	54
Πίνακας 18. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η Ναυτιλιακή εταιρεία	59
Πίνακας 19. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας	63
Πίνακας 20. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διασάφηση / Τελωνισμός	71
Πίνακας 21. SHIP (Φόρτωση) - Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου	85
Πίνακας 22. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου στο τελωνείο εξόδου	93
Πίνακας 23. SHIP (Φόρτωση) - Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή (Πιστοποιητικό καταγωγής)	105
Πίνακας 24. ΡΑΥ (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα.....	109
Πίνακας 25. ΡΑΥ (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Εξασφάλιση Πληρωμής - Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων.....	116
Πίνακας 26. Οι επιχειρησιακές διαδικασίες της εξαγωγής προφίλ αλουμινίου με λίγα λόγια.....	124

Διαγράμματα

Διάγραμμα 1. Αλουμίνιο: Ένας καθετοποιημένος κλάδος	9
Διάγραμμα 2. Κοιτάσματα βωξίτη σε παγκόσμιο επίπεδο	12
Διάγραμμα 3. Χάρτης παγκόσμιας παραγωγής αλουμίνιας – 2013.....	13
Διάγραμμα 4. Χάρτης παγκόσμιας παραγωγής αλουμινίου - 2013.....	14
Διάγραμμα 5. Διακύμανση τιμής αλουμινίου (Ιαν/09 – Σεπτ/13)	15
Διάγραμμα 6. Κατανάλωση αλουμινίου, ανά βασική αγορά – 2010 & τελική χρήση - 2010.....	16
Διάγραμμα 7. Παγκόσμιες εξαγωγές αλουμινίου – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012.....	27
Διάγραμμα 8. Παγκόσμιες εισαγωγές αλουμινίου – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012.....	29
Διάγραμμα 9. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων εξαγωγικών εταίρων Ελλάδας + Αυστραλίας	30
Διάγραμμα 10. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων προμηθευτών αλουμινίου Αυστραλίας + Ελλάδα.....	32
Διάγραμμα 11. Παγκόσμιες εισαγωγές – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012.....	34
Διάγραμμα 12. Παγκόσμιες εισαγωγές – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012.....	35
Διάγραμμα 13. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων ελληνικών εξαγωγικών εταίρων προφίλ & ράβδων αλουμινίου + Αυστραλίας.....	37
Διάγραμμα 14. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων προμηθευτών προφίλ & ράβδων αλουμινίου της Αυστραλίας + Ελλάδα.....	38
Διάγραμμα 15. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες για εξαγωγή προφίλ αλουμινίου ...	45
Διάγραμμα 16. Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας	51
Διάγραμμα 17. Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας	57
Διάγραμμα 18. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η Ναυτιλιακή εταιρεία	62
Διάγραμμα 19. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας	66
Διάγραμμα 20. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διασάφηση / Τελωνισμός.....	82
Διάγραμμα 21. SHIP (Φόρτωση) - Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου	90
Διάγραμμα 22. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου στο τελωνείο εξόδου	98
Διάγραμμα 23. SHIP (Φόρτωση) - Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή (Πιστοποιητικό καταγωγής).....	107
Διάγραμμα 24. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα - Πληρωμή 100% με προκαταβολή πριν τη φόρτωση (Advance Payment/Prepayment).....	113
Διάγραμμα 25. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα - Open account 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Lading).....	113
Διάγραμμα 26. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα - Εγγυητική Επιστολή (Letter of bank Guarantee) και πίστωση 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Landing)	114
Διάγραμμα 27. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Εξασφάλιση Πληρωμής - Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων.....	121
Διάγραμμα 28. Οι επιχειρησιακές διαδικασίες της εξαγωγής προφίλ αλουμινίου με λίγα λόγια.....	124

Επιτελική Σύνοψη - EXECUTIVE SUMMARY

Aiming to enhance growth, the Greek Government has been committed to establish a National Trade Facilitation Strategy in order to simplify customs' procedures, encourage exports and facilitate cross-border trade for companies operating in Greece.

The strategy focuses on a review of the existing procedures and processes, while its main objectives are: to reduce time to export procedures by 50% and administrative costs of export by 20% until 2015, thus leading to 10% increase in exports' value, 1,7% increase of the GDP and 80.000 new jobs.

After the assignment of the Ministry for Development and Competitiveness, the Institute of Export Research & Studies (IERS) of the Greek International Business Association (SEVE), undertook the implementation of the present report - which is part of the BRA project under the leadership of the Export Research Centre. The report was executed under the guidance from the Steering Committee of National Trade Facilitation Roadmap and technical assistance of TFGR and UNECE. IERS made every possible endeavor to search, locate and record the export procedures of aluminum frames from Greece to Australia by ship (the common transportation means for exporting to Australia).

The aluminum industry is the largest industrial sector of non-ferrous metals in Greece and has the following features:

- it consists of approximately 8,000 small and large businesses employing 30,000 people directly or indirectly.
- it is fully and vertically integrated, from bauxite mining to the production of internationally certified finished products.
- it constitutes a highly dynamic extrovert branch of Greek economy (the aluminium industry was the second most dynamic export sector in 2012, with exports totaled at €1.2 bn, contributing to 5% of total Greek exports).
- the Greek companies of the sector are already present in over 50 countries worldwide, with production units, their own distribution networks and partnerships.

Among international markets, the Australian market presents great opportunities for the Greek exporters to expand their activities given :

- the significant size of aluminum market (total imports of 2013 approximately estimated at €120 bn).

- the increasing demand for high quality aluminum, which Greece can supply.
- the competitive advantage of the Greek exporters due to their excellent quality and product reliability.

In general, the export procedures of aluminum frames from Greece to Australia have been simplified, as the ICISnet has been in general successfully implemented. Points of potential improvement mainly have to do with :

- the use of the proper delivery terms (Incoterms) by the exporters.
- the limited use of already existing simplifications in custom clearance procedures by the exporters, due to operational issues of the public sector and also due to the lack of sufficient knowledge and education of the exporters.
- working hours of the Customs offices - the exporters, mainly for objective reasons, fail to submit the export declaration within the Customs Office working hours.
- ICISnet procedures in few specific areas e.g. the confirmation of exit from the E.U.
- the special demands from Australian importers and the costly process of:
 - a) the certifications of disinsectisation if the wood studs on the packages and the container.
 - b) the additional certifications of quality and durability in order to comply with the requirements and the standards of the Australian market.
 - c) obligation to obtain the Certificate of Origin, which is still a time consuming process.

The problems and potential solutions identified by the various stakeholders are analytically presented below, in each stage of the export procedure, buy - ship - pay.

ΜΕΡΟΣ Α. Επισκόπηση κλάδου

Α.1 Εισαγωγή - Αντικείμενο της Μελέτης

Αντικείμενο της μελέτης είναι η καταγραφή, η αποτύπωση και η ανάλυση των επιχειρησιακών διαδικασιών (Business Process Analysis) κατά την εξαγωγή προφίλ αλουμινίου κατά τα πρότυπα της UNECE/UNNEXT.

Η μελέτη περιλαμβάνει τα προϊόντα της 2-ψήφιας κατηγορίας 76 της Συνδυασμένης Ονοματολογίας (HS). Ειδικότερα εξετάζονται τα προϊόντα:

<u>Κατηγορία HS</u>	<u>Περιγραφή Προϊόντων</u>
76	Aluminium and articles thereof
7604	Aluminium bars, rods and profiles

Στόχος της μελέτης είναι ο εντοπισμός προβληματικών περιοχών, οι οποίες καθυστερούν ή/και επιβαρύνουν με πρόσθετα κόστη τη διαδικασία αποστολής προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία με πλοίο.

Σύμφωνα με τη μεθοδολογία της UNECE, η δομή και τα κεφάλαια της μελέτης περιλαμβάνουν:

- Γενική Επισκόπηση της Μελέτης και αναφορά στη διαδικασία πραγματοποίησής της και των συμμετεχόντων σε αυτή.
- Συλλογή-καταγραφή και ανάλυση στατιστικών στοιχείων του κλάδου που ανήκει το προϊόν.
- Συλλογή, καταγραφή και ανάλυση στατιστικών στοιχείων εξαγωγών γενικά αλλά και στοιχεία για τη διεθνή αγορά και τη διεθνή θέση του προϊόντος.
- Διαφοροποίηση στις εξαγωγές σε τρίτες χώρες σε σχέση με τις αποστολές εντός ΕΕ.
- Ορισμός πεδίου μελέτης για κάθε προϊόν (scope) βασισμένο στο μοντέλο «buy-ship-pay», και καθορισμός των stakeholders (αρχές, ενδιαμέσους, επιχειρήσεις και πελάτες).
- Λεπτομερής καταγραφή, ανάλυση και απεικόνιση των διαδικασιών
- Χρήση UML graphical notations, διαγραμμάτων εργασιών σε όλη την μελέτη.
- Ειδικότερες απαιτήσεις / έγγραφα / προδιαγραφές για την εξαγωγή.
- Περιγραφή νομοθεσίας που διέπει την εξαγωγή του κάθε προϊόντος.
- Συλλογή και παράθεση δειγμάτων εγγράφων.

- Συνολική αποτίμηση διαγράμματος χρονικής ροής.
- Καταγραφή εμποδίων και προτάσεις για την άρση αυτών.

Επισημαίνεται ότι στο Α' μέρος – Επισκόπηση αγοράς έχουν συμπεριληφθεί στατιστικά στοιχεία για το 2013, όπου αυτά ήταν διαθέσιμα. Ωστόσο, ακριβώς επειδή δεν υπήρχε διαθεσιμότητα για όλες τις χώρες – βασικούς εταίρους και για όλες τις μεταβλητές, ο σχολιασμός στα κείμενα αφορά στα στοιχεία μέχρι και το 2012.

Επιπλέον, πέραν του σταδίου «ship», θα δοθεί έμφαση και στα στάδια «buy» και «pay», με ειδικότερη αναφορά και ανάλυση στους υφιστάμενους αλλά και πλέον χρησιμοποιούμενους τρόπους πληρωμής – εξόφλησης μέσω των χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων αλλά και τους τρόπους ασφάλισης των εξαγωγικών πιστώσεων.

Οι υπηρεσίες-οργανισμοί-εταιρίες (Stakeholders), οι οποίες παρείχαν πληροφόρηση για την περιγραφή των εξαγωγικών διαδικασιών και τον κλάδο, ήταν οι εξής:

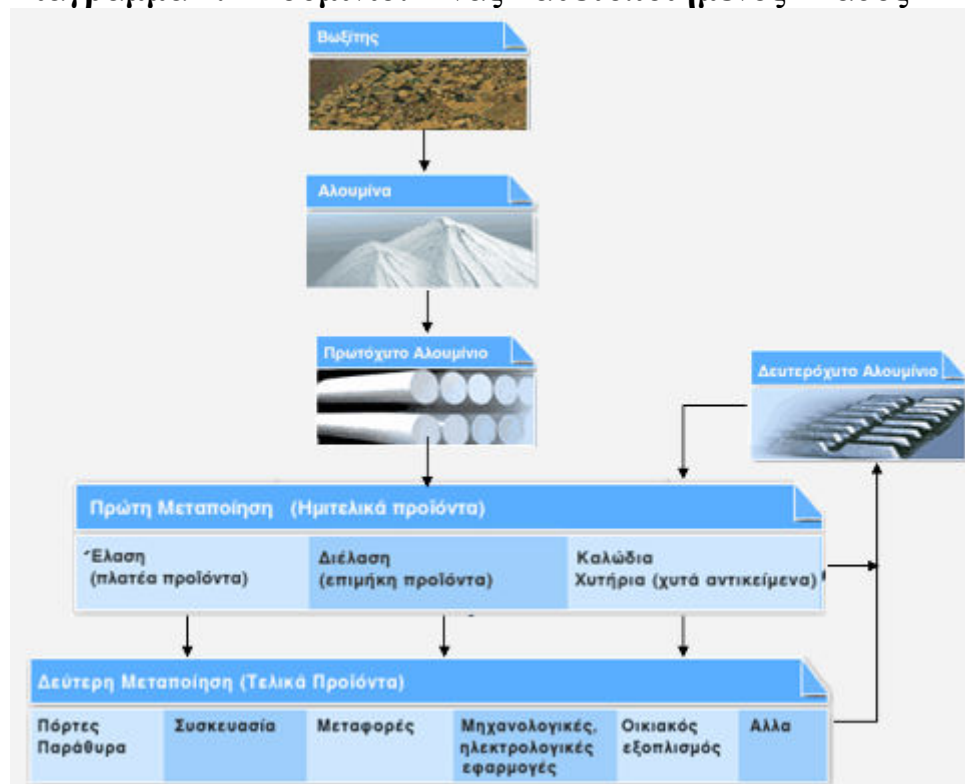
- Β' Τελωνείο Εισαγωγής-Εξαγωγής Θεσσαλονίκης
- Τελωνείο Σκύδρας
- Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (ΟΑΕΠ)
- Επιμελητήριο Ιωαννίνων
- Οργανισμός Λιμένος Θεσσαλονίκης ΑΕ
- Σύλλογος Εκτελωνιστών Θεσσαλονίκης (ΣΕΘ)
- Mediterranean Shipping Company Greece S.A. (MSC)
- Ελληνική Ένωση Αλουμινίου
- ALUMIL Α.Ε
- ELVIAL Α.Ε
- EXALCO Α.Ε
- COSMOS PROFIL Α.Ε

Α.2 Γενικές πληροφορίες για τα χαρακτηριστικά του αλουμινίου

Το αλουμίνιο ή αργίλιο είναι το τρίτο κατά σειρά στοιχείο μετά το οξυγόνο και το πυρίτιο που συναντάται στον φλοιό της γης. Το αλουμίνιο προέρχεται από το ορυκτό βωξίτης που μετά από την εξόρυξή του μετατρέπεται σε αλουμίνα και στην συνέχεια με ηλεκτρόλυση μετατρέπεται σε μέταλλο αλουμίνιο.

Το αλουμίνιο έχει σημείο τήξης 635-660° C (ανάλογα με την καθαρότητα του), μεταποιείται με διέλαση, με έλαση, με χύτευση, με μηχανουργικά εργαλεία κατεργασίας για την παραγωγή τελικών προϊόντων ή τμημάτων αυτών για χρήση στην οικοδομή, στη συσκευασία, στις μεταφορές, στον οικιακό εξοπλισμό και σε μηχανολογικές, ηλεκτρικές ή ηλεκτρονικές εφαρμογές.

Διάγραμμα 1. Αλουμίνιο: Ένας καθετοποιημένος κλάδος



Πηγή: Ελληνική Ένωση Αλουμινίου

Οι χαρακτηριστικές ιδιότητες του αλουμινίου και των κραμάτων του, καθώς και η υψηλή τεχνολογία που εφαρμόζεται εξηγούν το σημερινό ευρύ φάσμα των εφαρμογών του. Η χρήση του αλουμινίου και των κραμάτων του εξασφαλίζουν σε κάθε περίπτωση πολύ καλή ποιότητα στα τελικά προϊόντα με χαμηλό κόστος παραγωγής.

Οι ιδιότητες που κάνουν το αλουμίνιο τόσο σημαντικό για τη βιομηχανία είναι το χαμηλό του ειδικό βάρος, η υψηλή αντοχή του σε

μηχανικές καταπονήσεις και η εξαιρετική αντοχή του στη διάβρωση, η οποία οφείλεται στο φαινόμενο της παθητικοποίησης. Επίσης, σύμφωνα με τις Βρετανικές προδιαγραφές BS 476, το αλουμίνιο χαρακτηρίζεται ως μη αναφλέξιμο. Στις ίδιες προδιαγραφές, το αλουμίνιο κατατάσσεται με υψηλή βαθμολογία στην κλίμακα αντοχής - διάδοσης της φωτιάς. Το καθαρό αλουμίνιο είναι αρκετά μαλακό και όλκιμο. Με την προσθήκη σιδήρου, χαλκού και άλλων κραματικών στοιχείων βελτιώνονται κατά πολύ οι μηχανικές του ιδιότητες. Το αλουμίνιο υφίσταται εύκολα κατεργασία με χύτευση και με αφαίρεση υλικού. Παρουσιάζει, επίσης, πολύ καλή θερμική και ηλεκτρική αγωγιμότητα.

Χαρακτηριστικές ιδιότητες και παραδείγματα εφαρμογών:

Ιδιότητες/Χαρακτηριστικά	Ενδεικτικές Εφαρμογές
Χαμηλό ειδικό βάρος (2,7g/cm ³) σε συνδυασμό με ανθεκτικότητα	Μέσα μεταφοράς
Αντοχή στην διάβρωση	Ναυπηγική, Οικοδομή
Πολύ καλή θερμική και ηλεκτρική αγωγιμότητα	Αγωγοί διανομής ηλεκτρικής ενέργειας, οικιακά σκεύη
Αδιαπέρατο από μικροοργανισμούς & φως	Συσκευασία - φαρμακοβιομηχανία
Μη μαγνητικό υλικό	Ηλεκτρονικός εξοπλισμός
Πολύ καλή ανακλαστικότητα	Σε συνδυασμό με το χαμηλό του βάρος, κουβέρτες διάσωσης
Ελατό και όλκιμο	Δυνατότητα για μεγάλο εύρος εφαρμογών
100% ανακύκλωσιμο	Προστασία περιβάλλοντος

Πηγή: Ελληνική Ένωση Αλουμινίου

Το αλουμίνιο, σε όποια μορφή και αν βρίσκεται, μετά την χρήση των προϊόντων, συλλέγεται και επαναχυτεύεται απαιτώντας μόνο το 5% της ενέργειας που χρειάστηκε για την πρωτογενή παραγωγή του. Αποτελεί επομένως ένα ανακυκλώσιμο υλικό, το οποίο δεν υπολείπεται σε ποιότητα (σε ορισμένες περιπτώσεις γίνεται ακόμα καλύτερο) και διατηρεί διαχρονικά την αγοραστική του αξία σε υψηλά επίπεδα, γεγονός που αποτελεί ένα ισχυρό παράγοντα για την ελληνική παραγωγή και μεταποίηση του κλάδου.

Η διαδικασία παραγωγής και μεταποίησης αλουμινίου

Σήμερα, η παραγωγή αλουμινίου ακολουθεί σε γενικές γραμμές την εξής διαδικασία: Πρώτα ο βωξίτης εξορύσσεται από το κοίτασμα (συνήθως επιφανειακό). Στη συνέχεια εκπλύνεται, θρυμματίζεται και διαλύεται σε πυκνό διάλυμα καυστικού νατρίου σε υψηλή θερμοκρασία και πίεση. Με αυτό τον τρόπο, οι προσμίξεις του βωξίτη (κυρίως οξείδια

του σιδήρου και του πυριτίου) απομακρύνονται και παραμένει στο διάλυμα το καυστικό νάτριο με το οξείδιο του αργιλίου. Στη συνέχεια απομακρύνεται και το καυστικό νάτριο και παραμένει μόνο το ένυδρο οξείδιο του αργιλίου, το οποίο πυρώνεται στους 1100° C έτσι, ώστε να απομακρυνθεί το νερό.

Ακολουθεί η ηλεκτρόλυση. Το οξείδιο του αργιλίου διαλύεται σε τήγμα κρυολίθου, το οποίο βρίσκεται σε ηλεκτρολυτική λεκάνη με άνοδο ηλεκτρόδιο άνθρακα και κάθοδο την επένδυση της λεκάνης από ανθεκτικό μέταλλο. Στη συνέχεια διαβιβάζεται μέσα από αυτό συνεχές ηλεκτρικό ρεύμα χαμηλής τάσης, αλλά εξαιρετικά υψηλής έντασης (περίπου 150.000 Αμπέρ). Το τηγμένο αλουμίνιο συλλέγεται από το βυθό της λεκάνης. Το παραγόμενο κατά την ηλεκτρόλυση οξυγόνο κατευθύνεται προς την άνοδο από άνθρακα, τον οποίο καίει (γι' αυτό και τα ηλεκτρόδια της ανόδου αντικαθίστανται τακτικά), διατηρώντας έτσι την θερμοκρασία του τήγματος σε υψηλά επίπεδα. Παράλληλα, όμως, παράγεται και φθόριο (προερχόμενο από τον κρυόλιθο), το οποίο συλλέγεται με ειδικό κάλυμμα της λεκάνης και, κατευθυνόμενο σε ειδική μονάδα ανακυκλώνεται, ώστε να μην καταλήξει στην ατμόσφαιρα.

Η ηλεκτρόλυση είναι μια διεργασία, η οποία είναι εξαιρετικά ενεργοβόρα. Ένα τυπικό εργοστάσιο παραγωγής αλουμινίου καταναλώνει ρεύμα όσο μια μικρή πόλη και ήδη οι ελληνικές επιχειρήσεις του κλάδου αντιμετωπίζουν ιδιαίτερα σοβαρό πρόβλημα λόγω του υψηλού ενεργειακού κόστους. Ενδεχόμενη διακοπή ρεύματος για παραπάνω από 4 ώρες σημαίνει στερεοποίηση των τηγμάτων στις λεκάνες και, συνεπώς, καταστροφή τους. Γι' αυτό το λόγο, τα περισσότερα εργοστάσια είτε παράγουν επιτόπου την ηλεκτρική ενέργεια που καταναλώνουν είτε συνδέονται με παραπάνω από μία πηγές ενέργειας (έχουν δηλαδή απευθείας διεθνείς συνδέσεις).

Εκτός από το βωξίτη, το αργίλιο βρίσκεται στη φύση στα ορυκτά της αργίλου και στους κρυστάλλους του ρουμπινιού, του ζαφειριού και του κορούνδιου αλλά και σε πολύ μεγάλο αριθμό πυριτικών, κυρίως, ορυκτών. Μεγάλος αριθμός βιομηχανικών ορυκτών περιέχει αργίλιο.

A.3 Παραγωγή αλουμινίου

A.3.1 Παγκόσμια Παραγωγή Αλουμινίου

Σύμφωνα με τη μελέτη του Nappi (2013) για το International Aluminium Institute, η παγκόσμια βιομηχανία αλουμινίου έχει διαχρονικά διαφοροποιηθεί σημαντικά.

A.3.1.1 Σημαντιές διαρθρωτικές αλλαγές

- **Η γεωγραφική μετεγκατάσταση της παραγωγής βωξίτη, αλουμίνας και αλουμινίου**

Οι πηγές του βωξίτη, το ακατέργαστο μέταλλο του αλουμινίου, δεν είναι ευρέως διαδεδομένες ανά τον κόσμο. Υπάρχουν μόνο 7 περιοχές που είναι ιδιαίτερα πλούσιες σε βωξίτη. Συγκεκριμένα είναι η δυτική και η κεντρική Αφρική, η Νότια Αμερική (Βραζιλία, Βενεζουέλα, Σουρινάμ), η Καραϊβική (Τζαμάικα), η Ωκεανία, η Νότια Ασία, η Κίνα, η Μεσόγειος (Ελλάδα, Τουρκία) και τα Ουράλια (Ρωσία).

Διάγραμμα 2. Κοιτάσματα βωξίτη σε παγκόσμιο επίπεδο



Η εμφάνιση των αναδύομενων οικονομιών και κυρίως των χωρών BRIC – Βραζιλία, Ρωσία, Ινδία και Κίνα – αποτελεί μια από τις πιο σημαντικές διαρθρωτικές αλλαγές των τελευταίων 40 ετών για την παγκόσμια οικονομία, αλλά και για την εξέλιξη του κλάδου.

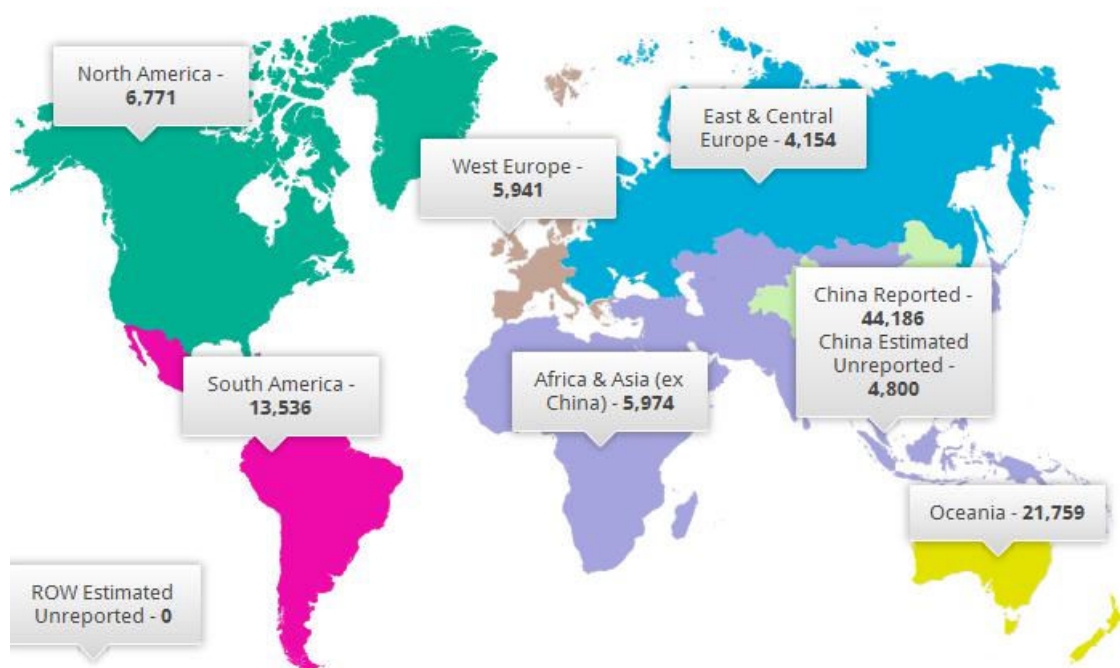
Ξεκινώντας με τον βωξίτη, ενώ η Αυστραλία, αύξησε το μερίδιό της στην παγκόσμια παραγωγή από 20% σε 32% τα τελευταία 40 χρόνια, η

Τζαμάικα, η Σουρινάμ και η Ρωσία δεν συγκαταλέγονται σήμερα στις βασικές παραγωγικές χώρες βωξίτη, έχοντας αντικατασταθεί από τη Βραζιλία (15%), την Κίνα (14%) και την Ινδονησία (11%). Συνολικά το μερίδιο των 4 μεγαλύτερων χωρών-παραγωγών βωξίτη ανέρχεται σε 70%. Η Ελλάδα κατέχει την 8^η θέση παγκοσμίως σε αποθέματα βωξίτη και την 1^η στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Είναι μάλιστα σήμερα από τις λίγες Ευρωπαϊκές χώρες με καθετοποιημένη παραγωγή.

Μια πλήρης αναδιάταξη των χωρών παραγωγής έχει λάβει χώρα και για την αλουμίνα διαχρονικά. Τα μερίδια παραγωγής της Ιαπωνίας, της Ρωσίας, της Τζαμάικα και της Σουρινάμ έχουν διαχρονικά μειωθεί δραστικά και σήμερα 4 χώρες (Κίνα – 36%, Αυστραλία – 23%, Βραζιλία – 11% και Ινδία – 4%) παράγουν το 74% της αλουμίνας σε παγκόσμιο επίπεδο.

Διάγραμμα 3. Χάρτης παγκόσμιας παραγωγής αλουμίνας – 2013

Total for Jan 2013 to Dec 2013: 107,121 thousand metric tonnes of alumina (total)

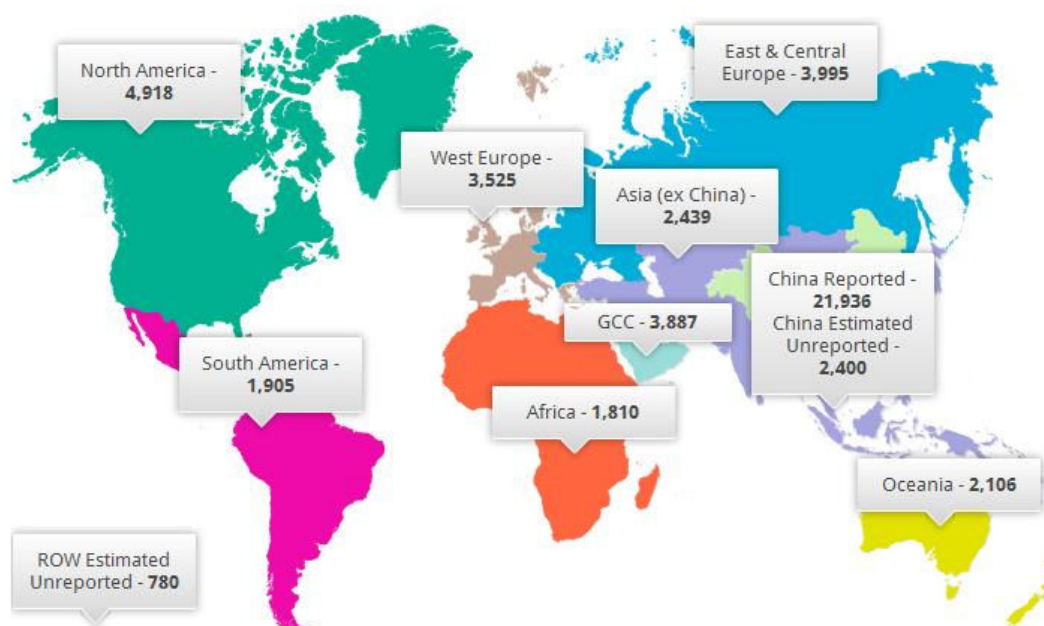


Πηγή: The International Aluminium Institute

Σε ό,τι αφορά το αλουμίνιο, ενώ το 62% της παραγωγής του πριν 40 χρόνια πραγματοποιείτο σε έξι βιομηχανοποιημένες δυτικές αγορές (με βασικότερες τις ΗΠΑ - μερίδιο 36% και την Ιαπωνία - 10%), σήμερα το 50% της παγκόσμιας παραγωγής έχει μετακινηθεί γεωγραφικά προς την Κίνα, το 10% στον Καναδά, το 8% στην Μέση Ανατολή και το 5% στην Ινδία. Η Ελλάδα σύμφωνα με την κατάταξη του US Geological Survey (2012) βρίσκεται στην 28^η θέση, με παραγωγή 160 χιλ. τόνων αλουμινίου.

Διάγραμμα 4. Χάρτης παγκόσμιας παραγωγής αλουμινίου - 2013

Total for Jan 2013 to Dec 2013: 49,701 thousand metric tonnes of aluminium



Πηγή: The International Aluminium Institute

- **Συντελεστές κόστους παραγωγής - Η ανοδική μετατόπιση της καμπύλης κόστους του κλάδου**

Παρατηρούμε ότι, ενώ οι χώρες BRIC αντιπροσωπεύουν το 2013 το 40% της παγκόσμιας παραγωγής βωξίτη, το ποσοστό αυτό εκτοξεύεται σε 53% για την αλουμίνα. Είναι σαφές ότι η παραγωγή έχει μετατοπιστεί σε χώρες με πρόσβαση σε μεγάλα κοιτάσματα και φθηνό στην εξόρυξη βωξίτη. Κι ενώ ο βωξίτης αποτελεί τον σημαντικότερο συντελεστή του κόστους παραγωγής αλουμίνας, αποτελεί ταυτόχρονα και τον πιο ευμετάβλητο. Η Κίνα είναι ο μεγαλύτερος παραγωγός αλουμίνας στον κόσμο, αλλά εξακολουθεί να εισάγει ένα μεγάλο μέρος του βωξίτη, κυρίως από την Ινδονησία.

Επιπλέον, ενώ το κόστος του βωξίτη αποτελεί τον καθοριστικό παράγοντα για τη γεωγραφική επιλογή παραγωγής αλουμίνας, το κόστος και οι διακυμάνσεις στις τιμές της ενέργειας αποτελούν τον καθοριστικό παράγοντα για την επιλογή της γεωγραφικής θέσης των κέντρων παραγωγής αλουμινίου. Κι έτσι, ακόμα κι αν οι παράγοντες: κεφαλαιουχικός εξοπλισμός, αλουμίνα και κόστος ενέργειας έχουν την ίδια βαρύτητα στο συνολικό κόστος παραγωγής αλουμινίου, το κόστος ενέργειας αποτελεί τον πιο καθοριστικό παράγοντα στη μεταβλητότητα του κόστους παραγωγής αλουμινίου σε διεθνές επίπεδο (συγκεκριμένα το

70% της μεταβλητότητας στο συνολικό κόστος παραγωγής αλουμινίου συνδέεται με το κόστος ενέργειας).

Επιπλέον, η αύξηση στις τιμές της ενέργειας έχει οδηγήσει στην ανοδική μετατόπιση της καμπύλης κόστους του κλάδου. Η γεωγραφική μετατόπιση της παγκόσμιας παραγωγής αλουμινίου στην Κίνα συνδέεται σε ένα μεγάλο βαθμό με το θέμα του κόστους ενέργειας, λόγω του συγκριτικού πλεονεκτήματος των φυσικών πηγών της (η ενέργεια είναι άφθονη και συγκριτικά φθηνότερη από τις δυτικές, ανεπτυγμένες χώρες).

- **Διαμόρφωση τιμής αλουμινίου στο χρηματιστήριο**

Το αλουμίνιο αντιπροσωπεύει τη δεύτερη μεγαλύτερη αγορά μετάλλων στον κόσμο και αποτελεί χρηματιστηριακό προϊόν. Συγκεκριμένα οι τιμές διαπραγματεύονται και καθορίζονται από τις συναλλαγές στο Χρηματιστήριο Μετάλλων του Λονδίνου (London Metal Exchange - <http://www.lme.com>).

Σύμφωνα με τα στοιχεία του infomine, βλέπουμε ότι η τιμή του αλουμινίου στη διεθνή αγορά από το 2009 έως και το 2011 - στο αποκορύφωμα της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης - αυξήθηκε σταδιακά σημαντικά. Έκτοτε καταγράφεται μία σταδιακή υποχώρηση των τιμών από τα επίπεδα των 1.900 ευρώ ανά μετρικό τόνο (2011), στα επίπεδα των 1.200 ευρώ ανά μετρικό τόνο (2013). Παρόλα αυτά η τιμή του μετάλλου παραμένει υψηλή και πάνω από τα επίπεδα του 2009 όπου και ξεκίνησε η ύφεση διεθνώς.

Διάγραμμα 5. Διακύμανση τιμής αλουμινίου (Ιαν/09 – Σεπτ/13)



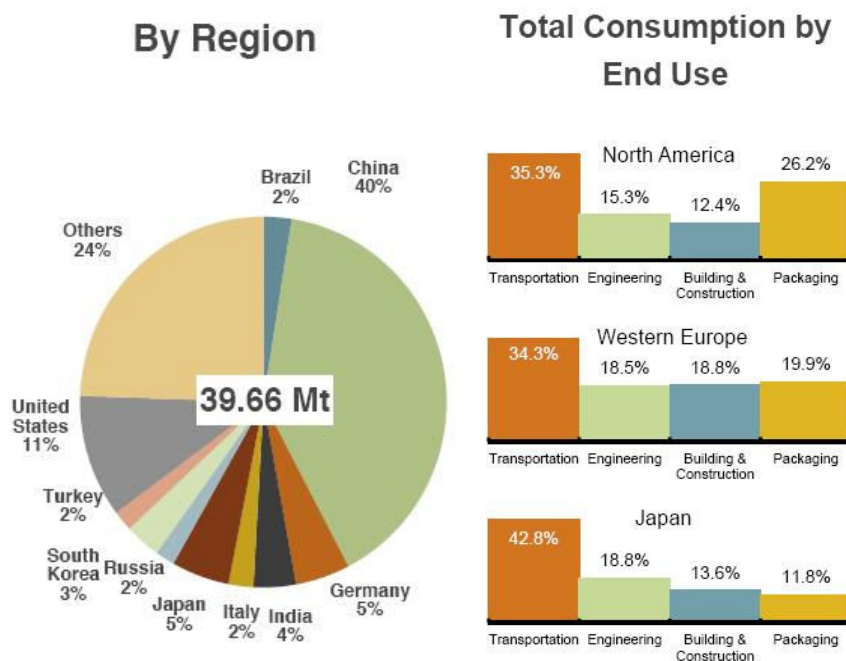
- **Ζήτηση: ανάδειξη νέων αγορών**

Η παγκόσμια κατανάλωση αλουμινίου την τελευταία δεκαετία αυξάνεται με ένα μέσο ρυθμό 5%, παρά την παγκόσμια χρηματοπιστωτική κρίση και τις διαρκείς πιέσεις και απειλές από υποκατάστατα προϊόντα. Η αύξηση στην ζήτηση αλουμινίου προήλθε κατά βάση από την αγορά της Κίνας (μέσος ρυθμός αύξησης 17%) και της Ινδίας (10%), όταν το ίδιο ποσοστό για τον υπόλοιπο κόσμο υπολογίζεται σε 0,8%, γεγονός που αναδεικνύει την αυξανόμενη σημασία των αγορών BRIC. Το 1972, περισσότερο από το 60% της παγκόσμιας κατανάλωσης αλουμινίου πραγματοποιείτο σε έξι ανεπτυγμένες χώρες: Ηνωμένες Πολιτείες, Ιαπωνία, Γερμανία, Γαλλία, Ιταλία και Ηνωμένο Βασίλειο. Το 2010 το μερίδιο των ίδιων χωρών ήταν συνολικά μόλις 25%. Το 2013, ηγετικό ρόλο στην αγορά διαδραματίζει η Κίνα (μερίδιο 40%), ενώ τα μερίδια αγοράς της Ινδίας και της Βραζιλίας έχουν υπερδιπλασιαστεί σε επίπεδο δεκαετίας.

- **Αλλαγές στα πρότυπα κατανάλωσης ανά περιοχή (κυρίως για προϊόντα τελικής χρήσης)**

Ως προϊόν τελικής χρήσης το αλουμίνιο χρησιμοποιείται σήμερα σε μεγάλο ποσοστό στις μεταφορές. Συγκεκριμένα, το 43% της χρήσης αλουμινίου στην Ιαπωνία αφορά στις μεταφορές, αντίστοιχα 35% στην Βόρεια Αμερική και στην Δυτική Ευρώπη.

Διάγραμμα 6. Κατανάλωση αλουμινίου, ανά βασική αγορά – 2010 & τελική χρήση - 2010



Πηγή: Brook Hunt Long Term Outlook, July 2011

- **Απειλή από νέα υποκατάστατα**

Οι απειλές από υποκατάστατα προϊόντα πληθαίνουν. Η βιομηχανία σιδήρου και χάλυβα συνεχίζει να επενδύει εκατομμύρια δολάρια για να αποδείξει ότι μπορεί να κατασκευαστεί χάλυβας υψηλής αντοχής, που θα παρέχει την ίδια εξοικονόμηση βάρους με το αλουμίνιο. Επιπλέον, συνθετικά υλικά, όπως οι ίνες άνθρακα, αποτελούν βασικό ανταγωνιστή στους τομείς της αυτοκινητοβιομηχανίας και της αεροδιαστημικής. Παρά το γεγονός ότι εμφανίζουν σημαντικά κόστη επισκευής, η τιμή τους είναι χαμηλότερη και προσφέρουν βελτιωμένη διάβρωση και πολύ καλή αισθητική.

- **Χαμηλός βαθμός καθετοποίησης στον κλάδο και συγκρότηση ομάδων στρατηγικών εταίρων (clusters)**

Η ίδρυση νέων ιδιωτικών ή κρατικών επιχειρήσεων έχει αλλάξει σημαντικά τις συνθήκες ανταγωνισμού στον κλάδο. Οι νέες μορφές επιχειρήσεων – παραγωγών που έχουν αναπτυχθεί αναδεικνύουν εντονότερα έναν χαμηλότερο βαθμό καθετοποίησης στον κλάδο και παράλληλα τη δημιουργία ομάδων στρατηγικών εταίρων ή cluster επιχειρήσεων που ακολουθούν την ίδια στρατηγική. Κι αυτό ακριβώς επειδή τα βασικά κοιτάσματα βωξίτη υψηλής ποιότητας με μεγάλη περιεκτικότητα σε αλουμίνιο (όχι λιγότερο από 50%), είναι ήδη μοιρασμένα ανάμεσα στους βασικούς «παίκτες», οι υπόλοιπες εταιρίες θα πρέπει είτε να αγοράσουν αλουμίνιο από την ελεύθερη αγορά - εξαρτώμενες από τη διακύμανση των τιμών - ή να συμμαχήσουν με τους εταίρους των κοιτασμάτων.

A.3.1.2 Οι παγκόσμιες προοπτικές του κλάδου

Στα συμπεράσματα για τις προοπτικές του κλάδου, ο Nappi (2013) αναφέρει ότι, αν η κατανάλωση αλουμινίου αναπτύσσεται τα τελευταία 40 χρόνια με ετήσιο ρυθμό 3%, τότε μπορούμε να περιμένουμε έναν υψηλότερο μέσο ετήσιο ρυθμό ανάπτυξης της αγοράς της τάξης του 4% τα επόμενα 20 χρόνια, κυρίως λόγω της αστικοποίησης, της βιομηχανοποίησης και της οικονομικής ανάπτυξης στις αναδυόμενες οικονομίες.

Συγκεκριμένα, ακόμα κι αν η κατά κεφαλή κατανάλωση ώριμων οικονομιών όπως η Γερμανία, η Νότια Κορέα, η Ιαπωνία και οι ΗΠΑ σταθεροποιήθηκε σε περίπου 20 κιλά (2010) και μπορεί να έχει καθοδική πορεία τα επόμενα χρόνια, εφόσον αγορές όπως η Ινδία (μόλις 2 κιλά

κατά κεφαλή), η Βραζιλία και η Ταϊλάνδη (5 κιλά), η Τουρκία (8 κιλά), η Μαλαισία και η Κίνα (10 κιλά) συνεχίσουν στο ίδιο μοτίβο ανάπτυξης, τότε η κατανάλωση αλουμινίου θα πρέπει να διπλασιαστεί μέσα στα επόμενα 20 χρόνια.

Παράγοντες όπως η αυστηρότερη περιβαλλοντική πολιτική, η ενεργειακή απόδοση, η παγκοσμιοποίηση και η διαρκής ανάπτυξη νέων εφαρμογών αλουμινίου μπορούν να πυροδοτήσουν την ανάπτυξη του κλάδου αλουμινίου. Από την άλλη πλευρά, η υποκατάσταση του αλουμινίου από φθηνότερα υποκατάστατα όπως το πλαστικό, καθώς και κυβερνητικές πολιτικές που ευνοούν την πρόσκαιρη ανάπτυξη σε βάρος της αειφορίας μπορούν να οδηγήσουν σε μικρότερη της εκτιμώμενης ανάπτυξη του κλάδου. Επιπλέον, το μέλλον της παγκόσμιας βιομηχανίας αλουμινίου θα επηρεαστεί από το βαθμό που θα καταφέρουν οι επιχειρήσεις του κλάδου να ελαχιστοποιήσουν τις περιβαλλοντικές επιπτώσεις, ώστε το αλουμίνιο να θεωρηθεί ως λύση για μερικά από τα προβλήματα που δημιουργούνται από τις εκπομπές CO₂.

Σε κάθε περίπτωση, τα χαρακτηριστικά του αλουμινίου και συγκεκριμένα το χαμηλό ειδικό βάρος του, ο κύκλος ζωής του, που επιτρέπει την οικονομική ανάπτυξη του κλάδου με ταυτόχρονο σεβασμό προς το περιβάλλον, το μέτριο σημείο τήξης, η ολκιμότητα, η θερμική και ηλεκτρική αγωγιμότητα και η αντοχή στη διάβρωση, το καθιστούν απαραίτητο στο παρόν και στο μέλλον. Κύριος στόχος του κλάδου του αλουμινίου στα πλαίσια της βιώσιμης ανάπτυξής του είναι η συνεχής βελτίωσή του για:

- αποτελεσματική χρήση των πρώτων υλών
- μείωση των εκπομπών
- μεγιστοποίηση της συμμετοχής του αλουμινίου στο στάδιο της χρήσης
- μείωση των απορριμμάτων παραγωγής

A.3.2 Η βιομηχανία και η παραγωγή αλουμινίου στην Ελλάδα

A.3.2.1 Σύντομη επισκόπηση πορείας κλάδου αλουμινίου

Ο ελληνικός κλάδος του αλουμινίου είναι ο σημαντικότερος βιομηχανικός κλάδος μη-σιδηρούχων μετάλλων στην χώρα μας. Χαρακτηρίζεται από έντονη δυναμική, από τη δεκαετία του 1970 που άρχισε να αναπτύσσεται σημαντικά στην Ελλάδα και ουσιαστικά ο κύριος παράγοντας που οδήγησε σ' αυτή την ανάπτυξη είναι η ίδρυση και η λειτουργία του εργοστασίου παραγωγής αλουμινίου για την εγχώρια εκμετάλλευση των μεγάλων αποθεμάτων βωξίτη που διαθέτει.

Σήμερα ο κλάδος αποτελείται από περίπου 7.000 μικρές και μεγάλες επιχειρήσεις. Οι επιχειρήσεις αυτές απασχολούν πάνω από 30.000 άτομα άμεσα ή έμμεσα. Η βιομηχανία αλουμινίου στην Ελλάδα είναι πλήρως καθετοποιημένη, καθώς υπάρχει επιχειρηματική δραστηριότητα από την εξόρυξη βωξίτη μέχρι την τελική παραγωγή διεθνώς πιστοποιημένων τελικών προϊόντων.

Το αλουμίνιο αποτελεί επίσης διαχρονικά έναν ιδιαίτερα δυναμικό εξωστρεφή κλάδο της ελληνικής οικονομίας και το 2013 αναδεικνύεται σε 2ος δυναμικότερος εξαγωγικός κλάδος με εξαγωγές €1,2 δισ. (4,5% των συνολικών εξαγωγών της χώρας). Οι ελληνικές επιχειρήσεις του κλάδου έχουν ήδη διεθνή παρουσία σε πάνω από 50 χώρες του κόσμου μέσω παραγωγικών μονάδων, ιδιόκτητων δικτύων διανομής και εμπορικών συνεργασιών.

A.3.2.2 Κλαδική εκπροσώπηση – Έλεγχος/ Πιστοποίηση ποιότητας

Ο κλαδικός φορέας στον οποίο ανήκουν οι σημαντικότερες επιχειρήσεις του κλάδου είναι η Ελληνική Ένωση Αλουμινίου (www.aluminium.org.gr) με έδρα στην Αθήνα, η οποία είναι και μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης Αλουμινίου (European Aluminium Association-EAA <http://www.alueurope.eu/>.)

Η Ελληνική Ένωση Αλουμινίου - Αστική μη Κερδοσκοπική Εταιρεία (EEA-AMKE) είναι επίσης ο Φορέας Πιστοποίησης σύμφωνα με το EN 45011 για τις μονάδες βαφής και ανοδίωσης αλουμινίου σύμφωνα με τις Προδιαγραφές QUALICOAT & QUALANOD αντίστοιχα και κατέχει το σχετικό [Πιστοποιητικό Διαπίστευσης Νο 34](#) από το ΕΣΥΔ/ΕΣΥΠ.

Ο έλεγχος και η πιστοποίηση της ποιότητας με τη διενέργεια επιθεωρήσεων, την αξιολόγηση επιθεωρήσεων και αποτελεσμάτων εργαστηριακών δοκιμών καθώς και την απονομή ή διατήρηση πιστοποιητικών ποιότητας των ανοδιωμένων και ηλεκτροστατικά βαμμένων προϊόντων αλουμινίου, έχει ξεκινήσει στην Ελλάδα από το 1986, με την ΕΕΑ να γίνεται Φορέας Πιστοποίησης το 2001. Η τελευταία διαθέτει επίσης την εξουσιοδότηση να απονέμει, σε ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις στην Ελλάδα και σε χώρες του εξωτερικού (πχ. Κύπρος) το διεθνώς αναγνωρισμένο σήμα ποιότητας QUALIDECO, σε μονάδες Διακόσμησης αλουμινίου.

Σημαντικό πρόβλημα για τον κλάδο σε ό,τι αφορά τα πρότυπα ποιότητας είναι το υψηλό κόστος των ευρωπαϊκών προτύπων, τα οποία

πρέπει να παρακολουθούν πολύ συστηματικά καθώς και η συμμετοχή σε τεχνικές επιτροπές που διαμορφώνουν τα ευρωπαϊκά πρότυπα, ώστε αυτά να διαμορφώνονται με βάση τα χαρακτηριστικά και τις δυνατότητες της ελληνικής βιομηχανίας αλουμινίου.

A.3.2.3 Η εικόνα του κλάδου σήμερα

- **Η εσωτερική αγορά**

Σύμφωνα με την Ελληνική Ένωση Αλουμινίου, οι ρυθμοί ανάπτυξης του κλάδου ήταν και είναι από τους σταθερότερους και υψηλότερους της ελληνικής οικονομίας. Στην Ελλάδα ο κλάδος αναπτύχθηκε υπερβολικά και η παραγωγή ξεπέρασε τις δυνατότητες απορρόφησής της στο εσωτερικό της χώρας, ενώ καθοριστικές ήταν οι επιπτώσεις στον κλάδο από την κάθετη μείωση του οικοδομικού κλάδου λόγω της οικονομικής κρίσης των τελευταίων ετών. Το 2013 έκλεισε φέρνοντας τον κλάδο πίσω στις αρχές της δεκαετίας του 1990, με την αγορά κυρίως σε προϊόντα διέλασης να συρρικνώνεται κατά 70% περίπου σε σχέση με το 2007. Το κόστος της κρίσης για τον κλάδο είναι βαρύτατο, αφού χάθηκαν οι μισές περίπου θέσεις εργασίας στη βιομηχανία και τα περισσότερα εργοστάσια υπολειτουργούν έχοντας συσσωρευμένες ζημίες.

- **Οι εξαγωγές ως μόνη διέξοδος**

Σε αυτό το πλαίσιο, οι εξαγωγές αποτελούν διέξοδο σωτηρίας για όσες επιχειρήσεις συνεχίζουν να είναι ενεργές. Οι ελληνικές εξαγωγικές επιδόσεις στον κλάδο είναι ιδιαίτερα ικανοποιητικές, συγκεκριμένα:

- στον τομέα της έλασης (πλατέα προϊόντα) με εφαρμογές από την συσκευασία, την οικοδομή μέχρι και την ναυπηγική βιομηχανία, από την μοναδική ελληνική εταιρεία τέτοιων προϊόντων που εξάγει πάνω από το 85% της παραγωγής της σε 60 χώρες και είναι ο καλύτερος πρεσβευτής μας παγκοσμίως

- στον τομέα της διέλασης (επιμήκη προϊόντα–προφίλ) με τις πολλές γνωστές εταιρείες να εξάγουν το 60% περίπου των πωλήσεων τους. Χαρακτηριστικά παραδείγματα ελληνικών προϊόντων υψηλών απαιτήσεων και πρωτοποριακής αισθητικής που παράγονται με τεχνολογία αιχμής είναι τα ειδικά προφίλ που χρησιμοποιεί η B.M.W. και άλλες αυτοκινητοβιομηχανίες καθώς και τα συστήματα αλουμινίου στα κεντρικά γραφεία της Google στη Νέα Υόρκη.

Ωστόσο, ο κλάδος των τελικών προϊόντων, δηλαδή προϊόντων με την υψηλότερη προστιθέμενη αξία όπως κυρίως κουφώματα, ακόμα υπολείπεται στις εξαγωγές.

Σύμφωνα με τα πρόσφατα στοιχεία εξαγωγών του κλάδου για το 2013, έχουμε μια μικρή πτώση των συνολικών εξαγωγών αλουμινίου (της τάξης του 3,6%), ακολουθώντας τη γενικότερη εικόνα των εξαγωγών της χώρας. Το γεγονός αυτό ερμηνεύεται από το ότι οι εξαγωγές έχουν φθάσει πλέον σε ένα «ταβάνι» και δεν μπορούν να αυξηθούν υπό τις σημερινές συνθήκες λειτουργίας των επιχειρήσεων. Επιπλέον, αξίζει να αναφερθεί ο ισχυρός ανταγωνισμός από Τουρκία (εισαγωγή α' ύλης χωρίς δασμούς, χαμηλό κόστος παραγωγής ως προς την ενέργεια, ενίσχυση προώθησης-προβολής κλάδου, εξαγωγικές ενισχύσεις κ.ά).

Η εξαγωγική δραστηριότητα των επιχειρήσεων του κλάδου έχει ανάγκη από στόχευση σε νέες αγορές (πχ. Αφρική) καθώς και από στοχευμένες δράσεις προώθησης-προβολής, π.χ. συμμετοχή σε κλαδικές εκθέσεις εξωτερικού. Σύμφωνα με την ΕΕΑ, τέτοιες στοχευμένες δράσεις προώθησης – προβολής θα ήταν καλύτερα να γίνουν μέσω του συλλογικού φορέα του κλάδου, ώστε να βοηθηθούν και οι μικρότερες επιχειρήσεις που δεν έχουν την υποδομή και τη στελέχωση των μεγάλων, ούτε πιθανώς έχουν αναπτύξει εξαγωγική δραστηριότητα (ενδεικτικά παρουσία σε διεθνείς εκθέσεις εξωτερικού με μικρότερα stands σε ένα συλλογικό περίπτερο).

• Ανταγωνιστικότητα – Θέματα ενέργειας

Σύμφωνα με τα στοιχεία της Ελληνικής Ένωσης Αλουμινίου, για την χώρα μας, το κόστος ενέργειας μπορεί να έφτασε να είναι 30-40% υψηλότερο για την ηλεκτρική ενέργεια και 60% υψηλότερο για το φυσικό αέριο από τον ευρωπαϊκό μέσο όρο, δημιουργώντας έτσι τεράστιο συγκριτικό μειονέκτημα στις ελληνικές βιομηχανίες, θέτοντας παράλληλα σε κίνδυνο τη βιωσιμότητά τους.

Την ίδια στιγμή τόσο σε αγορές όπως η Κίνα, αλλά και σε χώρες της ΕΕ, οι Κυβερνήσεις συνεχίζουν να λαμβάνουν νέα μέτρα στήριξης των βιομηχανιών τους ενισχύοντας την οικονομία και την απασχόληση στις χώρες τους. Οι μεγάλες ευρωπαϊκές βιομηχανίες, κύρια εξαγωγικές, βγαίνουν διπλά ωφελημένες, τόσο από τις χαμηλές τιμές στις χονδρεμπορικές αγορές ενέργειας, όσο και από μέτρα όπως φορολογικές ελαφρύνσεις, μειωμένες ρυθμιστικές χρεώσεις, υπηρεσίες διακοπτόμενου φορτίου κ.ά.

Χωρίς την άμεση λήψη δραστικών μέτρων για την αντιμετώπιση αυτής της στρέβλωσης οι ελληνικές βιομηχανίες θα αδυνατούν πλέον να συνεχίσουν να απορροφούν το υπερβάλλον ενεργειακό κόστος και να συγκρατήσουν τα μερίδιά τους στη διεθνή αγορά.

A.3.3 Η Βιομηχανία και η παραγωγή αλουμινίου στην Αυστραλία

A.3.3.1 Εισαγωγή – Βασικά οικονομικά μεγέθη

Η Αυστραλία συνιστά μια οικονομία της ομάδας χωρών G8, της οποίας οι οικονομικές αποφάσεις επηρεάζουν σημαντικά τη διεθνή οικονομική σκηνή. Η χώρα διαθέτει σημαντικά ενεργειακά κοιτάσματα, επενδύει συστηματικά στις ανανεώσιμες πηγές ενέργειας, ενώ αποδίδει ιδιαίτερη σημασία σε θέματα ασφάλειας και εξασφάλισης των τροφίμων, τα οποία προορίζονται είτε για το εσωτερικό της είτε για εξαγωγές.

Το 2013 το ΑΕΠ της Αυστραλίας προσέγγισε τα \$1.5 τρις καταγράφοντας ανάπτυξη της τάξης του 2.5% σε σχέση με το 2012. Το Ισοζύγιο Τρεχουσών Συναλλαγών ήταν αρνητικό, υπερβαίνοντας οριακά τα \$50δισ ενώ το εμπορικό ισοζύγιο προϊόντων ήταν θετικό καταγράφοντας πλεόνασμα \$10.5δισ και το εμπορικό ισοζύγιο υπηρεσιών ήταν αρνητικό με περίπου ισόποσο έλλειμμα \$11.5δισ.

Πίνακας 1. Βασικά οικονομικά μεγέθη Αυστραλιανής οικονομίας

ΚΥΡΙΑ ΜΕΓΕΘΗ ΑΥΣΤΡΑΛΙΑΝΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ					
Οικονομικά Έτη	2008/09	2009/10	2010/11	2011/12	2012/2013
ΑΕΠ σε τρχ. τιμές (US\$δισ.)	976,4	1.244,8	1.491,0	1.541,4	1.488,0
ΑΕΠ ανά Κεφαλή (US\$)	44.653	56.140	66.209	67.256	64.157
Πραγματική Αύξηση ΑΕΠ (%)	1,5%	2,6%	2,4%	3,7%	2,5%
Ισοζύγιο Τρεχουσών Συναλλαγών (US\$εκ.)	-42.423	-36.977	-33.846	-56.850	-50.340

Πηγή: Γραφείο ΟΕΥ Σύδνευ

A.3.3.2 Η βιομηχανία αλουμινίου

Η βιομηχανία αλουμινίου της Αυστραλίας έχει αναπτυχθεί ιδιαίτερα τα τελευταία 50 χρόνια συνεισφέροντας με αρκετά δισεκατομμύρια δολάρια ετησίως στην αυστραλιανή οικονομία. Το αλουμίνιο στην

Αυστραλία χρησιμοποιείται κατά κύριο λόγο στον κατασκευαστικό τομέα, στις μεταφορές και στις επιχειρήσεις συσκευασίας. Η βιομηχανία αλουμινίου της Αυστραλίας είναι η 5^η μεγαλύτερη στον κόσμο σε παραγωγή με περίπου 1,9 εκατ. τόνους υψηλής ποσότητας παραγόμενου αλουμινίου το 2012, από το οποίο σχεδόν οι 1,65 εκατ. τόνοι εξάγονται (ποσοστό 87%) και το οποίο αντιστοιχεί σε προϊόν αξίας \$3,8 δις.

Παρακάτω παρουσιάζονται τα βασικά μεγέθη για το σύνολο της βιομηχανίας και τους κλάδους ενδιαφέροντος:

Πίνακας 2. Βασικά μεγέθη βιομηχανίας αλουμινίου της Αυστραλίας για τις ράβδους και μπάρες αλουμινίου

	2004 -05	2005 -06	2006 -07	2007 -08	2008 -09	2009 -10	2010 -11
Απασχόληση στα τέλη του Ιουνίου	3.170	3.206	3.582	3.415	2.640	2.731	2.700
Έσοδα Βιομηχανίας (εκ \$)	2.117	1.886	2.247	2.287	1.761	1.988	1.913
Προστιθέμενη αξία βιομηχανίας(εκ \$)	432	336	344	307	260	241	221

Πηγή: IBIS WORLD using ABS data sources

Πίνακας 3. Βασικά μεγέθη της βιομηχανίας Αλουμινίου της Αυστραλίας για τα Προφίλ και Κουφώματα Αλουμινίου

	2004 -05	2005 -06	2006 -07	2007 -08	2008 -09	2009 -10	2010 -11
Απασχόληση στα τέλη του Ιουνίου	15.430	15.200	15.539	15.580	15.649	13.693	14.435
Έσοδα Βιομηχανίας (εκ \$)	4.069	3.774	4.196	4.359	4.460	3.928	4.249
Προστιθέμενη αξία βιομηχανίας	1.331	1.337	1.397	1.487	1.445	1.210	1.215

Πηγή: IBIS WORLD using ABS data sources

A.3.3.3 Εμπορικές Σχέσεις ΕΕ-Αυστραλίας

Η Αυστραλία αποτελεί βασικό εμπορικό και οικονομικό εταίρο της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Το 2011 ήταν ο 15^{ος} μεγαλύτερος εμπορικός εταίρος της ΕΕ, τη στιγμή που η ΕΕ αποτελεί τον 3^ο μεγαλύτερο εταίρο της Αυστραλίας, μετά την Κίνα και την Ιαπωνία.

Το συνολικό εμπόριο αγαθών το 2012 ανήλθε στα €48,3 δις. Παραδοσιακά οι εξαγωγές της Αυστραλίας προς την ΕΕ περιλαμβάνουν κυρίως ορυκτά (καύσιμα και μεταλλεύματα) και αγροτικά προϊόντα (αντιστοιχούν σε ποσοστό 41,2% και 13,4% των ευρωπαϊκών εισαγωγών το 2011 αντίστοιχα), ενώ οι εξαγωγές της ΕΕ προς την Αυστραλία αποτελούνται κυρίως από βιομηχανικά προϊόντα (σε ποσοστό 87,6%).

Πίνακας 4. Διμερές Εξωτερικό Εμπόριο αγαθών ΕΕ-ΗΠΑ

(ποσά σε δις.€)	Εισαγωγές ΕΕ	Εξαγωγές ΕΕ	Εμπορικό Ισοζύγιο
2010	12.5	26.9	14.5
2011	14.9	31.2	16.2
2012	14.5	33.8	19.4

Πηγή: European Commission (DG Trade)

Πίνακας 5. Διμερές Εξωτερικό Εμπόριο υπηρεσιών ΕΕ-ΗΠΑ

(ποσά σε δις.€)	Εισαγωγές ΕΕ	Εξαγωγές ΕΕ	Εμπορικό Ισοζύγιο
2010	5.8	12.8	7.0
2011	6.8	15.0	8.2
2012	7.3	15.8	8.5

Πηγή: European Commission (DG Trade)

- **The EU-Australia Partnership Framework**

Η ΕΕ και η Αυστραλία πραγματοποιούν τις οικονομικές τους συναλλαγές στο Ευρωπαϊκό – Αυστραλιανό πλαίσιο συνεργασίας (EU – Australia Partnership Framework). Σκοπός του πλαισίου συνεργασίας είναι να διευκολύνει το εμπόριο προϊόντων μεταξύ ΕΕ και Αυστραλίας, μειώνοντας τους τεχνικούς περιορισμούς, οι οποίοι περιλαμβάνονται στις διαδικασίες αξιολόγησης. Συγκεκριμένα το πλαίσιο συνεργασίας υπεγράφη το 2008 και επικαιροποιείται τακτικά. Περιλαμβάνει τα θέματα: συνεργασίας σε θέματα εξωτερικής πολιτικής και ασφάλειας, διεθνούς εμπορίου, περιφερειακής σημασίας (Ασίας, Ειρηνικού), κλιματικής αλλαγής, περιβάλλοντος, ενεργειακής ασφάλειας, ιχθυηρών, προστασίας των δασών, βιοποικιλότητας, επιστήμης και τεχνολογίας, εκπαίδευσης και πολιτισμού.

Το Ευρωπαϊκό – Αυστραλιανό πλαίσιο συνεργασίας αφορά σε συναλλαγές προϊόντων όπως: ιατρικές συσκευές, εξοπλισμός τηλεπικοινωνιών, ηλεκτρική ασφάλεια, φαρμακευτικό GMP, μηχανολογικό εξοπλισμό, μηχανοκίνητα οχήματα.

A.3.3.4 Δασμολογικό καθεστώς

Σύμφωνα με τη βάση δεδομένων Market Access, οι δασμοί εισαγωγής που επιβάλλει η Αυστραλία στις χώρες-μέλη ΕΕ για το αλουμίνιο συνολικά (δασμ. κλάση 76) και για τα προφίλ & ράβδους αλουμινίου (δασμ. κλάση 7604) είναι οι ακόλουθοι:

Πίνακας 6. Δασμοί εισαγωγής Αυστραλίας σε χώρες ΕΕ για αλουμίνιο και προφίλ αλουμινίου

Κωδικός	Περιγραφή κωδικού	Δασμός
76	Αργίλιο και τεχνουργήματα από αργίλιο	
7604	Ράβδοι και είδη καθορισμένης μορφής από αργίλιο	
760410	- Από αργίλιο, όχι σε κράμα	5% of FOB value
	- Από κράματα αργιλίου:	
760421	- - Είδη καθορισμένης μορφής, κοίλα	5% of FOB value
760429	- - Άλλα	5% of FOB value

Α.3.3.5 Ο ρόλος της ομογένειας

Σύμφωνα με το Γραφείο Οικονομικών και Εμπορικών Υποθέσεων (ΟΕΥ) του Σύνδενυ, η ομογένεια έχει διαδραματίσει σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη της χώρας με έμφαση στα επιτεύγματα της δεύτερης και τρίτης γενιάς μεταναστών, οι οποίοι έχουν πλήρως ενσωματωθεί στην Αυστραλιανή κοινωνία (σε διάφορες θέσεις δραστηριότητας και σε ποικίλους τομείς) και έχουν ενστερνιστεί τις αξίες μιας κοινωνίας που διατηρεί την οικονομία σε υψηλά επίπεδα από πλευράς δεικτών ευημερίας.

Οι κλάδοι στους οποίους δραστηριοποιείται η επιχειρηματική ομογένεια καταλαμβάνουν μεγάλο εύρος, από τον πρωτογενή τομέα έως τον τομέα των υπηρεσιών. Ειδικότερα, δραστηριοποιούνται επιχειρηματίες ή και υψηλόβαθμα στελέχη στους τομείς της παραγωγής, εισαγωγής και διανομής αγροτικών προϊόντων, της μεταποίησης (αλουμινοκατασκευές, κατασκευαστικός τομέας) και των υπηρεσιών (ελεγκτικά λογιστικά γραφεία, δικηγορικά γραφεία, τραπεζικοί και ασφαλιστικοί οργανισμοί).

Α.4 Στατιστική ανάλυση εξωτερικού εμπορίου αλουμινίου και προφίλ & ράβδων αλουμινίου

Α.4.1 Εξωτερικό εμπόριο αλουμινίου (δασμ. κλάση 76)

- Παγκόσμιες εξαγωγές (76)

Σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσιάζονται στον παρακάτω πίνακα, η Κίνα ήταν η πρώτη χώρα σε εξαγωγές αλουμινίου σε παγκόσμιο επίπεδο, με την συνολική αξία των εξαγωγών της να ανέρχεται σε €14,5 δις για το 2012. Μάλιστα, η εξαγωγική της δραστηριότητά αυξήθηκε κατά 8,3% σε σχέση με το 2011, ενώ η συμμετοχή της στις συνολικές παγκόσμιες εξαγωγές ανέρχεται σε ποσοστό 12%. Στην δεύτερη θέση βρίσκεται η Γερμανία με συνολική αξία των εξαγωγών να ξεπερνάει τα €12 δις. Στην τρίτη θέση βρίσκονται οι ΗΠΑ με €9,9 δις. Η χώρα ενδιαφέροντος Αυστραλία, το 2012 καταλαμβάνει την 9^η θέση, ενώ η Ελλάδα βρίσκεται στην 28^η θέση στην παγκόσμια κατάταξη με €1,2 δις συνολική αξία εξαγωγών, έχοντας μερίδιο περίπου 1% στη συνολική εξαγωγική δραστηριότητα του συγκεκριμένου κλάδου παγκοσμίως. Το 2012 οι περισσότεροι βασικοί προμηθευτές αλουμινίου στην παγκόσμια αγορά κατέγραψαν πτωτική τάση στις εξαγωγές τους, πλην της Κίνας, των ΗΠΑ και της Ρωσίας. Οι εξαγωγές αλουμινίου της Αυστραλίας παρέμειναν σταθερές σε ετήσια βάση, ενώ οι ελληνικές σημείωσαν πτώση κατά 4%. Τέλος, τα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα, με μέσο ρυθμό αύξησης εξαγωγών 44% την πενταετία 2008-12 αποτελούν ανερχόμενη δύναμη στον κλάδο.

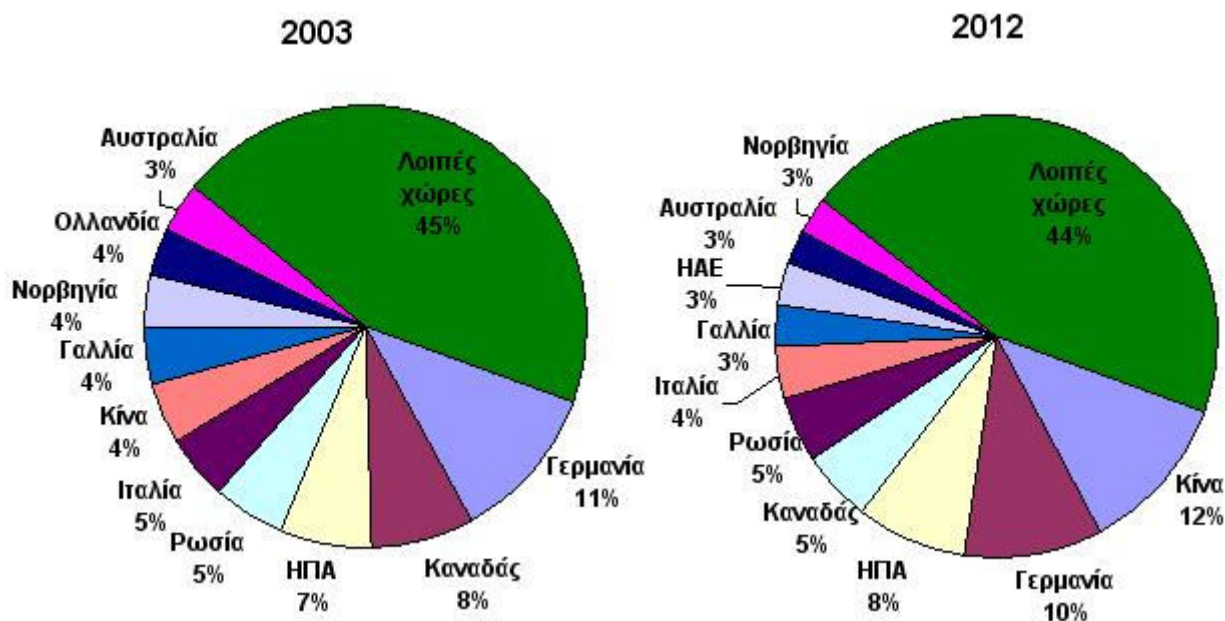
Πίνακας 7. Παγκόσμιες εξαγωγές αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)

(ποσά σε δις.€)	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	% 12
Σύνολο	67,1	74,3	84,0	110,0	115,2	111,0	80,5	110,3	124,6	123,1	na	100%
Κίνα	3,0	4,2	4,9	7,4	8,4	9,7	6,8	10,9	13,4	14,5	15,1	12%
Γερμανία	7,6	8,0	9,0	11,6	12,5	11,9	9,2	11,6	12,9	12,2	12,3	10%
ΗΠΑ	4,4	4,8	6,0	8,0	8,1	8,1	6,0	8,0	9,3	9,9	9,8	8%
Καναδάς	5,1	5,4	6,3	8,6	8,3	7,5	4,7	6,7	7,1	6,7	6,4	5%
Ρωσία	3,5	3,9	4,4	5,6	5,9	5,9	4,2	5,0	5,6	5,6	5,4	5%
Ιταλία	3,2	3,5	3,8	4,7	5,0	4,6	3,4	4,4	5,0	4,7	4,8	4%
Γαλλία	2,8	3,2	3,4	4,3	4,4	4,1	3,1	3,8	4,1	3,9	4,0	3%
ΗΑΕ	0,0	na	0,6	na	0,6	0,5	1,4	2,6	3,7	3,5	na	3%
Αυστραλία-9^η	2,3	2,5	2,9	3,8	3,8	3,5	2,5	3,3	3,8	3,4	3,2	3%
Νορβηγία	2,7	2,9	3,2	4,2	4,6	4,1	2,6	3,4	3,7	3,4	3,0	3%
Ολλανδία	2,4	2,4	2,6	3,5	3,7	3,4	2,4	3,0	3,4	3,1	5,6	3%

Αυστρία	1,6	1,7	1,9	2,4	2,7	2,6	2,1	2,7	3,0	2,9	3,0	2%
Ην.Βασίλειο	2,0	2,2	2,7	3,3	3,5	3,0	1,8	2,6	2,7	2,5	2,2	2%
Βέλγιο	1,9	2,2	2,3	2,9	3,0	2,6	1,8	2,5	2,6	2,4	2,5	2%
Ισπανία	1,3	1,2	1,6	2,1	2,2	2,2	1,6	2,1	2,3	2,3	2,4	2%
Νοτ.Κορέα	1,0	1,2	1,4	1,6	1,6	1,7	1,3	1,8	1,9	2,0	2,0	2%
Ιαπωνία	1,5	1,6	1,6	1,9	1,9	1,9	1,6	2,2	2,0	1,9	1,7	2%
Τουρκία	0,4	0,5	0,7	1,0	1,2	1,2	1,0	1,4	1,6	1,8	1,8	1%
Πολωνία	0,7	0,8	1,0	1,3	1,5	1,5	1,1	1,4	1,7	1,6	1,8	1%
Ελβετία	1,1	1,1	1,2	1,4	1,5	1,5	1,1	1,5	1,7	1,6	1,6	1%
Ελλάδα-28 ^η	0,7	0,7	0,7	0,9	0,9	0,9	0,7	0,9	1,2	1,2	1,2	1%

Πηγή: ITC/ na: non available

Διάγραμμα 7. Παγκόσμιες εξαγωγές αλουμινίου – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012



- **Παγκόσμιες εισαγωγές (76)**

Εξετάζοντας τις παγκόσμιες εισαγωγές αλουμινίου, παρατηρούμε ότι σε παγκόσμιο επίπεδο το 2012 μειώθηκαν σε ετήσια βάση κατά 2%. Ωστόσο, σε διάστημα δεκαετίας, οι παγκόσμιες εισαγωγές του κλάδου αυξάνονται με μέσο ρυθμό 7%. Η χώρα με τη μεγαλύτερη εισαγωγική δραστηριότητα σε παγκόσμιο επίπεδο το 2012 ήταν η Γερμανία, της οποίας η συνολική αξία εισαγωγών άγγιξε τα €13,2 δις (ποσοστό 10,9% επί των συνολικών παγκόσμιων εισαγωγών). Ωστόσο, το 2012 οι συνολικές της εισαγωγές κατέγραψαν μείωση κατά 5,3% σε σχέση με το 2011. Ακολουθούν οι ΗΠΑ με συνολική αξία εισαγωγών €12,4 δις, ενώ τρίτη είναι η Κίνα με εισαγωγές €7,5 δις. Η Αυστραλία καταλαμβάνει

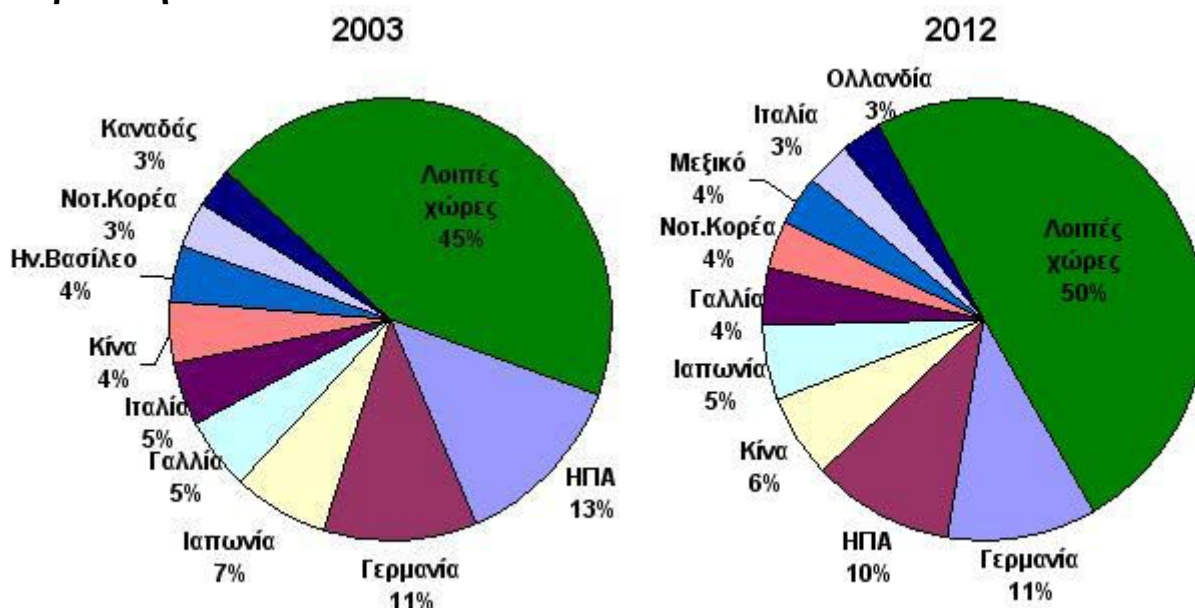
την 30^η θέση στη σχετική κατάταξη με λίγο παραπάνω από €1 δις εισαγωγές σε αξία. Οι εισαγωγές της Αυστραλίας αυξάνονται με ρυθμό 10% την τελευταία δεκαετία. Η Ελλάδα βρίσκεται στην 36^η θέση με συνολικές εισαγωγές €624 εκατ. το 2012, μειωμένες κατά 20,4% σε σχέση με αυτές του 2011, γεγονός που οφείλεται στην κάμψη που παρατηρείται στη βιομηχανική παραγωγή της χώρας τα τελευταία έτη. Με μέση ετήσια αύξηση εισαγωγών 26% το διάστημα 2003-12, η Ινδία αποτελεί αναδυόμενη αγορά από την πλευρά της ζήτησης στον κλάδο, καθώς και η Κίνα (MET 03/12: 11%), η Ταϊλάνδη (10%), η Τουρκία (16%) και η Μαλαισία (12%).

Πίνακας 8. Παγκόσμιες εισαγωγές αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)

(ποσά σε δις.€)	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	% 12
Σύνολο	67,3	75,4	84,3	109,6	115,2	108,3	78,6	107,7	123,0	120,9	na	100%
Γερμανία	7,4	7,5	8,2	11,5	12,2	11,4	8,4	12,0	13,9	13,2	12,9	11%
ΗΠΑ	8,8	10,4	12,8	15,5	13,6	12,2	8,6	11,1	11,6	12,4	11,8	10%
Κίνα	3,0	4,0	4,0	4,9	4,9	4,6	6,1	6,6	7,0	7,5	6,6	6%
Ιαπωνία	4,8	5,3	5,8	7,6	7,3	7,2	3,6	6,1	6,6	6,5	5,8	5%
Γαλλία	3,6	3,8	4,0	5,2	5,6	5,1	3,8	4,8	5,6	5,2	5,3	4%
Νοτ.Κορέα	2,2	2,6	3,0	3,9	3,9	3,7	2,5	3,9	4,4	4,3	4,3	4%
Μεξικό	1,9	2,1	2,4	3,1	3,1	2,8	2,1	3,1	4,1	4,3	3,7	4%
Ιταλία	3,2	3,4	3,5	4,9	5,6	4,6	2,6	4,3	5,1	4,2	4,3	3%
Ολλανδία	2,0	2,2	2,3	3,7	4,0	3,4	2,3	3,1	3,7	3,6	5,6	3%
Ην.Βασίλειο	2,8	2,6	2,8	3,5	3,9	3,5	2,8	3,1	3,5	3,4	3,7	3%
Καναδάς	2,1	2,3	2,5	3,0	2,8	2,6	1,8	2,5	2,7	2,9	2,9	2%
Αυστρία	1,6	1,7	1,6	2,2	2,6	2,3	1,6	2,4	2,9	2,7	2,6	2%
Βέλγιο	1,9	2,3	2,5	3,1	3,4	2,8	1,9	2,8	3,0	2,7	2,5	2%
Πολωνία	1,1	1,2	1,4	1,9	2,3	2,2	1,5	2,1	2,7	2,5	2,6	2%
Ινδία	0,3	0,4	0,6	0,9	1,1	1,1	1,0	1,6	2,0	2,4	na	2%
Ταϊλάνδη	1,0	1,2	1,4	1,7	1,7	1,9	1,3	2,0	2,2	2,4	2,4	2%
Τουρκία	0,6	0,8	1,0	1,4	1,7	1,7	1,1	1,9	2,3	2,3	2,4	2%
Ελβετία	1,0	1,1	1,2	1,6	1,9	1,8	1,4	1,8	2,1	2,0	2,1	2%
Ισπανία	1,7	1,8	1,9	2,6	3,1	2,5	1,5	2,0	2,2	2,0	2,1	2%
Μαλαισία	0,6	0,8	0,9	1,2	1,3	1,4	1,1	1,6	1,9	1,8	1,6	1%
Αυστραλία-30^η	0,4	0,5	0,6	0,7	0,7	0,8	0,6	1,0	1,0	1,0	1,0	1%
Ελλάδα-36^η	0,4	0,5	0,5	0,7	0,8	0,7	0,4	0,6	0,8	0,6	0,6	1%

Πηγή: ITC/ na: non available

Διάγραμμα 8. Παγκόσμιες εισαγωγές αλουμινίου – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012



- Ελληνικές εξαγωγές (76)**

Η εξαγωγική δραστηριότητα της χώρας μας για τον κλάδο του αλουμινίου σημείωσε μείωση το 2012 σε σχέση με το 2011 κατά 4%. Ο βασικός εξαγωγικός εταίρος της Ελλάδας για το 2012 ήταν η Ιταλία, με εισαγωγές από την χώρα μας €304 εκατ. (μερίδιο 25,4% επί των συνολικών εξαγωγών αλουμινίου της Ελλάδας). Παρόλα αυτά η εξαγωγική δραστηριότητα προς τη συγκεκριμένη αγορά παρουσίασε μείωση το 2012 σε σχέση με το 2011 κατά 23%. Δεύτερος βασικός εξαγωγικός μας εταίρος ήταν η Γερμανία με συνολική αξία εισαγωγών €150 εκατ. (μερίδιο 12,6% επί της συνολικής δραστηριότητας). Τρίτη ήρθε η Τουρκία με €72,2 εκατ. το 2012, ποσό το οποίο είναι αυξημένο κατά 46,2% σε σχέση με αυτό του 2011. Ιδιαίτερα μεγάλη αύξηση στις εισαγωγές από την Ελλάδα σε σχέση με το 2011 σημείωσε η αγορά της Σερβίας με ποσοστό 25,3%, η Δανία με 33,5%, η Κίνα με 23,9%, τα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα με 150,4% η Ινδία με 42,3% και το Ισραήλ με 61,2%. Η Αυστραλία βρίσκεται στην 22^η θέση στις ελληνικές εξαγωγές αλουμινίου το 2012, με συνολικές εισαγωγές σε αξία €13,8 εκατ. ευρώ, ποσό αυξημένο κατά 1,7% σε σχέση με το 2011.

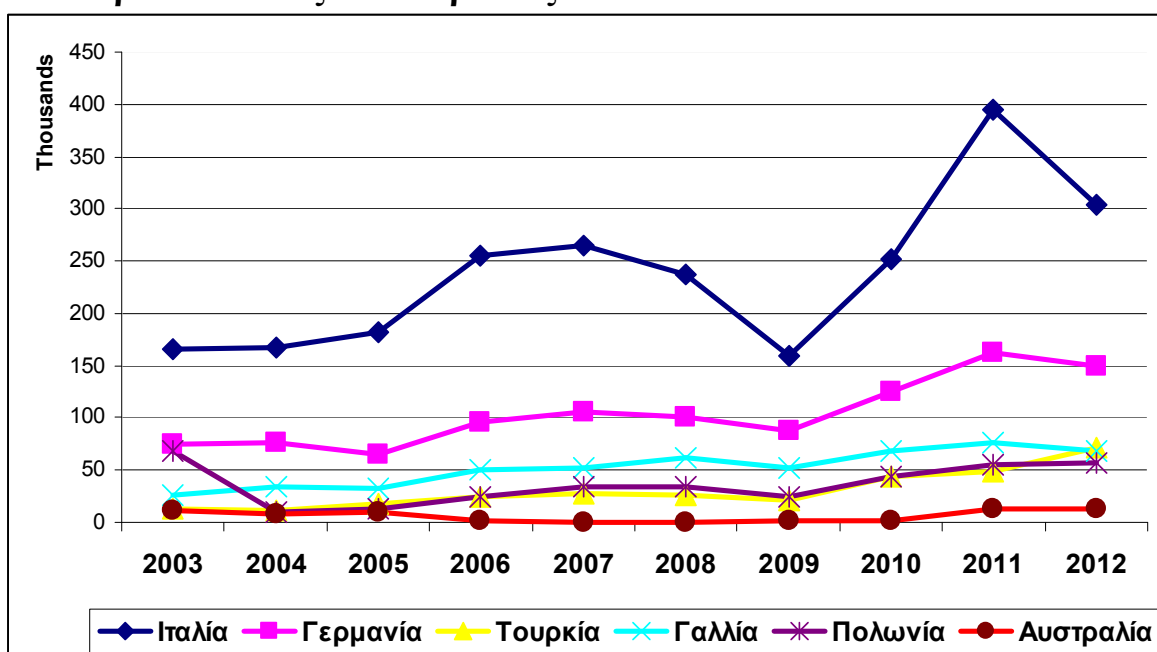
Πίνακας 9. Ελληνικές εξαγωγές αλουμινίου (20 βασικοί εταίροι)

(ποσά σε εκατ.€)	2009	2010	2011	2012	2013	% 2012	ΕΤ 12/11	ΜΕΤ 03/12
Σύνολο	665	909	1.242	1.197	na	100%	-4%	6%
Ιταλία	159	251	394	304	284	25%	-23%	7%

Γερμανία	88	126	163	150	132	13%	-8%	8%
Τουρκία	21	45	49	72	66	6%	46%	21%
Γαλλία	51	68	77	68	68	6%	-12%	11%
Πολωνία	24	44	56	57	58	5%	1%	-2%
Ην.Βασίλειο	37	48	57	55	49	5%	-3%	1%
ΗΠΑ	2	3	41	43	49	4%	6%	-1%
Ρουμανία	26	26	32	33	33	3%	3%	-1%
Βουλγαρία	23	21	23	27	45	2%	18%	-2%
Σερβία	19	19	20	25	28	2%	25%	na
Τσεχία	12	20	25	25	25	2%	-2%	33%
Ολλανδία	18	27	31	25	32	2%	-22%	6%
Δανία	8	12	15	20	24	2%	34%	71%
Κίνα	5	6	16	20	26	2%	24%	28%
Βέλγιο	7	13	17	18	16	1%	7%	11%
Ισπανία	15	22	23	18	19	1%	-24%	0%
Ουγγαρία	8	12	19	17	14	1%	-8%	14%
ΗΑΕ	5	2	6	16	13	1%	150%	19%
Ινδία	2	11	11	15	12	1%	42%	45%
Ισραήλ	6	5	9	15	23	1%	61%	6%
Αυστραλία-22^η	2	1	14	14	13	1%	2%	2%

Πηγή: ITC/ ET: Ετήσια Τάση/ MET: Μέση Ετήσια Τάση/ na: non available

Διάγραμμα 9. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων εξαγωγικών εταιρών Ελλάδας + Αυστραλίας



- **Εισαγωγές Αυστραλίας (76)**

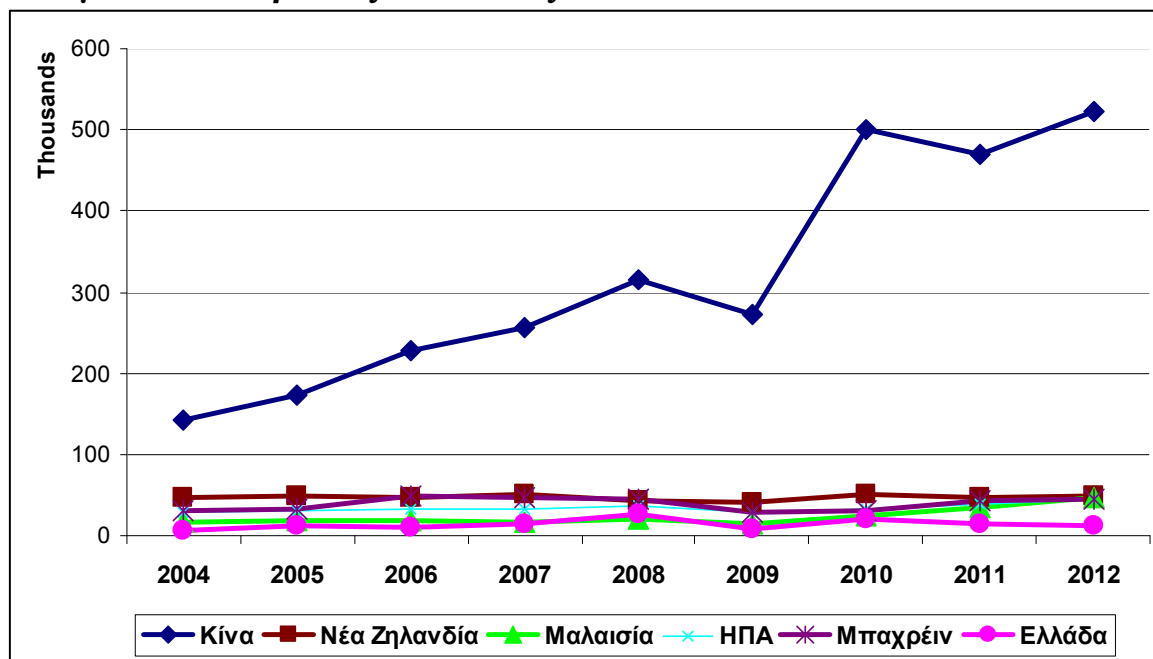
Ποσοστό 50% στις συνολικές εισαγωγές αλουμινίου της Αυστραλίας καλύπτει το 2012 η αγορά της Κίνας. Αμέσως μετά και με πολύ χαμηλότερα ποσοστά ακολουθούν η Νέα Ζηλανδία και η Μαλαισία με μερίδιο 4,5% και το Μπαχρέιν με μερίδιο 4,2% ή €43,8 εκατ. Η Ελλάδα κατατάσσεται στην 13^η θέση στους εισαγωγικούς εταίρους αλουμινίου της Αυστραλίας, με μερίδιο 1,7% (€13,8 εκατ.)

Πίνακας 10. Εισαγωγές αλουμινίου Αυστραλίας (20 βασικοί εταίροι)

(ποσά σε εκατ.€)	2009	2010	2011	2012	2013	% 2012	ΕΤ 12/11	MET 03/12
Σύνολο	636	983	983	1.038	na	100%	-1%	9%
Κίνα	273	499	470	524	501	50%	-4%	15%
Νέα Ζηλανδία	41	51	47	48	43	5%	-10%	-1%
Μαλαισία	15	24	35	47	46	5%	-1%	12%
ΗΠΑ	28	33	38	45	38	4%	-15%	4%
Μπαχρέιν	29	31	43	44	46	4%	4%	4%
Γερμανία	40	49	48	43	41	4%	-4%	4%
Ταϊλάνδη	19	23	36	41	24	4%	-40%	8%
Ιταλία	13	27	34	30	32	3%	7%	8%
Νοτ.Κορέα	10	31	31	24	20	2%	-17%	8%
Ην.Βασίλειο	11	13	15	17	10	2%	-44%	-1%
Ινδονησία	13	18	14	15	20	1%	34%	11%
Ολλανδία	8	10	10	14	13	1%	-8%	5%
Ελλάδα-13^η	2	1	14	14	13	1%	2%	2%
Ελβετία	12	11	13	12	12	1%	-3%	5%
Ινδία	4	9	7	11	9	1%	-15%	19%
Ιαπωνία	16	13	12	11	18	1%	65%	6%
Μεξικό	14	24	21	10	15	1%	45%	10%
Κατάρ	0	0	0	9	35	1%	269%	na
Σιγκαπούρη	4	8	7	9	13	1%	56%	8%
Χονγκ-Κονγκ	3	2	5	4	8	0%	101%	8%

Πηγή: ITC/ ΕΤ: Ετήσια Τάση/ ΜΕΤ: Μέση Ετήσια Τάση

Διάγραμμα 10. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων προμηθευτών αλουμινίου Αυστραλίας + Ελλάδας



Α.4.2 Εξωτερικό εμπόριο προφίλ & ράβδων αλουμινίου (δασμ. κλάση 7604)

- Παγκόσμιες εξαγωγές (7604)**

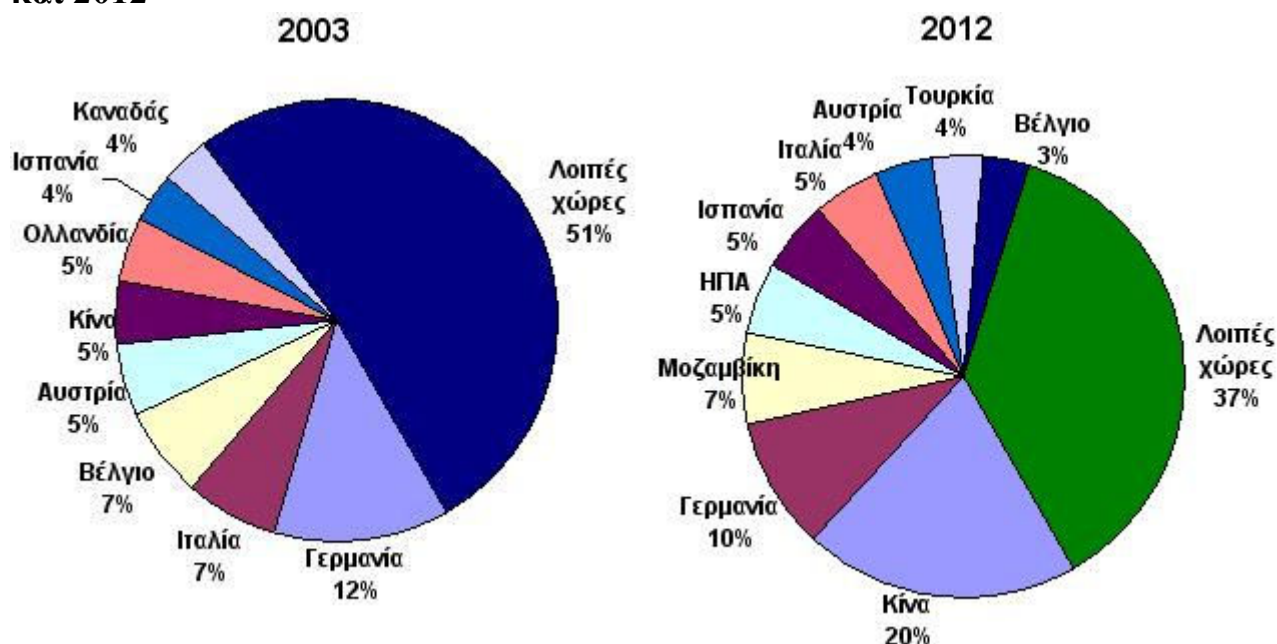
Το μεγαλύτερο μερίδιο το 2012 στις παγκόσμιες εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου το κατείχε η Κίνα, (ποσοστό 20%), το οποίο αντιστοιχεί σε €2,5 δις. εξαγωγές. Με μέσο ετήσιο ρυθμό αύξησης 27% την τελευταία δεκαετία, η δυναμική της Κίνας είναι εμφανής στον κλάδο. Δεύτερη ακολουθεί η Γερμανία, με εξαγωγές το 2012 €1,2 δις και μερίδιο 10% στις παγκόσμιες εξαγωγές. Ωστόσο, παρά την υψηλή θέση που κατέχει, παρουσίασε μείωση της ετήσιας δραστηριότητας της κατά 10% το 2012. Οι ΗΠΑ καταλαμβάνουν την 4^η θέση με ετήσια αύξηση των εξαγωγών τους κατά 26%, μετά τη Μοζαμβίκη. Όσον αφορά την Ελλάδα, βρίσκεται στην 23^η θέση των παγκόσμιων εξαγωγών του κλάδου, με μερίδιο 1%. Η Αυστραλία δεν είναι ενεργή εξαγωγικά στον κλάδο, συγκεκριμένα κατατάσσεται στην 77^η θέση, με €2,5 εκατ. εξαγωγές. Με μέση ετήσια αύξηση εισαγωγών 12% το διάστημα 2003-12, η Ισπανία αποτελεί αναδυόμενη αγορά από την πλευρά της ζήτησης στον κλάδο, καθώς και η Τουρκία (MET 03/12: 15%), η Πολωνία (13%), η Σλοβακία (18%) και η Μαλαισία (13%).

Πίνακας 11. Παγκόσμιες εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)

(ποσά σε εκατ.€)	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	% 12
Σύνολο	7.583	8.046	11.198	12.108	10.499	8.065	10.493	13.212	12.341	na	100%
Κίνα	446	750	1.571	1.801	593	1.169	1.765	2.198	2.460	1.600	20%
Γερμανία	833	922	1.216	1.308	1.271	859	1.030	1.330	1.198	1.144	10%
Μοζαμβίκη	736	0	0	0	0	0	0	968	846	na	7%
ΗΠΑ	253	343	455	446	427	342	456	510	642	739	5%
Ισπανία	271	310	450	509	549	414	501	579	641	609	5%
Ιταλία	466	485	643	756	711	479	632	740	606	579	5%
Αυστρία	323	363	490	593	583	463	561	586	543	458	4%
Τουρκία	173	250	367	427	433	328	398	451	478	465	4%
Βέλγιο	436	465	598	654	598	415	473	506	416	387	3%
Ολλανδία	292	319	411	430	390	252	308	345	383	340	3%
Καναδάς	257	301	411	308	236	159	225	251	284	240	2%
Ουγγαρία	165	204	235	239	203	158	219	283	219	198	2%
Πολωνία	87	103	176	217	223	150	160	215	199	226	2%
Γαλία	174	171	229	256	255	185	185	195	195	201	2%
Ελβετία	141	151	188	227	218	151	193	208	191	201	2%
Σουηδία	160	163	218	247	207	137	168	174	183	180	1%
Ρουμανία	108	140	247	231	188	113	173	225	169	172	1%
Τσεχία	95	103	135	156	157	98	127	161	154	163	1%
Μαλαισία	51	54	80	71	44	36	62	92	149	137	1%
Σλοβενία	99	114	140	159	150	82	121	161	148	158	1%
Ελλάδα-22^η	146	132	169	155	147	92	111	118	131	141	1%
Αυστραλία-77^η	5	4	5	5	3	3	3	5	2	5	0%

Πηγή: ITC/ na: non available

Διάγραμμα 11. Παγκόσμιες εισαγωγές – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012



- Παγκόσμιες εισαγωγές (7604)**

Η κυριότερη εισαγωγική αγορά του κλάδου το 2012 ήταν η Γερμανία με ποσοστό 14,9% επί των συνολικών παγκόσμιων εισαγωγών (αξία €1,5 δις). Ακολουθούν το Μεξικό και η Γαλλία με μερίδιο 8%. Η Αυστραλία βρίσκεται στη 16^η θέση των παγκόσμιων εισαγωγών, με συνολική εισαγωγική δραστηριότητα σε αξία €193 εκατ. το 2012. Οι εισαγωγές της Αυστραλίας το 2012 κατέγραψαν ετήσια αύξηση κατά 10%. Το 2012 οι εισαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου της Μοζαμβίκης από €2,9 εκατ. ανέβηκαν σε €208,5 εκατ. Μετά την Μοζαμβίκη, αγορές με αναδυόμενη δυναμική είναι το Μεξικό (μέσος ετήσιος ρυθμός αύξησης 03/12: 30%), η Ρωσία (19%), η Ινδία (35%), η Ινδονησία (42%).

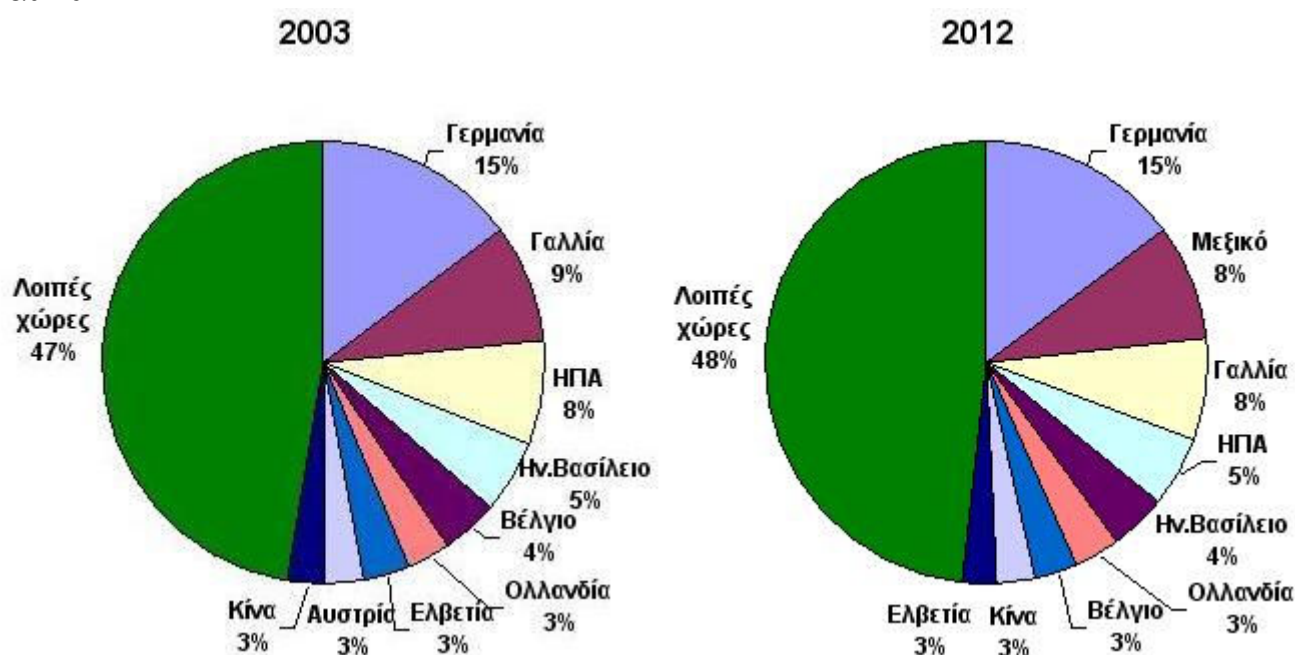
Πίνακας 12. Παγκόσμιες εισαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)

(ποσά σε εκατ.€)	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	% 12
Σύνολο	5.732	6.677	9.157	10.069	9.791	7.087	8.767	10.362	10.347	na	100%
Γερμανία	816	941	1.320	1.503	1.512	1.058	1.445	1.800	1.539	1.371	15%
Μεξικό	88	128	189	174	158	120	213	808	866	381	8%
Γαλλία	491	559	751	832	799	623	728	819	776	758	8%
ΗΠΑ	484	647	871	748	582	581	703	392	504	513	5%
Ην.Βασίλειο	292	322	424	472	445	297	366	448	430	424	4%

Ολλανδία	161	165	243	279	293	194	214	290	340	251	3%
Βέλγιο	232	274	364	404	404	288	332	369	322	312	3%
Κίνα	157	172	254	244	189	195	245	243	294	251	3%
Ελβετία	167	178	238	261	244	178	228	269	262	250	3%
Αυστρία	167	178	224	286	260	196	230	269	258	259	2%
Καναδάς	161	207	263	259	238	114	172	201	239	260	2%
Τσεχία	143	152	222	272	271	186	221	246	235	237	2%
Μοζαμβίκη	0	1	1	1	1	1	2	3	209	na	2%
Ιταλία	124	146	216	306	277	195	274	248	202	212	2%
Πολωνία	109	123	176	202	205	132	149	227	193	218	2%
Αυστραλία-16^η	143	161	202	210	181	133	186	176	193	172	2%
Σουηδία	112	103	130	168	159	100	116	137	129	115	1%
Ουγγαρία	134	136	232	132	137	86	118	137	126	118	1%
Ρωσία	27	31	59	85	113	67	51	62	121	133	1%
Δανία	134	146	172	194	164	91	104	116	118	122	1%
Ελλάδα-61^η	18	20	26	44	62	32	33	36	26	23	0%

Πηγή: ITC/ na: non available

Διάγραμμα 12. Παγκόσμιες εισαγωγές – συγκριτική παράθεση 2003 και 2012



- **Ελληνικές εξαγωγές (7604)**

Οι ελληνικές εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου το 2012 ανήλθαν σε αξία σε €130,5 εκατ., αυξημένες σε ετήσια βάση κατά 11%. Ωστόσο, σε διάστημα δεκαετίας καταγράφουν φθίνουσα πορεία με μέσο ρυθμό 4%. Ποσοστό 39% των ελληνικών προφίλ & ράβδων αλουμινίου εξάγεται στην Γερμανία το 2012 (€51.1 εκατ. σε αξία). Ακολουθεί η Σερβία με €12,3 εκατ. εισαγωγές και η Βουλγαρία με €8,8 εκατ. Η Αυστραλία βρίσκεται στην 34^η θέση το 2012 εισάγοντας €118 εκατ. από την χώρα μας. Η Ελλάδα ξεκίνησε πιο έντονα εξαγωγική δραστηριότητα στον κλάδο το 2007 και έκτοτε υπάρχουν αρκετές διακυμάνσεις. Οι εξαγωγές μας στην Τουρκία το διάστημα 2003-12 αυξάνονται με υψηλό μέσο ρυθμό 35%, όπως και στην Βοσνία-Ερζεγοβίνη (23%) και στο Ισραήλ (25%).

Πίνακας 13. Ελληνικές εξαγωγές προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές)

(ποσά σε χιλ.€)	2009	2010	2011	2012	2013	% 2012	ET 12/11	MET 03/12
Σύνολο	91.901	111.390	117.530	130.584	na	100%	11%	-4%
Γερμανία	23.982	39.361	43.332	51.057	41.946	39%	18%	8%
Σερβία	12.015	11.904	10.659	12.267	11,9	9%	15%	na
Βουλγαρία	4.766	3.451	2.624	8.836	20.588	7%	237%	-5%
Ολλανδία	6.315	9.228	9.521	7.570	7.966	6%	-20%	3%
Ρουμανία	4.658	4.328	4.097	4.899	5.017	4%	20%	-10%
Ην.Βασίλειο	1.479	1.888	2.761	4.664	3.103	4%	69%	-13%
Τσεχία	2.061	4.909	4.000	3.885	2.451	3%	-3%	14%
Βέλγιο	250	364	1.062	3.756	2.777	3%	254%	28%
Αλβανία	5.722	5.574	4.657	3.373	3.336	3%	-28%	-7%
Τουρκία	4.834	4.453	3.597	3.163	6.028	2%	-12%	35%
ΠΓΔΜ	3.372	3.163	3.672	3.151	3.479	2%	-14%	7%
Βοσνία-Ερζεγοβίνη	2.220	2.607	2.048	2.339	2.088	2%	14%	23%
Μαυροβούνιο	1.853	2.114	1.811	2.140	2.025	2%	18%	na
Πολωνία	189	214	601	2.091	2.771	2%	248%	-32%
Γαλλία	1.120	2.045	3.713	2.014	3.423	2%	-46%	-4%
Αυστρία	1.178	1.755	2.091	1.957	2.827	1%	-6%	6%
Ουγγαρία	1.059	1.648	1.381	1.725	1.502	1%	25%	-10%
Ιταλία	1.175	1.624	3.649	1.673	1.989	1%	-54%	-10%
Ουκρανία	1.650	1.928	2.818	1.670	1.565	1%	-41%	5%
ΗΠΑ	899	734	582	1.383	1.158	1%	138%	3%

**Αυστραλία-
34^η**

0

1

9

118

163

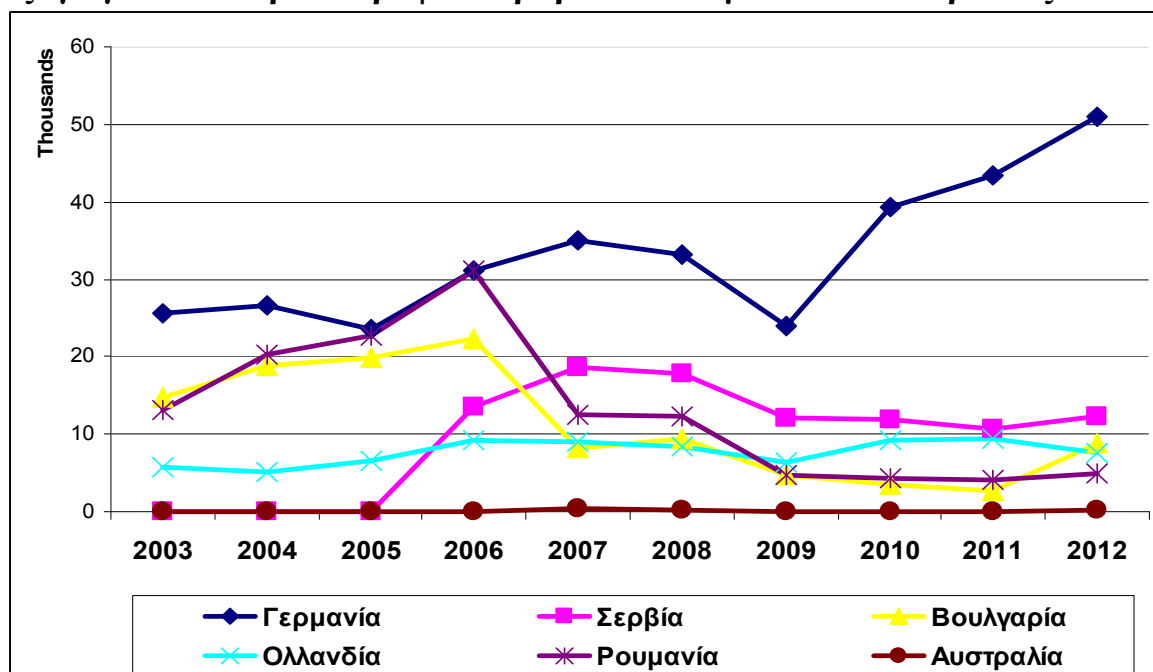
0%

1271%

Na

Πηγή: ITC/ ET: Ετήσια Τάση/ MET: Μέση Ετήσια Τάση/ na: non available

Διάγραμμα 13. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων ελληνικών εξαγωγικών εταιρών προφίλ & ράβδων αλουμινίου + Αυστραλίας



• Εισαγωγές Αυστραλίας (7604)

Το μεγαλύτερο μέρος των εισαγωγών της Αυστραλίας σε προφίλ & ράβδους αλουμινίου προέρχεται από την Κίνα (ποσοστό 61,3%). Ακολουθούν η Νέα Ζηλανδία και η Μαλαισία με μερίδιο 13%. Η Ελλάδα βρίσκεται στην 30^η θέση με εξαγωγές αξίας €118 χιλ. Η Αυστραλία έχει ενισχύσει την τελευταία δεκαετία τις εισαγωγές της σε προφίλ & ράβδους αλουμινίου από την Μαλαισία (μέσος ετήσιος ρυθμός αύξησης 03/12: 14%), την Ινδονησία (14%), την Ταϊλάνδη (27%), καθώς και από την Ολλανδία (11%).

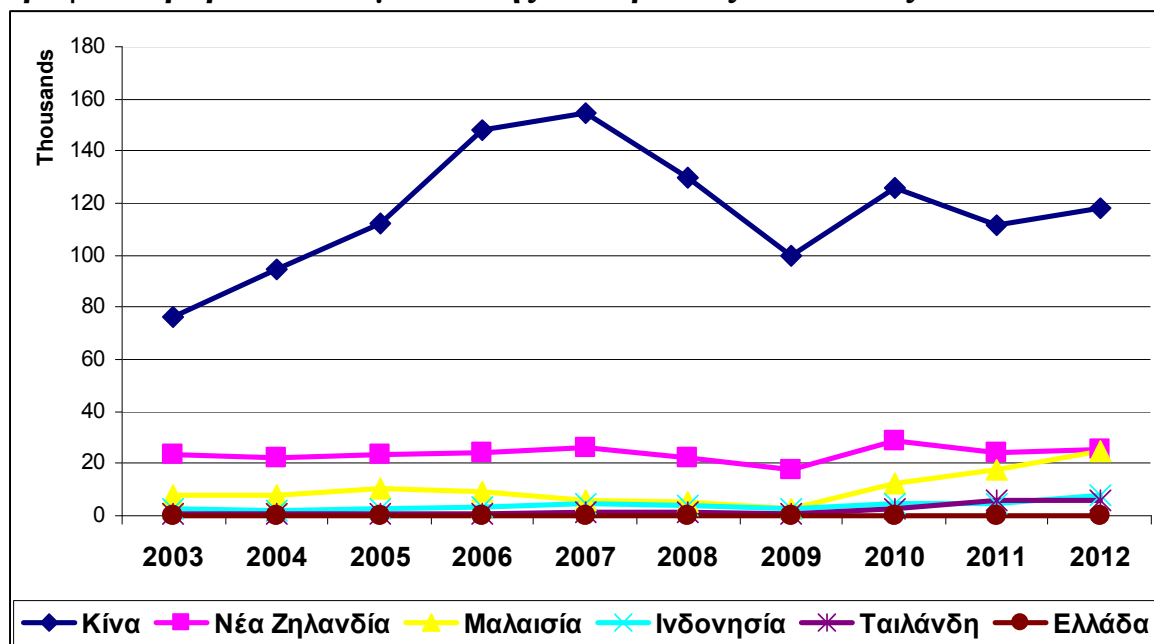
Πίνακας 14. Εισαγωγές Αυστραλίας προφίλ & ράβδων αλουμινίου (20 πρώτες αγορές) + Ελλάδα

(ποσά σε Χιλ.€)	2009	2010	2011	2012	2013	% 2012	ET 12/11	MET 03/12
Σύνολο	133.036	185.877	175.795	193.027	na	100%	10%	5%
Κίνα	99.464	125.895	111.294	118.240	96.834	61%	6%	5%
Νέα Ζηλανδία	17.909	28.738	23.812	25.436	21.920	13%	7%	1%

Μαλαισία	2.675	12.401	17.425	24.741	23.757	13%	42%	14%
Ινδονησία	2.912	4.265	4.514	7.652	8.469	4%	70%	14%
Ταϊλάνδη	949	2.764	5.727	5.650	4.211	3%	-1%	27%
Γερμανία	1.418	1.799	1.447	2.068	1.732	1%	43%	1%
ΗΠΑ	1.317	1.642	2.153	1.743	1.462	1%	-19%	0%
Νοτ.Κορέα	386	560	847	809	715	0%	-5%	43%
Βέλγιο	170	490	546	729	695	0%	33%	7%
Μπαχρέιν	1.318	1.463	1.845	726	1.157	0%	-61%	na
Ιταλία	266	535	604	650	946	0%	8%	-1%
Ολλανδία	297	139	676	537	548	0%	-20%	11%
Ρωσία	245	390	656	514	373	0%	-22%	-5%
Ην.Βασίλειο	327	1.169	213	364	139	0%	71%	-10%
Τουρκία	0	15	90	345	476	0%	282%	na
Ταϊβάν	843	401	363	344	380	0%	-5%	-7%
Σλοβενία	452	496	630	290	100	0%	-54%	-13%
Βιετνάμ	0	284	222	271	5.758	0%	22%	na
Ισπανία	154	153	355	265	192	0%	-25%	27%
Δανία	39	87	73	197	132	0%	171%	56%
Ελλάδα-28^η	0	1	9	118	163	0%	1271%	na

Πηγή: ITC/ ET: Ετήσια Τάση/ MET: Μέση Ετήσια Τάση/ na: non available

Διάγραμμα 14. Διαχρονική πορεία 5 βασικότερων προμηθευτών προφίλ & ράβδων αλουμινίου της Αυστραλίας + Ελλάδας



ΜΕΡΟΣ Β. Γενική Επισκόπηση της Πρώτης Φάσης της Μελέτης και Χρησιμοποιούμενη Μεθοδολογία

B.1 Ορισμός του Αντικειμένου της Μελέτης

Η παρούσα μελέτη αναλυτικής καταγραφής και αποτύπωσης επιχειρησιακών διαδικασιών εξαγωγής (Business Process Analysis - BPA) διενεργήθηκε το 2014 στο πλαίσιο της σχετικής δράσης (αριθμός 5) εκ του συνόλου 25 δράσεων που περιλαμβάνονται στον Οδικό Χάρτη Διευκόλυνσης του Εξωτερικού Εμπορίου 2012-2015. Ο Οδικός Χάρτης αποτελεί το κεντρικό πλαίσιο όλων των δράσεων που πρέπει να πραγματοποιηθούν προς την εφαρμογή της Ενιαίας Θυρίδας (Single Window) ως το τέλος του 2015.

Το Single Window είναι ένα ηλεκτρονικό υπολογιστικό σύστημα που συστήνεται και περιγράφεται από την αριθ.33 του 2004 Σύσταση του UN/CEFACT και το οποίο επιτρέπει την υποβολή της σχετιζόμενης με το εμπόριο πληροφορίας μόνο για μία φορά ώστε να πληρούνται όλοι οι σχετιζόμενοι με τη μεταφορά κανονισμοί με ένα μόνο σημείο εισόδου. Το Single Window είναι έτσι μια πρακτική εφαρμογή της έννοιας της διευκόλυνσης του εμπορίου, που μπορεί να περιορίσει τα εμπόδια στο εμπόριο και να δώσει άμεσα οφέλη στα εμπλεκόμενα μέρη της εμπορικής κοινότητας.

Προ της μετάβασης και έναρξης λειτουργίας του Single Window, απαιτείται η ολοκλήρωση ενός αριθμού από άλλες ενέργειες, οι περισσότερες εκ των οποίων έχουν στόχο να προφυλάξουν, αναλύσουν και απλοποιήσουν τις διεμπορικές διαδικασίες μέσω όλων των απαιτούμενων οργανωτικών και δομικών αλλαγών που θα θεωρηθούν ως απαραίτητες.

Με αυτή την έννοια, ο Οδικός Χάρτης χρησιμεύει ως το κύριο πλάνο δράσης όλων των εμπλεκόμενων δραστηριοτήτων, συμπεριλαμβανομένων των μελετών αναλυτικής καταγραφής και αποτύπωσης επιχειρησιακών διαδικασιών εξαγωγής (Business Process Analysis - BPA), που αποτελούν και ξεκάθαρη δέσμευση της Ελληνικής Κυβέρνησης, στο αναθεωρημένο Μνημόνιο Κατανόησης για τις Προϋποθέσεις Συγκεκριμένης Οικονομικής Πολιτικής μεταξύ της Ελλάδας και την τρόικα των διεθνών πιστωτών [αναθεώρηση και βελτιστοποίηση των προ-τελωνειακών και τελωνειακών διαδικασιών για επιλεγμένα προϊόντα σύμφωνα με τους κανονισμούς και τις βέλτιστες πρακτικές της Ε.Ε. και παρουσίαση μιας προσέγγισης για διεύρυνση της διαδικασίας απλοποίησης σε ένα ευρύτερο σύνολο συχνά εξαγόμενων/εισαγόμενων προϊόντων].

Ο συνολικός στόχος της στρατηγικής αυτής είναι η εγκατάσταση ενός ηλεκτρονικού Single Window για τις εξαγωγές που θα παρέχεται για ένα μοναδικό σημείο εισόδου για τους εξαγωγείς για όλα τα προϊόντα και τους προορισμούς.

Η παρούσα μελέτη BPA αφορά το επιλεγμένο προϊόν Προφίλ Αλουμινίου, με αγορά-στόχο την Αυστραλία και τρόπο μεταφοράς ακτοπλοϊκώς (με πλοίο). Η οριστικοποίηση των δασμολογικών κατατάξεων των εξεταζόμενων προϊόντων σε επίπεδο Διεθνούς Συνδυασμένης Ονοματολογίας (HS) προέκυψε υπό την επίβλεψη και σε συνεργασία με την Ομάδα Επιχειρησιακής Υποστήριξης της Εθνικής Συντονιστικής Επιτροπής (ΕΣΕ) για τη Διευκόλυνση του Εξωτερικού Εμπορίου (BPA), καθώς και της Ομάδας Εργασίας BPA της ΕΣΕ, λαμβάνοντας υπόψη τις ακόλουθες θεωρήσεις:

- 1) τη σημασία του προϊόντος για τις ελληνικές εξαγωγές
- 2) το παρόν μέγεθος και τις μελλοντικές προοπτικές της αγοράς-στόχου και
- 3) τον κυρίαρχο τρόπο μεταφοράς προς την εν λόγω αγορά.

Η μελέτη υλοποιήθηκε με τη στενή συνεργασία όλων των εμπλεκόμενων δημόσιων και ιδιωτικών φορέων, μεταξύ των οποίων συμπεριλαμβάνονται εξαγωγείς, κλαδικοί φορείς, προμηθευτές logistics και τελωνεία.

Ειδικότερα, για το εξεταζόμενο προϊόν, αντικείμενο της μελέτης ήταν η καταγραφή, η αποτύπωση και η ανάλυση των επιχειρησιακών διαδικασιών (Business Process Analysis) κατά την εξαγωγή του κατά τα πρότυπα της UNECE/UNNEXT.

Όπως ήδη αναφέρθηκε στην εισαγωγή, στόχος της μελέτης είναι ο εντοπισμός προβληματικών περιοχών, οι οποίες καθυστερούν την διαδικασία ή την επιβαρύνουν με πρόσθετα κόστη καθώς και η διεξαγωγή συμπερασμάτων και προτάσεων απλοποίησης και αυτοματοποίησης των διαδικασιών που θα διευκολύνουν το διασυνοριακό εμπόριο.

Η μελέτη βασίστηκε στα πρότυπα της UNECE/UNNEXT, ενώ αξιοποιήθηκε η πρότερη εμπειρία από τις δύο πιλοτικές μελέτες BPA που έχουν ήδη εκπονηθεί σχετικά με τα ακτινίδια και τη φέτα. Σύμφωνα με τη μεθοδολογία της UNECE, η μελέτη, μεταξύ άλλων, εστιάζει κυρίως στην παρουσίαση και ανάλυση:

1. Γενικών και γεωγραφικών στοιχείων για το εξεταζόμενο προϊόν
2. Στατιστικών στοιχείων του κλάδου που ανήκει το συγκεκριμένο προϊόν

3. Των διαδικασιών πραγματοποίησης της μελέτης και των συμμετεχόντων σε αυτή.
4. Στατιστικών στοιχείων εξαγωγών γενικά αλλά και στοιχεία για την διεθνή αγορά και τη διεθνή θέση του προϊόντος.
5. Τη διαφοροποίηση στις εξαγωγές σε τρίτες χώρες σε σχέση με τις αποστολές εντός ΕΕ.
6. Τον ορισμό πεδίου μελέτης για το συγκεκριμένο προϊόν (scope) βασισμένο στο μοντέλο «buy-ship-pay», και καθορισμός των stakeholders (αρχές, ενδιαμέσους, επιχειρήσεις και πελάτες).
7. Την λεπτομερή καταγραφή, ανάλυση και απεικόνιση των διαδικασιών
8. Τη χρήση UML graphical notations των διαγραμμάτων εργασιών.
9. Τις ειδικότερες απαιτήσεις / έγγραφα / προδιαγραφές για την εξαγωγή.
10. Την περιγραφή νομοθεσίας που διέπει την εξαγωγή του κάθε προϊόντος.
11. Τη συλλογή και παράθεση δειγμάτων εγγράφων.
12. Τη συνολική αποτίμηση διαγράμματος χρονικής ροής.
13. Την καταγραφή εμποδίων και προτάσεις για την άρση αυτών.

Επισημαίνεται ιδιαίτερα ότι πέραν του σταδίου «ship», στην παρούσα μελέτη δόθηκε έμφαση και στα στάδια «buy» και «pay», με ειδικότερη αναφορά και ανάλυση στους υφιστάμενους αλλά και πλέον χρησιμοποιούμενους τρόπους πληρωμής – εξόφλησης μέσω των Τραπεζών αλλά και τους τρόπους ασφάλισης των προϊόντων και των εξαγωγικών πιστώσεων, όπως,

- Οι Τρόποι διακανονισμού / πληρωμής εμπορευμάτων
- Η Διατραπεζική Μεσολάβηση στις εξαγωγές/εισαγωγές
- Τα είδη εγγράφων - αξιών - αποδοχής (Ενέγγυα Πίστωση Letter of Credit L/C, Bank Payment Obligation (BPO), Συναλλαγματική (Bill of exchange), Γραμμάτιο σε διαταγή (promissory note), Υποσχετική Επιστολή (Promissory Letter), Προκαταβολή (Advance Payment), Αντιπραγματισμός (Barter Agreement), κλπ, και
- Τη διαχείριση κινδύνου της πληρωμής & ασφάλιση Εξαγωγικών Πιστώσεων

Όσον αφορά στην φάση ανάλυσης “αγοράς-buy” εξετάστηκαν και κατεγράφησαν οι κοινές εμπορικές πρακτικές, η σύναψη συμβολαίων με εμπορικούς όρους, incoterms κλπ.

Αναφορικά με τις τελωνειακές διαδικασίες που περιλαμβάνονται στις κατηγορία διαδικασιών “ship”, κατεγράφησαν και πρόσθετες επισημάνσεις σε τυχόν διαφοροποιήσεις σε σχέση με τις τελωνειακές

διαδικασίες που έχουν ήδη αποτυπωθεί με λεπτομέρεια στις πιλοτικές μελέτες των ακτινιδίων και της φέτας.

Παράλληλα, κατά την εξέταση και καταγραφή όλων των προτελωνειακών και άλλων διαδικασιών, περιλήφθηκαν και όλες οι απαραίτητες ενέργειες στις οποίες πρέπει να προχωρήσει ο εξαγωγέας όπως εγγραφή σε συγκεκριμένα μητρώα, επιμελητήρια κλπ., όσον αφορά στη συγκεκριμένη εξαγωγική πράξη για τη συγκεκριμένη χώρα προορισμού και για το συγκεκριμένο προϊόν. Επίσης εξετάστηκαν όλα εκείνα τα εχέγγυα, πιστοποιήσεις κλπ που κατά κοινή πρακτική ζητούνται από τους πελάτες έστω και αν αυτά δεν προβλέπονται από τυχόν οικίες διατάξεις (πχ πιστοποιήσεις, έγγραφα καταγωγής, άλλα πιστοποιητικά κλπ).

Η έρευνα συνοδεύεται από σύντομη σύνοψη συμπερασμάτων (executive summary) στην αγγλική γλώσσα (βλ. αρχή μελέτης).

B.2 Χρησιμοποιούμενη Μεθοδολογία

Την υλοποίηση της μελέτης BPA αποφάσισε ομόφωνα η Ολομέλεια της Επιχειρησιακής Συντονιστικής Επιτροπής για τη Διευκόλυνση του Εξωτερικού Εμπορίου (ΕΣΕ) στις 19 Σεπτεμβρίου 2013. Ακολούθησε μία προπαρασκευαστική συνάντηση την 1^η Οκτωβρίου 2013, με τη συμμετοχή συλλογικών φορέων και επιχειρήσεων παραγωγής και εμπορίας του εξεταζόμενου προϊόντος, πριν την κοινοποίηση Πρόσκλησης Υποβολής Προσφοράς στις 20 Νοεμβρίου 2013. Στη συνέχεια έλαβαν χώρα συνεχείς συναντήσεις εργασίας, μεταξύ της Ομάδας Έργου, με την Ομάδα Επιχειρησιακής Υποστήριξης της Εθνικής Συντονιστικής Επιτροπής (ΕΣΕ) για τη Διευκόλυνση του Εξωτερικού Εμπορίου (BPA), καθώς και της Ομάδας Εργασίας BPA της ΕΣΕ, σε συνεργασία με την Task Force της Ευρωπαϊκής Επιτροπής (TFGR) για την Ελλάδα και της Οικονομικής Επιτροπής για την Ευρώπη (UNECE) (6/12/2013, 10/1/2014, 29/1/2014, 10/2/2014).

Στις συναντήσεις αυτές προσδιορίστηκαν και επιλέχθηκαν από τους εμπλεκόμενους φορείς όλες οι βασικές επιχειρησιακές δραστηριότητες, οι οποίες θα μελετούνταν κατά τη διάρκεια της εκπόνησης της μελέτης BPA.

Συγκεκριμένα, για την αναλυτική καταγραφή και αποτύπωση επιχειρησιακών διαδικασιών στο υπό μελέτη προϊόν και για την αποτελεσματικότερη τεκμηρίωση των πορισμάτων της έρευνας, έχει προβλεφθεί η διαδικασία των συνεντεύξεων, η οποία περιλαμβάνει

αντιπροσωπευτικές για το προϊόν και κάθε στάδιο εταιρείες, αρμόδιες αρχές, κλαδικούς φορείς και λοιπούς εμπλεκόμενους.

Οι συνεντεύξεις πραγματοποιήθηκαν κυρίως μέσω δομημένων ερωτηματολογίων, σε συνεργασία και με την επίβλεψη της Ομάδας Επιχειρησιακής Υποστήριξης της ΕΣΕ. Τα ευρήματα των διαδικασιών των συνεντεύξεων αποτυπώθηκαν και σε διαγράμματα δραστηριότητας (activity diagrams) και σε Unified Modeling Language (UML), υπό την επίβλεψη της Ομάδας Επιχειρησιακής Υποστήριξης, στο πλαίσιο συνεχούς επισκόπησης των αποτελεσμάτων συνεντεύξεων και των κειμένων. Συμπληρωματικά και για τη σωστότερη και αντιπροσωπευτικότερη παρουσίαση των διαδικασιών και των θεμάτων που σχετίζονται με αυτές, αλλά και για την αποφυγή επαναλήψεων, υπήρχε επικοινωνία της Ομάδας Έργου με stakeholders που είτε έδωσαν πρόσθετες πληροφορίες, είτε επιβεβαίωσαν τα όσα η Ομάδα Έργου είχε καταγράψει.

Με τη διαδικασία των συνεντεύξεων οριστικοποιήθηκε και η περιγραφή της παρούσας κατάστασης (as is situation), ενώ ανεδείχθησαν προκλήσεις που αφορούν όλες τις ενότητες της αλυσίδας εφοδιασμού (Buy-ship-pay).

Ειδικότερα, κατεγράφησαν σε διαγράμματα δραστηριότητας, όπως καθορίζονται από τα πρότυπα και τη μεθοδολογία της UNECE, οι παρακάτω ενότητες, για τα συγκεκριμένα προϊόντα και τη αγορά-στόχο:

- Τη διαδικασία και την περιγραφή της διαδικασίας
- Τυχόν σχετική νομοθεσία που διέπει τη διαδικασία
- Τους φορείς που είναι υπεύθυνοι για την διαδικασία
- Ροές και κριτήρια για την εισαγωγή και έξοδο από την διαδικασία
- Προαπαιτούμενα ολοκλήρωσης της διαδικασίας
- Μέσος χρόνος ολοκλήρωσης της διαδικασίας
- Συνοπτικό διάγραμμα και περιγραφή όλων των διαδικασιών
- Καταγραφή και ανάλυση κόστους διαδικασιών
- Καταγραφή και ταξινόμηση σε πίνακα των σημαντικών εμποδίων καθώς και σύνταξη ενδεικτικών προτάσεων αλλαγών και βελτιώσεων, όπως αλλαγή νομοθεσίας, αλλαγές στην ροή της διαδικασίας, απλούστευση, αυτοματοποίηση / ψηφιοποίηση, κλπ.

Στη συνέχεια αποτυπώθηκαν με λεπτομέρεια οι προτάσεις που έγιναν από τους συμμετέχοντες στην διαδικασία σχετικά με την άρση των εμποδίων και τη διευκόλυνση της εξαγωγικής δραστηριότητας.

Τέλος, η τελευταία ενότητα περιλαμβάνει τη βιβλιογραφία και Παράρτημα με πίνακες, πρότυπα εγγράφων, νομοθεσία, κλπ

ΜΕΡΟΣ Γ. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες για εξαγωγή προφίλ αλουμινίου

Οι βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες στην εξαγωγή προφίλ αλουμινίου από την Ελλάδα προς την Αυστραλία με πλοίο κατηγοριοποιούνται σε 3 τομείς διαδικασίας, δηλαδή, Αγορά, Φόρτωση και Πληρωμή (Buy, Ship, Pay), όπως τονίζεται στο μοντέλο της διεθνούς αλυσίδας εφοδιασμού UN/CEFACT και περιλαμβάνουν 9 επί μέρους επιχειρησιακές διαδικασίες στις οποίες συμμετέχουν 12 ενδιαφερόμενα μέρη.

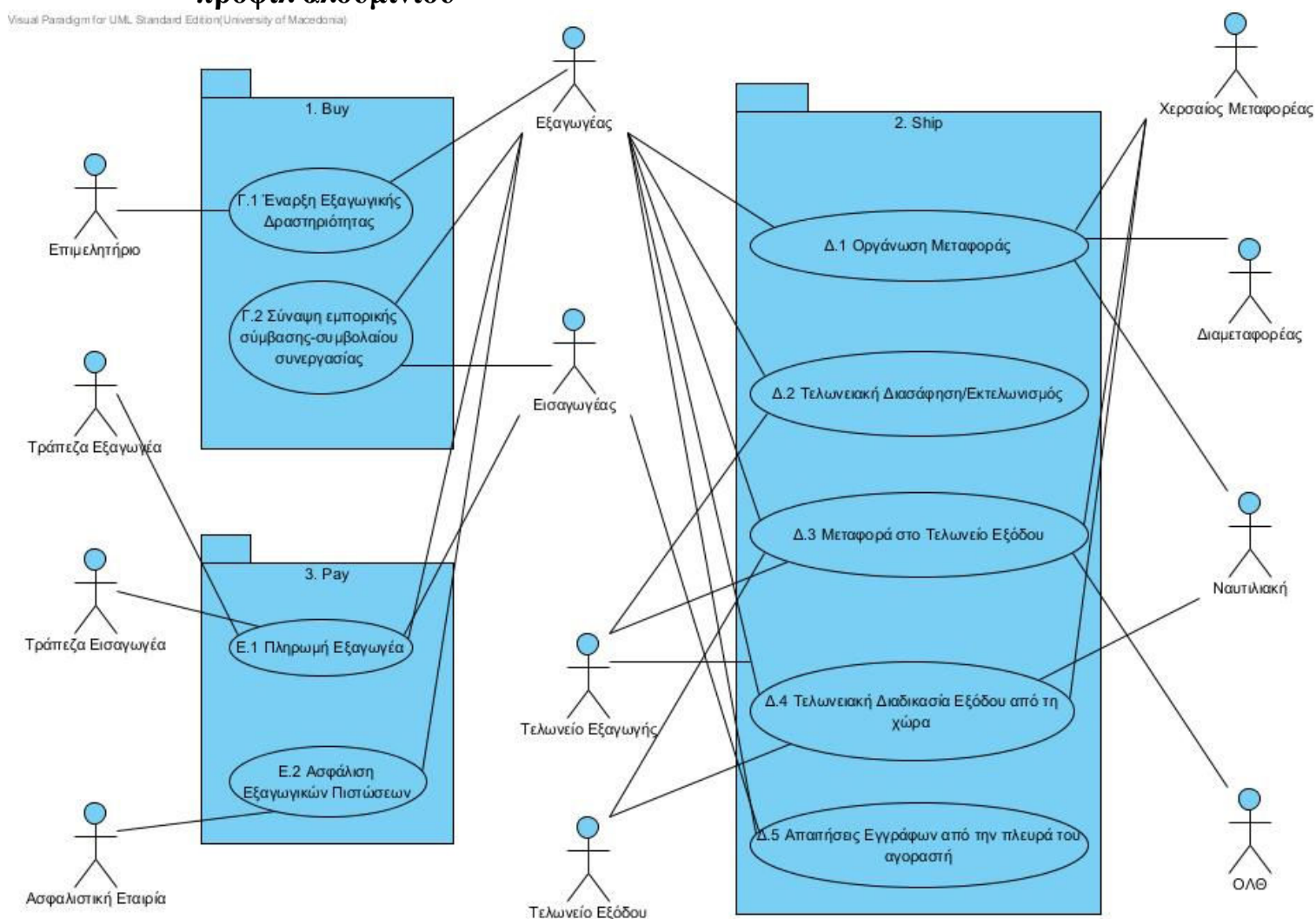
Ο παρακάτω πίνακας περιλαμβάνει συνοπτικά τα βασικά στάδια της επιχειρησιακής διαδικασίας και τα μέρη που συμμετέχουν σ' αυτή. Αναλυτικά, οι κυριότερες δραστηριότητες που συνιστούν τον πυρήνα κάθε επιχειρησιακής διαδικασίας και τα μέρη που συμμετέχουν στη διεξαγωγή της διαδικασίας έχουν ως εξής:

Πίνακας 15. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες και συμμετέχοντες στη διαδικασία εξαγωγής προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία

	Εμπ. Επιμελητήριο	Ναυτιλιακή	Διαμεταφορέας	Χερσαίος	Τελωνείο Εξαγωγής	Τελωνείο Εξόδου	Τράπεζα Εξαγωγέα	Τράπεζα Εισαγωγέα	Ασφαλιστική	Εξαγωγέας	Εισαγωγέας	ΟΛΘ
Γ . (Buy) Αγορά												
Γ.1 Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας	X									X		
Γ 2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης-Συμβολαίου Συνεργασίας										X	X	
Δ (Ship) Φόρτωση												
Δ.1 Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων												
Δ.1.1 Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η ναυτιλιακή εταιρεία		X	X	X						X		
Δ.1.2. Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο Εξαγωγέας		X		X						X		
Δ.2 Τελωνειακή Διασάφηση / Εκτελωνισμός					X					X		
Δ. 3 Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου				X	X	X				X		X
Δ. 4 Τελωνειακή διαδικασία Εξόδου από τη χώρα		X		X	X	X				X		
Δ.5. Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή										X	X	
Ε. (Pay) Πληρωμή												
Ε.1 Τρόποι πληρωμής εξαγωγέα							X	X		X	X	
Ε. 2 Εξασφάλιση πληρωμής – ασφάλιση									X	X		

Διάγραμμα 15. Βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες για εξαγωγή προφίλ αλουμινίου

Visual Paradigm for UML Standard Edition (University of Macedonia)



Γ. Επιχειρησιακή δραστηριότητα ΑΓΟΡΑ (BUY)

Γ.1. Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας

• Σύμφωνα με τις διατάξεις του ν. 4072/12 (ΦΕΚ Α' 86/11-04-2012) Μέρος Πρώτο, Κεφάλαιο ΣΤ' με τίτλο «Εξωτερικό εμπόριο», άρθρα 34-42, σε γενικές γραμμές η εξαγωγή, επανεξαγωγή προϊόντων προς τρίτες χώρες, η μεταπώληση αυτών (διαμεσολαβητικές εργασίες), καθώς και η πώλησή τους στην ΕΕ και ενδοκοινοτική τους μεταπώληση (διαμεσολαβητικές εργασίες), ανεξαρτήτως της είσπραξης της αξίας τους ή της δωρεάν αποστολής τους για οποιονδήποτε λόγο, είναι καταρχήν ελεύθερη μη υποκειμένη σε κανένα περιορισμό, εξαιρουμένων των περιπτώσεων όπου από Αποφάσεις Διεθνών Οργανισμών, Διατάξεις της ΕΕ, Διεθνείς Συμφωνίες, Εθνική Νομοθεσία, για λόγους δημόσιου

συμφέροντος και εθνικής ή δημόσιας ασφάλειας προβλέπεται κάτι διαφορετικό (απαγόρευση, περιορισμός κατά ποσότητα ή κατά αξία, είτε γενικά είτε κατά χώρες ή περιοχές- παροχή άδειας – ειδικοί όροι – ειδική διαδικασία και έγκριση).

- «Εξωτερικό εμπόριο» νοείται η άσκηση εμπορικής δραστηριότητας για την αποστολή ή μεταφορά προϊόντων από ή και προς την Ελληνική Επικράτεια, ανεξαρτήτως αν η χώρα αποστολής ή προέλευσης βρίσκεται στο Τελωνιακό Έδαφος της Ευρωπαϊκής Ένωσης ή εκτός αυτού.

- «Εξαγωγές» ή «εξαγωγικές δραστηριότητες» νοούνται οι εμπορικές δραστηριότητες αποστολής ή μεταφοράς προϊόντων από την ελληνική επικράτεια προς οποιαδήποτε άλλη χώρα, που βρίσκεται είτε στο Τελωνιακό Έδαφος της Ευρωπαϊκής Ένωσης (ενδοκοινοτικές αποστολές), είτε εκτός αυτού.

- Σύμφωνα με το άρθρο 35, του ν. 4072/12 εξαγωγική δραστηριότητα δικαιούται να ασκεί κάθε φυσικό ή νομικό πρόσωπο που ασκεί εμπορική δραστηριότητα και είναι εγγεγραμμένο στο Γενικό Εμπορικό Μητρώο (Γ.Ε.ΜΗ.), στο Οικείο Επιμελητήριο, σύμφωνα με τις διατάξεις του ν. 3419/2005 όπως τροποποιήθηκε με το ν. 3853/2010 (Α' 90). Επίσης οι εγγεγραμμένοι στο Ενιαίο Μητρώο Εμπόρων Αγροτικών Προϊόντων, Εφοδίων και Εισροών, σύμφωνα με τις διατάξεις του ν. 3955/2011 (Α' 89) και οι εγγεγραμμένοι στα Ειδικά Μητρώα Εξαγωγέων, σύμφωνα με τις διατάξεις του άρθρου 9 του ν. 936/1979 «περί τροποποίησης και συμπλήρωσης των περί εξωτερικού εμπορίου διατάξεων, ως και καταργήσεως συναφών διατάξεων» Α' 144 (σημειώνεται ότι το πρώτο από τα δύο βρίσκεται υπό σύσταση από το ΥΠΑΑΤ και θα διασυνδεθεί με το ΓΕΜΗ, ενώ το δεύτερο έχει καταργηθεί).

- Ως «Οικείο Επιμελητήριο» νοείται το Επιμελητήριο του Ν. 2081/1992 όπως τροποποιήθηκε με τον Ν.3419/2005 και ισχύει, δηλαδή το, κατά περίπτωση, Εμπορικό και Βιομηχανικό ή Βιοτεχνικό ή Επαγγελματικό ή Μεικτό Επιμελητήριο της έδρας της επιχείρησης.

- Στο Υπουργείο Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας προβλέπεται ότι θα δημιουργηθεί Γενικό Μητρώο Εξαγωγών (ΓΕ.Μ.Ε.), σε ηλεκτρονική μορφή, το οποίο διασυνδέεται με τις βάσεις δεδομένων που τηρούνται στις Ειδικές Υπηρεσίες ΓΕ.ΜΗ των κατά τόπους Επιμελητηρίων, και στις αρμόδιες υπηρεσίες της Γενικής Γραμματείας Εμπορίου του Υπουργείου Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας, όπως αυτές ορίζονται στο άρθρο 2 του ν. 3419/2005 (Α' 297), όπως τροποποιήθηκε με το ν. 3853/2010 (Α' 90). Το ΓΕ.Μ.Ε. θα αποτελεί Υποσύστημα Ενιαίου Ολοκληρωμένου Πληροφοριακού Συστήματος (Ε.Ο.Π.Σ.) για Ηλεκτρονικές Υπηρεσίες Μιας Στάσης (ΥΜΣ) για τη διευκόλυνση των διαδικασιών Εξαγωγών και Εισαγωγών, μέσω του

οποίου θα διενεργούνται υποχρεωτικά όλες οι απαραίτητες για τις εξαγωγές και εισαγωγές πράξεις, πλην αυτών που αφορούν τις τελωνειακές διαδικασίες.

- Ειδικά για το Γενικό Εμπορικό Μητρώο (Γ.Ε.ΜΗ.) η σύσταση, λειτουργία και οι αρμόδιες υπηρεσίες του Γ.Ε.ΜΗ. προβλέπονται από τον ν. 3419/2005 (ΦΕΚ 297/Α/6.12.2005) όπως τροποποιήθηκε με τον ν.3853/2010 (ΦΕΚ 90/Α/17.6.2010). Επίσης, με την Κ.Υ.Α. οικ. Κ1-1259 /2011 (ΦΕΚ 942 Β) προβλέπεται η στελέχωση και οι αρμοδιότητες της Κεντρικής Υπηρεσίας Γ.Ε.ΜΗ., που λειτουργεί ως οργανική μονάδα της Κεντρικής Ένωσης Επιμελητηρίων Ελλάδας (Κ.Ε.Ε.Ε), του Τμήματος Γ.Ε.ΜΗ. της Γενικής Γραμματείας Εμπορίου και των Υπηρεσιών Γ.Ε.ΜΗ. των Επιμελητηρίων. Με την Απόφ. Αναπλ. Υπουργού Ανάπτυξης Κ1-941α/2012 (ΦΕΚ 1648 Β) καθορίζεται ο τρόπος, η διαδικασία και οι προθεσμίες υποβολής αιτήσεων για εγγραφή στο Γ.Ε.ΜΗ.

- Υπάρχει ένας κεντρικός Server στα γραφεία της Κεντρικής Ένωσης Επιμελητηρίων Ελλάδος (Κ.Ε.Ε.Ε) και το Γ.Ε.ΜΗ. τροφοδοτεί ο αρμόδιος υπάλληλος του κάθε Επιμελητηρίου. Δεν είναι συνδεδεμένο με τα ηλεκτρονικά προγράμματα των Επιμελητηρίων, τα οποία έχουν το καθένα τη δική του ηλεκτρονική εφαρμογή.

Η Υπηρεσία Γ.Ε.ΜΗ. :

- Παραλαμβάνει, ελέγχει και αρχειοθετεί τα δικαιολογητικά σύστασης των ΑΕ και ΕΠΕ, που έχουν συσταθεί μέσω των Συμβολαιογράφων (που λειτουργούν ως Υπηρεσίες μιας Στάσης, για την Ίδρυση των Α.Ε & ΕΠΕ), ως επίσης και τα δικαιολογητικά σύστασης των ΟΕ και ΕΕ που έχουν συσταθεί μέσω των Υπηρεσιών μιας Στάσης των Επιμελητηρίων.

- Παραλαμβάνει και ελέγχει τα δικαιολογητικά σύστασης των επιχειρήσεων κάθε νομικής μορφής και νομιμοποιεί, με την καταχώριση στο Γ.Ε.ΜΗ., τη σύσταση, τόσο των εταιρειών που η σύστασή τους εξαιρείται από την Υπηρεσία μιας Στάσης, όσο και όλων των άλλων επιχειρήσεων (φυσικών και νομικών προσώπων) που υποχρεούνται για εγγραφή στο Γ.Ε.ΜΗ., όπως υποκαταστήματα αλλοδαπών εταιριών, Ε.Ο.Ο.Σ, κτλ.

- Παραλαμβάνει και ελέγχει τα δικαιολογητικά τροποποίησης/μεταβολών των επιχειρήσεων κάθε νομικής μορφής και, αφενός, νομιμοποιεί με την καταχώρισή στο Γ.Ε.ΜΗ. τις μεταβολές και, αφετέρου εκδίδει τις σχετικές ανακοινώσεις που δημοσιεύονται και στον ιστότοπο του Γ.Ε.ΜΗ., αλλά και στο ΦΕΚ (τ. ΑΕ, ΕΠΕ & Γ.Ε.ΜΗ) για τις ΑΕ & ΕΠΕ.

- Τηρεί το φυσικό αρχείο του Γ.Ε.ΜΗ.

- Χορηγεί πιστοποιητικά εγγραφής και μεταβολών για ΟΕ, ΕΕ, ΕΠΕ & ΑΕ και για όλους όσους είναι υποχρεωμένοι να καταχωρηθούν στο ΓΕΜΗ.

- Χορηγεί πιστοποιητικά περί μη πτώχευσης ή πτώχευσης και για άλλες σχετικές καταστάσεις (συνδιαλλαγής, ικανοποίησης πιστωτών κλπ), ως και πιστοποιητικά ότι δεν εκκρεμούν αντίστοιχες αιτήσεις (πτώχευσης κλπ).

- Χορηγεί αντίγραφα των δημοσιευμένων εγγράφων που καταχωρούνται στη μερίδα κάθε υπόχρεου εγγραφής στο ΓΕΜΗ, με εξαίρεση τα πρακτικά των Γενικών Συνελεύσεων των ΑΕ (τα οποία χορηγούνται μόνο σύμφωνα με την παρ.12 άρθρ7α ν. 2190/1920 όπως ισχύει).

- Η Υπηρεσία Μιας Στάσης (ΥΜΣ), σε συνδυασμό με την εφαρμογή του Γενικού Εμπορικού Μητρώου εξασφαλίζει στο νέο επιχειρηματία, **την έναρξη δραστηριότητας, σε μια Υπηρεσία, σε ένα χώρο**, με δραστική μείωση του χρόνου και των εξόδων που απαιτούσε η παλιά διαδικασία. Στο νέο σύστημα, υπάγονται όλες οι προσωπικές εταιρείες, Ομόρρυθμες, Ετερόρρυθμες και ΙΚΕ που ιδρύονται μετά τις 4-4-2011.

- Σημείωση : Ο.Ε./Ε.Ε/ΙΚΕ που συστήνονται μετά από μετατροπή, συγχώνευση, διάσπαση δεν εντάσσονται στην Υ.Μ.Σ. (εξαίρεση αποτελούν οι μετατροπές ατομικών επιχειρήσεων σε Νομικά πρόσωπα). Επίσης σε περίπτωση που το καταστατικό σύστασης συντάχθηκε με συμβολαιογραφικό έγγραφο, ως Υπηρεσία Μιας Στάσης θα λειτουργήσει ο συμβολαιογράφος και όχι το Επιμελητήριο.

Πίνακας 16. ΑΓΟΡΑ (BUY) - Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Γ 1. ΑΓΟΡΑ (BUY)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Γ. 1.1 Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας (start ups, νέες επιχειρήσεις, αρμόδιες Υπηρεσίες)
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	• ν. 4072/2012 (ΦΕΚ Α' 86/11-04-2012) • ν. 1419/2005 (ΓΕ.ΜΗ) • ν. 3419/2005 (ΦΕΚ 297/Α/6.12.2005) όπως τροποποιήθηκε με τον ν.3853/2010 (ΦΕΚ 90/Α/17.6.2010) • Κ.Υ.Α. οικ. Κ1-1259 /2011 (ΦΕΚ 942 Β) στελέχωση και αρμοδιότητες της Κεντρικής Υπηρεσίας Γ.Ε.ΜΗ. • Απόφ. Αναπλ. Υπουργού Ανάπτυξης Κ1-941α/2012 (ΦΕΚ 1648 Β) τρόπος, η διαδικασία και οι προθεσμίες υποβολής αιτήσεων για εγγραφή στο Γ.Ε.ΜΗ. • Το Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων που τηρείτο στα

	ΕΒΕ καταργήθηκε από 11.04.12 (άρθρο 35 Ν. 4072/12) Κατάλογος της νομοθεσίας παρουσιάζεται στο Παράρτημα 2 συμπεριλαμβανομένων των συνδέσεων στο Internet.
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	Εξαγωγέας, Εμπορικό Επιμελητήριο
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	- Εγγραφή εξαγωγέα στο ΓΕ.ΜΗ (Γενικό Εμπορικό Μητρώο)
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	1.1 Ο επιχειρηματίας/εκπρόσωπός του μεταβαίνει στο Εμπορικό Επιμελητήριο της πόλης του. 1.2 Ο επιχειρηματίας/εκπρόσωπός του καταθέτει στις Υπηρεσίες Μιας Στάσης (ΥΜΣ) όλα τα δικαιολογητικά για την ίδρυση της επιχείρησής του και την ταυτόχρονη εγγραφή του στο ΓΕ.ΜΗ. Τα δικαιολογητικά ποικίλουν ανάλογα με την μορφή της επιχείρησης και περιλαμβάνουν πλήθος εγγράφων. 1.3 Έκδοση της απόδειξης πληρωμής από το Μητρώο. 1.4 Πληρωμή από τον επιχειρηματία των τελών εγγραφής. 1.5 Με την ολοκλήρωση της καταχώρησης όλων των στοιχείων στο ΥΜΣ ο επιχειρηματίας λαμβάνει μια εκτύπωση με όλα τα καταχωρηθέντα στοιχεία (6-7 σελίδες) συμπεριλαμβανομένων των βασικών στοιχείων, τον αριθμό ΓΕ.ΜΗ, τον Α.Φ.Μ, ΚΑΔ, κ.λπ, καθώς και όλα τα αναρτημένα έγγραφα που έχουν υποβληθεί. Το ΥΜΣ είναι συνδεδεμένο με το ΓΕ.ΜΗ και λαμβάνει από το ΓΕ.ΜΗ μόνο τον αριθμό καταχώρησης στο ΓΕ.ΜΗ και τίποτα άλλο σε σχέση με την εφαρμογή του ΓΕ.ΜΗ.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	- Πιστοποιητικό Εγγραφής στο ΓΕ.ΜΗ (υπόδειγμα του εγγράφου στο Παράρτημα 1.
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	Οι πληροφορίες σχετικά με τη διαδικασία εγγραφής στο ΓΕ.ΜΗ και τα απαιτούμενα δικαιολογητικά είναι διαθέσιμες στα website των κατά τόπους επιμελητηρίων και στην Κ.Ε.Ε.Ε http://www.uhc.gr/newsite/info.php?menu=info_menu&page=actions&mid=5
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	Ο χρόνος συγκέντρωσης και προετοιμασίας των εγγράφων προς υποβολή στο Εμπορικό

	Επιμελητήριο είναι συνήθως 1-2 ημέρες, αλλά κυρίως εξαρτάται από το πόσο έτοιμος είναι ο επιχειρηματίας, όσον αφορά στα απαιτούμενα δικαιολογητικά εγγραφής.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	Το κόστος καταχώρησης στο ΓΕΜΗ που πληρώνεται στην ΥΜΣ είναι 10,12 ευρώ.
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Ο εξαγωγέας αποκτά τον αριθμό καταχώρησης στο ΓΕ.ΜΗ

Παρατηρήσεις σε σχέση με τη διαδικασία ως προς τη ΓΕΜΗ και τις εξαγωγικές επιχειρήσεις

Παρατήρηση 1

Το Πιστοποιητικό εγγραφής στο Γ.Ε.ΜΗ αναφέρει τον ΚΑΔ και διάφορα άλλα στοιχεία, αλλά δεν αναφέρει ξεχωριστά την εξαγωγική δραστηριότητα. Με δεδομένο ότι το πρόγραμμα ΓΕ.ΜΗ δεν έχει την παράμετρο «εξαγωγική δραστηριότητα», δεν υπάρχει δυνατότητα εξαγωγής επικαιροποιημένων καταλόγων ανά δραστηριότητα για το σύνολο των ενεργών εξαγωγικών επιχειρήσεων σε εθνικό επίπεδο για αξιοποίηση από το αρμόδιο Υπουργείο Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας και όποιο άλλο συναρμόδιο Υπουργείο κατά την οργάνωση δράσεων που αφορούν στους εξαγωγείς – σε εθνικό και τοπικό/περιφερειακό επίπεδο.

Παρατήρηση 2

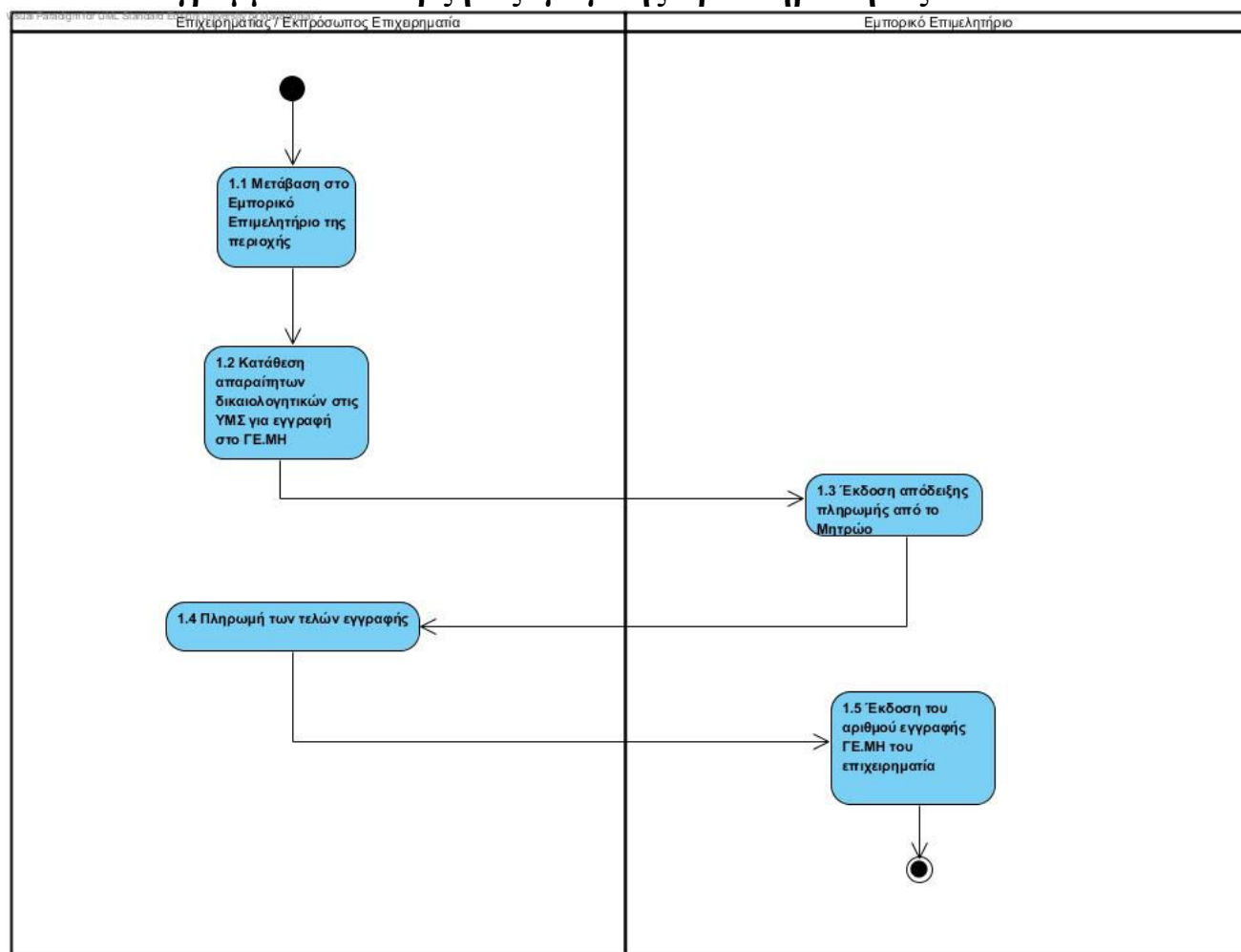
Μετά τον ν. 4072/2012 οι εξαγωγείς που είναι εγγεγραμμένοι στο Ε.Μ.Ε δεν ανανεώνουν πλέον την εξαγωγική επωνυμία τους στο Ε.Μ.Ε (η υποχρεωτική ανανέωση που γινόταν παλαιότερα ανά τριετία, με την ταυτόχρονη υποβολή από τον εξαγωγέα πληροφοριακών στοιχείων σχετικά με τον όγκο εργασιών του από εξαγωγή την τελευταία τριετία, συνιστούσε μια πρόσθετη και επιβαρυντική για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις διαδικασία καθώς όλες ήταν εγγεγραμμένες υποχρεωτικά στα Μητρώα των Επιμελητηρίων και στη συνέχεια και στο ΓΕΜΗ-σήμερα ορισμένα επιμελητήρια εξακολουθούν να τηρούν σε προαιρετική βάση το αντίστοιχο Μητρώο). Ως αποτέλεσμα αυτής της κατάργησης και με δεδομένο ότι το ΓΕΜΗ είναι το μόνο πλέον υποχρεωτικό εμπορικό Μητρώο, το Υπουργείο Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας – και αντίστοιχα τα κατά τόπους Επιμελητήρια και λοιποί φορείς - σήμερα δεν έχουν σαφή ολοκληρωμένη εικόνα, πόσες επιχειρήσεις, που εμφανίζονται στη βάση δεδομένων του προγράμματος των επιμελητηρίων ως εξαγωγείς στο Ε.Μ.Ε, συνεχίζουν να ασκούν εξαγωγική δραστηριότητα, προκειμένου να σχεδιάζονται και να συντονίζονται δράσεις για τη

στήριξη των εξαγωγικών επιχειρήσεων, σε εθνικό και τοπικό/περιφερειακό επίπεδο.

Παρατήρηση 3

Στο Ν. 4072/12 προβλέπεται η δημιουργία του Μητρώου Εξαγωγών σε κεντρικό επίπεδο από το Υπουργείο Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας, που δεν έχει ακόμη προχωρήσει, **αναγκαία όμως είναι η προσαρμογή του ηλεκτρονικού συστήματος του Γ.Ε.ΜΗ ώστε με κάποιο τρόπο να δηλώνεται και η εξαγωγική δραστηριότητα των εγγεγραμμένων σε αυτό επιχειρήσεων** (και πιθανώς άλλα στοιχεία όπως πχ ποσοστό εξαγωγών στο σύνολο του κύκλου εργασιών, αξία εξαγωγών, κ.λ.π.).

Διάγραμμα 16. Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας



Γ.2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας

- Η βασική αυτή επιχειρησιακή διαδικασία απαιτεί τη συμμετοχή δύο μερών: του Εισαγωγέα και του εξαγωγέα/αντιπροσώπου του.

- Η διαπραγμάτευση και η υπογραφή των συμβάσεων πραγματοποιείται οποτεδήποτε κατά τη διάρκεια του έτους.

- Ο εξαγωγέας συνήθως διαθέτει τυποποιημένο συμβόλαιο συνεργασίας που καταρτίζει ο νομικός Σύμβουλος και περιλαμβάνει: προϊόντα, ποσότητες, όρους πληρωμής, παράδοσης, προδιαγραφών και ποιότητας, χρονοδιάγραμμα φορτώσεων, κ.ά. Συμβόλαιο συνεργασίας πραγματοποιείται συνήθως με μεγάλους πελάτες, ενώ με τους μικρούς πελάτες συνήθως ακολουθείται η διαδικασία «παραγγελία από τον πελάτη και επιβεβαίωσή της από τον εξαγωγέα».

- Ωστόσο, υπάρχουν εξαγωγικές εταιρείες προφίλ αλουμινίου που δεν λειτουργούν με τυπικά συμφωνητικά με τους πελάτες τους - ακόμη κι αν είναι σταθεροί και μεγάλοι πελάτες - ιδιαίτερα για παραδόσεις στην Ευρώπη. Στην περίπτωση αυτή αποστέλλονται προσφορές από την εταιρεία με τους όρους συνεργασίας, ο πελάτης αποστέλλει την παραγγελία και η εταιρεία επιβεβαιώνει την παραγγελία του πελάτη ως ανωτέρω.

- Επειδή οι τιμές της πρώτης ύλης είναι χρηματιστηριακές και αλλάζουν καθημερινά, οι περισσότερες εξαγωγικές εταιρείες περιλαμβάνουν στο συμβόλαιο συνεργασίας ένα τύπο υπολογισμού της τιμής που λαμβάνει υπόψη : α) την τιμή LME και β) την ισοτιμία ευρώ/δολαρίου.

- Ωστόσο, μερικές εταιρείες κάνουν προσπάθεια να διατηρείται σταθερή η τιμή στον πελάτη για ένα συγκεκριμένο χρονικό διάστημα, κάτι που εξαρτάται και από την ποσότητα της σύμβασης, αλλά και από το χρονοδιάγραμμα παράδοσης της συμφωνηθείσας ποσότητας.

- Αν ο εισαγωγέας είναι βιομηχανικός πελάτης για προφίλ αλουμινίου ειδικών προδιαγραφών, η κατάρτιση της σύμβασης μπορεί να χρειαστεί από 20 έως 30 ημέρες. Με τον όρο «βιομηχανικός πελάτης» οι εταιρείες διέλασης αλουμινίου εννοούν γενικά πελάτη για τον οποίο παράγουν προφίλ αλουμινίου σύμφωνα με τα σχέδια και τις προδιαγραφές του πελάτη (customized profile), ο οποίος τα χρησιμοποιεί στη δική του παραγωγή για οποιαδήποτε δική του εφαρμογή. Στην περίπτωση αυτή απαιτείται περισσότερος χρόνος για να γίνουν σχέδια, μήτρα, διαστάσεις, να ορισθούν προδιαγραφές, ειδικό κράμα και παραγωγικότητα του προφίλ, να υπολογισθούν κόστος καλουπιού και κόστος παραγωγής κ.λπ. και να γίνουν προβλέψεις φορτώσεων, ώστε να προσδιοριστεί η τιμή, σε αντίθεση με τα προφίλ του συστήματος της εταιρείας τα οποία η εταιρεία έχει σε στοκ έτοιμα για παράδοση.

- Τις εμπορικές συμβάσεις διαπραγματεύεται με τον Εισαγωγέα ο Διευθυντής Εξαγωγών και ο Γενικός Διευθυντής ή και Πρόεδρος/Διευθύνων Σύμβουλος της εξαγωγικής εταιρείας.

- Οι συνήθειες κανόνες παράδοσης (Incoterms) που διέπουν τις συμβάσεις συνεργασίας με τους εισαγωγείς για την εξαγωγή προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία είναι **«EXW (Εργοστάσιο εξαγωγή)»** ή **«FOB Thessaloniki/Πειραιάς»**.

Σύμφωνα με τον όρο παράδοσης **«EXW Ex Works»** - Εργοστάσιο εξαγωγή ο εξαγωγέας εκπληρώνει την υποχρέωσή του για παράδοση, όταν έχει θέσει τα εμπορεύματα στη διάθεση του αγοραστή στις εγκαταστάσεις του (δηλαδή στο εργοτάξιο, εργοστάσιο, αποθήκη, κ.λ.π.).

Σύμφωνα με τον όρο παράδοσης **«FOB Free On Board»** (συνήθως Θεσσαλονίκη/Πειραιάς) ο πωλητής εκπληρώνει την υποχρέωσή του, όταν τα εμπορεύματα έχουν περάσει πάνω από το κιγκλίδωμα του πλοίου, στο κατονομαζόμενο λιμάνι φόρτωσης. Αυτό σημαίνει ότι ο αγοραστής αναλαμβάνει όλα τα έξοδα και τους κινδύνους απώλειας ή ζημίας των εμπορευμάτων από το σημείο αυτό και μετά. Ο όρος FOB απαιτεί από τον πωλητή να εκτελωνίσει τα εμπορεύματα προς εξαγωγή.

- Σε περιπτώσεις ενδοκοινοτικής παράδοσης χρησιμοποιούνται και οι όροι **«CIF (κατονομαζόμενος τόπος προορισμού)»** και **«DDP αποθήκη του πελάτη»**.

Ο όρος **«CIF Cost, Insurance and Freight»** (κατονομαζόμενος τόπος προορισμού) σημαίνει ότι ο πωλητής πρέπει να πληρώσει τα έξοδα, τον ναύλο και την ασφάλιση για τη μεταφορά των εμπορευμάτων μέχρι το λιμάνι προορισμού. Ο κίνδυνος απώλειας ή ζημίας των εμπορευμάτων και όλα τα τυχόν πρόσθετα έξοδα μετά την παράδοση των εμπορευμάτων επί του πλοίου, μεταβιβάζονται στον αγοραστή, όταν το εμπόρευμα έχει περάσει πάνω από το κιγκλίδωμα του πλοίου στο λιμάνι φόρτωσης.

Με τον όρο **«DDP Delivered Duty Paid»** αποθήκη του πελάτη, ο πωλητής εκπληρώνει την υποχρέωσή του για παράδοση όταν θέσει τα εμπορεύματα στη διάθεση του αγοραστή, στον κατονομαζόμενο τόπο στην χώρα εισαγωγής. Ο πωλητής θα αναλάβει όλους τους κινδύνους και τα έξοδα συμπεριλαμβανομένων των δασμών, φόρων και λοιπών επιβαρύνσεων για παράδοση των εμπορευμάτων στο σημείο αυτό, εκτελωνισμένα προς εισαγωγή. Ο όρος αυτός αντιπροσωπεύει το μέγιστο των υποχρεώσεων για τον πωλητή.

- Η σύμβαση συνεργασίας υπογράφεται από την πλευρά του εξαγωγέα συνήθως από τον Διευθυντή Εξαγωγών ή τον Γενικό Διευθυντή ή και Πρόεδρο/Διευθύνοντα Σύμβουλο ανάλογα με τις υπάρχουσες εξουσιοδοτήσεις.

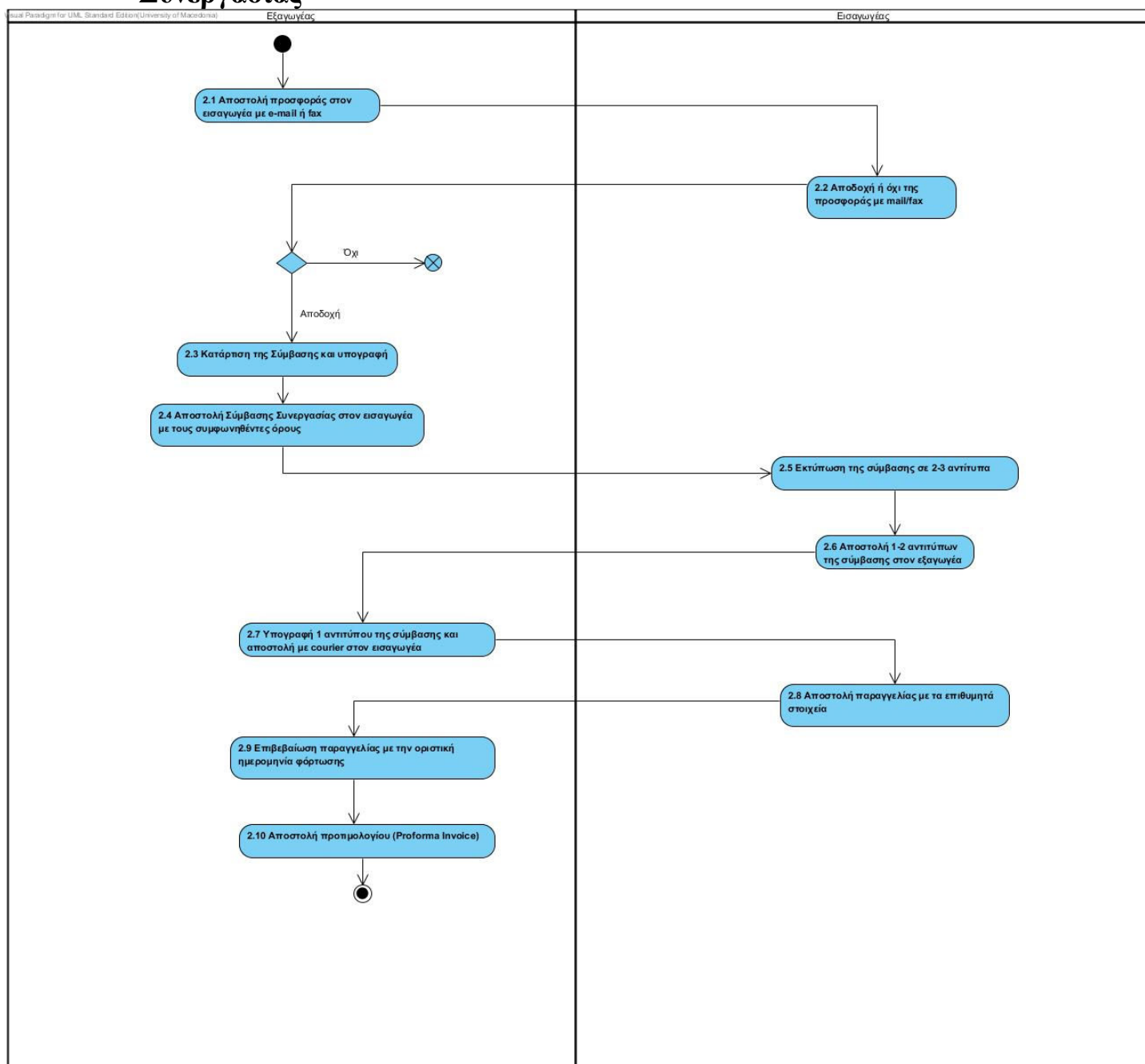
Πίνακας 17. Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας

ΟΝΟΜΑ ΠΕΡΙΟΧΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	Γ. BUY
ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Γ.2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συναλλαγής (συνήθως πώλησης)
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	• Βασικό Θεσμικό πλαίσιο : Incoterms 2010 (η έκδοση των Incoterms μπορεί να είναι επιλογή των δύο πλευρών) http://www.iccwbo.org/products-and-services/trade-facilitation/incoterms-2010/the-incoterms-rules/
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Εισαγωγέας
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Ο εξαγωγέας έχει αγοραστές για την εξαγωγή προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία. • Ο εξαγωγέας είναι εγγεγραμμένος στο ΓΕΜΗ και πληροί τις προϋποθέσεις άσκησης εξαγωγικής δραστηριότητας.
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	2.1 Αποστολή προσφοράς από τον εξαγωγέα στον Εισαγωγέα με email ή φαξ. Περιλαμβάνει κωδικούς, προϊόντα, τιμές, τρόπο πληρωμής και τυχόν εγγυήσεις, ισχύ προσφοράς, χρόνο προετοιμασίας της παραγγελίας, πληροφορίες σχετικά με τη συσκευασία και τη μεταφορά (logistic information) κ.ά. Την προσφορά διαμορφώνει ο Εμπορικός Διευθυντής. 2.2 Αποδοχή της προσφοράς από τον εισαγωγέα με email ή φαξ (Σε περίπτωση μη αποδοχής της αρχικής προσφοράς ακολουθεί διαπραγμάτευση των όρων της συνεργασίας τηλεφωνικά, μέσω email, Skype ή σε συνάντηση με τον εισαγωγέα). 2.3 Κατάρτιση της εμπορικής σύμβασης συνεργασίας από τον εξαγωγέα. Η σύμβαση συνεργασίας περιλαμβάνει: το αντικείμενο της σύμβασης, την περιοχή δραστηριότητας, τα προϊόντα, ποσότητες, τιμές, όρους πληρωμής, όρο παράδοσης (incoterm), όρους προδιαγραφών και ποιότητας, συχνότητα ή χρονοδιάγραμμα φορτώσεων, όρο ανωτέρας βίας, διάρκεια ισχύος της σύμβασης, αρμόδια δικαστήρια, νομικό πλαίσιο που διέπει τη σύμβαση κ.ά. 2.4 Αποστολή εμπορικής σύμβασης συνεργασίας από τον εξαγωγέα στον εισαγωγέα, με τους

	συμφωνηθέντες όρους από τις δύο πλευρές, μέσω email, για υπογραφή. 2.5 Εκτύπωση της σύμβασης συνεργασίας από τον Εισαγωγέα σε 2-3 αντίτυπα και υπογραφή της. 2.6 Αποστολή 1-2 αντιτύπων της σύμβασης με courier από τον εισαγωγέα στον εξαγωγέα. 2.7 Υπογραφή από τον εξαγωγέα και αποστολή ενός υπογεγραμμένου αντιτύπου στον εισαγωγέα με courier. 2.8 Αποστολή παραγγελίας από τον εισαγωγέα με την επιθυμητή ημερομηνία φόρτωσης. Στοιχεία παραγγελίας: Κωδικοί, προϊόντα, ποσότητα, τιμές και όρος παράδοσης (incoterm), τρόπος πληρωμής, ειδικές οδηγίες (σήμανση κ.ά). 2.9 Επιβεβαίωση παραγγελίας από τον εξαγωγέα με την οριστική ημερομηνίας φόρτωσης. 2.10 Αποστολή προτιμολογίου (proforma invoice) από τον εξαγωγέα στον εισαγωγέα με σκοπό την αποστολή από τον εισαγωγέα της προκαταβολής ή για την έκδοση από αυτόν Ανέκκλητης Πίστωσης (Irrevocable Letter of Credit)
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Προσφορά (Offer) • Εμπορική Σύμβαση Συνεργασίας (Sales Agreement, Distribution Agreement κ.ά) • Προτιμολόγιο (Proforma Invoice) • Παραγγελία (Order)
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Οι πληροφορίες και τα λοιπά στοιχεία σχετικά με τις συνθήκες της αγοράς προέρχονται από φορείς της Ελλάδας στο εξωτερικό (κυρίως Γραφεία ΟΕΥ), συνδέσμους εξαγωγέων, πωλητές της εταιρείας, επιτόπιες έρευνες αγοράς, επαφές με δίκτυα διανομής, κ.λπ.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Χρόνος από την προσφορά του εξαγωγέα μέχρι την οριστικοποίηση των όρων της συμφωνίας: 1 έως 2 εβδομάδες. • Χρόνος προετοιμασίας της παραγγελίας για βιομηχανικό πελάτη: από 20 ημέρες έως max 1 μήνας • Ο χρόνος για την υπογραφή της σύμβασης συνεργασίας και την επιστροφή ενός αντιγράφου στον εξαγωγέα είναι 3-7 ημέρες. • Ο χρόνος προετοιμασίας της παραγγελίας από τον εξαγωγέα είναι από 2 εβδομάδες έως το μέγιστο 1

	μήνα ανάλογα με την χρονική περίοδο.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Κόστος αποστολής της Εμπορικής σύμβασης Συνεργασίας (courier) στον εισαγωγέα στην Αυστραλία κυμαίνεται από 30 έως 40 ευρώ.
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	• Εισαγωγέας και εξαγωγέας έχουν συνάψει εμπορική σύμβαση συνεργασίας με τους όρους συνεργασίας • Ο εξαγωγέας έχει επιβεβαιώσει την παραγγελία στον εισαγωγέα και προετοιμάζει τα εμπορεύματα για εξαγωγή.

Διάγραμμα 17. Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης - Συμβολαίου Συνεργασίας



Παρατηρήσεις, θέματα σε σχέση με τη διαδικασία από τις εξαγωγικές εταιρείες

Παρατήρηση 1

- Η Αυστραλία αποτελεί μία εντελώς νέα αγορά για τις εξαγωγικές εταιρείες διέλασης αλουμινίου. Μόνο μία εταιρεία του κλάδου (από αυτές που συμμετείχαν στην έρευνα για τη μελέτη) έχει πραγματοποιήσει μέχρι σήμερα συστηματικές εξαγωγές προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία. Γενικότερα οι εταιρείες εκτιμούν ότι υπάρχουν προοπτικές για το προφίλ αλουμινίου της Ελλάδας στην αγορά της Αυστραλίας.

Παρατήρηση 2

- Για την ελληνική εξαγωγική επιχείρηση ως ένα από τα σοβαρότερα προβλήματα δηλώνεται η πρόσβαση στη στοχευμένη και έγκυρη πληροφόρηση. Ακόμη και παρά τη σχετική υποστήριξη από Γραφεία ΟΕΥ και λοιπούς φορείς όπως οι Σύνδεσμοι Εξαγωγέων (που διαθέτουν σχετικές διεθνείς βάσεις δεδομένων τις οποίες παρέχουν ως υπηρεσία στα μέλη τους), οι κατάλογοι εισαγωγέων για την αγορά – στόχο χρειάζονται σημαντική περαιτέρω και πολύωρη/πολυήμερη επεξεργασία από την ίδια την ενδιαφερόμενη επιχείρηση ώστε να εντοπίσει τους δυνητικούς πελάτες για τα δικά της προϊόντα, με όσο το δυνατό πιο συγκεκριμένο και στοχευμένο τρόπο. Η όσο το δυνατό καλύτερη προετοιμασία της επιχείρησης σε αυτό τον τομέα θα τη διευκολύνει και στο επόμενο στάδιο της επιτόπιας επίσκεψης στην χώρα για τη σχετική διερευνητική έρευνα αγοράς, μειώνοντας αντίστοιχα και τα σχετικά έξοδα.

- Τις εταιρείες ενδιαφέρει η λήψη αξιόπιστων και αναλυτικών πληροφοριών σχετικά με τις συνθήκες και τις απαιτήσεις των αγορών στόχων και τις εναλλακτικές δυνατότητες των υπαρχόντων δικτύων.

Παρατήρηση 3

- Ως σοβαρότατο πρόβλημα θεωρούν οι εξαγωγικές εταιρείες προφίλ αλουμινίου το υψηλό κόστος ανάπτυξης του δικτύου που έχει επιδεινωθεί υπό τις παρούσες συνθήκες με την έλλειψη χρηματοδότησης από την πλευρά του τραπεζικού τομέα.

ΜΕΡΟΣ Δ. Περιοχή Διαδικασίας SHIP (Φόρτωση)

- Η διαδικασία εξαγωγής προφίλ αλουμινίου από την Ελλάδα προς την Αυστραλία, με πλοίο αποτελείται από 5 βασικές επί μέρους επιχειρησιακές διαδικασίες. Όπως φαίνεται στο διάγραμμα, αυτές οι βασικές επιχειρησιακές διαδικασίες συνδέονται τόσο με την οργάνωση της μεταφοράς του φορτίου, όσο και με την ολοκλήρωση των τελωνειακών διατυπώσεων και των απαραίτητων ενεργειών που επιβάλλονται βάσει εθνικών και κοινοτικών απαιτήσεων και απαιτήσεων της χώρας εισαγωγής (Αυστραλία). Διευκρινίζεται ότι στην περίπτωση της εξαγωγής προφίλ αλουμινίου δεν υπάρχουν απαιτούμενα προτελωνειακά έγγραφα για τον τελωνισμό, όπως πιστοποιητικά, βεβαιώσεις κ.λπ.

Δ.1 Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων

- Η διαδικασία οργάνωσης της μεταφοράς πραγματοποιείται παράλληλα με την προετοιμασία της παραγγελίας από το Τμήμα Παραγωγής του εξαγωγέα και συμπεριλαμβάνει :

- την έρευνα αγοράς για τον χαμηλότερο δυνατό ναύλο σε συνδυασμό με τους χρόνους παράδοσης, την οποία πραγματοποιεί ο εξαγωγέας ή ο διαμεταφορέας (Freight Forwarder) με τον οποίο συνεργάζονται οι Εξαγωγείς προφίλ αλουμινίου.

- την παραγγελία από τον εξαγωγέα του container στη Ναυτιλιακή εταιρεία ή στον διαμεταφορέα.

- την παραγγελία από τον εξαγωγέα ή την Ναυτιλιακή του μεταφορικού μέσου (τράκτορα) σε χερσαίο μεταφορέα, το οποίο θα παραλάβει το container από την αυλή της Ναυτιλιακής για μεταφορά στις εγκαταστάσεις του εξαγωγέα για πλήρωση και επιστροφή του κενού container στην αυλή της ναυτιλιακής εταιρείας.

- Ανάλογα με το ποιος κανονίζει το θέμα του χερσαίου μεταφορέα, υπάρχουν οι εξής περιπτώσεις :

- α) Το μέσο της χερσαίας μεταφοράς το κανονίζει η Ναυτιλιακή εταιρεία

- β) Το μέσο της χερσαίας μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας .

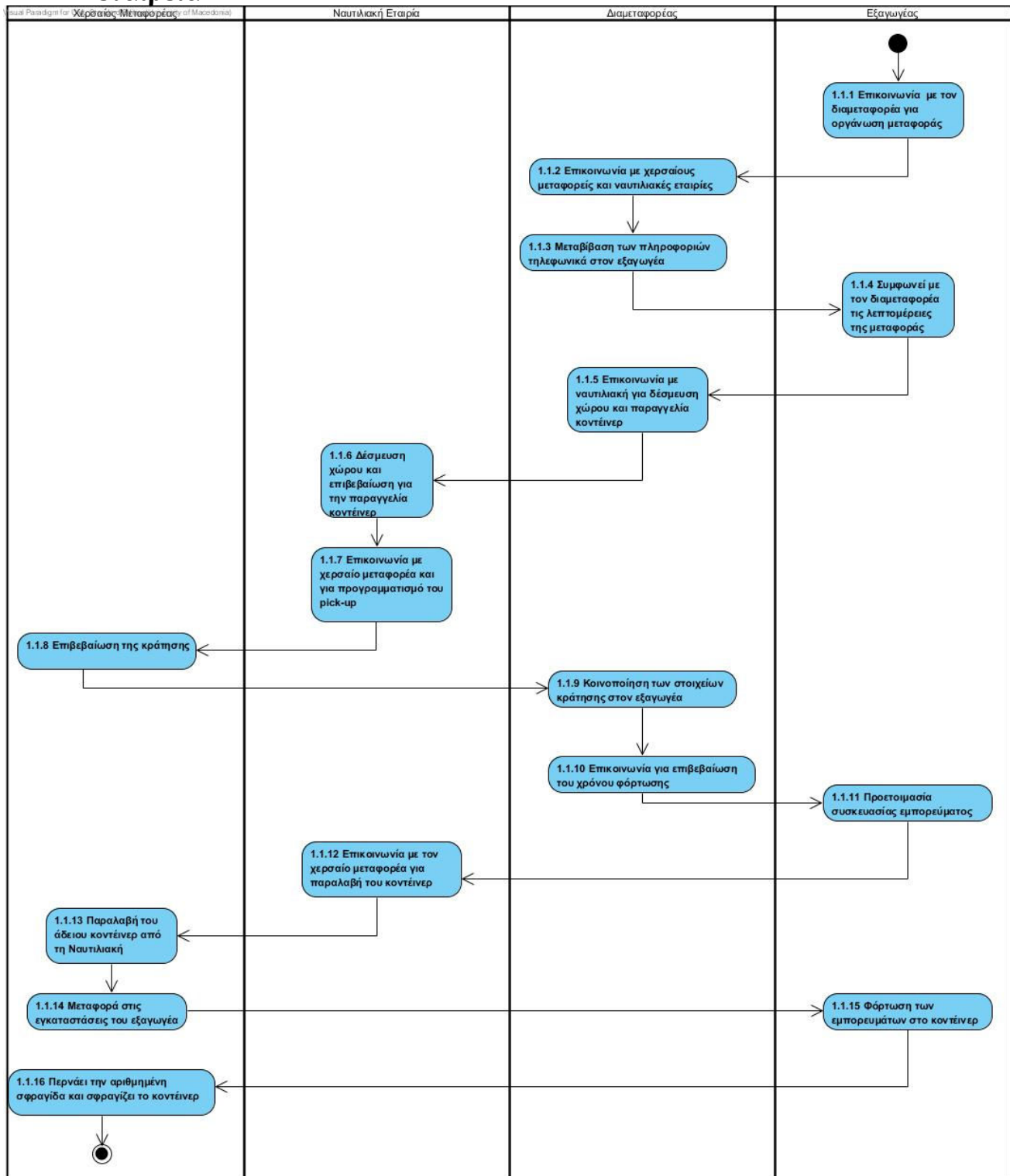
Πίνακας 18. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η Ναυτιλιακή εταιρεία

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. SHIP (Φόρτωση)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ.1 Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων Δ.1.1 Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η ναυτιλιακή εταιρεία
ΣΥΜΜΕΤΕΧ ΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Διαμεταφορέας, Ναυτιλιακή εταιρεία, Χερσαίος μεταφορέας.
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕ ΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Ολοκλήρωση της προετοιμασίας της παραγγελίας • Ό ορος παράδοσης της εμπορικής σύμβασης προβλέπει ότι τη μεταφορά την αναλαμβάνει ο εξαγωγέας
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	1.1.1 Ο εξαγωγέας επικοινωνεί με τον διαμεταφορέα του και του ζητά να οργανώσει τη θαλάσσια και την χερσαία (εσωτερική) μεταφορά ενός εμπορευματοκιβωτίου (container) για Αυστραλία. Η επικοινωνία γίνεται τηλεφωνικά ή με email. 1.1.2 Ο διαμεταφορέας επικοινωνεί τηλεφωνικά με τις θαλάσσιες γραμμές μεταφοράς εμπορευμάτων και τους χερσαίους μεταφορείς και λαμβάνει

	πληροφορίες σχετικά με το πρόγραμμα αναχωρήσεων και τη διαθεσιμότητα χώρου στο πλοίο για ένα container. 1.1.3 Ο διαμεταφορέας μεταβιβάζει τηλεφωνικά τις πληροφορίες που συλλέγει στον εξαγωγέα. 1.1.4 Ο εξαγωγέας συμφωνεί με τον διαμεταφορέα τις λεπτομέρειες μεταφοράς τηλεφωνικά ή με e-mail. 1.1.5 Ο Διαμεταφορέας επικοινωνεί τηλεφωνικά με τη ναυτιλιακή εταιρεία που θα συνεργασθεί προκειμένου να κρατήσει χώρο στο πλοίο και να παραγγείλει το container. Όλες οι λεπτομέρειες της εξαγωγής επιβεβαιώνονται στη συνέχεια και με email. 1.1.6 Η ναυτιλιακή εταιρεία κανονίζει να υπάρχει διαθέσιμος χώρος στο πλοίο την προγραμματισμένη ημερομηνία αναχώρησης του πλοίου και επιβεβαιώνει την παραγγελία του container. 1.1.7 Η ναυτιλιακή εταιρεία έρχεται σε επαφή τηλεφωνικά με ένα χερσαίο μεταφορέα για να προγραμματίσει το pick-up ενός άδειου container από τον χώρο της, τη μεταφορά του στις εγκαταστάσεις του εξαγωγέα και επιστροφή του στο λιμάνι αναχώρησης. 1.1.8 Ο χερσαίος μεταφορέας επιβεβαιώνει την κράτηση στη ναυτιλιακή εταιρεία. 1.1.9 Ο διαμεταφορέας κοινοποιεί τα στοιχεία της κράτησης στον εξαγωγέα. 1.1.10 Ο διαμεταφορέας έρχεται σε επαφή με τη ναυτιλιακή και τον εξαγωγέα για να επιβεβαιώσει το χρόνο φόρτωσης. 1.1.11 Ο εξαγωγέας προετοιμάζει τα εμπορεύματα και τις συσκευασίες σύμφωνα με την παραγγελία. 1.1.12 Η ναυτιλιακή εταιρεία έρχεται σε επαφή με τον χερσαίο μεταφορέα, προκειμένου να παραλάβει το container. 1.1.13 Ο χερσαίος μεταφορέας παραλαμβάνει ένα άδειο container από το χώρο αποθήκευσης της ναυτιλιακής. 1.1.14 Ο χερσαίος μεταφορέας μεταφέρει το άδειο container στην εγκατάσταση του εξαγωγέα. 1.1.15 Ο εξαγωγέας φορτώνει τα εμπορεύματα στο container. 1.1.16 Ο χερσαίος μεταφορέας για λογαριασμό της
--	---

	ναυτιλιακής εταιρεία περνάει την αριθμημένη σφραγίδα της ναυτιλιακής εταιρείας και σφραγίζει το container.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Προσφορά διαμεταφορέα
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Έρευνα αγοράς σχετικά με τις τιμές των ναύλων και τα δρομολόγια των πλοίων από το λιμάνι φόρτωσης.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• 1 ημέρα για τη λήψη προσφοράς από τον διαμεταφορέα • ½ της ημέρας για τη μεταφορά του container από τον χώρο της ναυτιλιακής εταιρείας στον χώρο του εξαγωγέα, πλήρωσή του και επιστροφή στην μάνδρα (dry port, depot) της ναυτιλιακής στο λιμάνι φόρτωσης.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το κόστος μεταφοράς του κενού container 40 ft από τη μάνδρα της ναυτιλιακής εταιρείας (ενδεικτικά) στον Πειραιά μέχρι τη Λάρισα και επιστροφή στον Πειραιά είναι περίπου 580 ευρώ. • Τα έξοδα λιμένος (ΟΛΠ), εργατικά και έξοδα φόρτωσης ανέρχονται σε περίπου 250 ευρώ πλέον 40 ευρώ το δικαίωμα φορτωτικής. • Το ενδεικτικό κόστος του container από τη μάνδρα της ναυτιλιακής στη Θεσσαλονίκη μέχρι το Κιλκίς και μεταφορά στη συνέχεια του container στον ΟΛΘ, πλέον τα έξοδα λιμένος και φόρτωσης, δικαίωμα φορτωτικής κ.λπ ανέρχονται από 400 έως 500 ευρώ. • Στα παραπάνω προστίθεται και το κόστος απεντόμωσης του container (το container έρχεται για πλήρωση απεντομωμένο), το οποίο ανέρχεται σε περίπου 230 ευρώ. • Ενδεικτικά το κόστος μεταφοράς από το λιμάνι Πειραιά μέχρι το λιμάνι της Μελβούρνης στην Αυστραλία είναι 2.700 ευρώ.

Διάγραμμα 18. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει η Ναυτιλιακή εταιρεία



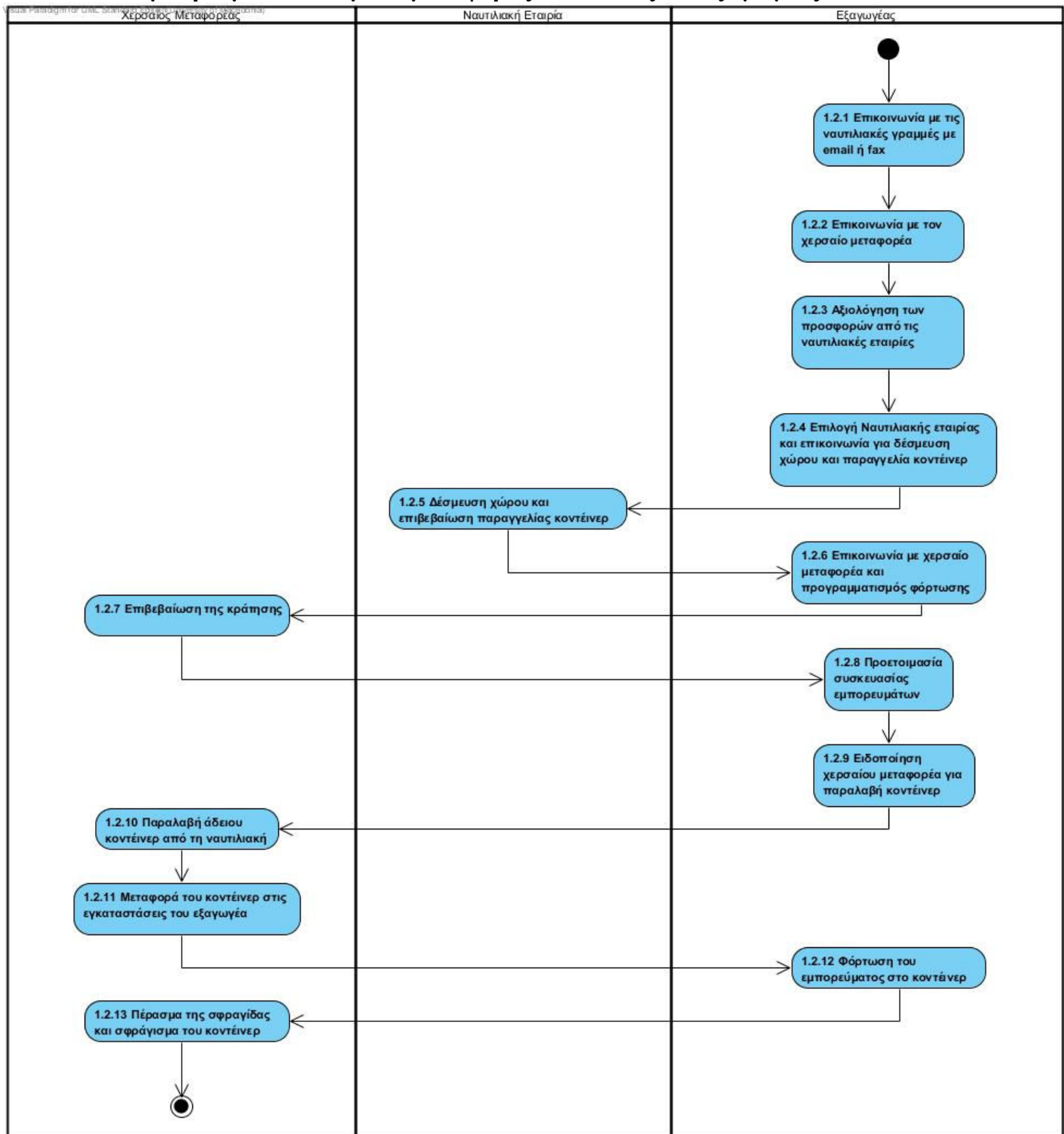
Πίνακας 19. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. SHIP (Φόρτωση)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. 1. Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων Δ.1.2. Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝ ΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Ναυτιλιακή εταιρεία, Χερσαίος μεταφορέας.
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Ολοκλήρωση της προετοιμασίας της παραγγελίας • Ο όρος παράδοσης της εμπορικής σύμβασης προβλέπει ότι τη μεταφορά την αναλαμβάνει ο εξαγωγέας
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	1.2.1 Ο εξαγωγέας επικοινωνεί με της ναυτιλιακές γραμμές για πληροφορίες σχετικά με το πρόγραμμα αναχωρήσεων, τη διαθεσιμότητα χώρου και τη διαθεσιμότητα του container και τους σχετικούς ναύλους. Η επικοινωνία γίνεται τηλεφωνικά ή email. 1.2.2 Ο εξαγωγέας επικοινωνεί, συνήθως τηλεφωνικά, με τον χερσαίο μεταφορέα που συνεργάζεται για να τον ενημερώσει για την εξαγωγή και να κανονίσει την παραλαβή του container και τη μεταφορά του στην έδρα της για πλήρωση. 1.2.3 Ο εξαγωγέας αξιολογεί της προσφορές και τις σχετικές πληροφορίες από τις ναυτιλιακές εταιρείες. 1.2.4 Ο εξαγωγέας αποφασίζει με ποια ναυτιλιακή εταιρεία θα συνεργασθεί και επικοινωνεί μαζί της για να κρατήσει χώρο στο πλοίο και να παραγγείλει το container. Οι λεπτομέρειες της εξαγωγής επιβεβαιώνονται στη συνέχεια και με email. 1.2.5 Η ναυτιλιακή εταιρεία κανονίζει να υπάρχει διαθέσιμος χώρος στο πλοίο την προγραμματισμένη ημερομηνία αναχώρησης του πλοίου και επιβεβαιώνει την παραγγελία του container. 1.2.6 Ο εξαγωγέας έρχεται σε επαφή τηλεφωνικά με τον χερσαίο μεταφορέα για να προγραμματίσει τη φόρτωση και να του δώσει της λεπτομέρειες για το pick-up του άδειου container από τον χώρο της

	ναυτιλιακής εταιρείας, τη μεταφορά του της εγκαταστάσεις του και επιστροφή του container στο λιμάνι αναχώρησης. 1.2.7 Ο χερσαίος μεταφορέας επιβεβαιώνει την κράτηση. 1.2.8 Ο εξαγωγέας προετοιμάζει τα εμπορεύματα και τις συσκευασίες σύμφωνα με την παραγγελία. 1.2.9 Ο εξαγωγέας έρχεται σε επαφή με το χερσαίο μεταφορέα, για να παραλάβει το container και του δίνει οδηγίες για τον τόπο παραλαβής σύμφωνα με τις υποδείξεις της ναυτιλιακής εταιρείας. 1.2.10 Ο χερσαίος μεταφορέας παραλαμβάνει ένα άδειο container από τον χώρο αποθήκευσης της ναυτιλιακής εταιρείας. 1.2.11 Ο χερσαίος μεταφορέας μεταφέρει το άδειο container στην εγκατάσταση του Εξαγωγέα. 1.2.12 Ο εξαγωγέας φορτώνει τα εμπορεύματα στο container. 1.2.13 Ο μεταφορέας περνάει την αριθμημένη σφραγίδα της ναυτιλιακής εταιρείας, για λογαριασμό της ναυτιλιακής και σφραγίζει το container.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Προσφορά ναύλου
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Καλή έρευνα αγοράς σχετικά με τις τιμές των ναύλων και τα δρομολόγια των πλοίων από το λιμάνι φόρτωσης.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• 1-2 ημέρες για τη λήψη προσφορών ναύλων και αξιολόγηση • ½ της ημέρας για τη μεταφορά του container από τον χώρο της ναυτιλιακής στον χώρο του εξαγωγέα και σφράγισή του.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το κόστος μεταφοράς του container από τη μάνδρα της ναυτιλιακής εταιρείας στον Πειραιά μέχρι τη Λάρισα και επιστροφή στον Πειραιά είναι περίπου 580 ευρώ. • Τα έξοδα λιμένος (ΟΛΠ), εργατικά και έξοδα φόρτωσης ανέρχονται σε περίπου 250 ευρώ πλέον 40 ευρώ το δικαίωμα φορτωτικής. • Στα παραπάνω προστίθεται και το κόστος απεντόμωσης του container (το container έρχεται για πλήρωση απεντομωμένο), το οποίο ανέρχεται

	σε περίπου 230 ευρώ. • Το κόστος ενός container από τη μάνδρα της ναυτιλιακής στη Θεσσαλονίκη μέχρι το Κιλκίς και μεταφορά στη συνέχεια του container στον ΟΛΘ, πλέον τα έξοδα λιμένος και φόρτωσης, δικαίωμα φορτωτικής κ.λπ. ανέρχονται από 400 έως 500 ευρώ. • Το κόστος μεταφοράς από το λιμάνι Πειραιά μέχρι το λιμάνι της Μεμβούρνης (θαλάσσιος ναύλος) ανέρχεται σε περίπου 2.700 ευρώ.
--	--

Διάγραμμα 19. SHIP (Φόρτωση) - Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων-Το μέσο μεταφοράς το κανονίζει ο εξαγωγέας



Παρατηρήσεις, θέματα σε σχέση με τη διαδικασία

Παρατήρηση 1

Σοβαρό πρόβλημα υπάρχει με τη διαθεσιμότητα containers Open Top. Ο εξαγωγέας μπορεί να χρειαστεί 2-3 εβδομάδες για την εύρεση Open top containers. Τα containers αυτά είναι ακριβότερα από τα κλειστά, αλλά τα προτιμούν οι εταιρείες, διότι τα κλειστά containers έχουν μεγάλη δυσκολία και καθυστερήσεις κατά τη φόρτωση/εκφόρτωση, με τη διαδικασία να χρειάζεται πολύ περισσότερο χρόνο από ό,τι στην περίπτωση των containers Open Top.

Παρατήρηση 2

Πρόβλημα αποτελούν επίσης οι διαστάσεις των containers 40 ft. Είναι 5,80-5,90 μέτρα, ενώ τα προφίλ αλουμινίου είναι συνήθως 6 μέτρα και οι εταιρείες αναγκάζονται να τα κόβουν για να χωρέσουν μέσα στο container.

Παρατήρηση 3

Πρόβλημα σποτελούν επίσης τυχόν απεργίες φορτηγών αυτοκινήτων ή ξαφνικές απεργίες των υπηρεσιών λιμένος, διότι στην περίπτωση αυτή το πλοίο δεν προσεγγίζει το λιμάνι και η φόρτωση των εμπορευμάτων ματαιώνεται ή καθυστερεί σημαντικά με επιπτώσεις για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις (δυσανεμία ξένων πελατών, ακύρωση παραγγελιών, ρήτρες, κ.λ.π.).

Δ. 2. Τελωνειακή Διασάφηση

- Το Ηλεκτρονικό Τελωνείο είναι μια πολύ σημαντική εξέλιξη για την Κοινότητα που στοχεύει στην παροχή διαλειτουργικών τελωνειακών υπηρεσιών, προσβάσιμων στους οικονομικούς φορείς σε ολόκληρη την Κοινότητα, με αντικατάσταση των τελωνειακών διαδικασιών που μέχρι πρότινος βασιζόνταν στο χαρτί, με αντίστοιχες διασαφήσεις ηλεκτρονικής μορφής, δημιουργώντας έτσι ένα πιο αποτελεσματικό, απλούστερο και σύγχρονο τελωνειακό περιβάλλον.

- Οι Διατάξεις Εφαρμογής του Κοινοτικού Τελωνειακού Κώδικα (Καν. 2913/92) και του Εφαρμοστικού του (Καν. 2454/93), όπως έχουν τροποποιηθεί και ισχύουν, έχουν καθιερώσει, μεταξύ άλλων, το κοινοτικό νομικό πλαίσιο της ηλεκτρονικής υποβολής της διασάφησης εξαγωγής, της υποχρεωτικής ανταλλαγής πληροφοριών μεταξύ τελωνείου εξαγωγής και τελωνείου εξόδου, όταν στην εξαγωγή εμπορευμάτων τα δύο εμπλεκόμενα τελωνεία (εξαγωγής και εξόδου), βρίσκονται σε διαφορετικά ΚΜ της Ε.Ε., με δυνατότητα εφαρμογής και όταν το τελωνείο εξαγωγής και το τελωνείο εξόδου βρίσκονται στο ίδιο ΚΜ, καθώς και την ανταλλαγή πληροφοριών μεταξύ του τελωνείου και των

εμπλεκόμενων στην αλυσίδα διακίνησης των προς εξαγωγή εμπορευμάτων.

- Με την έναρξη λειτουργίας του νέου Ολοκληρωμένου Πληροφορικού Συστήματος Τελωνείων ICIS.net - Υποσύστημα εξαγωγών έχουν επέλθει σημαντικές αλλαγές, όσον αφορά στη διαδικασία τελωνισμού των εμπορευμάτων και έχουν καθιερωθεί (σχετ. η ΔΥΟ Δ19Α 5012006 ΕΞ 2012/12.03.12):

- Η ηλεκτρονική υποβολή της διασάφησης εξαγωγής (άρθρο 787 και 841 παρ. 1 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93) με τη χρήση τεχνικής επεξεργασίας δεδομένων. Στις περιπτώσεις που το μηχανογραφικό σύστημα τελωνείων ICIS NET ή η ηλεκτρονική εφαρμογή του διασαφιστή/εξαγωγέα είναι εκτός λειτουργίας, η διασάφηση κατατίθεται γραπτώς, μόνο ύστερα από έγκριση των τελωνειακών αρχών. Ακολουθείται τότε η χειρόγραφη διαδικασία με την κατάθεση της διασάφησης εξαγωγής σε έντυπη μορφή με το Ένιαίο Διοικητικό Έγγραφο (ΕΔΕ), το οποίο συμπληρώνεται από το Έγγραφο Ασφάλειας και Προστασίας, καθώς και από τον Κατάλογο Ειδών Προστασίας και Ασφάλειας. Το τελωνείο εξαγωγής καταχωρεί την διασάφηση και αποδίδεται ο ίδιος αριθμός από το Ένιαίο Βιβλίο Καταχώρησης (χώρος Α' της τελωνειακής διασάφησης) και στο συνυποβαλλόμενο Έγγραφο Ασφάλειας και Προστασίας. Το αντίτυπο 3 της τελωνειακής διασάφησης συνοδεύει το εμπόρευμα μέχρι το τελωνείο εξόδου.

- Η Ηλεκτρονική ανταλλαγή μηνυμάτων μεταξύ των τελωνείων εξαγωγής και εξόδου και των οικονομικών φορέων (εξαγωγέων, μεταφορέων) που εμπλέκονται στη διαδικασία της εξαγωγής (άρθρα 796α έως 796ε των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93) κατά τη διαδικασία της εξαγωγής από τη στιγμή της υποβολής της διασάφησης εξαγωγής μέχρι και την τελική έξοδο των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της Ε.Ε. Οι εξαγωγείς μπορούν να υποβάλουν τις δηλώσεις απευθείας ή χρησιμοποιώντας τις υπηρεσίες εκτελωνιστή (οι εξαγωγικές εταιρείες προφίλ αλουμινίου χρησιμοποιούν στη συντριπτική τους πλειοψηφία εκτελωνιστή ή και εκτελωνιστή).

- Αντικατάσταση του Αντιτύπου 3 του ΕΔΕ με την εκτύπωση του μηνύματος IE599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης Εξαγωγής». Σύμφωνα με τη διαδικασία της ηλεκτρονικής υποβολής της διασάφησης εξαγωγής και της ανταλλαγής μηνυμάτων μεταξύ τελωνείου και διασαφιστή/εξαγωγέα, άλλαξε ο τρόπος πιστοποίησης της εξόδου εμπορευμάτων. Συγκεκριμένα, σύμφωνα με το άρθρο 796ε του ΕΚΤΚ, το τελωνείο εξαγωγής πιστοποιεί την έξοδο των εμπορευμάτων στον εξαγωγέα ή διασαφιστή με την αποστολή μηνύματος «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης Εξαγωγής»(IE599). Από το μηχανογραφικό σύστημα εκτυπώνονται τα στοιχεία του μηνύματος IE599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης Εξαγωγής» και παραδίδονται στον εξαγωγέα θεωρημένα, ώστε να μπορεί να χρησιμοποιηθούν ως δικαιολογητικά για την απαλλαγή από το

ΦΠΑ των εξαγομένων εμπορευμάτων εκτός Κ-Μ της Ευρωπαϊκής Ένωσης (η διαδικασία βρίσκεται προς απλούστευση με παροχή δυνατότητας εκτύπωσης από τον ίδιο τον εξαγωγέα, χωρίς θεώρηση από το τελωνείο, μέχρι την ηλεκτρονική διασύνδεση ICISnet και TAXISnet, οπότε θα υπάρχει αυτόματη σχετική ενημέρωση).

- Ο τελωνισμός εξαγωγής γίνεται από τις ελληνικές τελωνειακές αρχές, οι οποίες ανήκουν στην Γενική Διεύθυνση Τελωνείων υπό το Υπουργείο Οικονομικών.

- Τελωνείο εξαγωγής είναι το τελωνείο όπως ορίζεται στα άρθρα 4γ και 161 του ΚΤΚ καν. 2913/92, στο οποίο τηρούνται οι διατυπώσεις εξαγωγής (υποβολή της διασάφησης) και το οποίο είναι αρμόδιο για την εποπτεία του τόπου που είναι εγκατεστημένος ο εξαγωγέας ή όπου τα εμπορεύματα συσκευάζονται ή φορτώνονται για την εξαγωγή.

- Η διασάφηση μπορεί να υποβληθεί σε διαφορετικό τελωνείο από το αρμόδιο όπου υπάρχουν λόγοι διοικητικής οργάνωσης, για την εν λόγω πράξη (άρθρο 790 ΔΕΚΤΚ) ή όταν υπάρχουν δεόντως αιτιολογημένες περιπτώσεις (άρθρο 791 ΔΕΚΤΚ) (ρύθμιση Δ.Υ.Ο Τ.5212/406/Α0019/20-12-02) κ.ά.

- Η εξαγωγή και οι διατυπώσεις εξόδου μπορεί να πραγματοποιηθούν και στο ίδιο τελωνείο όπως π.χ. Β' Τελωνείο Θεσσαλονίκης.

- Σύμφωνα με το άρθρο 182 α του Κοινοτικού Τελωνειακού Κώδικα καν.2913/92, όλα τα εμπορεύματα που εξέρχονται από το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ, με εξαίρεση τα εμπορεύματα που μεταφέρονται από μεταφορικά μέσα, τα οποία απλώς διέρχονται από τα χωρικά ύδατα ή τον εναέριο χώρο του τελωνειακού εδάφους της ΕΕ δίχως στάση σ' αυτό, καλύπτονται είτε από τελωνειακή διασάφηση εξαγωγής είτε, εφόσον η τελωνειακή διασάφηση δεν απαιτείται από συνοπτική διασάφηση εξόδου.

- Υπεύθυνο πρόσωπο για την υποβολή της διασάφησης εξαγωγής είναι ο εξαγωγέας, όπως προσδιορίζεται στο άρθρο 788 των ΔΕΚΤΚ, «εξαγωγέας είναι το πρόσωπο για λογαριασμό του οποίου κατατίθεται η διασάφηση εξαγωγής και το οποίο είναι ο κύριος των εμπορευμάτων ή έχει παρεμφερές δικαίωμα διάθεσης των εμπορευμάτων κατά τη στιγμή αποδοχής της διασάφησης».

- Σύμφωνα με τις διατάξεις των άρθρων 592β και 592γ των ΔΕΚΤΚ η διασάφηση εξαγωγής πρέπει να υποβάλλεται στο αρμόδιο τελωνείο πριν την αναχώρηση του μέσου μεταφοράς με το οποίο τα εμπορεύματα εγκαταλείπουν το τελωνειακό έδαφος ή πριν την φόρτωση στην περίπτωση μεταφοράς των εμπορευμάτων σε εμπορευματοκιβώτια και εντός των προθεσμιών που καθορίζονται ανάλογα με τον τρόπο μεταφοράς, τη χρονική διάρκεια της μεταφοράς και το είδος της συσκευασίας των εμπορευμάτων. Με την έναρξη εφαρμογής του υποσυστήματος εξαγωγών του ICISnet, οι εξαγωγείς/διασαφιστές

υποβάλλουν ηλεκτρονικά τη διασάφηση εξαγωγής στο αρμόδιο τελωνείο και τα εμπορεύματα προσκομίζονται στους χώρους του τελωνείου. Στις περιπτώσεις που τα εμπορεύματα δεν προσκομίζονται στους χώρους του τελωνείου, αυτό είναι αντικείμενο γραπτής έγκρισης από το αρμόδιο τελωνείο. Στην περίπτωση αυτή το τελωνείο διασφαλίζει ότι, αφενός έχει άμεση πρόσβαση στα εμπορεύματα για τη διενέργεια φυσικού ελέγχου εφόσον απαιτηθεί και, αφετέρου, ότι δεν υπάρχει πιθανότητα αντικατάστασης του φορτίου μετά την γνωστοποίηση στον εξαγωγέα ότι πρόκειται να εξεταστεί το εμπόρευμα.

- Ο εξαγωγέας μπορεί να εξουσιοδοτεί για την διενέργεια των εν λόγω διαδικασιών νομίμους αντιπροσώπους (συνήθως εκτελωνιστές) βάσει των διατάξεων του Ν. 718/77, όπως τροποποιήθηκε και ισχύει, οι οποίοι απαιτείται να έχουν επίσης πιστοποίηση από το ICISnet.

- Για την πρόσβαση των νομίμων αντιπροσώπων στην ηλεκτρονική εφαρμογή του ICISnet απαιτείται ηλεκτρονική εξουσιοδότηση. Η διαδικασία της εξουσιοδότησής τους, καθώς και η αποδοχή αυτής, γίνεται μέσω της ηλεκτρονικής υπηρεσίας διαχείρισης εξουσιοδοτήσεων. Στην περίπτωση που ο νόμιμος εκπρόσωπος της εταιρείας εξουσιοδοτεί υπάλληλο της εταιρείας για την υποβολή της διασάφησης, αυτός πρέπει να πιστοποιηθεί για λογαριασμό της εταιρείας. Πέραν της ηλεκτρονικής εξουσιοδότησης, πρέπει σε κάθε περίπτωση ο εξαγωγέας να κρατά στο αρχείο του και έντυπη εξουσιοδότηση ως επισυναπτόμενο έγγραφο της διασάφησης.

- Οι οδηγίες για την πιστοποίηση των χρηστών ή των νομίμων αντιπροσώπων τους από το ICISnet, οι οδηγίες χρήσης της ηλεκτρονικής υπηρεσίας εξουσιοδοτήσεων, καθώς και του υποσυστήματος της εξαγωγής του ICIS.net για την ηλεκτρονική υποβολή των μηνυμάτων από τους εξωτερικούς χρήστες, παρέχονται στην ιστοσελίδα www.icisnet.gr

- Ο εξαγωγέας για να έχει πρόσβαση στην εφαρμογή ICISnet και να υποβάλλει ηλεκτρονικά τη διασάφηση εξαγωγής πρέπει, εκτός από τις αναγκαίες πιστοποιήσεις, να έχει και τον μοναδικό αριθμό αναγνώρισης EORI-Economic Operator Registration & Identification που αποτελεί μοναδικό αναγνωριστικό στοιχείο στην Ευρωπαϊκή Κοινότητα για κάθε οικονομικό φορέα που πραγματοποιεί συναλλαγές με τα τελωνεία (βλ. σχετ. <http://www.eori.eu/>)

- Σήμερα υπάρχει αυτοματοποιημένη επεξεργασία των δηλώσεων μεταξύ του εξαγωγέα ή της μεταφορικής εταιρείας και του πλησιέστερου τελωνειακού γραφείου που καθιστά δυνατή την ταχύτατη διαδικασία τελωνισμού και τη δυνατότητα να ελέγξει την ισχύ ή/και την ολοκλήρωση των εγγράφων πριν από την άφιξη στο τελωνείο.

- Η ανταλλαγή δεδομένων μεταξύ του τελωνείου εξόδου και του τελωνείου εξαγωγής (όταν τα δύο τελωνεία είναι διαφορετικά) βασίζεται στο πρότυπο μηνυμάτων UN / EDIFACT.

Πίνακας 20. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διασάφηση / Τελωνισμός

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. SHIP
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ.2. Τελωνειακή Διασάφηση / Τελωνισμός
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	Βασικό Θεσμικό πλαίσιο - Σημαντικότερα άρθρα που αφορούν στη διαδικασία εξαγωγής των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ: • Κοινοτικός Τελωνειακός Κώδικας Καν. (ΕΚ) 2913/12 http://eur-lex.europa.eu/legalcontent/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:01992R2913-20070101&rid=2 και Εφαρμοστικός Καν. 2454/93 http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:01993R2454-20140101&rid=1 • Άρθρο 4 του ΚΤΚ καν. 2913/92 σημείο «4γ» που περιλαμβάνει τον ορισμό του τελωνείου εξαγωγής «το οριζόμενο από τις τελωνειακές αρχές και σύμφωνα με τους τελωνειακούς κανόνες τελωνείο, στο οποίο πρέπει να ολοκληρώνονται οι διατυπώσεις προκειμένου τα εμπορεύματα που εξέρχονται από το τελωνειακό έδαφος της Κοινότητας να λάβουν τελωνειακό προορισμό ή χρήση, όπως επίσης και οι κατάλληλοι έλεγχοι βάσει των κινδύνων». • Άρθρο 161 του ΚΤΚ καν. 2913/92 με το οποίο, μεταξύ άλλων, ρυθμίζεται ότι κάθε κοινοτικό εμπόρευμα που προορίζεται να εξαχθεί, πρέπει να τεθεί υπό το καθεστώς εξαγωγής και προσδιορίζεται επίσης το αρμόδιο τελωνείο για την τήρηση των διατυπώσεων εξαγωγής. Τελωνείο εξαγωγής: • Σύμφωνα με τα δύο προαναφερόμενα άρθρα, τελωνείο εξαγωγής είναι αυτό στο οποίο τηρούνται οι διατυπώσεις εξαγωγής (υποβολή της διασάφησης) και το οποίο είναι αρμόδιο για την εποπτεία του τόπου που είναι εγκατεστημένος ο εξαγωγέας ή όπου τα εμπορεύματα συσκευάζονται ή φορτώνονται για την εξαγωγή. • Τα εμπορεύματα συσκευάζονται για εξαγωγή όταν για παράδειγμα: • Προετοιμάζονται για αποστολή (π.χ συσκευάζονται σε χαρτοκιβώτια) κυρίως για την αποφυγή ζημιών κατά τη μεταφορά.

	• Ανασυσκευάζονται ή υποβάλλονται σε τελική συσκευασία σε κιβώτια τα οποία έχουν κατασκευασθεί ειδικά για τη μεταφορά. • Τοποθετούνται χαρτοκιβώτια μέσα σε εμπορευματοκιβώτιο Σημείωση: Σύμφωνα με τις ΔΕΚΤΚ καν.2454/93 καθορίζονται παρεκκλίσεις από τον ανωτέρω κανόνα όσον αφορά στο αρμόδιο τελωνείο εξαγωγής, στις ακόλουθες περιπτώσεις: • Όπου υπάρχουν λόγοι διοικητικής οργάνωσης, η διασάφηση μπορεί να υποβληθεί σε διαφορετικό τελωνείο από το αρμόδιο για την εν λόγω πράξη (άρθρο 790 ΔΕΚΤΚ). • όταν υπάρχουν δεόντως αιτιολογημένες περιπτώσεις, οπότε η διασάφηση μπορεί να κατατεθεί σε άλλο τελωνείο (άρθρο 791 ΔΕΚΤΚ) • άρθρο 786 των ΔΕΚΤΚ Καν 2454/93 στο οποίο καθορίζονται οι περιπτώσεις που πρέπει να χρησιμοποιούνται οι διατυπώσεις εξαγωγής όσον αφορά στη διασάφηση εξαγωγής. • άρθρο 592β των ΔΕΚΤΚ, το οποίο αναφέρει τις προθεσμίες υποβολής της διασάφησης εξαγωγής, η οποία περιλαμβάνει τα στοιχεία ασφάλειας και προστασίας του παραρτήματος 30Α στο τελωνείο εξαγωγής • άρθρο 788 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο προσδιορίζεται το πρόσωπο του εξαγωγέα • άρθρο 251 παράγραφος 2 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο ρυθμίζεται η δυνατότητα ακύρωσης της διασάφησης εξαγωγής. • άρθρα 790 και 791 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με τα οποία ρυθμίζονται οι παρεκκλίσεις από το αρμόδιο τελωνείο εξαγωγής • άρθρα 792, 792α και 792β των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με τα οποία καθορίζονται οι διατυπώσεις που τηρούνται στο τελωνείο εξαγωγής • άρθρο 793 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο προσδιορίζεται το αρμόδιο τελωνείο εξόδου και καθορίζονται οι παρεκκλίσεις από τον γενικό κανόνα προσδιορισμού αυτού. • άρθρο 793α των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο καθορίζονται οι διατυπώσεις που τηρούνται στο
--	---

	τελωνείο εξόδου • άρθρο 793β των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο καθορίζεται η διαδικασία εξαγωγής εμπορευμάτων που μεταφέρονται εκτός του τελωνειακού εδάφους της ΕΕ ή σε τελωνείο εξόδου στο πλαίσιο καθεστώτος διαμετακόμισης ή με βάση ενιαίο δηλωτικό ως δήλωση διαμετακόμισης, σύμφωνα με τα άρθρα 445 και 448. • άρθρα 796α, 796β, 796γ, 796δ και 796ε των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με τα οποία καθιερώνεται η ανταλλαγή δεδομένων εξαγωγής μεταξύ τελωνειακών αρχών με χρήση της πληροφορικής και των δικτύων ηλεκτρονικών υπολογιστών • άρθρο 796δα που αναφέρεται στη διαδικασία έρευνας της εξόδου και στα εναλλακτικά στοιχεία για την απόδειξη της εξόδου των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της Ευρωπαϊκής Ένωσης. • Ενωσιακός Τελωνειακός Κώδικας (Καν. 952/2013) http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:32013R0952&rid=1 (θα είναι σε πλήρη εφαρμογή από το 1/6/2016. Κάποιες διατάξεις που αναφέρονται στο άρθρο 288 παράγραφος 1 ισχύουν από 30.10.2013) • Εθνικός τελωνειακός Κώδικας (Ν. 2960/2001) - για όσα θέματα δεν ρυθμίζονται από την κοινοτική νομοθεσία όπως είναι η εθνική διαμετακόμιση, οι διοικητικές και ποινικές κυρώσεις για παραβάσεις, κ.λ.π. • Ν. 718/77 (ΦΕΚ 304/Α/1977) «Περί Εκτελωνιστών» για θέματα εκπροσωπήσεων • Κώδικας Απεικόνισης Φορολογικών Συναλλαγών (Υποπαράγραφος Ε άρθρου πρώτου Ν.4093/2012, ΦΕΚ Α 222, με την οποία ο ΚΒΣ αντικαταστάθηκε από τον Κώδικα Απεικόνισης Φορολογικών Συναλλαγών (ΚΑΦΣ) (σχετικά τα άρθρα 2, 11 και 12 ως προς τα τιμολόγια και τα δελτία αποστολής που εκδίδουν οι εξαγωγείς) • ΑΥΟ 30/009/517/2012 (ΦΕΚ 3256 Β/06.12.2012) Διαδικασίες έκδοσης των Δελτίων Χημικής Ανάλυσης, των χρονικών ορίων φύλαξης των τελωνειακών δειγμάτων από τις υπηρεσίες του Γενικού Χημείου του Κράτους και διαδικασίες αμφισβητήσεων των αποτελεσμάτων εργαστηριακής
--	---

	εξέτασης και με ΑΠ 30/009/546/13.12.12 συνοδευτικό έγγραφο της Διεύθυνσης Χημικοτεχνικής Δασμολογίου της ΓΔ Γενικού Χημείου του Κράτους με το οποίο κοινοποιήθηκε η προαναφερόμενη Απόφαση και διαβιβαστικό της με ΑΠ Δ19Α 5021582 ΕΞ2013/04.06.13 της ΓΔ Τελωνείων (σχετικά ως προς τη διαδικασία ενεργητικής τελειοποίησης). • Βλ. και Εγχειρίδιο των συνηθέστερων ερωτημάτων για τελωνειακά θέματα-έκδοση 2013 του Υπουργείου Οικονομικών http://portal.gsis.gr/icisnetcms/getFile?ClazzName=com.unisystems.icisnet.cms.Procedures&UID=10252886&MemberName=Upload&language=GR) Όλες οι συνδέσεις που αφορούν στη νομοθεσία συμπεριλαμβάνονται στο Παράρτημα 2.
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕ Σ	Εξαγωγέας / εξουσιοδοτημένος εκτελωνιστής, μεταφορέας, Τελωνείο Εξαγωγής, Τελωνείο Εξόδου
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕ ΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	Ο εξαγωγέας πρέπει : • να είναι εγγεγραμμένος στο ΓΕ.ΜΗ • να είναι γνώστης των τελωνειακών διατυπώσεων, τι δικαιολογητικά απαιτούνται, ποια είναι η τελωνειακή διαδικασία που θα ακολουθηθεί κ.λπ. • να έχει κάνει συμφωνία με κάποιον αγοραστή ή εισαγωγέα στην Αυστραλία • να έχει συνάψει σύμβαση μεταφοράς με μεταφορική εταιρεία • εάν χρησιμοποιεί τις υπηρεσίες εκτελωνιστή να τον έχει ενημερώσει για την πρόθεσή του για την εξαγωγή, καθώς και την ημερομηνία φόρτωσης • εάν χρησιμοποιεί τις υπηρεσίες εκτελωνιστή, να τον έχει εξουσιοδοτήσει ηλεκτρονικά. • Ο εξαγωγέας και ο εκτελωνιστής πρέπει να είναι εγγεγραμμένοι στο EORI (Εγγραφή και Αναγνώριση). Όπως κάθε συναλλασσόμενος με τελωνεία της Ε.Ε., πριν από κάθε ενέργεια θα πρέπει να λάβει μοναδικό αναγνωριστικό αριθμό EORI (Economic Operator Registration & Identification) από το αρμόδιο τελωνείο. Ο αριθμός αυτός είναι ίδιος με τον αριθμό ΑΦΜ και είναι απαραίτητος για

	οποιαδήποτε συναλλαγή με οποιοδήποτε τελωνείο της Ε.Ε • ο εκτελωνιστής ή ο εξαγωγέας πρέπει να διαθέτει πιστοποίηση για να έχει πρόσβαση στο Σύστημα ICISNet. • όλα τα παραστατικά (διασαφήσεις) καταθέτονται μόνο ηλεκτρονικά και τα λοιπά δικαιολογητικά μπορούν να προσκομιστούν στο τελωνείο με τον κλασσικό τρόπο ή να υποβληθούν ηλεκτρονικά δια του ICISnet.
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	2.1 Υποβολή της διασάφησης. Ο εξαγωγέας / εκτελωνιστής συμπληρώνει τις πληροφορίες της τελωνειακής διασάφησης και υποβάλλει ηλεκτρονικά το μήνυμα IE515 «Διασάφηση εξαγωγής» μέσω του συστήματος ICISnet. 2.2 Το ηλεκτρονικό σύστημα των Τελωνείων εκτελεί αυτόματα ελέγχους επιβεβαίωσης του μηνύματος. Το σύστημα ελέγχει αυτόματα (με βάση το TARIC) την ύπαρξη αναφορών για οποιοδήποτε έγγραφο (π.χ. πιστοποιητικά, άδειες, κτλ.) που απαιτούνται από τον δηλωθέντα κωδικό προϊόντος (κωδικός Σ.Ο.) και σχετίζονται με τη δηλωθείσα χώρα προορισμού Σε περίπτωση που η ηλεκτρονική διασάφηση εξαγωγής δεν πληροί τους όρους και τους τύπους συμπλήρωσης, το μήνυμα IE516 («Απόρριψη Διασάφησης Εξαγωγής» και πρέπει να γίνει ξανά υποβολή ενός διορθωμένου IE 515 («Διασάφηση Εξαγωγής»). 2.3 Αποδοχή διασάφησης. Εφόσον η διασάφηση εξαγωγής γίνει αποδεκτή, αυτόματα αποδίδεται ο αριθμός αναφοράς της κίνησης (MRN), που αποστέλλεται ηλεκτρονικά στον εξαγωγέα δια μέσου του μηνύματος IE 528 «Αποδοχή Διασάφησης Εξαγωγής». Το MRN ταυτοποιεί μοναδικά κάθε διασάφηση εξαγωγής ως τον αριθμό της διασάφησης εξαγωγής. (Στην περίπτωση που ο εξαγωγέας/διασαφιστής υποβάλλει ηλεκτρονικά διασάφηση πριν τα εμπορεύματα προσκομιστούν στο τελωνείο -ελλιπείς διασαφήσεις τύπου D ή E, η διασάφηση γίνεται δεκτή από το σύστημα με την απόδοση αριθμού MRN, που γνωστοποιείται ηλεκτρονικά στον εξαγωγέα με το μήνυμα IE528). Με την προσκόμιση των εμπορευμάτων στο

	τελωνείο ο εξαγωγέας /διασαφιστής γνωστοποιεί την άφιξη των εμπορευμάτων με το μήνυμα ED15 και αυτόματα η διασάφηση γίνεται αποδεκτή και καταχωρείται στο σύστημα επί της διασάφησης η ημερομηνία αποδοχής της. 2.4 Επαλήθευση της διασάφησης. Το ηλεκτρονικό σύστημα του Τελωνείου πραγματοποιεί αυτόματα ανάλυση κινδύνου. Η ανάλυση κινδύνου θα κατατάξει τα προς εξαγωγή εμπορεύματα – σε τρεις πιθανές περιπτώσεις : • Χαμηλός κίνδυνος: Δεν χρειάζεται έλεγχος (τελωνισμός κατά δήλωση). • Μέτριος κίνδυνος: Έλεγχος εγγράφων (ελέγχονται μόνο τα δικαιολογητικά). • Υψηλός κίνδυνος: Φυσικός έλεγχος (έλεγχος εγγράφων και εμπορευμάτων). Ο εξαγωγέας προσκομίζει τα εμπορεύματα στο τελωνείο εξαγωγής ή σε εγκεκριμένο χώρο αναμονής κοντά στο τελωνείο. Ο εκτελωνιστής ενημερώνει τον τελωνειακό υπάλληλο ότι το container έχει έρθει στο Τελωνείο και η διαδικασία εξαγωγής μπορεί να ξεκινήσει. Ανάλογα με το βαθμό επικινδυνότητας που έλαβαν τα εμπορεύματα, ο προϊστάμενος τελωνισμού εμπορευμάτων δρομολογεί το παραστατικό «κατά δήλωση», «έλεγχος εγγράφων» ή «φυσικός έλεγχος» και ορίζεται ελεγκτής εμπορευμάτων. Ο ελεγκτής ελέγχει το αποτέλεσμα της ανάλυσης κινδύνου που εμφανίζεται στην οθόνη του στο Τελωνείο Εξαγωγής. Ο προϊστάμενος του Τελωνείου, σε εξαιρετικές περιπτώσεις και για αιτιολογημένους λόγους μπορεί να μην αποδεχτεί το βαθμό επικινδυνότητας που αποδίδεται από το ICISnet. Μπορεί να αλλάξει την απόφαση μόνο αν έχει σοβαρές ανησυχίες και σ' αυτή την περίπτωση θα πρέπει να αναφέρει τους λόγους στο σύστημα ICISnet. 2.4.1 Λαμβάνεται απόφαση για έλεγχο (ή χωρίς έλεγχο). 2.4.1.1 Μη πραγματοποίηση ελέγχου - Κατά Δήλωση Διασάφηση. Η διασάφηση αυτόματα λαμβάνει την κατάσταση (status) «υπό απελευθέρωση».
--	--

	2.4.1.1.1 Στη συνέχεια ο αρμόδιος υπάλληλος του τελωνείου εξαγωγής ανακτά τη διασάφηση εξαγωγής και ελέγχει. Εάν η διασάφηση εξαγωγής έχει υποβληθεί στο αρμόδιο τελωνείο κατά τα προβλεπόμενα, εάν έχουν τηρηθεί οι προβλεπόμενες κατά περίπτωση προθεσμίες υποβολής της διασάφησης και αν έχουν συμπληρωθεί όλα τα απαιτούμενα δικαιολογητικά έγγραφα κ.λπ. Η διαδικασία προχωράει στο 2.4.2 2.4.1.2 Αποφασίζεται έλεγχος Αποφασίζεται ο έλεγχος (εγγράφων ή φυσικός που προϋποθέτει πάντα έλεγχο εγγράφων), οπότε ο εκτελωνιστής προσκομίζει ή υποβάλλει ηλεκτρονικά στο Τελωνείο τα συνοδευτικά έγγραφα στην ηλεκτρονική διασάφηση εξαγωγής (Τιμολόγιο, Δελτίο Αποστολής, Φορτωτική Χερσαίας Μεταφοράς, δελτίο χημικής ανάλυσης όπου απαιτείται, ανάλογα με τον προορισμό των εμπορευμάτων, πιστοποιητικό καταγωγής (EUR-1, ATR, EUR1-MED) ή άλλου κατά περίπτωση πιστοποιητικού ή άδειας). 2.4.1.2.1 Έλεγχος εγγράφων. 2.4.1.2.1.1 Ο τελωνειακός υπάλληλος αποστέλλει στον εξαγωγέα/εκτελωνιστή το ηλεκτρονικό μήνυμα IE 560 «Γνωστοποίηση Απόφασης Ελέγχου Εξαγωγής». 2.4.1.2.1.2 Ο εξαγωγέας ή ο εκτελωνιστής του σκανάρει και ανεβάζει στο σύστημα τα συνοδευτικά έγγραφα και δικαιολογητικά ή τα προσκομίζει στο Τελωνείο. Επισυνάπτονται στη διασάφηση με εκτύπωση της διασάφησης από το σύστημά του υπογεγραμμένα, για τη διενέργεια του ελέγχου. 2.4.1.2.1.3 Η διαδικασία προχωράει και εκδίδεται το «συνοδευτικό έγγραφο εξαγωγής» και, εφόσον το όχημα με τα εμπορεύματα δεν συνοδεύεται με παραστατικό διαμετακόμισης, δεν σφραγίζεται το όχημα ή το container. Στην περίπτωση αυτή το όχημα αναχωρεί ασφράγιστο για το τελωνείο εξόδου όπου παραδίδει το «συνοδευτικό έγγραφο εξαγωγής». Στο σημείο αυτό αφού καταχωρηθούν τα προβλεπόμενα στοιχεία θεωρείται ολοκληρωμένη η εξαγωγή. Η διαδικασία προχωράει στο 2.4.2
--	---

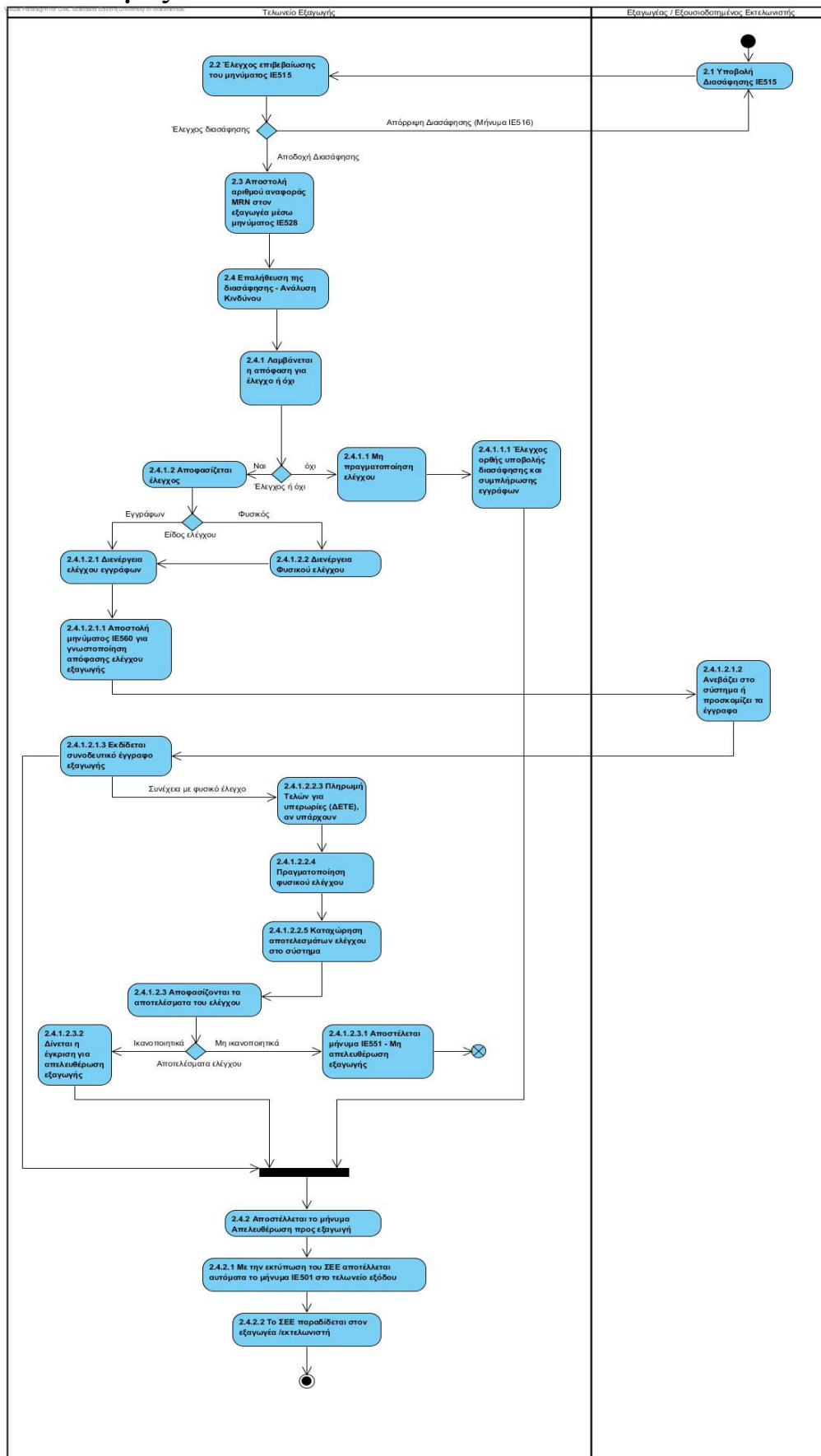
	2.4.1.2.2 Φυσικός έλεγχος 2.4.1.2.2.1 Ο τελωνειακός υπάλληλος αποστέλλει στον εξαγωγέα/εκτελωνιστή το ηλεκτρονικό μήνυμα IE 560 «Γνωστοποίηση Απόφασης Ελέγχου Εξαγωγής». 2.4.1.2.2.2 Ο εξαγωγέας ή ο εκτελωνιστής του σκανάρει και ανεβάζει στο σύστημα τα συνοδευτικά έγγραφα και δικαιολογητικά ή τα προσκομίζει στο Τελωνείο, τα οποία επισυνάπτονται στη διασάφηση με εκτύπωση της διασάφησης από το σύστημά του υπογεγραμμένα, για την διενέργεια του ελέγχου. 2.4.1.2.2.3 Πληρώνονται τα Δικαιώματα Εκτέλεσης Τελωνειακών Εργασιών (Δ.Ε.Τ.Ε), για υπερωρίες, αν υπάρχουν. 2.4.1.2.2.4 Ο τελωνειακός πηγαίνει για φυσικό έλεγχο στο σημείο που υποδείχθηκε στον οδηγό, στην περιοχή ελέγχου στις εγκαταστάσεις του Τελωνείου και πραγματοποιεί τον έλεγχο. 2.4.1.2.2.5 Ο έλεγχος ολοκληρώνεται και καταχωρούνται τα αποτελέσματα στο σύστημα 2.4.1.2.3 Αποφασίζονται τα αποτελέσματα του ελέγχου 2.4.1.2.3.1 Εάν τα αποτελέσματα του ελέγχου είναι «μη ικανοποιητικά» η διαδικασία σταματά και η εξαγωγή εμποδίζεται. Αποστέλλεται το μήνυμα IE551 (“μη απελευθέρωση για εξαγωγή”) στον εξαγωγέα/εκτελωνιστή του. Το τελωνείο εξαγωγής αποφασίζει για την επιβολή ή όχι των διοικητικών ή ποινικών κυρώσεων που προβλέπονται από τον εθνικό τελωνειακό κώδικα (ν.2960/2001) 2.4.1.2.3.2 Το αποτέλεσμα του ελέγχου είναι ικανοποιητικό. 2.4.2 Απελευθέρωση προς εξαγωγή Το τελωνείο εξαγωγής αποστέλλει στον εξαγωγέα το μήνυμα IE529 «Απελευθέρωση προς εξαγωγή», χορηγεί άδεια στον εξαγωγέα/διασαφιστή για την παραλαβή των εμπορευμάτων εκδίδοντας και το Συνοδευτικό Έγγραφο Εξαγωγής (ΣΕΕ). 2.4.2.1 Με την εκτύπωση του Συνοδευτικού Εγγράφου Εξαγωγής (ΣΕΕ), αποστέλλεται αυτόματα στο δηλωθέν τελωνείο εξόδου, η τρέχουσα αποδεκτή εκδοχή της διασάφησης εξαγωγής με το μήνυμα IE501 «Στοιχεία Αναμενόμενης Εξαγωγής».
--	---

	2.4.2.2 Το Συνοδευτικό Έγγραφο Εξαγωγής (ΣΕΕ) παραδίδεται στον εξαγωγέα/ εκτελωνιστή. Συνοδεύει τα εμπορεύματα μέχρι το τελωνείο εξόδου. Η διαδικασία συνεχίζεται στο Δ4 • Σε περίπτωση που ο εξαγωγέας που ζητήσει να χρησιμοποιήσει τις τελωνειακές διαδικασίες εκτός ωραρίου λειτουργίας του Τελωνείου ή σαββατοκύριακα, καταθέτει αίτηση στο Τελωνείο και πληρώνει Δ.Ε.Τ.Ε. Τα Δ.Ε.Τ.Ε πληρώνονται και όταν το φορτίο επιλεγεί για φυσικό έλεγχο, εάν ο έλεγχος διενεργηθεί εκτός του Τελωνείου. Τα Δ.Ε.Τ.Ε. αποτελούν έσοδο του κρατικού προϋπολογισμού από το 2009 και μετά. • Για τα εμπορεύματα εξαγωγής που γίνεται χρήση του καθεστώτος ενεργητικής τελειοποίησης για τις πρώτες ύλες, ο εξαγωγέας στέλνει από την ίδια παρτίδα εξαγωγής επί πλέον δείγματα στο Τελωνείο για να πιστωθεί η α' ύλη που εισήχθη ατελώς για ενεργητική τελειοποίηση και εξαγωγή σε Τρίτη χώρα. Γίνεται πρακτικό δειγματοληψίας από τον ελεγκτή του Τελωνείου και τον εκπρόσωπο της εταιρείας και αποστέλλεται δείγμα από το Τελωνείο στο Γενικό Χημείο του Κράτους. • Το πιστοποιητικό καταγωγής (EUR - 1) για τις προτιμησιακές εμπορικές συμφωνίες μεταξύ της ΕΕ και τρίτων χωρών ή το EUR – MED (πανευρωμεσογειακή ζώνη ελεύθερων συναλλαγών) για τις προτιμησιακές συμφωνίες μεταξύ ΕΕ και των τρίτων χωρών της περιοχής της Μεσογείου εκδίδεται από το τελωνείο Εξαγωγής. Το έγγραφο αυτό εκδίδεται σε ασφαλές (υδατογραφημένο) χαρτί σύμφωνα με τις σχετικές συμφωνίες και τον τελωνειακό κώδικα της Ε.Ε. Το Τελωνείο μπορεί να εκδώσει το πιστοποιητικό αυτό, μόνο αφού έχει υποβληθεί η διασάφηση εξαγωγής και διαπιστωθεί ότι τα προς εξαγωγή εμπορεύματα πληρούν τους κανόνες καταγωγής βάσει της σχετικής συμφωνίας που υπέγραψε η Ε.Ε. με τη χώρα προορισμού των εμπορευμάτων. Η έκδοση του πιστοποιητικού διαρκεί μερικά λεπτά. Επί του παρόντος, ο εξαγωγέας/εκτελωνιστής πρέπει να κάνει χωριστή αίτηση. Ο εξαγωγέας μπορεί να χρησιμοποιήσει εμπορικά έγγραφα (τιμολόγιο κ.ά)
--	---

	για να δηλώσει προτιμησιακή καταγωγή απευθείας στον πελάτη του: εάν είναι "εγκεκριμένος εξαγωγέας " ή από οποιοδήποτε εξαγωγέα εάν η συνολική αξία ανά τιμολόγιο των εξαγόμενων προϊόντων δεν υπερβαίνει τα 6.000 ευρώ.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Τα δικαιολογητικά που απαιτούνται από το τελωνείο εξαγωγής εξαρτώνται από τις εθνικές ή κοινοτικές απαιτήσεις, κανονισμούς, περιορισμούς ή απαγορεύσεις. Για την τελωνειακή διαδικασία εξαγωγής προφύλ αλουμινίου τα έγγραφα είναι: Τιμολόγιο, Ζυγολόγιο/Κιβωτολόγιο, Φορτωτική χερσαίας μεταφοράς, Δελτίο Αποστολής. - Η έκδοση του Δελτίου Αποστολής αποτελεί υποχρέωση σύμφωνα με την ειδική ελληνική Φορολογική Νομοθεσία (Υποπαράγραφο Ε άρθρου πρώτου Ν.4093/2012,ΦΕΚ Α 222, ο ΚΒΣ αντικαταστάθηκε από τον ΚΩΔΙΚΑ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΗΣ ΑΠΕΙΚΟΝΙΣΗΣ ΣΥΝΑΛΛΑΓΩΝ (σχετικό το άρθρο 11) • Στην περίπτωση των Διεθνών Οδικών μεταφορών προς χώρες της Ε.Ε - που δεν πραγματοποιείται τελωνισμός - τα συνοδευτικά έγγραφα του φορτίου είναι: Δελτίο Αποστολής και CMR (σύμβαση για τη διεθνή οδική μεταφορά εμπορευμάτων)
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	Με την <u>Εγκύκλιο του ΥΠΟΙΚ αρ. Δ19Α 5012006 ΕΞ 2012 / 12-3-2012 (ΑΔΑ: Β44ΝΗ-ΘΔΝ)</u>, δόθηκαν πλήρεις και αναλυτικές οδηγίες για την εφαρμογή του Συστήματος ICISnet, για χρήση τόσο από τις τελωνειακές αρχές όσο και από τους οικονομικούς φορείς. Επίσης εκδόθηκε, με ημερομηνία 23-3-2012, από την Γενική Διεύθυνση Τελωνείων και ΕΦΚ σχετικός οδηγός, για χρήση από τους οικονομικούς φορείς, με τίτλο <u>«ICISnet – Εφαρμογή Εξωτερικών Χρηστών (i-Trader) – Οδηγίες συμπλήρωσης διασάφησης εξαγωγής»</u>. Τα παραπάνω μπορεί να τα βρει ο κάθε ενδιαφερόμενος στην ιστοσελίδα της τελωνειακής Υπηρεσίας https://portal.gsis.gr/portal/page/portal/ICISnet/Εγγραφα και πληροφορίες /Οδηγίες τελωνειακών και δασμολογικών διαδικασιών. Στην ίδια ιστοσελίδα υπάρχουν πλήθος εγκύκλιων διαταγών, αναλυτικών οδηγιών χρήσης και

	εγχειριδίων που αφορούν ηλεκτρονική υποβολή διασαφήσεων εξαγωγής
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Ο χρόνος της διαδικασίας απόκτησης διασάφησης εξαγωγής: αυτόματα με την καταχώρηση στο σύστημα • Σε περίπτωση μη ελέγχου η διαδικασία είναι 10 λεπτά • Σε περίπτωση ελέγχου εγγράφων η διαδικασία είναι περίπου ½ της ώρας • Σε περίπτωση φυσικού ελέγχου η διαδικασία είναι περίπου 1 ώρα
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το κόστος της διαδικασίας τελωνισμού είναι περίπου 120-140 ευρώ. • Τα ΔΕΤΕ από 3-20 ευρώ ανάλογα και με την αξία του φορτίου σε περίπτωση εκτός ωρών εργασίας και αν το container βγει για φυσικό έλεγχο.
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Η αποστολή του μηνύματος IE501 «Στοιχεία Αναμενόμενης Εξαγωγής» στο τελωνείο εξόδου και η εκτύπωση του ΣΕΕ "Συνοδευτικού Εγγραφου Εξαγωγής», ή ένα μήνυμα IE551 (μη απελευθέρωση για Εξαγωγή) που αποστέλλεται στον εξαγωγέα.

Διάγραμμα 20. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διασάφηση / Τελωνισμός



Παρατηρήσεις εξαγωγικών εταιρειών – θέματα σε σχέση με τη διαδικασία

Παρατήρηση 1

- Η πλειοψηφία των εταιρειών εξαγωγής προφίλ αλουμινίου αντιμετωπίζει πρόβλημα με το ωράριο λειτουργίας των τελωνείων. Επειδή το βάρος του φορτίου είναι γνωστό μόνο μετά την ολοκλήρωση της φόρτωσης στο container και όχι εκ των προτέρων, συνήθως το τιμολόγιο εκδίδεται αργά και κατά συνέπεια και η διασάφηση εξαγωγής υποβάλλεται αργά. Αποτέλεσμα είναι συχνά να μην προλαβαίνουν οι εταιρείες να υποβάλλουν έγκαιρα τη διασάφηση εξαγωγής, η οποία πρέπει να πραγματοποιείται εντός του ωραρίου λειτουργίας του Τελωνείου.

Ειδικά στα περιφερειακά τελωνεία όπου ο όγκος εξαγωγών είναι κατά κανόνα μικρότερος, ο τελωνισμός εκτός ωραρίου γίνεται δύσκολα αποδεκτός όταν πρόκειται πχ για 1 φορτηγό μιας επιχείρησης. Όταν τα εμπορεύματα αποστέλλονται θαλασσίως, μέσω του ΟΛΘ, οπότε το τελωνείο εξαγωγής μπορεί να είναι και τελωνείο εξόδου, οι εταιρείες αναγκάζονται να πηγαίνουν τα containers από άλλες περιοχές σε μάνδρες (depot, dry port) της περιοχής του εν λόγω τελωνείου από την προηγούμενη ημέρα και να κάνουν τελωνισμό την επόμενη ημέρα.

- Υπάρχει αίτημα από τις εξαγωγικές εταιρείες προφίλ αλουμινίου για διεύρυνση του ωραρίου λειτουργίας των τελωνείων (που κατά κανόνα λειτουργούν με ωράριο δημόσιων υπηρεσιών). Η ανάγκη αυτή είναι επιτακτικότερη το καλοκαίρι, περίοδο αιχμής για τον κλάδο λόγω της έντονης οικοδομικής δραστηριότητας.

Παρατήρηση 2

- Οι εταιρείες θεωρούν γραφειοκρατική και ιδιαίτερα απαιτητική την απόκτηση αδειών για απλουστεύσεις, Εγκεκριμένο Οικονομικό Φορέα (ΑΕΟ), κ.λ.π. Υπάρχει καταρχήν ενδιαφέρον από καλά οργανωμένες επιχειρήσεις με συστηματική εξαγωγική δραστηριότητα, δηλώνουν διατεθειμένες να επενδύσουν σε ανθρώπινο δυναμικό και επιμόρφωση αλλά, αφενός, απαιτείται χρόνος από τα στελέχη εξαγωγών – που κατά κανόνα έχουν ιδιαίτερο φόρτο εργασίας και εργάζονται υπό πίεση για να διεκπεραιώσουν τις σχετικές διαδικασίες – για να μελετήσουν το σχετικό πλαίσιο και να προετοιμαστούν κατάλληλα. Αφετέρου δε υπάρχει προβληματισμός για την όλη διαδικασία εκ μέρους των τελωνειακών αρχών, καθώς για τη χορήγηση των εγκρίσεων προηγείται ενδελεχής έλεγχος τριετίας στις εξαγωγές από μικτή επιτροπή. Οι εταιρείες δεν επιθυμούν να εμπλακούν σε όλη αυτή τη διαδικασία και τη γραφειοκρατία και προτείνουν να μειωθούν οι σχετικές απαιτήσεις για να έχουν τελωνειακές απλουστεύσεις και τα οφέλη (από απλουστευμένες

διαδικασίες, πιστοποιητικό ΑΕΟ, κ.λ.π.) όπως τη μείωση του διοικητικού κόστους, την επιτάχυνση των εμπορευματικών ροών και τελικά την αύξηση της αποδοτικότητας και της ανταγωνιστικότητας.

Παρατήρηση 3

- Στις περιπτώσεις επανεισαγωγής (επιστρεφόμενων) προϊόντων πχ από τις θυγατρικές μιας ελληνικής επιχείρησης στο εξωτερικό, σύμφωνα με τον Εφαρμοστικό Κανονισμό του Κοινοτικού Τελωνειακού Κώδικα (άρθρο 844 Καν. 2454/93), μπορεί ο εξαγωγέας να επανεισάγει τα εξαχθέντα, υποκείμενα στο ευνοϊκό καθεστώς απαλλαγής από εισαγωγικούς δασμούς, μόνο αν διασαφίζονται για να τεθούν σε ελεύθερη κυκλοφορία στην Ελλάδα (εντός ΕΕ γενικότερα) εντός προθεσμίας δώδεκα μηνών από την ημερομηνία της ολοκλήρωσης των τελωνειακών διατυπώσεων που απαιτούνται για την εξαγωγή τους. Αν και οι τελωνειακές αρχές δύνανται να επιτρέπουν υπέρβαση αυτής της προθεσμίας εφόσον αυτή δικαιολογείται από εξαιρετικές περιστάσεις, η δυνατότητα αυτή δεν καλύπτει κάποιες ανάγκες εξαγωγικών επιχειρήσεων που επανεισάγουν εξαχθέντα προϊόντα μετά από πάροδο μεγαλύτερου διαστήματος που μπορεί να είναι και τριετία.

- Αίτημα των επιχειρήσεων είναι, αντί του ενός έτους που ισχύει σήμερα για επανεισαγωγή εξαχθέντων προϊόντων χωρίς δασμούς, το χρονικό διάστημα να επεκταθεί στα 3 χρόνια.

Παρατήρηση 4

- Σε συνέχεια της Παρατήρησης 3, σήμερα, όταν τα επιστρεφόμενα προϊόντα του εξαγωγέα προέρχονται από πολλές και διαφορετικές εξαγωγές, ο εξαγωγέας είναι αναγκασμένος να προσκομίζει στο τελωνείο εισαγωγής τους φακέλους όλων των εξαγωγών που αντιστοιχούν στα επιστρεφόμενα προϊόντα (ενδεικτικά η μία επανεισαγωγή εμπορευμάτων μπορεί να συνδέεται ακόμη και με 20 τιμολόγια εξαγωγής).

- Η μείωση της γραφειοκρατίας κατά την επανεισαγωγή επιστραφέντων προϊόντων και η απλοποίηση της διαδικασίας επανεισαγωγής αποτελεί αίτημα των εταιρειών. Η συγκέντρωση όλων των φορτωτικών εγγράφων από ένα μεγάλο πλήθος φακέλων εξαγωγής που περιέχουν πληθώρα παραστατικών, ώστε να υποβληθούν όλα στο τελωνείο εισαγωγής προκειμένου να συσχετισθούν με τα επιστρεφόμενα-επανεισαγόμενα προϊόντα εκτιμάται από τις εταιρείες ότι αποτελεί μία πολύ πολύ γραφειοκρατική όσο και χρονοβόρα διαδικασία.

Παρατήρηση 5

Θέματα που σχετίζονται με το καθεστώς ενεργητικής τελειοποίησης και τη διαδικασία απαλλαγής από ΦΠΑ με τη Χρήση του Ειδικού

Διπλοτύπου Απαλλαγής (βλ. παρακάτω ΣΗΜΕΙΟ ΣΤ ΕΙΔΙΚΑ ΘΕΜΑΤΑ).

Δ. 3 Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου

Με το άρθρο 796δ των ΔΕΚΤΚ, όταν τα εμπορεύματα εκφορτώνονται από ένα μέσο μεταφοράς, παραδίδονται σε άλλο πρόσωπο που κατέχει τα εμπορεύματα και φορτώνονται σε άλλο μέσο μεταφοράς, το οποίο θα τα μεταφέρει εκτός του τελωνειακού εδάφους της Κοινότητας μετά την προσκόμιση στο τελωνείο εξόδου, θεσπίζεται η υποχρέωση στον πρώτο μεταφορέα να γνωστοποιήσει - το αργότερο κατά την παράδοση - στον επόμενο κάτοχο των εμπορευμάτων τις απαραίτητες πληροφορίες για τη συγκεκριμένη εξαγωγή (MRN αν είναι γνωστό, UCR, έγγραφο μεταφοράς, αριθμό εμπορευματοκιβωτίου, κ.λπ.), ο οποίος θα καταχωρίσει τη γνωστοποίηση των στοιχείων που του έχουν παρασχεθεί στο πρόσωπο στο οποίο παραδίδονται τα εμπορεύματα.

Ο μεταφορέας δεν μπορεί να φορτώσει εμπορεύματα για μεταφορά εκτός του τελωνειακού εδάφους της Κοινότητας, εάν δεν του έχουν παρασχεθεί οι ανωτέρω πληροφορίες.

Ο εξαγωγέας/διασαφιστής ή ο μεταφορέας ενημερώνει το τελωνείο εξόδου για την άφιξη των εμπορευμάτων υποβάλλοντας υποχρεωτικά το μήνυμα IE 507 «Άφιξη στο σημείο Εξόδου» και στη συνέχεια ακολουθεί η παρακάτω περιγραφόμενη διαδικασία.

Πίνακας 21. SHIP (Φόρτωση) - Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. SHIP (Φόρτωση)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ.3 Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	• Καν. 2913/92 • Καν. 2454/93 - Άρθρο 796δ των ΔΕΚΤΚ (το 796δα αφορά την επιβεβαίωση εξόδου από την κοινότητα και τα εναλλακτικά στοιχεία απόδειξης της εξαγωγής). <u>Τελωνείο εξόδου</u> • Σύμφωνα με το άρθρο 4δ ΚΤΚ, τελωνείο εξόδου είναι «το οριζόμενο από τις τελωνειακές αρχές και σύμφωνα με τους τελωνειακούς κανόνες τελωνείο στο οποίο προσκομίζονται τα εμπορεύματα πριν εξέλθουν από το τελωνιακό έδαφος της Κοινότητας και στο οποίο υποβάλλονται σε τελωνειακούς ελέγχους όσον αφορά στην εφαρμογή των διατυπώσεων εξόδου και στους κατάλληλους ελέγχους βάσει των κινδύνων».

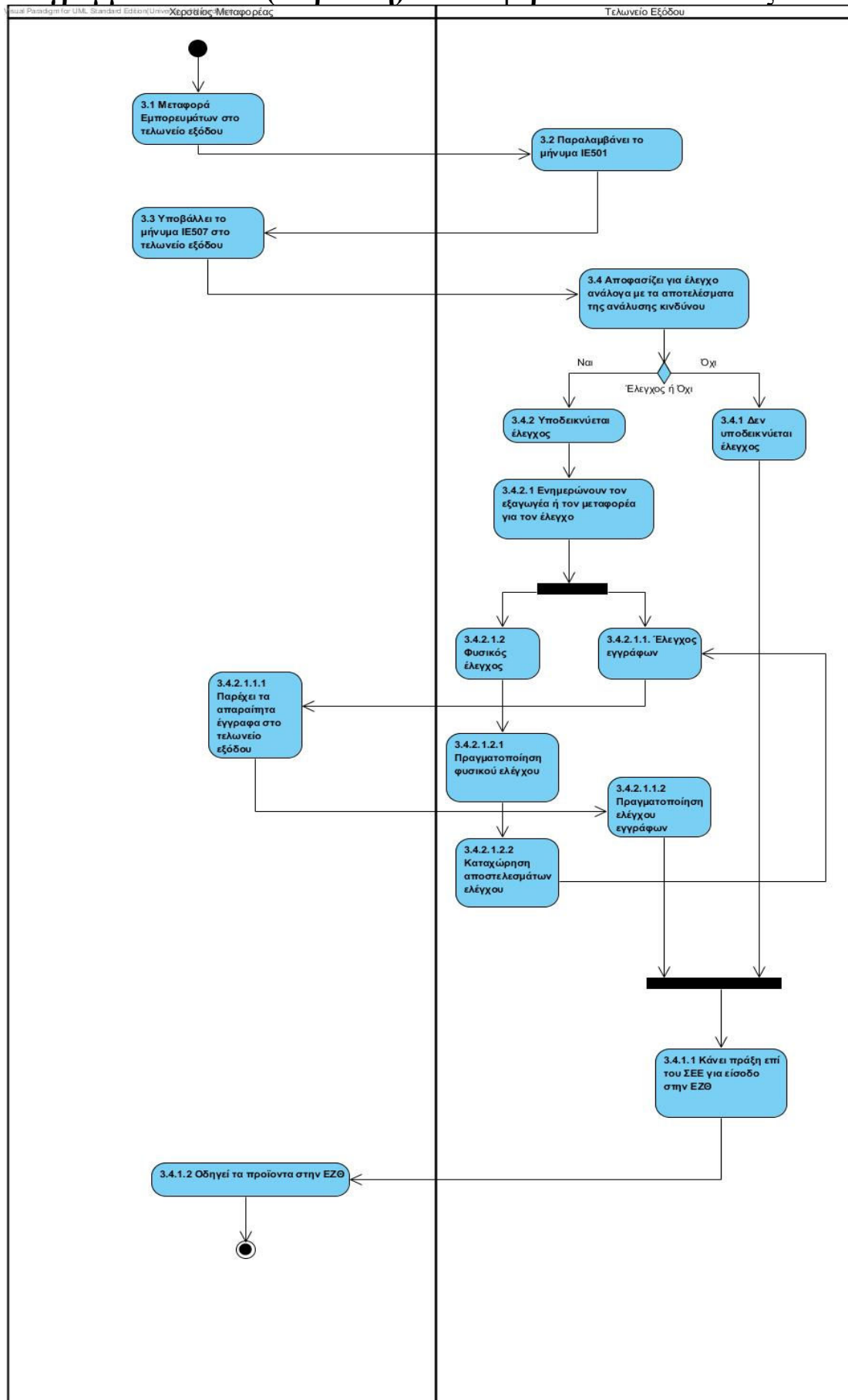
	• Το τελωνείο εξόδου, όπως προσδιορίζεται στην παράγραφο 2 του άρθρου 793 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93, είναι το τελευταίο τελωνείο πριν τα εμπορεύματα εγκαταλείψουν το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ. Εξαίρεση: Στην περίπτωση εμπορευμάτων που μεταφέρονται εκτός του τελωνειακού εδάφους της ΕΕ με ενιαία σύμβαση μεταφοράς, από τις επιχειρήσεις σιδηροδρόμων, τις ταχυδρομικές αρχές, τις αεροπορικές ή τις ναυτιλιακές εταιρείες, το τελωνείο που είναι αρμόδιο για τον τόπο στον οποίο παραλαμβάνονται τα εμπορεύματα στα πλαίσια ενιαίας σύμβασης μεταφοράς, με την προϋπόθεση ότι: - τα εμπορεύματα πρόκειται να εγκαταλείψουν το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ σιδηροδρομικώς, ταχυδρομικώς, αεροπορικώς ή θαλασσίως και - ο διασαφιστής ή ο αντιπρόσωπός του αιτείται οι διατυπώσεις που αναφέρονται στο άρθρο 793α παράγραφος 2 ή στο άρθρο 796 ε παρ. 1 να διεκπεραιωθούν σε αυτό το τελωνείο.
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας/εξουσιοδοτημένος εκτελωνιστής, Τελωνείο Εξαγωγής, Τελωνείο Εξόδου, Οδηγός χερσαίου μεταφορέα, ναυτιλιακή εταιρεία, ΟΛΘ ΑΕ (ή άλλο λιμάνι κυρίως ΟΛΠ)
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το Τελωνείο Εξαγωγής έχει αποστείλει το μήνυμα IE501 «αναμενόμενη άφιξη» στο Τελωνείο Εξόδου. • Το container είναι σφραγισμένο με τη σφραγίδα της ναυτιλιακής εταιρείας. • Ο χερσαίος μεταφορέας έχει λάβει από το Τελωνείο Εξαγωγής το συνοδευτικό έγγραφο εξαγωγής (ΣΕΕ). • (Ως προς τον ΟΛΘ): Ο οδηγός του φορτηγού διαθέτει την ηλεκτρονική κάρτα εισόδου που του επιτρέπει να εισέλθει στον ΟΛΘ στις λιμενικές εγκαταστάσεις (Η ειδική κάρτα εκδίδεται από τον φορέα εκμετάλλευσης τερματικού σταθμού και η διαδικασία πραγματοποιείται μια φορά το

	χρόνο. Ο μεταφορέας δηλώνει τα συγκεκριμένα αυτοκίνητα, τους οδηγούς κ.λπ. και λαμβάνει τις κάρτες εισόδου προκειμένου να επιτραπεί στους οδηγούς του να εισέρχονται στην περιοχή). • Σε περίπτωση εναπόθεσης στο λιμάνι, η ναυτιλιακή εταιρεία έχει ενημερώσει τον διαχειριστή του λιμανιού σχετικά με την αναμονή της άφιξη του φορτίου ("pre - advise notification») που πραγματοποιείται με ηλεκτρονικό τρόπο και περιλαμβάνει πληροφορίες, όπως: το είδος και τον αριθμό του container, αν είναι container ψυγείο, αν είναι επικίνδυνο φορτίο, κτλ.). • Στην περίπτωση του ΟΛΘ, που συνήθης πρακτική είναι το Fly mode, η προ-κοινοποίηση έχει γίνει ήδη από την ναυτιλιακή προς το λιμάνι 24 ώρες πριν την άφιξη του πλοίου. Αυτό γίνεται με Preloading List (XML) για κάθε container που πρόκειται να φορτωθεί στο συγκεκριμένο πλοίο.
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	Παρακάτω περιγράφεται η διαδικασία μεταφοράς στο Τελωνείο εξόδου στην περίπτωση του ΟΛΘ : 3.1 Ο χερσαίος μεταφορέας μεταφέρει τα εμπορεύματα στο Τελωνείο Εξόδου έχοντας το συνοδευτικό έγγραφο εξαγωγής και τα λοιπά συνοδευτικά έγγραφα της εξαγωγής. 3.2 Το μήνυμα IE501 «αναμενόμενη άφιξη» έχει παραληφθεί από το Τελωνείο Εξόδου. 3.3 Κατά την άφιξη του container στην πύλη εισόδου του τελωνείου εξόδου υποβάλλεται, είτε από τον εξαγωγέα / εκπρόσωπό του, είτε από το μεταφορέα, το μήνυμα IE507 («Άφιξη στην Έξοδο») στο τελωνείο εξόδου. 3.4 Έλεγχος ή μη των εμπορευμάτων (υποδεικνύεται από το σύστημα) . Ο αρμόδιος τελωνειακός υπάλληλος εφαρμόζει τα αποτελέσματα της ανάλυσης κινδύνου που εμφανίζονται στην οθόνη του και σχετίζονται με την προτεινόμενη εξαγωγή. – Δυνατότητα αναβάθμισης του αποτελέσματος που υποδεικνύει το σύστημα ανάλυσης κινδύνου

	παρέχεται στις Τελωνειακές Αρχές σε εξαιρετικές μόνο περιπτώσεις, σύμφωνα με τις εκάστοτε οδηγίες της αρμόδιας για τους ελέγχους Δ/νσης της Γενικής Δ/νσης Τελωνείων και ΕΦΚ (Σχετική η αριθμ. Δ33Δ5000853/3-1-2014 Απόφαση του Γενικού Γραμματέα Δημοσίων Εσόδων του Υπουργείου Οικονομικών, σχετικά με την εφαρμογή της ανάλυσης κινδύνου στους τελωνειακούς ελέγχους όλων των εμπορευμάτων). 3.4.1 Δεν υποδεικνύεται από το σύστημα έλεγχος 3.4.1.1 Ο τελωνειακός υπάλληλος κάνει πράξη επί του Συνοδευτικού Εγγράφου Εξαγωγής (ΣΕΕ) για την είσοδο στην ΕΖΘ. 3.4.1.2 Τα προς εξαγωγή εμπορεύματα εισέρχονται στην ΕΖΘ. 3.4.2 Υποδεικνύεται από το σύστημα έλεγχος 3.4.2.1 Ο μεταφορέας έχει ενημερωθεί μέσω μηνύματος ΙΕ561 «Κοινοποίηση απόφασης ελέγχου εξόδου». Σε περίπτωση ελέγχου το Τελωνείο εξόδου ενημερώνει τον εξαγωγέα ή αντιπρόσωπό του ή το μεταφορέα ότι πρόκειται να διεξαχθεί έλεγχος. 3.4.2.1.1 Έλεγχος εγγράφων : 3.4.2.1.1.1. Ο μεταφορέας παρέχει τα σχετικά έγγραφα στο τελωνείο εξόδου (Μετά την παραλαβή του μηνύματος ΙΕ561 «Κοινοποίηση απόφασης ελέγχου εξόδου», ο μεταφορέας γνωρίζει ότι πρέπει να παρουσιάσει όλα τα έγγραφα, συμπεριλαμβανομένων και συμπληρωματικών στο τελωνείο εξόδου). 3.4.2.1.1.2. Ο τελωνειακός υπάλληλος ελέγχει τα έγγραφα και καταγράφει τα αποτελέσματα του ελέγχου στο σύστημα. 3.4.2.1.1.3. Ο τελωνειακός υπάλληλος κάνει πράξη επί του Συνοδευτικού Εγγράφου Εξαγωγής (ΣΕΕ) για την είσοδο στην ΕΖΘ 3.4.2.1.1.4 Τα προς εξαγωγή εμπορεύματα εισέρχονται στην ΕΖΘ.
--	--

	3.4.2.1.2. Φυσικός έλεγχος. Ο φυσικός έλεγχος προϋποθέτει πάντα / περιλαμβάνει και έλεγχο εγγράφων, όπως περιγράφεται παραπάνω. 3.4.2.1.2.1. Πραγματοποιείται ο φυσικός έλεγχος από τον αρμόδιο τελωνειακό ελεγκτή σε χώρο πλησίον της Πύλης Εισόδου, εντός της ΕΖΘ. 3.4.2.1.2.2 Καταχωρούνται τα αποτελέσματα ελέγχου στο σύστημα και συντάσσεται Πρακτικό Φυσικού ελέγχου από τον αρμόδιο ελεγκτή που διενήργησε τον έλεγχο. 3.4.2.1.2.3 Ο τελωνειακός υπάλληλος κάνει πράξη επί του Συνοδευτικού Εγγράφου Εξαγωγής (ΣΕΕ) για την είσοδο στην ΕΖΘ. 3.4.2.1.2.3 Τα προς εξαγωγή εμπορεύματα εισέρχονται στην ΕΖΘ.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Το Συνοδευτικό Έγγραφο Εξαγωγής και τα λοιπά συνοδευτικά έγγραφα της εξαγωγής.
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Οι μεταφορείς είναι ενημερωμένοι από τους συνδέσμους τους για τις διαδικασίες εισόδου στον λιμένα και τη διαχείριση του ΣΕΕ και των λοιπών συνοδευτικών εγγράφων εξαγωγής. • Η πληροφόρηση σχετικά με τους πιθανούς ελέγχους του εμπορεύματος και σχετικά με την απελευθέρωση για εξαγωγή παρέχεται από το ηλεκτρονικό σύστημα τελωνείων.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Ο χρόνος για τη μεταφορά από το Τελωνείο Εξαγωγής από το Κιλκίς στον ΟΛΘ είναι max 2 ώρες, ενώ από τη λάρισα στον Πειραιά 5-6 ώρες.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Δικαιώματα Εκτέλεσης Τελωνειακών Εργασιών (ΔΕΤΕ) πληρώνονται μόνο σε περίπτωση φυσικού ελέγχου για τον χρόνο διεξαγωγής του ελέγχου και σύμφωνα με τις σχετικές διατάξεις που ορίζουν τα ποσά ανά ώρα
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	• Η απόφαση απελευθέρωσης ή μη των εμπορευμάτων από το ηλεκτρονικό σύστημα των τελωνείων

Διάγραμμα 21. SHIP (Φόρτωση) - Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου



Παρατηρήσεις, προτάσεις Β΄ Τελωνείου Θεσσαλονίκης

Παρατήρηση 1

- Η λειτουργία Ελεύθερης Ζώνης Θεσσαλονίκης δημιουργεί την υποχρέωση από πλευράς του Β΄ Τελωνείου κάλυψης της μίας Πύλης Εισόδου-Εξόδου (Πύλη 16) επί 24ώρου βάσεως, κατά τις 365 ημέρες το χρόνο. Οι αρμοδιότητες δε και τα αυξημένα καθήκοντα των τελωνειακών υπαλλήλων στην Πύλη Εισόδου-Εξόδου της ΕΖΘ δεν περιορίζονται απλά στην επιτήρηση και καταγραφή των εισερχόμενων και εξερχόμενων εμπ/των, αλλά περιλαμβάνουν αρμοδιότητες και καθήκοντα που αφορούν σε ιδιαιτέρως ουσιαστικές τελωνειακές διαδικασίες και διατυπώσεις οι οποίες απαιτούν έλεγχο εγγράφων, αλλά και διενέργεια φυσικών ελέγχων.

- Για την αποτελεσματική άσκηση των συγκεκριμένων καθηκόντων απαιτείται η παρουσία πλήρους συνεργείου υπαλλήλων με επάρκεια κατάρτισης σε ρόλους επόπτη και ελεγκτή. Ωστόσο, λόγω της υποστελέχωσης του Β΄ Τελωνείου Θεσσαλονίκης όλα τα ως άνω περιγραφέντα καθήκοντα ασκούνται από ένα μόνο τελωνειακό υπάλληλο, ο οποίος μάλιστα αναγκάζεται να διακόπτει την είσοδο των εμπορευμάτων στην ΕΖ κάθε φορά που θα ενταλθεί από το Σύστημα να πραγματοποιήσει φυσικό έλεγχο κατά την άφιξη των εμπορευμάτων που έχουν υπαχθεί στο καθεστώς της Διαμετακόμισης ή της Εξαγωγής.

- Η ύπαρξη ενός τελωνειακού υπαλλήλου στην Πύλη εισόδου της ΕΖΘ σε συνδυασμό με το γεγονός ότι δεν λειτουργεί, εκ μέρους του ΟΛΘ, η εναπόθεση των προς εξαγωγή εμπορευμάτων εντός της ΕΖΘ (τα οποία αναγκαστικά μέχρι την έναρξη της φόρτωσης στο πλοίο παραμένουν στις μάντρες-depot περίξ του λιμένος), δημιουργεί έντονα προβλήματα καθυστέρησης εισόδου των containers στην ΕΖΘ. Για τη διευκόλυνση των συναλλαγών και την είσοδο των εμπορευμάτων στην ΕΖΘ, το Β΄ Τελωνείο Θεσσαλονίκης μερίμνησε και έχει ήδη εγκατασταθεί στην Πύλη 16 μηχανογραφικός εξοπλισμός (ICISnet) για δύο επιπλέον θέσεις εργασίας, οι οποίες μέχρι την μόνιμη επάνδρωσή τους με την ενίσχυση του τελωνείου σε προσωπικό επανδρώνονται μόνον σε ώρες αιχμής και εφόσον υπάρχει διαθέσιμο προσωπικό.

Παρατήρηση 2

- Επί πλέον, καθυστερήσεις στην είσοδο των προς εξαγωγή εμπορευμάτων στην ΕΖΘ δημιουργούνται και από τους ελέγχους και την καταγραφή των προσώπων και των μεταφορικών μέσων που διενεργούνται από τους υπαλλήλους της υπηρεσίας ασφάλειας του ΟΛΘ κατά την είσοδό τους στην ΕΖΘ.

- Εξυπακούεται ότι η υπάρχουσα κατάσταση, εκτός των άλλων, δημιουργεί καθυστερήσεις και προβλήματα στην ομαλή ροή των προς εξαγωγή εμπορευμάτων κατά την είσοδό τους στην ΕΖΘ.

Στην Πύλη εισόδου της ΕΖΘ χρειάζεται να υπάρχει η 24ωρη παρουσία πλήρους συνεργείου τελωνειακών υπαλλήλων με επάρκεια κατάρτισης σε ρόλους επόπτη και ελεγκτή

Παρατηρήσεις, προτάσεις ναυτιλιακής εταιρείας

Παρατήρηση 1

- Δεν υπάρχει χώρος προσωρινής εναπόθεσης στον ΟΛΘ ούτε και διαδικασία στο Β Τελωνείο. Χρειάζονται δομικές αλλαγές στον ΟΛΘ, διότι τα κόστη είναι υψηλά σε σχέση με τα γειτονικά λιμάνια σε σχέση και με τις παρεχόμενες υπηρεσίες.

Παρατήρηση 2

- Στις πύλες του ΟΛΘ δεν υπάρχουν τερματικά να εξυπηρετήσουν τα container όταν εισέρχονται στο λιμάνι. Σήμερα υπάρχει μόνο ένα τερματικό εισόδου και ένα εξόδου και είναι αδύνατο να εξυπηρετήσει τον όγκο των φορτίων. Χρειάζονται άμεσα τουλάχιστον 3 τερματικά στις πύλες εισόδου του ΟΛΘ και τελωνειακοί με τερματικά σε 24ωρη βάση.

Παρατήρηση 3

- Το container κανονικά πρέπει να περνάει από ειδικό κουβούκλιο για να λαμβάνονται φωτογραφίες του αυτοκινήτου, του οδηγού και του φορτίου που χρησιμοποιούνται για screening. Στον ΟΛΘ όμως δεν τηρείται αυτή η διαδικασία, διότι δεν υπάρχει η σχετική υποδομή.

Δ. 4. Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου

- Σύμφωνα με το άρθρο 4δ ΚΤΚ, τελωνείο εξόδου είναι «το οριζόμενο από τις τελωνειακές αρχές και σύμφωνα με τους τελωνειακούς κανόνες τελωνείο στο οποίο προσκομίζονται τα εμπορεύματα πριν εξέλθουν από το τελωνειακό έδαφος της Κοινότητας και στο οποίο υποβάλλονται σε τελωνειακούς ελέγχους όσον αφορά στην εφαρμογή των διατυπώσεων εξόδου και στους κατάλληλους ελέγχους βάσει των κινδύνων». Αναλυτικότερα το τελωνείο εξόδου :

- Λαμβάνει ενημέρωση για την επικείμενη έξοδο των εμπορευμάτων δια μέσου του μηνύματος αναμενόμενης εξαγωγής IE 501 «Στοιχεία Αναμενόμενης Εξαγωγής»

- Ενημερώνεται για την πραγματική άφιξη του φορτίου και αφού λάβει υπόψη τα αποτελέσματα της ανάλυσης κινδύνου ή άλλα πραγματικά περιστατικά ή ενημερώσεις προβαίνει, εφόσον απαιτηθεί, στην διενέργεια ελέγχου του φορτίου ή/και των συνοδευτικών εγγράφων και επιτρέπει ή μη ανάλογα την έξοδο των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ.

- Επιτηρεί και επιβεβαιώνει την οριστική έξοδο των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της ΕΕ και ενημερώνει το τελωνείο εξαγωγής.

- Με την έναρξη λειτουργίας του νέου Ολοκληρωμένου Πληροφορικού Συστήματος Τελωνείων ICIS.net - Υποσύστημα εξαγωγών, έγινε αντικατάσταση του Αντίτυπου 3 του ΕΔΕ με την εκτύπωση του μηνύματος IE 599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης Εξαγωγής».

- Ειδικότερα, σύμφωνα με τα άρθρα 792 παρ. 1 και 796ε των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93, το τελωνείο εξαγωγής πιστοποιεί την έξοδο των εμπορευμάτων στον εξαγωγέα ή διασφαιστή με την αποστολή του μηνύματος IE599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης Εξαγωγής» μετά την επιβεβαίωση της εξόδου και την αποστολή του αντίστοιχου μηνύματος (IE518) «Αποτελέσματα Εξόδου» από το τελωνείο εξόδου ή μετά την διαπίστωση ότι τα εναλλακτικά μέτρα απόδειξης της εξόδου είναι επαρκή σύμφωνα με το άρθρο 796δα παρ. 4.

- Κατά συνέπεια, από τη θέση σε εφαρμογή του υποσυστήματος Εξαγωγών του ICIS.net, το τελωνείο εξαγωγής εκτυπώνει από το μηχανογραφικό σύστημα τα στοιχεία του μηνύματος IE599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης της εξαγωγής» και παραδίδει την εκτύπωση αυτή στον εξαγωγέα δεόντως θεωρημένη, αντί του αντιγράφου του οικείου τελωνειακού παραστατικού εξαγωγής (αντίτυπο 3 του ΕΔΕ) ώστε να μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως δικαιολογητικό για την απαλλαγή από ΦΠΑ της παράδοσης αγαθών που εξάγονται εκτός της Ε.Ε.

- Το αντίτυπο 3 του ΕΔΕ προσκομίζεται στο τελωνείο εξόδου για την πιστοποίηση της εξόδου των εμπορευμάτων με θεώρηση στην πίσω σελίδα, όταν στα μηχανογραφημένα τελωνεία το ICIS.net, είναι εκτός λειτουργίας και εφαρμόζεται εφεδρική διαδικασία με γραπτή διασάφηση ή οι διατυπώσεις εξαγωγής τηρούνται σε μη μηχανογραφημένο τελωνείο.

Πίνακας 22. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου στο τελωνείο εξόδου

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	SHIP
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	4. Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου στο τελωνείο εξόδου
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	• Άρθρο 4 του ΚΤΚ καν. 2913/92, σημείο «4δ» που περιλαμβάνει τον ορισμό του τελωνείου εξόδου «το οριζόμενο από τις τελωνειακές αρχές και σύμφωνα με τους τελωνειακούς κανόνες τελωνείο, στο οποίο προσκομίζονται τα εμπορεύματα πριν εξέλθουν από το τελωνειακό έδαφος της Κοινότητας και στο οποίο υποβάλλονται σε τελωνειακούς ελέγχους όσον αφορά στην

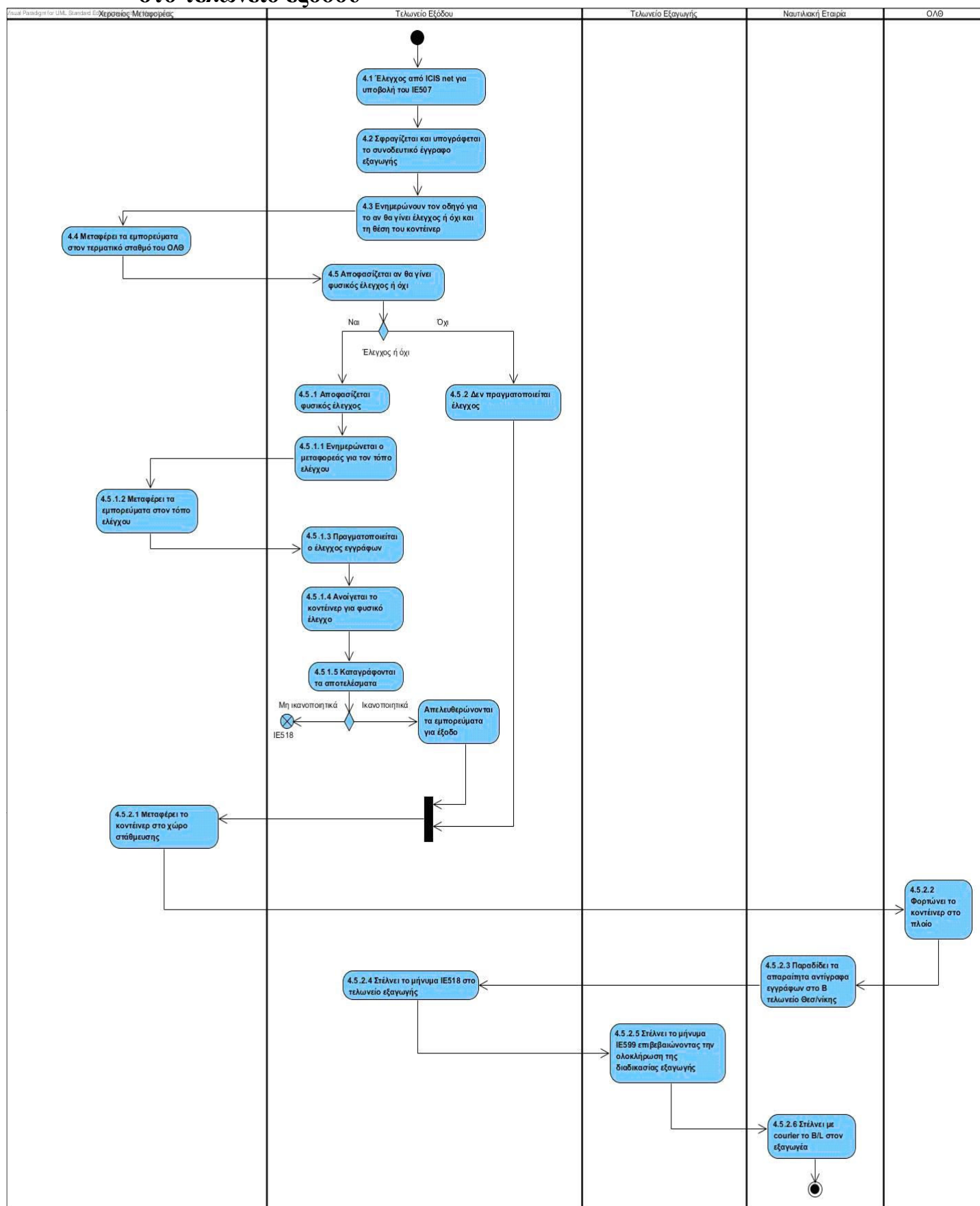
	εφαρμογή των διατυπώσεων εξόδου και στους κατάλληλους ελέγχους βάσει των κινδύνων». • Άρθρο 793 των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο προσδιορίζεται το αρμόδιο τελωνείο εξόδου και καθορίζονται οι παρεκκλίσεις από τον γενικό κανόνα προσδιορισμού αυτού. • Άρθρο 793α των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο καθορίζονται οι διατυπώσεις που τηρούνται στο τελωνείο εξόδου • Άρθρο 793β των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με το οποίο καθορίζεται η διαδικασία εξαγωγής εμπορευμάτων που μεταφέρονται εκτός του τελωνειακού εδάφους της ΕΕ ή σε τελωνείο εξόδου στο πλαίσιο καθεστώτος διαμετακόμισης ή με βάση ενιαίο δηλωτικό ως δήλωση διαμετακόμισης, σύμφωνα με τα άρθρα 445 και 448. • Άρθρα 796α, 796β, 796γ, 796δ και 796ε των ΔΕΚΤΚ καν. 2454/93 με τα οποία καθιερώνεται η ανταλλαγή δεδομένων εξαγωγής μεταξύ τελωνειακών αρχών με χρήση της πληροφορικής και των δικτύων ηλεκτρονικών υπολογιστών • Άρθρο 796δα που αναφέρεται στη διαδικασία έρευνας της εξόδου και στα εναλλακτικά στοιχεία για την απόδειξη της εξόδου των εμπορευμάτων από το τελωνειακό έδαφος της Ευρωπαϊκής Ένωσης
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Εκτελωνιστής, Τελωνείο Εξαγωγής, Τελωνείο Εξόδου, Χερσαίος Μεταφορέας, ΟΛΘ (ή άλλο λιμάνι κυρίως ΟΛΠ), Ναυτιλιακή εταιρεία
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Ο αρμόδιος τελωνειακός υπάλληλος στο Τελωνείο εξόδου έχει ολοκληρώσει τον έλεγχο και έχει καταγράψει το αποτέλεσμα.
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	Παρακάτω περιγράφεται η διαδικασία εξόδου στην περίπτωση του ΟΛΘ: 4.1 Ο τελωνειακός υπάλληλος ανακτά τις αναμενόμενες αφίξεις από ICIS net και ελέγχει εάν έχει υποβληθεί ή όχι το IE507 «Αφίξη στην Έξοδο». 4.2 Ο τελωνειακός υπάλληλος στην πύλη

	εισόδου του ΟΛΘ, μετά τους προβλεπόμενους από τα σύστημα ανάλυσης κινδύνους ελέγχους, σφραγίζει και υπογράφει το συνοδευτικό έγγραφο εξαγωγής. 4.3 Ο οδηγός του φορτηγού ενημερώνεται σχετικά με την απόφαση αν θα πραγματοποιηθεί ή όχι φυσικός έλεγχος. Εάν δεν αποφασιστεί φυσικός έλεγχος, τότε ο οδηγός του φορτηγού ενημερώνεται σχετικά με τη θέση που θα τοποθετηθεί το container. 4.4 Τα εμπορεύματα εισέρχονται στο χώρο του τερματικού σταθμού στον ΟΛΘ. 4.5. Αποφασίζεται αν θα γίνει ή όχι Φυσικός Έλεγχος 4.5.1. Αποφασίζεται φυσικός έλεγχος 4.5.1.1 Ενημερώνεται ο μεταφορέας ότι θα πραγματοποιηθεί φυσικός έλεγχος και που θα πρέπει να πάει το container για τον έλεγχο. 4.5.1.2. Ο μεταφορέας πηγαίνει τα εμπορεύματα στον τόπο που θα λάβει χώρα ο έλεγχος. 4.5.1.3. Ο ελεγκτής του τελωνείου πραγματοποιεί τον έλεγχο των εγγράφων που του παρουσιάζει ο μεταφορέας. 4.5.1.4. Σπάει η σφραγίδα της ναυτιλιακής και ανοίγει το container για φυσικό έλεγχο. 4.5.1.5. Ο έλεγχος έχει ολοκληρωθεί. Τα αποτελέσματα καταγράφονται. 4.5.1.5.1 Αποτελέσματα του ελέγχου. 4.5.1.5.1.1 Αν το αποτέλεσμα του ελέγχου είναι «Μη ικανοποιητικό» η διαδικασία σταματά. Η εξαγωγή απαγορεύεται. Το μήνυμα IE518 ("αποτελέσματα εξόδου" μη ικανοποιητικά αποτελέσματα) αποστέλλεται στο τελωνείο εξαγωγής. 4.5.1.5.1.2 Τα αποτελέσματα είναι ικανοποιητικά και τα εμπορεύματα απελευθερώνονται και είναι ελεύθερα για την έξοδο . Ο μεταφορέας ενημερώνεται για τη θέση όπου το container θα τοποθετηθεί και η διαδικασία συνεχίζεται στο βήμα 4.5.2 Δεν πραγματοποιείται φυσικός έλεγχος
--	---

	4.5.2.1. Το container μεταφέρεται στο χώρο στάθμευσης. 4.5.2.2 . Το container φορτώνεται στο πλοίο. 4.5.2.3 Αφού φορτωθούν όλα τα containers στο πλοίο η ναυτιλιακή εταιρεία συνήθως σε διάστημα από 1 εβδομάδα έως 10 ημέρες παραδίδει αντίγραφο της φορτωτικής B/L και το Cargo Manifest στο Β Τελωνείο Θεσσαλονίκης, ώστε να επιβεβαιώσει την έξοδο από την Ε.Ε. 4.5.2.4 Το Τελωνείο εξόδου στέλνει το μήνυμα IE518 ("αποτελέσματα εξόδου" με ικανοποιητικά αποτελέσματα) στο τελωνείο εξαγωγής, μόνο αφού λάβει το αντίγραφο της φορτωτικής από την ναυτιλιακή εταιρεία, η οποία ας σημειωθεί εκδίδει το B/L μόνον εφόσον το container έχει φορτωθεί στο πλοίο και το πλοίο έχει αναχωρήσει. 4.5.2.5 Το τελωνείο εξαγωγής μετά την παραλαβή του μηνύματος IE518 ("αποτελέσματα εξόδου" με ικανοποιητικά αποτελέσματα) αποστέλλει αυτόματα το μήνυμα IE599 («Γνωστοποίηση εξαγωγής»), που επιβεβαιώνει την ολοκλήρωση της διαδικασίας εξαγωγής, στον εξαγωγέα. Το μήνυμα IE599 («Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης της εξαγωγής») εκτυπώνεται από τα τελωνεία εξαγωγής και παραδίδεται στον εξαγωγέα δεόντως θεωρημένη, αντί του αντιγράφου του οικείου τελωνειακού παραστατικού εξαγωγής (αντίτυπο 3 του ΕΔΕ) ώστε να μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως δικαιολογητικό για την απαλλαγή από ΦΠΑ της παράδοσης αγαθών που εξάγονται εκτός της Ε.Ε. 4.5.2.6 Η Ναυτιλιακή αποστέλλει το Bill of Lading στον εξαγωγέα.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Απαιτούμενα έγγραφα στο Τελωνείο Εξόδου : - Συνοδευτικό Έγγραφο Εξαγωγής (ΣΕΕ) με τις σχετικές πράξεις εισόδου στην ΕΖΘ και της διενέργειας των ελέγχων. - Άδεια φόρτωσης του ΟΛΘ.

	- Bill of Lading (B/L) (ας σημειωθεί ότι η ναυτιλιακή εταιρεία εκδίδει το B/L μόνον εφόσον το container έχει φορτωθεί στο πλοίο και το πλοίο έχει αναχωρήσει. - Cargo Manifest. Υποδείγματα των παραπάνω εγγράφων στο Παράρτημα 1.
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Η πληροφόρηση από και προς την επιχείρηση έχει να κάνει με την ολοκλήρωση της φόρτωσης του container στο καράβι. Τη σχετική πληροφόρηση παρέχει με ηλεκτρονικό μήνυμα το Τελωνείο Εξόδου. Την Βεβαίωση Εξόδου παραλαμβάνει ο εξουσιοδοτημένος εκτελωνιστής και στην παραδίδει στον εξαγωγέα. • Την πληροφόρηση για την άφιξη του καραβιού και την προετοιμασία της φόρτωσης στο τελωνείο εξόδου παρέχει ο υπάλληλος της ναυτιλιακής εταιρείας.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Ο χρόνος φόρτωσης από το dry port (μάνδρα) ή το χώρο εναπόθεσης στο λιμάνι μέχρι τη φόρτωση στο καράβι είναι 30 λεπτά της ώρας.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το συνολικό κόστος της διαδικασίας και της φόρτωσης επί του πλοίου ανέρχεται σε 220-240 ευρώ. • Το δικαίωμα φορτωτικής περίπου 35 ευρώ. • Το κόστος αποστολής του B/L από τη Ναυτιλιακή στον εξαγωγέα περίπου 10 ευρώ
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	• Η αποστολή του μηνύματος IE518 ("αποτελέσματα εξόδου" με ικανοποιητικά αποτελέσματα) στο Τελωνείο εξαγωγής.

Διάγραμμα 22. SHIP (Φόρτωση) - Τελωνειακή Διαδικασία Εξόδου στο τελωνείο εξόδου



Παρατηρήσεις, θέματα, προτάσεις σε σχέση με τη διαδικασία

Παρατήρηση 1

- Ο Οργανισμός Λιμένος Θεσσαλονίκης δεν διαθέτει χώρο προσωρινής εναπόθεσης εμπορευματοκιβωτίων. Αποτέλεσμα αυτού είναι ότι τα containers μεταφέρονται κατά κανόνα από επιχειρήσεις εγκατεστημένες εκτός Θεσσαλονίκης - είτε το Β' Τελωνείο είναι (και) τελωνείο εξαγωγής και εξόδου είτε μόνο εξόδου - σε χώρους εναπόθεσης εμπορευματοκιβωτίων (depot, μάνδρες) εκτός των ορίων του λιμένος από τους οποίους και μεταφέρονται στη συνέχεια με φορτηγά στο λιμάνι για φόρτωση στο πλοίο με την έναρξη της φόρτωσης.

- Ειδικά όταν το Β' Τελωνείο λειτουργεί ως Τελωνείο Εξαγωγής, το παραπάνω έχει ως αποτέλεσμα ο εξαγωγέας να υποβάλλει για κάθε διασάφηση εξαγωγής γραπτό αίτημα για χορήγηση έγκρισης τελωνισμού για εξαγωγή στις εγκαταστάσεις του εξαγωγέα ή του μεταφορέα, δηλώνοντας ως σχετικό χώρο τις προαναφερόμενες μάντρες. Η αίτηση αυτή πρέπει να πρωτοκολληθεί και να υπογραφεί από το Διευθυντή του Τελωνείου (έχοντας προηγηθεί σχετικός έλεγχος για την αξιοπιστία, την τοποθεσία στην οποία βρίσκονται σε σχέση με την απόσταση από το τελωνείο, κ.λ.π.) Σημειώνεται ότι καθημερινά στο Β' Τελωνείο κατατίθενται περί τις 40-50 σχετικές αιτήσεις (ανάλογα με την ημέρα μπορεί και πολύ περισσότερες).

- Τα αμέσως παραπάνω όμως δεν ισχύουν όταν το Β' τελωνείο λειτουργεί ως τελωνείο εξόδου, όπως για τις εξαγωγές προφίλ αλουμινίου που έχουν κατατεθεί διασαφήσεις εξαγωγής σε άλλα ελληνικά τελωνεία (π.χ. τελωνείο Κιλκίς). Στην τελευταία περίπτωση τα εμπορευματοκιβώτια, με την έναρξη φόρτωσης του πλοίου μεταφέρονται από τις μάντρες στην ΕΖΘ και ακολουθείται η διαδικασία εξόδου, η οποία έχει αναλυτικά περιγραφεί παραπάνω.

- Ως προς το θέμα αυτό θα βοηθούσε:

- α. η δημιουργία χώρου προσωρινής εναπόθεσης από τον Οργανισμό Λιμένος Θεσσαλονίκης με την αναγκαία υποδομή (χώρου, ηλεκτρονικού συστήματος, προσωπικού, εξοπλισμού κ.λ.π.) ώστε σε αυτόν να μεταφέρονται τα προς εξαγωγή εμπορευματοκιβώτια και

- β. μέχρι τότε, σε περίπτωση που το Β' Τελωνείο είναι Τελωνείο Εξαγωγής, η τροποποίηση του ICISnet σχετικά με την κωδικοποίηση της θέσης 30 «Τόπος Εμπορευμάτων της διασάφησης εξαγωγής» (η κωδικοποίηση βρίσκεται προς επεξεργασία από την αρμόδια υπηρεσία του ICISnet μετά από σχετική πρόταση του Β' Τελωνείου). Η κωδικοποίηση της θέσης 30 της διασάφησης εξαγωγής σε συνδυασμό με την υποχρεωτική συμπλήρωση της θέσης αυτής (30) θα είχε ως αποτέλεσμα να μην απαιτείται η υποβολή των ανωτέρω αιτήσεων για έγκριση στον τόπο του εξαγωγέα ή του μεταφορέα.

Παρατήρηση 2

- Δεν αποστέλλεται από τον μεταφορέα, διαχειριστή του μέσου μεταφοράς με το οποίο τα εμπορεύματα θα μεταφερθούν εκτός του τελωνειακού εδάφους της ΕΕ (πλοίο) το μήνυμα IE 547 «Προσκόμιση καταλόγου ειδών Διασάφησης Εξαγωγής».

Αυτό έχει ως αποτέλεσμα η όλη διαδικασία επιβεβαίωσης εξόδου από την κοινότητα να γίνεται εν μέρει χειροκίνητα και επομένως να καθυστερεί η επιβεβαίωση με ό,τι αυτό συνεπάγεται. Σήμερα για την επιβεβαίωση εξόδου η ναυτιλιακή εταιρεία προσκομίζει την φορτωτική (Bill of Lading) μαζί με το Cargo Manifest στο τελωνείο εξόδου μετά από 1 εβδομάδα έως 10 ημέρες και στη συνέχεια το τελωνείο επιβεβαιώνει την έξοδο. Έτσι αντί η επιβεβαίωση εξόδου να γίνεται εντός 24ωρου, γίνεται περίπου μετά από ένα μήνα, με ό,τι αυτό συνεπάγεται (μεγαλύτερες επιπτώσεις π.χ για προϊόντα με ΕΦΚ για τα οποία είναι δεσμευμένες εγγυητικές επιστολές).

Παρατήρηση 3

- Για τη δήλωση αναχώρησης του πλοίου θα πρέπει να οριστεί μια αρμόδια δημόσια Αρχή που με βάση αξιόπιστες πληροφορίες που έχει στην κατοχή της να επιβεβαιώνει άμεσα την αναχώρηση του πλοίου και την έξοδο από την κοινότητα με την αποστολή του μηνύματος IE590 «Γνωστοποίηση Εξόδου». Αυτή η Αρχή μπορεί να είναι το τελωνείο. Μια ηλεκτρονική διασύνδεση μεταξύ του ICISNet και του συστήματος πληροφορικής του τερματικού (ΟΛΘ) θα μπορούσε να βοηθήσει να ενημερώνεται αυτόματα το τελωνείο, τη στιγμή που τα εμπορεύματα έχουν φύγει από το έδαφος της Ε.Ε.

Παρατήρηση 4

- Θα πρέπει το κανονιστικό πλαίσιο για τη λειτουργία της Ελεύθερης Ζώνης να προσαρμοστεί στα νέα δεδομένα του ICISnet, ως προς την επιτήρηση της φόρτωσης των προς εξαγωγή εμπορευμάτων στο πλοίο και της προσυπογραφής της Άδειας Φόρτωσης που εκδίδεται από τον ΟΛΘ.

Παρατήρηση 5

- Θα πρέπει να γίνει υποχρεωτική η ηλεκτρονική υποβολή των συνοδευτικών εγγράφων της διασάφησης εξαγωγής. Τούτο απαιτεί υψηλό επίπεδο γνώσεων της τελωνειακής και συναφούς νομοθεσίας (δασμολογική κατάταξη, απαιτούμενα υποστηρικτικά έγγραφα της διασάφησης, περιορισμοί, εγκρίσεις κλπ), το οποίο σήμερα παρέχεται από τους επαγγελματίες εκτελωνιστές, οι οποίοι από το νόμο υποχρεούνται να παρακολουθούν την εξέλιξη της τελωνειακής, δασμολογικής και συναφούς νομοθεσίας που εφαρμόζεται στα τελωνεία

και να ενημερώνονται έγκαιρα επ' αυτής. Σημαντική για τη διευκόλυνση των ηλεκτρονικών συναλλαγών με το τελωνείο κρίνεται η συμβολή του κόμβου διεπαφής του ΣΕΘ με το ICISnet, τόσο όσον αφορά τις εξαγωγές, όσο και τις εισαγωγές και τη διαμετακόμιση.

Σήμερα επειδή η εν λόγω υποβολή είναι προαιρετική, οι εξαγωγείς καταθέτουν τα έγγραφα στην έντυπη μορφή, το τελωνείο είναι υποχρεωμένο να διασφαλίζει αντίγραφα για το αρχείο του (γραφείο περιορισμών στο τελωνείο) συντηρώντας ένα γραφειοκρατικό σύστημα. Η δυνατότητα υποβολής συνοδευτικών (που αφορούν είτε τα συνοδευτικά της διασάφησης είτε άλλα απαραίτητα για άλλα προϊόντα πιστοποιητικά για την εξαγωγή όπως το πιστοποιητικό ποιοτικού ελέγχου, το πιστοποιητικό CITES, κ.λ.π.) με fax αλλά και με προσκόμισή τους από τους ίδιους τους εξαγωγείς/εκτελωνιστές θα πρέπει να διατηρηθεί μόνο για την περίπτωση που παρουσιάζονται τεχνικά προβλήματα στο ηλεκτρονικό σύστημα ICISnet ή στη σύνδεση στο Internet ή στη διασύνδεση των ηλεκτρονικών συστημάτων (πχ ICISnet-ΥΠΑΑΤ-ΥΠΑΑΝ).

Παρατήρηση 6

- Θα πρέπει στο συνοδευτικό έγγραφο της διασάφησης να προσδιορίζεται το είδος του ελέγχου και σε περίπτωση φυσικού ελέγχου ποιος είναι ο εκάστοτε ελεγκτής.

Παρατήρηση 7

Ως προς τα ΔΕΤΕ στην πρόσφατη εγκύκλιο της ΓΓΔΕ (Δ19Α5042117ΕΞ2013/05.12.13) διευκρινίζεται ότι με βάση το άρθρο 52.1 του Ενωσιακού Τελωνειακού Κώδικα (Καν. 952/2013) οι τελωνειακές αρχές δεν επιβάλλουν επιβαρύνσεις για συνήθεις τελωνειακές διατυπώσεις-διαδικασίες κατά τις επίσημες ώρες λειτουργίας των τελωνείων. Ωστόσο προβλέπεται η δυνατότητα επιβολής επιβαρύνσεων και εξόδων στις περιπτώσεις παροχής ειδικών υπηρεσιών όπως ενδεικτικά αναφέρονται στην παρ. 2 του εν λόγω άρθρου. Ως προς τον υπολογισμό των ΔΕΤΕ ισχύει η Τ4635/1868/28.01.2001 για ωριαία αποζημίωση.

Παρατήρηση 8

- Πρόταση για απλούστευση διαδικασίας ΠΟΛ 1262/2001 για την χρήση του ΕΔΔΑ κατά την εισαγωγή προϊόντων, τα οποία αυτούσια ή μεταποιημένα, θα χρησιμοποιηθούν για εξαγωγή ή ενδοκοινοτική παράδοση, σύμφωνα με την αριθμ. Δ.1163/678/Ε0017/01 (ΦΕΚ Β 1173) «Διαδικασία απαλλαγής από το ΦΠΑ της εισαγωγής αγαθών που προορίζονται για εξαγωγή ή για παράδοση σε υποκείμενους στο ΦΠΑ εγκατεστημένους σε άλλο κράτος - μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης». Προτείνεται η τροποποίηση της ανωτέρω ΑΥΟ, ώστε για την πίστωση

των τιμολογίων να μην απαιτείται η όλη διαδικασία αντίστοιχη της ενεργητικής τελειοποίησης (συντελεστές απόδοσης, επιτροπές, κ.λ.π.), αλλά η πίστωση να γίνεται με βάση τα τηρούμενα από την επιχείρηση βιβλία. Σημειώνεται ότι η όλη διαδικασία είναι διαφορετική μεταξύ επιχειρήσεων που εισάγουν πρώτες ύλες από το εξωτερικό και χρησιμοποιούν το ΕΔΔΑ και αυτών που αγοράζουν πρώτες ύλες από το εσωτερικό (στη δεύτερη περίπτωση ακολουθείται η απλή διαδικασία της ΠΟΛ 1262). Σε κάθε περίπτωση τα συμφέροντα του Δημοσίου διασφαλίζονται με τη διενέργεια εκ των υστέρων ελέγχων (βλ. και ΣΗΜΕΙΟ ΣΤ ΕΙΔΙΚΑ ΘΕΜΑΤΑ).

Παρατήρηση 9

- Το μήνυμα IE599 («γνωστοποίηση εξαγωγής ") που απαιτείται για φορολογικούς σκοπούς (επιστροφή ΦΠΑ, κλπ) εκτυπώνεται πάντα και σφραγίζεται από το τελωνείο εξαγωγής, διότι ο εξαγωγέας κρατάει αυτό το έγγραφο στα αρχεία του για φορολογικούς σκοπούς.

- Μια ηλεκτρονική ανταλλαγή δεδομένων (διαλειτουργικότητα) μεταξύ του ICISNet και του ηλεκτρονικού φορολογικού συστήματος TAXIS, με την αυτόματη αποστολή του μηνύματος IE 599 «Γνωστοποίηση ολοκλήρωσης της εξαγωγής» στην αρμόδια Δ.Ο.Υ. του εξαγωγέα, θα απλοποιήσει τη διαδικασία και θα απαλλάξει τις επιχειρήσεις και τις τελωνειακές αρχές από τη γραφειοκρατία.

Δ.5. Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή

Α) Πιστοποιητικό Καταγωγής (Certificate of Origin)

Εταιρείες που εξάγουν στην Αυστραλία εκδίδουν σύμφωνα με την απαίτηση των εισαγωγών της Αυστραλίας Πιστοποιητικό Καταγωγής (Certificate of Origin). Διευκρινίζεται ότι το έγγραφο αυτό δεν είναι προαπαιτούμενο για την είσοδο των εμπορευμάτων στην Αυστραλία (από τις εκεί δηλαδή Αρχές), αλλά μπορεί να αποτελεί απαίτηση των εισαγωγών.

Το Πιστοποιητικό Καταγωγής χρησιμοποιείται ως αποδεικτικό καταγωγής των εμπορευμάτων στις χώρες εισαγωγής. Χορηγείται από το Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο του τόπου που εδρεύει η εξαγωγική επιχείρηση.

Το Εμπορικό Επιμελητήριο εκδίδει το πιστοποιητικό καταγωγής μόνο στους εξαγωγείς που είναι μέλη του Επιμελητηρίου και έχουν πληρώσει τις συνδρομές τους. Για μέλη άλλων Επιμελητηρίων, χρειάζεται βεβαίωση ότι είναι μέλη στο αντίστοιχο Επιμελητήριο και έχουν τακτοποιήσει τις οικονομικές τους υποχρεώσεις σ' αυτό.

Το Πιστοποιητικό Καταγωγής μπορεί να εκδοθεί και την επόμενη ημέρα της φόρτωσης, έτσι ώστε η ποσότητα που δηλώνεται για την έγγραφη να είναι η σωστή.

Γι' αυτόν τον τύπο του πιστοποιητικού απαιτείται η φυσική παρουσία του εξαγωγέα ή στελέχους του ή του εξουσιοδοτημένου εκτελωνιστή του.

Για τη λήψη του Πιστοποιητικού Καταγωγής είναι αναγκαία η συμπλήρωση των σχετικών εντύπων-αίτησης, τα οποία χορηγούνται από την αρμόδια Υπηρεσία του Επιμελητηρίου. Τα απαιτούμενα κατά την υποβολή δικαιολογητικά είναι :

1. Για Βιομηχανίες – Βιοτεχνίες Εξαγωγείς:

α) Τιμολόγιο Εξαγωγής, απ' όπου θα φαίνεται ότι το εξαγόμενο εμπόρευμα είναι προϊόν της επιχείρησής τους.

β) Κατά την πρώτη εξαγωγή του έτους κατατίθεται, από τον ενδιαφερόμενο εξαγωγέα, στο αρμόδιο Τμήμα Διεθνών Σχέσεων του Επιμελητηρίου, Υπεύθυνη Δήλωση του Ν. 1599, ότι τα προς εξαγωγή προϊόντα είναι ΕΛΛΗΝΙΚΑ και παράγονται από την επιχείρησή του (BIOMHXANIA – BIOTEXNIA) ή άλλης χώρας όταν τα προϊόντα δεν είναι ΕΛΛΗΝΙΚΑ.

Η Δήλωση αυτή ισχύει για ένα (1) έτος.

2. Για **εμπόρους-εξαγωγείς** (Εμμεση Εξαγωγή), δηλαδή όταν ένας ενδιαμέσος – έμπορος αγοράζει από τη βιομηχανία και πραγματοποιεί αυτός την εξαγωγή, απαιτείται:

α) Τιμολόγιο Εξαγωγής

β) Τιμολόγιο Αγοράς των εμπορευμάτων από τις Ελληνικές Βιομηχανίες – Βιοτεχνίες, ή εμπόρους-εισαγωγείς τους

γ) Τιμολόγιο Εισαγωγής των εμπορευμάτων όταν πρόκειται για επανεξαγωγή από τον ίδιο τον εξαγωγέα.

Για τη θεώρηση των Πιστοποιητικών Καταγωγής δεν καταβάλλονται τέλη από τα τακτοποιημένα μέλη του Επιμελητηρίου.

Υπόδειγμα του εγγράφου στο Παράρτημα 1.

Β) Πιστοποιητικό απεντόμωσης των ξύλινων στηριγμάτων των δεμάτων.

Η Αυστραλία εφαρμόζει από 1/9/2004 το ISPM 15 «Διεθνές Πρότυπο για τα φυτοϋγειονομικά μέτρα (ISPM 15): Κατευθυντήριες οδηγίες που ρυθμίζουν το υλικό για ξύλινες συσκευασίες στο διεθνές εμπόριο» για όλα τα φορτία τα οποία περιέχουν υλικό συσκευασίας από ξύλο.

Εφόσον ο εξαγωγέας δεν χρησιμοποιεί ξύλινες συσκευασίες σφραγισμένες ότι έχουν πραγματοποιηθεί διαχείρισή τους σύμφωνα με το πρότυπο ISPM 15 το εμπόρευμα που εισάγεται στην Αυστραλία θα πρέπει να συνοδεύεται από Πιστοποιητικό Απολύμανσης των ξύλινων

παλετών ή των όποιων ξύλινων στηριγμάτων των δεμάτων και είναι ευθύνη του εξαγωγέα να συμμορφωθεί με τις απαιτήσεις της χώρας εισαγωγής

Οι ελληνικές εξαγωγικές επιχειρήσεις που εξάγουν προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία συνεργάζονται για το σκοπό αυτό με ειδικούς επιστήμονες, αδειοδοτημένους απεντομωτές - απολυμαντές, πιστοποιημένους σύμφωνα με τα διεθνή πρότυπα.

Η διαδικασία απεντόμωσης - απολύμανσης πραγματοποιείται από τις εξαγωγικές επιχειρήσεις με την ολοκλήρωση της παραγγελίας για Αυστραλία.

Η επιχείρηση καλεί τον απολυμαντή, ο οποίος ψεκάζει και απολυμαίνει τα ξύλινα στηρίγματα των δεμάτων.

Η διαδικασία ολοκληρώνεται σε περίπου 20 λεπτά και χορηγείται στην εταιρεία πιστοποιητικό απολύμανσης το οποίο αναφέρει αναλυτικά τα σημεία και αριθμούς των δεμάτων των οποίων τα ξύλινα στηρίγματα έχουν απολυμανθεί. Το πιστοποιητικό αυτό αποστέλλεται μαζί με τα λοιπά φορτωτικά έγγραφα στον Εισαγωγέα.

Το σχετικό κόστος απεντόμωσης των ξύλινων στηριγμάτων που υφίσταται η εξαγωγική εταιρεία είναι περίπου 60-80 ευρώ.

Υπόδειγμα του εγγράφου στο Παράρτημα 1.

Γ) Πιστοποιητικό ότι το container είναι απεντομωμένο

Για την εξαγωγή προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία απαιτείται η χρήση απεντομωμένου - απολυμασμένου container. Για το λόγο αυτό οι εξαγωγικές επιχειρήσεις απαιτούν από τις ναυτιλιακές εταιρείες να τους αποστέλλουν για πλήρωση απεντομωμένα containers και το σχετικό πιστοποιητικό απεντόμωσης του container.

Το κόστος απεντόμωσης του container βαρύνει τον εξαγωγέα και κυμαίνεται στο περίπου 230 ευρώ.

(Υποδείγματα των εγγράφων που πιστοποιούν τη διαδικασία απεντόμωσης στο Παράρτημα 1.)

Δ) Πιστοποίηση των προφίλ αλουμινίου σύμφωνα με τις προδιαγραφές Αυστραλίας (standards)

- Οι πιστοποιήσεις της E.E που διαθέτουν οι εξαγωγικές μεταποιητικές επιχειρήσεις προφίλ αλουμινίου δεν ισχύουν στην Αυστραλία, δεν αναγνωρίζονται δηλαδή από αυτή. Απαιτείται η πιστοποίηση των προφίλ αλουμινίου που προέρχονται από Ελλάδα σύμφωνα με τα αυστραλιανά (εθνικά) standards, ώστε να είναι δυνατόν να διατεθούν στην αυστραλιανή αγορά.

- Η διαδικασία αυτή είναι χρονοβόρα και κοστοβόρα, ενώ απαιτούνται αρκετές επί πλέον προδιαγραφές και έλεγχοι σε σχέση με τα ισχύοντα στην E.E.

- Τη διαδικασία συνήθως πραγματοποιεί ο εισαγωγέας με δείγματα, τα οποία αποστέλλει ο Έλληνας εξαγωγέας προφίλ αλουμινίου για τον σκοπό αυτό.

Η AWA/AUSTRALIAN WINDOW ASSOCIATION (www.awa.org.au) σε συνδυασμό με τη NATA / NATIONAL ASSOCIATION OF TEST AUTHORITIES (<http://www.nata.asn.au>) είναι υπεύθυνες για την εξέταση και τον έλεγχο των εισαγόμενων κουφωμάτων αλουμινίου.

- Η AWA αποτελείται από περίπου 600 κατασκευαστές παραθύρων και των προμηθευτών της βιομηχανίας σε όλη την Αυστραλία. Τα μέλη του συλλόγου έχουν προϊόντα που έχουν δοκιμαστεί στο Αυστραλιανό Πρότυπο AS2047, ώστε να είναι σίγουροι ότι τα προϊόντα είναι κατασκευασμένα για να αντέχουν τις συνθήκες της Αυστραλίας και να τηρούν τις προδιαγραφές που απαιτούνται από την NATA.

- Η NATA είναι η αρχή που παρέχει ανεξάρτητη πιστοποίηση της τεχνικής επάρκειας μέσω ενός δοκιμασμένου δικτύου από εμπειρογνώμονες βέλτιστων πρακτικών της βιομηχανίας, για πελάτες που απαιτούν εμπιστοσύνη στην παράδοση των προϊόντων και των υπηρεσιών τους. NATA παρέχει υπηρεσίες αξιολόγησης, πιστοποίησης και εκπαίδευσης σε εργαστήρια και τεχνικές εγκαταστάσεις σε όλη την Αυστραλία και διεθνώς.

- Τα σημεία που ελέγχονται είναι: διαπερατότητα του αέρα, Υδατοστεγανότητα, Αντοχή σε ανεμοπίεση. Τα τεχνικά χαρακτηριστικά που ελέγχονται είναι το υλικό, η αντοχή, οι βασικές διαστάσεις, το κλείστρο κλπ. Σημειώνεται ότι στην Αυστραλία οι απαιτήσεις είναι αυξημένες λόγω και των ιδιαίτερων καιρικών συνθηκών, των συχνών πυρκαγιών, κ.λ.π.

- Πληροφορίες για τα standards πιστοποίησης, τη διαδικασία και τα κόστη πιστοποίησης είναι διαθέσιμες στη διεύθυνση: <http://www.nata.asn.au>

Παρακάτω περιγράφεται η διαδικασία λήψης του Πιστοποιητικού Καταγωγής :

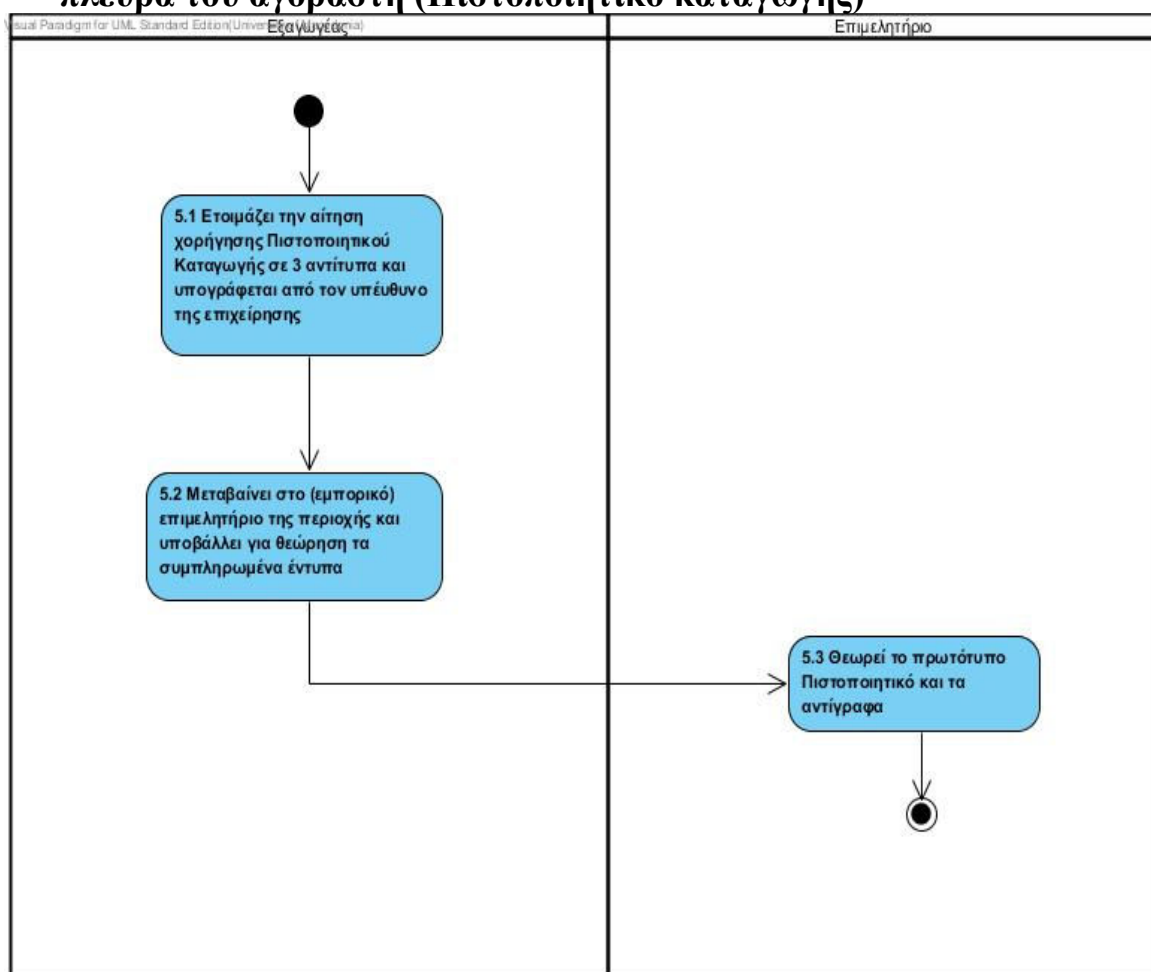
Πίνακας 23. SHIP (Φόρτωση) - Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή (Πιστοποιητικό καταγωγής)

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ. SHIP (Φόρτωση)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Δ.5. Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή (Πιστοποιητικό καταγωγής)
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Εισαγωγέας
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ	• Ύπαρξη τοπικού συνεργάτη στην Αυστραλία

ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΑΠΑΙΤΟΥΜΕ ΝΩΝ ΔΡΑΣΕΩΝ	5.1 Ο υπάλληλος διαδικασιών του εξαγωγέα ετοιμάζει την αίτηση χορήγησης Πιστοποιητικού Καταγωγής σε τρία (3) αντίτυπα (ΑΙΤΗΣΗ, ΠΡΩΤΟΤΥΠΟ, ΑΝΤΙΓΡΑΦΟ), πανομοιότυπα, αλλά διαφορετικού χρώματος. Συμπληρώνεται σε γραφομηχανή ή σε Η/Υ, σε μία από τις επίσημες γλώσσες της Ευρωπαϊκής Ένωσης (κατά προτίμηση αγγλικά). Δεν πρέπει να υπάρχουν διορθώσεις, σβησμένες λέξεις, διπλογραμμένες κ.λπ. Την αίτηση υπογράφει και σφραγίζει ο υπεύθυνος της εξαγωγικής επιχείρησης. 5.2 Ο εξαγωγέας ή εκπρόσωπός του μεταβαίνει στο Εμπορικό Επιμελητήριο της περιοχής που εδρεύει η επιχείρηση και υποβάλλει στην Υπηρεσία του Επιμελητηρίου προς θεώρηση τα συμπληρωμένα έντυπα ως εξής: α) Ένα (1) Πρωτότυπο β) Μία (1) Αίτηση και γ) Τρία έως τέσσερα (3-4) αντίγραφα, ανάλογα με το αίτημα του ενδιαφερομένου δ) το εμπορικό τιμολόγιο που αφορά στη συγκεκριμένη φόρτωση. 5.3 Ο Υπάλληλος της Υπηρεσίας του Επιμελητηρίου θεωρεί το πρωτότυπο Πιστοποιητικό και τα αντίγραφα που επιθυμεί η επιχείρηση, υπογράφοντας και σφραγίζοντας τα έγγραφα με την σφραγίδα του Επιμελητηρίου (πολλά Επιμελητήρια διαθέτουν σφραγίδα στα αγγλικά). (σημ. Κάθε μεταβολή στο εκδοθέν Πιστοποιητικό καταγωγής πρέπει να ελέγχεται και να επικυρώνεται από τον αρμόδιο υπάλληλο του Επιμελητηρίου που το έχει θεωρήσει).
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕ ΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Εμπορικό Τιμολόγιο
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗ ΣΗ	• Ο εξαγωγέας πληροφορείται για τα απαιτούμενα έγγραφα για την εισαγωγή των εμπορευμάτων στην Αυστραλία από τον αντιπρόσωπό του Εισαγωγέα, από Συνδέσμους Εξαγωγέων, το Γραφείο Ο.Ε.Υ της Ελλάδας στην Αυστραλία, τον ιστότοπο του Υπουργείου Εξωτερικών www.agora.mfa.gr, τον ιστότοπο της Ευρωπαϊκής Ένωσης http://madb.europa.eu/mkaccdb2/indexPubli.htm κ.ά.

ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Η διαδικασία στο Επιμελητήριο είναι μόνο 10-15 λεπτά, ανάλογα με τα άτομα που εξυπηρετούνται τη στιγμή της άφιξης στο Επιμελητήριο, αλλά ο συνολικός χρόνος για τη λήψη του πιστοποιητικού καταγωγής (μετάβαση στο Εμπορικό Επιμελητήριο, λήψη Πιστοποιητικού και επιστροφή στην έδρα της επιχείρησης απαιτεί συνήθως περίπου 1 ώρα). Προϋποθέτει και τη διεκπεραίωση της σχετικής διαδικασίας σε ημέρες και ώρες λειτουργίας του Επιμελητηρίου (ωράριο δημοσίων υπηρεσιών).
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Δεν υπάρχει κόστος για την έκδοση του πιστοποιητικού καταγωγής
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	• Λήψη του Πιστοποιητικού Καταγωγής

Διάγραμμα 23. SHIP (Φόρτωση) - Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή (Πιστοποιητικό καταγωγής)



Παρατήρηση 1

Εταιρείες σημειώνουν ότι συνήθως αντιμετωπίζουν πρόβλημα να διεκπεραιώσουν τη διαδικασία σε ημέρες και ώρες λειτουργίας των Επιμελητηρίων (ωράριο δημόσιων υπηρεσιών), ενώ για τη μετάβαση και επιστροφή υπαλλήλου μιας επιχείρησης προς και από το Επιμελητήριο απαιτείται σχεδόν 1 ώρα.

Παρατήρηση 2

Σε σχέση με τις λοιπές τρίτες χώρες, ως η πλέον δύσκολη χώρα για το προφίλ αλουμινίου θεωρείται από τις εξαγωγικές εταιρείες η Ρωσία.

ΜΕΡΟΣ Ε. ΡΑΥ (ΠΛΗΡΩΜΗ)

Ε.1 Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα

- Ανάμεσα στους διάφορους τρόπους πληρωμής που χρησιμοποιούνται στο διεθνές συναλλαγές όπως: Ενέγγυα Πίστωση Letter of Credit L/C, Bank Payment Obligation (BPO), Συναλλαγματική (Bill of exchange), Γραμμάτιο σε διαταγή (promissory note), Υποσχετική Επιστολή (Promissory Letter), Προκαταβολή (Advance Payment), Αντιπραγματισμός (Barter Agreement), Ελεύθερα πληρωμής (Free Payment) κλπ, οι συνήθεις τρόποι πληρωμής των προφίλ αλουμινίου που εξάγονται στην Αυστραλία είναι οι τρεις παρακάτω:

1. Πληρωμή 100% με προκαταβολή πριν τη φόρτωση (Advance Payment/Prepayment)

Συνήθως προκαταβολικά απαιτούν πληρωμή οι εξαγωγείς προφίλ αλουμινίου για μικρές παραγγελίες ή για νέες συνεργασίες, ενώ κάποιες εταιρείες συνεργάζονται με τον τρόπο αυτό με τις χώρες της Βαλκανικής.

Η διαδικασία είναι απλή. Ο εξαγωγέας αποστέλλει στον εισαγωγέα προτιμολόγιο με την αξία της παραγγελίας (proforma invoice), τα στοιχεία της Τράπεζάς του και τον αριθμό του λογαριασμού του με το IBAN και ο εισαγωγέας αποστέλλει έμβασμα ίσο με το 100% της αξίας του προτιμολογίου. Μόλις εμφανιστεί το έμβασμα στην Τράπεζά του, ο εξαγωγέας ξεκινά την προετοιμασία της παραγγελίας.

2. Με ανοικτό λογαριασμό (open account) και πίστωση 60 ημερών. Ο τρόπος αυτός πληρωμής εφαρμόζεται για σταθερούς και παλιούς πελάτες συνήθως με αποδεδειγμένη φερεγγυότητα.

Η πληρωμή του τιμολογίου από τον εισαγωγέα πραγματοποιείται με έμβασμα εντός 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής θαλάσσιας μεταφοράς (Bill of Lading - B/L).

3. Πίστωση 60 ημερών από την ημερομηνία φόρτωσης με ταυτόχρονη **Εγγυητική Επιστολή** από τον πελάτη (**Letter of Bank**

Guarantee). Ισχύει για μεγάλους πελάτες και σοβαρά συμβόλαια συνεργασίας.

Το Letter of Bank Guarantee εκδίδεται από την Τράπεζα του Αγοραστή, η οποία διαβεβαιώνει τον εξαγωγέα (τον δικαιούχο) ότι με την πληρωμή μέχρι ένα συγκεκριμένο ποσό θα καλύψει οποιαδήποτε ζημιά τυχόν προκληθεί σε αυτόν από τον εντολέα-πελάτη της (τον αγοραστή), εξαιτίας συγκεκριμένης συναλλαγής τους, η οποία επακριβώς περιγράφεται στο σώμα της εγγυητικής επιστολής.

Η εγγυητική επιστολή (Letter of Bank Guarantee) μπορεί :

α) να αφορά στην πληρωμή των τιμολογίων, τα οποία θα εκδοθούν από τον πωλητή στον αγοραστή - εντολέα της εγγυητικής (**Payment Guarantee**) ή

β) να εγγυάται την καλή εκτέλεση των όρων ενός συμφωνητικού (**Performance Guarantee**).

Συνήθως οι εξαγωγείς ενημερώνονται σχετικά με τις διαδικασίες και τους τρόπους πληρωμής από τις Τράπεζες με τις οποίες συνεργάζονται, σε επιμορφωτικά σεμινάρια εξαγωγών ή από Συμβούλους εξαγωγών.

Η σχετική διαδικασία στις τρεις παραπάνω περιπτώσεις περιγράφεται αναλυτικά παρακάτω :

Πίνακας 24. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Ε. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Ε.1 Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	Εξαγωγέας, Εισαγωγέας, Τράπεζα εισαγωγέα, Τράπεζα εξαγωγέα.
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	- Συμφωνία συνεργασίας μεταξύ εξαγωγέα και εισαγωγέα η οποία να καθορίζει με σαφήνεια τον τρόπο πληρωμής του φορτίου. - Ύπαρξη τεχνογνωσίας του εξαγωγέα όσον αφορά στον χειρισμό των τρόπων πληρωμής στις διεθνείς συναλλαγές.
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΤΡΟΠΩΝ ΠΛΗΡΩΜΗΣ	<u>1.1. Πληρωμή 100% με προκαταβολή πριν τη φόρτωση (Advance Payment/Prepayment)</u> 1.1.1 Ο εξαγωγέας αποστέλλει στον εισαγωγέα προτιμολόγιο με την αξία της παραγγελίας (proforma invoice), τα στοιχεία της Τράπεζά του και τον αριθμό του λογαριασμού του με το IBAN. 1.1.2 Ο εισαγωγέας δίνει εντολή στην Τράπεζά του για αποστολή του προεμβάσματος στην Τράπεζα του εξαγωγέα, ίσο με το 100% της αξίας του προτιμολογίου.

	1.1.3 Το έμβασμα εμφανίζεται στην Τράπεζα του εξαγωγέα και πραγματοποιείται κατάθεση στο λογαριασμό του. 1.1.4 Ο εξαγωγέας ξεκινάει την προετοιμασία της παραγγελίας. <u>1.2 Open account 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Lading)</u> 1.2.1 Ο εξαγωγέας εκδίδει το τιμολόγιο με πίστωση και με ένδειξη για πληρωμή σε 60 ημέρες από την ημερομηνία φόρτωσης επί του πλοίου. 1.2.2 Ο εξαγωγέας με την ολοκλήρωση της φόρτωσης και την παραλαβή της φορτωτικής από τη ναυτιλιακή αποστέλλει τα φορτωτικά έγγραφα: Εμπορικό τιμολόγιο (Commercial Invoice), Ζυγολόγιο (Packing List) και Φορτωτική (Bill of Lading) στον Εισαγωγέα με courier. 1.2.3 Ο εισαγωγέας εντός 60 ημερών από τη φόρτωση επί του πλοίου πραγματοποιεί την πληρωμή και ενημερώνει σχετικά με email τον εξαγωγέα. 1.2.4 Η πληρωμή εμφανίζεται στην Τράπεζα του εισαγωγέα εντός το πολύ 2 εργάσιμων ημερών. 1.2.5 Η Τράπεζα πιστώνει το ποσό στον λογαριασμό του εξαγωγέα. <u>1.3. Εγγυητική Επιστολή (Letter of bank Guarantee) και πίστωση 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Lading)</u> 1.3.1 Ο εξαγωγέας αποστέλλει στον Εισαγωγέα με email ή φαξ υπόδειγμα της εγγυητικής, το οποίο έχει τυποποιήσει, με βάση το οποίο ο εισαγωγέας θα εκδώσει την Εγγυητική Επιστολή από την Τράπεζά του. 1.3.2 Ο εισαγωγέας προσέρχεται στην Τράπεζά του και ζητά να του εκδώσει την εγγυητική επιστολή σύμφωνα με το υπόδειγμα του εξαγωγέα.
--	---

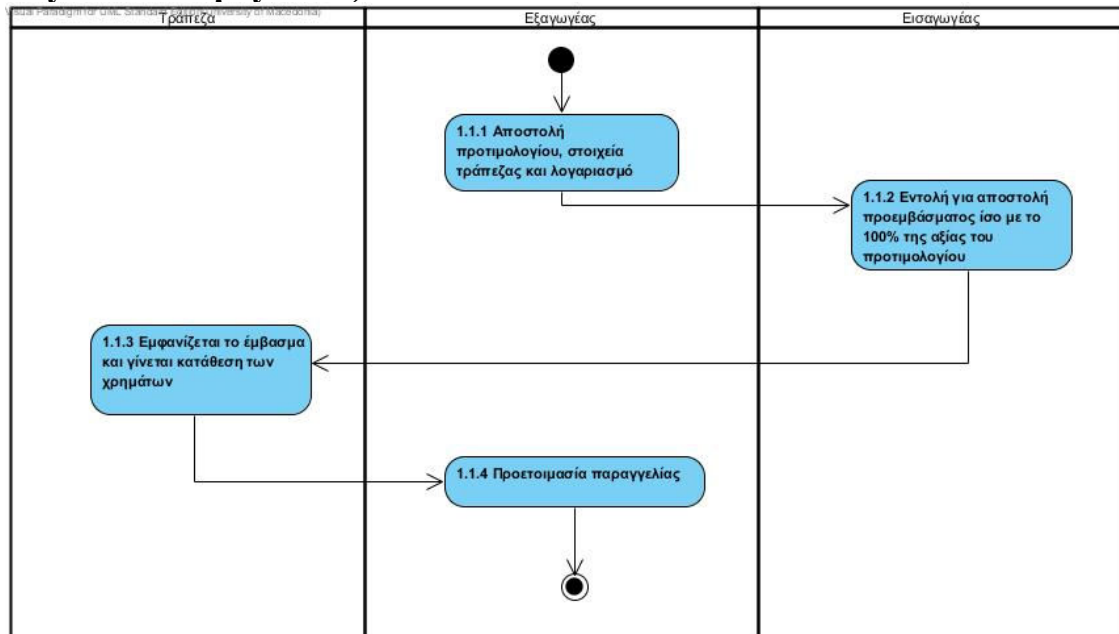
	1.3.3 Η Τράπεζα του εισαγωγέα ελέγχει και αξιολογεί την πιστοληπτική ικανότητα του Εισαγωγέα. Αν είναι σε καλή κατάσταση εγκρίνει την αίτηση και εκδίδει την Εγγυητική Επιστολή. 1.3.4 Η Τράπεζα του εισαγωγέα αποστέλλει την Εγγυητική Επιστολή στην Τράπεζα του Εξαγωγέα. 1.3.5 Η τράπεζα του εξαγωγέα επιβεβαιώνει την αυθεντικότητα της Εγγυητικής Επιστολής και την φερεγγυότητα της εκδότριας Τράπεζας και την κοινοποιεί στον εξαγωγέα με email και αποστέλλει την πρωτότυπη εγγυητική με συστημένο ταχυδρομείο (ή την παραλαμβάνει ο ίδιος ο εξαγωγέας από την τράπεζά του). 1.3.6 Ο εξαγωγέας διαβάζει προσεκτικά το κείμενο της Εγγυητικής Επιστολής και επιβεβαιώνει ότι έχει εκδοθεί σύμφωνα με το αποσταλέν υπόδειγμα και ότι δεν περιέχει επί πλέον όρους που δεν έχουν από πριν συμφωνηθεί. 1.3.7 Σε περίπτωση ανάγκης τροποποίησης των όρων της ο εξαγωγέας ενημερώνει με email τον εισαγωγέα για τις αλλαγές που επιθυμεί. Η εκδότρια τράπεζα κάνει τις αλλαγές και στέλνει κοινοποίηση των αλλαγών στην τράπεζα του εισαγωγέα, που με τη σειρά της κοινοποιεί ως παραπάνω στον εξαγωγέα. 1.3.8 Σε περίπτωση που ο εξαγωγέας βρίσκει ότι η Εγγυητική Επιστολή έχει εκδοθεί σωστά και την κάνει αποδεκτή, ξεκινά την προετοιμασία της παραγγελίας του Εισαγωγέα. 1.3.9 Ο εξαγωγέας την ημέρα της φόρτωσης εκδίδει το τιμολόγιο με πίστωση, για πληρωμή σε 60 ημέρες από την ημερομηνία φόρτωσης. 1.3.10 Ο εξαγωγέας μετά την ολοκλήρωση της φόρτωσης αποστέλλει τα φορτωτικά έγγραφα στον Εισαγωγέα με courier. 1.3.11 Ο εισαγωγέας εντός 60 ημερών από
--	--

	τη φόρτωση πραγματοποιεί την πληρωμή και ενημερώνει σχετικά με email τον εξαγωγέα. 1.3.12 Η Τράπεζα του εισαγωγέα αποστέλλει την πληρωμή στην Τράπεζα του εξαγωγέα. 1.3.13 Η Τράπεζα του εξαγωγέα πιστώνει το ποσό στον λογαριασμό του εξαγωγέα.
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Proforma Invoice • Documentary Letter of Credit • Shipping documents (Φορτωτικά έγγραφα ανάλογα με την Πίστωση) • Bill of Lading
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	Οι πληροφορίες παρέχονται από την Τράπεζα του εξαγωγέα
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Η κοινοποίηση της άφιξης του εμβάσματος από την τράπεζα του εξαγωγέα στον εξαγωγέα γίνεται αυθημερόν με άμεση κατάθεση στο λογαριασμό του (ανάλογα και με το valeur). • Η κοινοποίηση της άφιξης της εγγυητικής επιστολής από την τράπεζα του εξαγωγέα στον εξαγωγέα γίνεται αυθημερόν.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Τα κόστη σχετίζονται με τις προμήθειες της Τράπεζας, που είναι διαπραγματεύσιμες ανάλογα με τον όγκο συναλλαγών του εξαγωγέα με την Τράπεζά του.

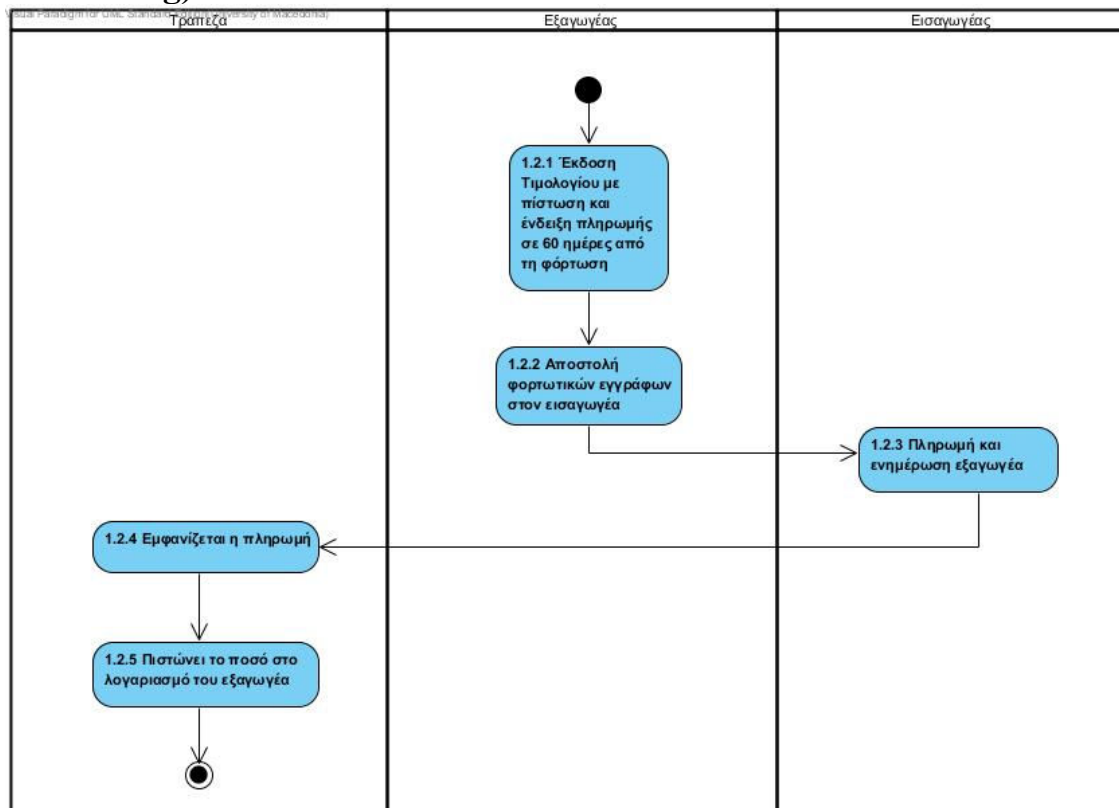
Παρατηρήσεις και θέματα κατά τη διαδικασία

- Τυχόν αυξημένες προμήθειες λόγω του εύρους του δικτύου συνεργαζομένων Τραπεζών της Ελληνικής Τράπεζας, διότι συχνά παρεμβάλλονται ενδιάμεσες τράπεζες με αποτέλεσμα.

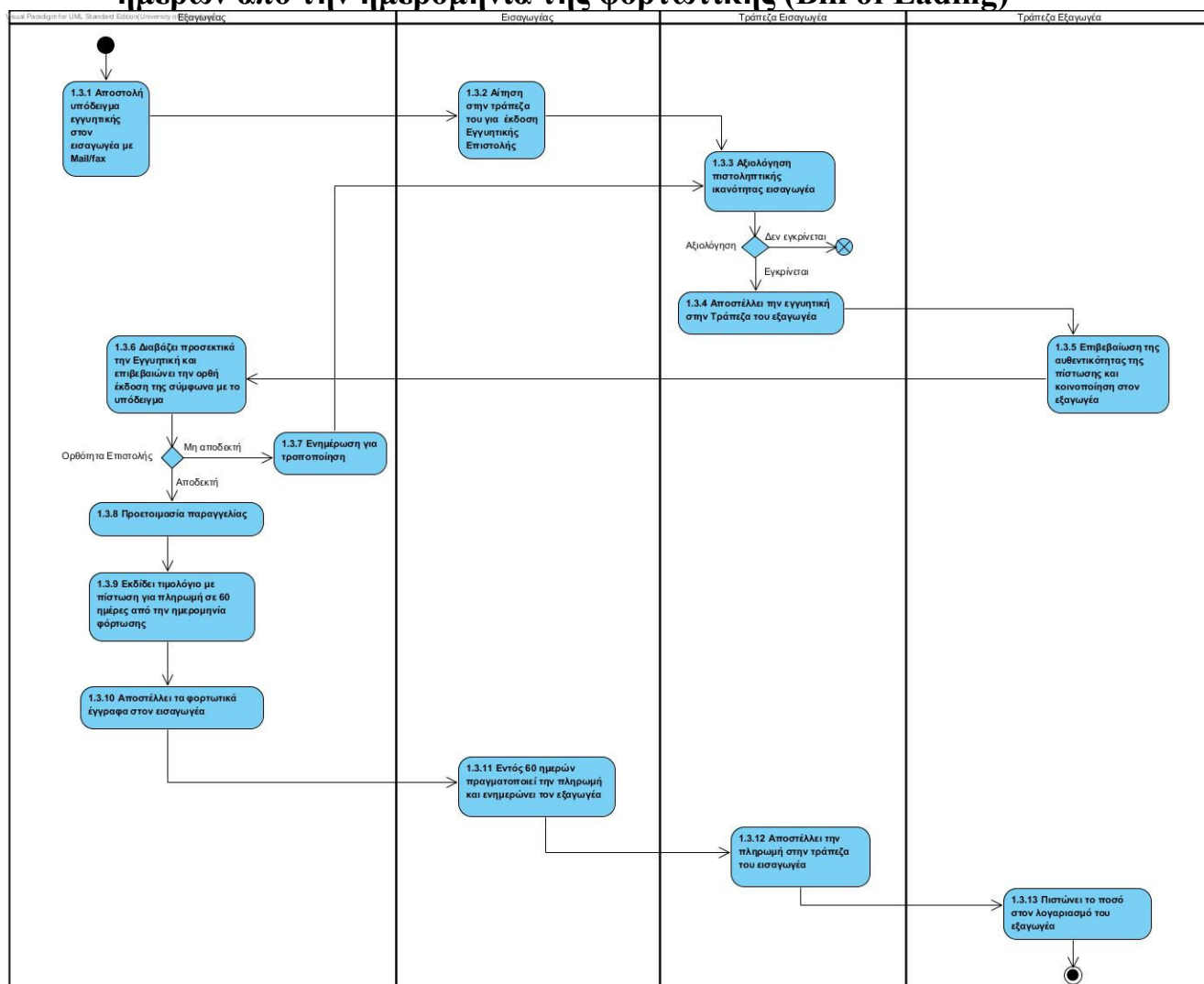
Διάγραμμα 24. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγή - Πληρωμή 100% με προκαταβολή πριν τη φόρτωση (Advance Payment/Prepayment)



Διάγραμμα 25. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγή - Open account 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Landing)



Διάγραμμα 26. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Τρόποι Πληρωμής Εξαγωγέα - Εγγυητική Επιστολή (Letter of bank Guarantee) και πίστωση 60 ημερών από την ημερομηνία της φορτωτικής (Bill of Lading)



Ε.2 Εξασφάλιση Πληρωμής – Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων

• Για την αποφυγή εμπορικών και πολιτικών κινδύνων μη πληρωμής, οι Εξαγωγείς προφίλ αλουμινίου ασφαλίζουν τις εξαγωγικές πιστώσεις της σε πελάτες του εξωτερικού σε Ασφαλιστικές εταιρείες που παρέχουν υπηρεσίες ασφάλισης εμπορικών πιστώσεων και είσπραξης επισφαλών απαιτήσεων παγκοσμίως.

• Η ασφάλιση μπορεί να είναι Global, δηλαδή να ασφαλιστεί ένα σύνολο πελατών του εξαγωγέα, είτε μπορεί να αφορά σε μεμονωμένους πελάτες. Οι βασικοί όροι της ασφάλισης είναι τρεις:

• **Το Ποσοστό Κάλυψης:** Το συμβόλαιο καλύπτει το σύνολο πελατών η/και μεμονωμένους πελάτες της εταιρείας από το εξωτερικό και η κάλυψη ανέρχεται στο 80-85% της αξίας του τιμολογίου. Το κατά περίπτωση καθοριζόμενο ποσοστό κάλυψης εξαρτάται από την

πιστοληπτική ικανότητα του ξένου αγοραστή και την οικονομική και πολιτική κατάσταση της χώρας προορισμού. Για το λόγο αυτό, στο ίδιο Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο όπου καλύπτονται εμπορικοί και πολιτικοί κίνδυνοι, διαφοροποιούνται τα ποσοστά κάλυψης για κάθε μία από τις παραπάνω δύο κατηγορίες κινδύνων.

- **Το Πιστωτικό Όριο:** Για κάθε ξένο αγοραστή υπολογίζεται ένα μέγιστο ποσό (όριο) μέχρι του οποίου ο ασφαλισμένος εξαγωγέας μπορεί να παρέχει πιστώσεις ανά πάσα χρονική στιγμή. Θα πρέπει να τονιστεί, ότι το πιστωτικό όριο είναι ανακυκλούμενο (revolving) και παύει να ισχύει για όσο χρονικό διάστημα υπάρχει ληξιπρόθεσμη απαίτηση.

- **Το Ασφάλιστρο:** Το ύψος του ασφάλιστρου καθορίζεται κατά περίπτωση και υπολογίζεται σαν ποσοστό επί της ασφαλισμένης αξίας του τιμολογίου. Το ασφάλιστρο εξαρτάται βασικά από τον αριθμό των εμπορικών και πολιτικών κινδύνων μη πληρωμής έναντι των οποίων ζητά να καλυφθεί ο εξαγωγέας, με ταυτόχρονη συνεκτίμηση διαφόρων παραμέτρων, όπως π.χ. το είδος του εξαγόμενου προϊόντος, η φερεγγυότητα του ξένου αγοραστή, ο τρόπος διακανονισμού της πληρωμής, η οικονομική και πολιτική κατάσταση της χώρας προορισμού, κλπ .

- **Καλυπτόμενοι κίνδυνοι.** Οι ασφαλιστικές εταιρείες μπορούν να καλύψουν πλήθος κινδύνων.

Ενδεικτικά ο ΟΑΕΠ καλύπτει τους ακόλουθους κινδύνους :

- Αφερεγγυότητα, Υπερημερία
- Ακύρωση της άδειας εισαγωγής από ενέργεια κρατικών αρχών της χώρας εισαγωγής
- Αυθαίρετη καταγγελία, τροποποίηση ή μη εκτέλεση της σύμβασης από τον αγοραστή
- Απαγόρευση μεταφοράς συναλλάγματος
- Επιβολή δικαιοστασίου στη χώρα προορισμού των αγαθών
- Αναγκαία εκ των υστέρων αλλαγή συγκοινωνιακού μέσου ή της πορείας του κατά τη μεταφορά των εμπορευμάτων
- Εθνικοποίηση, δήμευση, απαλλοτρίωση των εξαγχθέντων προϊόντων λόγω πράξεων ή ενέργειες των αλλοδαπών αρχών στη χώρα προορισμού, εφόσον εμποδίζουν την εκτέλεση της εξαγωγής και προκαλούν την μη εξόφληση των ασφαλισμένων πιστώσεων.
- Πόλεμος, ταραχές, κλπ.

- Τα Προγράμματα Ασφάλισης Βραχυπρόθεσμων Εξαγωγικών Πιστώσεων που προσφέρει ο ΟΑΕΠ είναι δύο: Α. «Μεμονωμένων Φορτώσεων» και Β. «Καθολικής Ασφάλισης Εξαγωγών GLOBAL». Το Πρόγραμμα «Μεμονωμένων Φορτώσεων» αφορά ασφάλιση συγκεκριμένων φορτώσεων με προορισμό συγκεκριμένο πελάτη ή πελάτες, σε συγκεκριμένη χώρα ή χώρες, ενώ το Πρόγραμμα «GLOBAL» προσφέρεται με συμβόλαιο ασφάλισης ετήσιας διάρκειας

και αφορά όλες ανεξαιρέτως τις φορτώσεις που πραγματοποιεί ο ασφαλισμένος εξαγωγέας μέσα στο χρόνο, προς όλους τους πελάτες του, προς όλες τις χώρες που αυτοί βρίσκονται. Επίσης υπάρχει το Ασφαλιστικό Πρόγραμμα «Εξωστρέφεια» που συνδυάζει ασφάλιση (με ένα από τα προγράμματα ασφάλισης) και χρηματοδότησης.

Οι προϋποθέσεις ασφάλισης και οι βασικοί καλυπτόμενοι κίνδυνοι είναι διαθέσιμα στις ιστοσελίδες του ΟΑΕΠ και των ασφαλιστικών εταιρειών ATRADIUS και EULER HERMES.

- Η Ασφαλιστική εταιρεία εάν διαγνώσει ότι η πιστοληπτική κατάσταση ενός αγοραστή επιδεινώνεται, ενημερώνει τον ασφαλισμένο εξαγωγέα, ώστε είτε να μην πουλήσει είτε να περιορίσει ή ακόμη και να σταματήσει τις μελλοντικές πωλήσεις, αποτρέποντάς τον έτσι από μια πιθανή επισφάλεια.

- Ο εξαγωγέας, μετά από σχετική έγκριση της Ασφαλιστικής Εταιρείας, μπορεί να εκχωρήσει τα δικαιώματά του για αποζημίωση (όπως προκύπτουν από το Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο) στην Τράπεζα με την οποία συνεργάζεται, σαν εγγύηση για χρηματοδότησή του.

Πίνακας 25. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Εξασφάλιση Πληρωμής - Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	Ε. PAY (ΠΛΗΡΩΜΗ)
ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	2. Εξασφάλιση Πληρωμής - Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ	• ΝΟΜΟΣ 1796/1988 • Δεσμευτική Νομοθεσία Ε.Ε. 1. Οδηγία του Συμβουλίου της Ε.Ε (98/29 - 07.05.1998) για την εναρμόνιση των κυριότερων διατάξεων που διέπουν την ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων για πράξεις μεσοπρόθεσμης και μακροπρόθεσμης κάλυψης (O.J. L 148/22/ 19.05.1998). 2. Ανακοίνωση της Επιτροπής προς τα Κράτη Μέλη για την εφαρμογή των άρθρων 107 και 108 της Συνθήκης για τη λειτουργία της Ευρωπαϊκής Ένωσης στη Βραχυπρόθεσμη Ασφάλιση Εξαγωγικών Πιστώσεων (O.J. C 392/1/19.12.2012). Η Ανακοίνωση αυτή, η οποία αντικατέστησε προηγούμενη, θα ισχύσει από 01.01.2013 μέχρι 31.12.2018.
ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΕΣ	• Εξαγωγέας, Ασφαλιστική Εταιρεία.

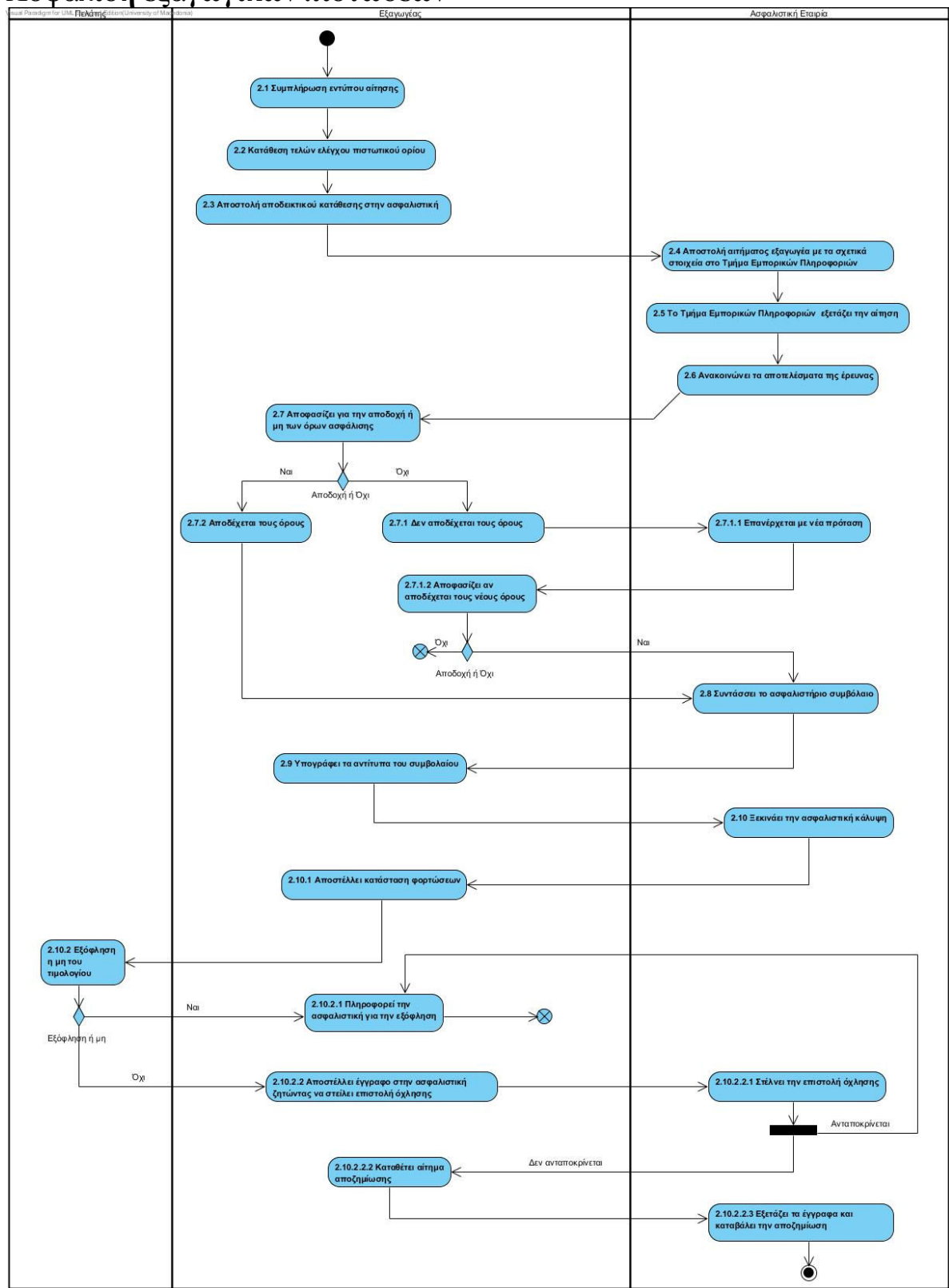
	• Συνήθως την Ασφάλιση διεκπεραιώνει υπάλληλος της Λογιστικής Υπηρεσίας του Εξαγωγέα
ΠΡΟΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΝΑΡΞΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Να έχει πραγματοποιηθεί η φόρτωση της παραγγελίας με πίστωση (open account)
ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	2.1 Ο εξαγωγέας συμπληρώνει το έντυπο της αίτησης με τις πληροφορίες σχετικά με τα στοιχεία των πελατών που επιθυμεί να ασφαλίσει (σε περίπτωση global ασφάλισης υποβάλλει κατάσταση πελατών με αιτούμενα πιστωτικά όρια ανά πελάτη και τον τρόπο πληρωμής). 2.2 Ο εξαγωγέας καταθέτει στον τραπεζικό λογαριασμό της ασφαλιστικής εταιρείας τα τέλη ελέγχου του πιστωτικού ορίου. 2.3 Ο εξαγωγέας αποαστέλλει την απόδειξη κατάθεσης των εξόδων πληροφοριών στην ασφαλιστική εταιρεία με fax ή email. 2.4 Η Ασφαλιστική εταιρεία προωθεί το αίτημα του Εξαγωγέα και τη λίστα των πελατών προς το Τμήμα Εμπορικών Πληροφοριών της Ασφαλιστικής εταιρείας. 2.5 Το Τμήμα Εμπορικών πληροφοριών εξετάζει τα στοιχεία της αίτησης, συγκεντρώνει εμπορικές πληροφορίες και ελέγχει την πιστοληπτική ικανότητα του Εισαγωγέα/ων. 2.6 Η Ασφαλιστική εταιρεία ανακοινώνει στον εξαγωγέα τα αποτελέσματα της έρευνας (πιστωτικά όρια και τους όρους ασφάλισης) με email. 2.7 Ο εξαγωγέας αποδέχεται τους όρους ασφάλισης ή όχι 2.7.1 Ο εξαγωγέας δεν αποδέχεται τους όρους ασφάλισης και αποστέλλει στην Ασφαλιστική εταιρεία αίτημα επανεξέτασης των ασφαλιστικών ορίων και των όρων συνεργασίας. 2.7.1.1 Η ασφαλιστική εταιρεία επανέρχεται με νέα πρόταση 2.7.1.2 Ο εξαγωγέας αποδέχεται τους νέους όρους

	Η διαδικασία προχωράει στο 2.8 2.7.2 Ο εξαγωγέας αποδέχεται τους όρους ασφάλισης και τα πιστωτικά όρια. 2.8 Η Ασφαλιστική εταιρεία συντάσσει το Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο και το αποστέλλει στον εξαγωγέα για υπογραφή. 2.9 Ο εξαγωγέας υπογράφει τα αντίτυπα του ασφαλιστηρίου και τα αποστέλλει στην Ασφαλιστική εταιρεία για υπογραφή από αυτή και επιστροφή ενός αντιτύπου στον εξαγωγέα 2.10 Ξεκινά η ασφαλιστική κάλυψη 2.10.1 Ο εξαγωγέας σε μηνιαία βάση κατάσταση φορτώσεων (τιμολογίων εξαγωγής προς τους ασφαλισμένους πελάτες και των σχετικών ασφαλιστρών) 2.10.2 Εξόφληση ή μη τιμολογίου από τον πελάτη 2.10.2.1 Ο πελάτης εξοφλεί το τιμολόγιο και ο εξαγωγέας πληροφορεί την ασφαλιστική εταιρεία σχετικά με την εξόφληση του ασφαλισμένου τιμολογίου με φαξ ή με email. 2.10.2.2 Το τιμολόγιο δεν εξοφλείται και ο εξαγωγέας αποστέλλει έγγραφο στην Ασφαλιστική εταιρεία και της ζητά να αποστείλλει επιστολή όχλησης. 2.10.2.2.1 Η ασφαλιστική εταιρεία αποστέλλει την επιστολή όχλησης στον πελάτη με συστημένο ταχυδρομείο και την κοινοποιεί με φαξ ή email στον εξαγωγέα. 2.10.2.2.2 Σε περίπτωση μη ανταπόκρισης από τον πελάτη, ο εξαγωγέας καταθέτει αίτημα αποζημίωσης στο Τμήμα Ζημιών και Επανεισπραξέων της Ασφαλιστικής εταιρείας με αντίγραφα των εγγράφων απαίτησης προς τον πελάτη. Τα έγγραφα αποστέλλονται με φαξ ή email. 2.10.2.2.3 Η ασφαλιστική εταιρεία εξετάζει τα έγγραφα και εφόσον είναι επαρκή καταβάλλει την αποζημίωση βάσει του Ασφαλιστηρίου στον πελάτη
ΑΠΑΙΤΟΥΜΕΝΑ ΕΓΓΡΑΦΑ	• Έντυπα αίτησης, Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο, Διάφορες Φόρμες Επιστολών

	(Ενημέρωσης, Εκχώρησης, Χρηματοδότησης από Τράπεζα, κ.λπ). • Είδος εγγράφων: Κυρίως φυσικά • Τρόποι-σημεία υποβολής: Γραφεία ΟΑΕΠ, ασφαλιστικής εταιρείας, (Fax, Email, Ταχυδρομικώς)
ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ	• Ο εξαγωγέας πραγματοποιεί έρευνα αγοράς για τους ορους ασφάλισης. Πληροφορίες λαμβάνει από τους ασφαλιστές των ασφαλιστικών εταιρειών και τις ιστοσελίδες των εταιρειών. • Ειδικότερα για τον ΟΑΕΠ η πληροφόρηση των εξαγωγέων για τις δραστηριότητες του ΟΑΕΠ γίνεται μέσω: διαφημιστικών καταχωρήσεων στον τύπο, συμμετοχή σε εκδηλώσεις φορέων Εξωστρέφειας, Επιμελητηρίων, συμμετοχή σε Εκθέσεις – συνέδρια.
ΧΡΟΝΟΙ ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗΣ	• Το μέσο χρονικό διάστημα που μεσολαβεί από τη λήψη της αίτησης μέχρι τη σύναψη Ασφαλιστηρίου Συμβολαίου είναι περίπου 5-15 ημέρες. Κάθε Ασφαλιστήριο μπορεί να καλύψει φορτώσεις ενός έτους. • Η διαδικασία απόδοσης πιστωτικών ορίων για λίστα πελατών μπορεί να χρειαστεί από 3 ημέρες έως και μία εβδομάδα από την ασφαλιστική εταιρεία. • Η διαδικασία απόδοσης πιστωτικού ορίου για ένα νέο πελάτη από την στιγμή που θα έχει γίνει το ασφαλιστήριο συμβόλαιο, σε ορισμένες εταιρείες είναι αυτόματη με απλή ερώτηση ηλεκτρονικά μέσα από την ιστοσελίδα της ασφαλιστικής εταιρείας. Σε μερικές εταιρείες χρειάζεται 1-3 ημέρες να δοθεί απάντηση για το πιστωτικό όριο.
ΚΟΣΤΟΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ	• Το συνολικό κόστος της διαδικασίας αφορά στο ασφάλιστρο, το οποίο είναι διαπραγματεύσιμο (εύρος από 0,40 έως και 0,80%) και εξαρτάται από το αν η ασφάλιση είναι global ή αφορά μεμονωμένες φορτώσεις, καθώς και από τον ασφαλιζόμενο κύκλο εργασιών-εξαγωγών.
ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΕΞΟΔΟΥ	• Η αποστολή στον ΟΑΕΠ/ασφαλιστική

ΑΠΟ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ	ΤΗ εταιρεία του τιμολογίου του ασφαλισμένου πελάτη με την ολοκλήρωση της φόρτωσης. • Για την περίπτωση του ΟΑΕΠ είναι ενδεικτικά 0,30 - 1,00 % επί της τιμολογιακής αξίας, ειδικότερα : • Πρόγραμμα Α. «Μεμονωμένων Φορτώσεων» 1. <u>Κόστος λήψης εμπορικών πληροφοριών:</u> Από 60-100 € ανά πελάτη ανάλογα τη χώρα 2. <u>Ασφάλιστρο:</u> Από 0,60% - 1,00% (Ενδεικτικά γιατί επηρεάζεται από πολλούς παράγοντες) Πρόγραμμα Β. «Καθολικής Ασφάλισης Εξαγωγών GLOBAL» 1. <u>Κόστος λήψης εμπορικών πληροφοριών:</u> Από 40 € ανά πελάτη ανεξάρτητα από τη χώρα 2. <u>Ασφάλιστρο:</u> Από 0,30% -0,50% (Ενδεικτικά γιατί επηρεάζεται από πολλούς παράγοντες). Πόροι: ΟΑΕΠ, Εταιρείες Εμπορικών πληροφοριών, Τράπεζες.
---------------------------	---

Διάγραμμα 27. ΡΑΥ (ΠΛΗΡΩΜΗ) - Εξασφάλιση Πληρωμής - Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων



Σημείωση: Η παραπάνω διαδικασία μπορεί να διαφέρει μερικώς ανάλογα με την ασφάλιση στον ΟΑΕΠ ή στις λοιπές ασφαλιστικές εταιρίες. Το ίδιο ισχύει και με τους όρους και τις προϋποθέσεις ασφάλισης.

Παρατηρήσεις και θέματα σε σχέση με τη διαδικασία

Παρατήρηση 1

- Η ασφάλιση πιστώσεων παρέχει προστασία, αλλά δυστυχώς δεν αξιοποιείται αρκετά ακόμη, αν και η κρίση έχει επιφέρει θετικές αλλαγές ειδικά στη νοοτροπία των επιχειρήσεων. Οι προμηθευτές έχουν γίνει πιο προσεκτικοί πριν συνάψουν νέες συνεργασίες, παρακολουθούν τους πελάτες τους, είναι αυστηρότεροι στα θέματα της πληρωμής, έχουν ενισχύσει τα τμήματα του πιστωτικού ελέγχου των εταιρειών τους, επενδύουν περισσότερο στην εξασφάλιση της ρευστότητάς τους και στην αποτροπή επισφαλειών, ενώ παράλληλα είναι πιο δεκτικοί στο να χρησιμοποιήσουν νέα χρηματοπιστωτικά εργαλεία, ένα από τα οποία είναι και η ασφάλιση των πιστώσεων.

Παρατήρηση 2

- Το κόστος ασφάλισης για global ασφαλιστήρια είναι χαμηλό, αλλά των μεμονωμένων φορτώσεων είναι υψηλό μέχρι 0,80% επί της αξίας του ασφαλιζόμενου τιμολογίου.

Παρατήρηση 3

- Δεν υπάρχει πάντα διαθέσιμο πιστωτικό όριο για τους πελάτες. Παρά το ότι ο πελάτης δεν έχει αρνητικό οικονομικό δελτίο, υπάρχουν περιπτώσεις το διαθέσιμο πιστωτικό όριο που διαθέτει η ασφαλιστική εταιρεία για τον πελάτη να το έχει ήδη μοιράσει σε άλλους προμηθευτές που συνεργάζονται με τον συγκεκριμένο αυτό πελάτη.

Παρατήρηση 4

- Το ποσοστό κάλυψης σπανίως φθάνει το 90% της αξίας του τιμολογίου. Συνήθως κυμαίνεται στο περίπου 80-82%.

Παρατήρηση 5

Το ποσοστό κάλυψης σπανίως φθάνει το 90% της αξίας του τιμολογίου. Συνήθως κυμαίνεται περίπου στο 80-82%. Το κόστος ασφάλισης για global ασφαλιστήρια και μεγάλους τζίρους είναι χαμηλό, αλλά των μεμονωμένων φορτώσεων είναι υψηλό μέχρι 1% επί της αξίας του ασφαλιζόμενου τιμολογίου

Παρατήρηση 6

Η είσπραξη της ασφαλιζόμενης αξίας σε περίπτωση επισφάλειας σε ορισμένους ασφαλιστικούς φορείς έχει χρονική καθυστέρηση, ενώ ο

εξαγωγέας συχνά υφίσταται και το κόστος εξώδικης όχλησης δικηγόρου στο εξωτερικό.

Παρατήρηση 7

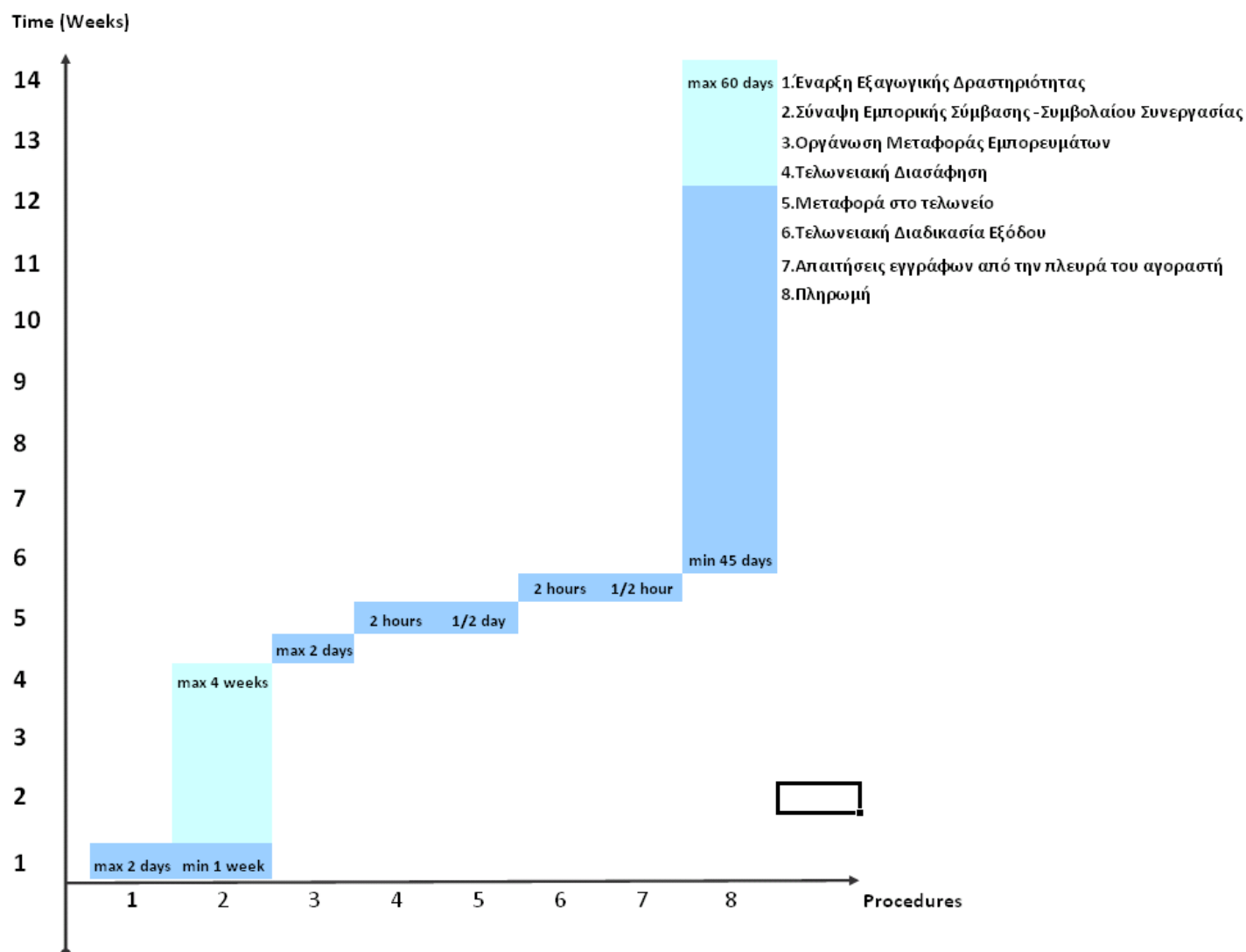
Τα συνήθη εμπόδια στη διαδικασία της ασφάλισης των εξαγωγικών πιστώσεων που ανέφερε ο ΟΑΕΠ είναι:

- Έλλειψη ενημέρωσης εξαγωγέων για τις υπηρεσίες του ΟΑΕΠ,
- Δεν είναι πάντα εφικτή η απόκτηση εμπορικών πληροφοριών για τους αγοραστές του εξωτερικού
- Υπαρχει συχνά ασυνέπεια και δυσκολία στις ενέργειες που πρέπει να κάνει ο εξαγωγέας ώστε να λάβει την αποζημίωση του.
- Στον χώρο δραστηριοποιούνται ιδιωτικές ασφαλιστικές που όμως, σύμφωνα με πληροφορίες, ζητούν υποχρεωτικά *min* τζίρο (συνήθως 500.000 - 1.000.000 €) από τους εξαγωγείς και δεν ασφαλίζουν πολιτικούς κινδύνους.

Παρατήρηση 8

- Ο ΟΑΕΠ βρίσκεται στη διαδικασία απόκτησης νέου μηχανογραφικού συστήματος ώστε όλες οι διαδικασίες να πραγματοποιούνται ηλεκτρονικά.

Διάγραμμα 28. Οι επιχειρησιακές διαδικασίες της εξαγωγής προφίλ αλουμινίου με λίγα λόγια



Πίνακας 26. Οι επιχειρησιακές διαδικασίες της εξαγωγής προφίλ αλουμινίου με λίγα λόγια

	Χρονική Διάρκεια	Προπαρασκευαστικές διαδικασίες	Ταυτόχρονες ενέργειες
Γ . (Buy) Αγορά			
Γ.1 Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας	max 2 ημέρες		Γ2
Γ 2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης-Συμβολαίου Συνεργασίας	1 εβδομάδα έως 1 μήνα	Γ1	Γ1
Δ (Ship) Φόρτωση			
Δ.1 Οργάνωση μεταφοράς εμπορευμάτων	max 2 ημέρες	-	-
Δ.2 Τελωνειακή Διασάφηση	2 ώρες	Δ1	-

/ Εκτελωνισμός			
Δ.3 Μεταφορά στο Τελωνείο Εξόδου	1/2 ημέρα	Δ1, Δ2	-
Δ. 4 Τελωνειακή διαδικασία Εξόδου	2 ώρες	Δ3	-
Δ.5. Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή	1/2 ώρα	-	Δ2 (CoO)
E. (Pay) (Πληρωμή)	45-60 ημέρες	-	

Χρονική Διάρκεια συνολικής διαδικασίας εξαγωγής προφίλ αλουμινίου στην Αυστραλία

Στάδιο Buy

- Εντός μίας - δυο ημερών τα start ups και η εγγραφή στο ΓΕ.ΜΗ.
- Χρόνος από την προσφορά του εξαγωγέα μέχρι την οριστικοποίηση των όρων της συμφωνίας : 1 έως 2 εβδομάδες.
- Χρόνος προετοιμασίας της παραγγελίας : max 1 μήνας για βιομηχανικό πελάτη.

Στάδιο Ship

- Παραγγελία container και κράτηση θέσης στο πλοίο στη ναυτιλιακή/διαμεταφορέα ½ έως 1 ημέρα.
- Χρόνος της διαδικασίας απόκτησης διασάφησης εξαγωγής : αυτόματα με την καταχώρηση στο σύστημα
 - Χρόνος για την ολοκλήρωση της παραλαβής του συνοδευτικού εγγράφου εξαγωγής από την προσέλευση του φορτηγού στο τελωνείο :
 - Σε περίπτωση μη ελέγχου 10 λεπτά.
 - Σε περίπτωση ελέγχου εγγράφων η διαδικασία είναι περίπου 30 λεπτά.
 - Σε περίπτωση φυσικού ελέγχου η διαδικασία είναι περίπου 1 ώρα.
- 1 ημέρα η μεταφορά στο τελωνείο εξόδου και τη φόρτωση επί του πλοίου
- 30-35 ημέρες η κύρια μεταφορά από το λιμάνι του Πειραιά μέχρι το λιμάνι της Μελβούρνης στην Αυστραλία.

Στάδιο Pay

- Προκαταβολικά ή με πίστωση 60 ημερών από την ημερομηνία φόρτωσης.
- 2 ημέρες για την πίστωση του λογαριασμού του εξαγωγέα από την Τράπεζά του από την αποστολή του εμβάσματος από τον εισαγωγέα.

Κόστος εξαγωγής

Στάδιο Buy

• 30-40 ευρώ για αποστολή ενός αντιτύπου της υπογεγραμμένης σύμβασης στον εισαγωγέα στην Αυστραλία.

Στάδιο Ship

• Κόστος μεταφοράς ενός κοντεινερ από τη μάνδρα της ναυτιλιακής εταιρείας στον Πειραιά μέχρι τη Λάρισα και επιστροφή στον Πειραιά : περίπου 580 ευρώ.

• Τα έξοδα λιμένος (ΟΛΠ), εργατικά και έξοδα φόρτωσης : περίπου 250 ευρώ, πλέον 40 ευρώ το δικαίωμα φορτωτικής.

• Κόστος απεντόμωσης ενός container (το container έρχεται για πλήρωση απεντομωμένο) : περίπου 230 ευρώ.

• Κόστος μεταφοράς ενός container από την μάνδρα της ναυτιλιακής στη Θεσσαλονίκη μέχρι το Κιλκίς και μεταφορά στη συνέχεια του container στον ΟΛΘ, πλέον τα έξοδα λιμένος και φόρτωσης, δικαίωμα φορτωτικής κ.λπ 400 έως 500 ευρώ.

• Κόστος απεντόμωσης των ξύλινων στηριγμάτων των δεμάτων από τον εξαγωγέα ανέρχεται σε 60-80 ευρώ.

• Κόστος μεταφοράς από το λιμάνι Πειραιά μέχρι το λιμάνι της Μελβούρνης στην Αυστραλία : περίπου 2.700 ευρώ.

• Κόστος εκτελωνιστή : 100-120 ευρώ.

Στάδιο Pay

- Κόστος ασφάλισης πιστώσεων : 0,40% έως 1% επί της αξίας του ασφαλιζόμενου τιμολογίου για μεμονωμένους πελάτες.

Συνολικό Κόστος Εξαγωγής

- Συνολικό κόστος εξαγωγής ενός FCL (Full Container Load) από τη Λάρισα στη Μελβούρνη της Αυστραλίας (φόρτωση από το λιμάνι του Πειραιά) : περίπου 4.000 ευρώ.

ΜΕΡΟΣ ΣΤ. Ειδικά θέματα

ΣΤ.1 Καθεστώς ενεργητικής τελειοποίησης

Επιχειρήσεις του κλάδου προφίλ αλουμινίου αξιοποιούν το τελωνειακό οικονομικό καθεστώς της τελειοποίησης προς επανεξαγωγή (ενεργητική τελειοποίηση), εισάγοντας πρώτες ύλες από τρίτες χώρες.

Σχετικές διατάξεις βρίσκονται στον Καν. 2913/92 (άρθρα 114-129) και 2454/93 (άρθρα 536-550), τη Δ.1354/94 ΑΥΟ (ΦΕΚ 975Β' /30.12.94), τη Δ.1083/36/29.09.95 ΔΥΟ για την παροχή οδηγιών για την απόδειξη των επικαλούμενων οικονομικών όρων στο καθεστώς

ενεργητικής τελειοποίησης και τη Δ895/23/18Γ/Γεν.Αρχ.10/25-06-2001 Παροχή Οδηγιών για την εφαρμογή του καθεστώτος τελειοποίησης προς επανεξαγωγή (ενεργητική τελειοποίηση).

Απαραίτητη προϋπόθεση για την υπαγωγή εμπορευμάτων στο καθεστώς ενεργητικής τελειοποίησης αποτελεί η **δυνατότητα διαπίστωσης της ταυτότητας των εμπορευμάτων εισαγωγής στο μεταποιημένο τελικό προϊόν**. Άποψη και των επιχειρήσεων και του τελωνείου είναι η απλούστευση της όλης διαδικασίας και ο περιορισμός της δειγματοληψίας και ταυτοποίησης μόνο στα εμπορεύματα που επιλέγονται για φυσικό έλεγχο (μείωση χρόνου και κόστους τόσο για τις επιχειρήσεις όσο και για τις δημόσιες υπηρεσίες).

ΣΤ.2 Απαλλαγή από ΦΠΑ για την εισαγωγή αγαθών προς εξαγωγή και ενεργητική τελειοποίηση

ΣΤ.2.1 Εγγυητικό Πλαίσιο Καθεστώτων Απαλλαγής ΦΠΑ και Ενεργητικής Τελειοποίησης κατά την εισαγωγή προϊόντων προς επεξεργασία και επανεξαγωγή/ενδοκοινοτική παράδοση

Τα δύο παραπάνω πλαίσια περιγράφονται, η μεν Απαλλαγή ΦΠΑ στη Δ1163/678/Ε0017/30.8.2001 ΑΥΟ «Διαδικασία απαλλαγής από το ΦΠΑ της εισαγωγής αγαθών που προορίζονται για εξαγωγή ή για παράδοση υποκείμενους στο ΦΠΑ εγκατεστημένους σε άλλο κράτος - μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης», η δε Ενεργητική Τελειοποίηση στην ΑΥΟ Δ.1354/94 (στη βάση άλλων διατάξεων) «Διαδικασίες, όροι και προϋποθέσεις υπαγωγής εμπορευμάτων στο καθεστώς ενεργητικής τελειοποίησης. Καθορισμός αρμόδιων Τελωνειακών Αρχών για εφαρμογή, έλεγχο, εκκαθάριση και τερματισμό του καθεστώτος αυτού».

Στα δύο παραπάνω ανασταλτικά καθεστώτα παρατηρείται μία ουσιαστική διαφορά ως προς τις προϋποθέσεις εφαρμογής. Στην πρώτη περίπτωση (απαλλαγή ΦΠΑ), ο εισαγωγέας θέτει τα αγαθά σε καθεστώς απαλλαγής, διαθέτοντας μόνο το Ειδικό Δελτίο Απαλλαγής από ΦΠΑ (ΕΔΔΑ) που θεωρείται από την Οικεία Δ.Ο.Υ. Στη δεύτερη περίπτωση, πέραν της άδειας για υπαγωγή στο καθεστώς, ο εισαγωγέας υποχρεούται να προσκομίσει στο εποπτεύον Τελωνείο εγγυητική επιστολή τραπεζής, ίσης αξίας με τους εισαγωγικούς δασμούς και το ΦΠΑ για τα οποία απαλλάσσεται (υπό αναστολή). Μάλιστα, στις περισσότερες περιπτώσεις, η αξία του ΦΠΑ είναι αυτή που αποτελεί το μεγαλύτερο μέρος των προς απαλλαγή αξιών και καθορίζει και την αξία της εγγυητικής που υποχρεούται να προσκομίσει ο εισαγωγέας.

Παρατηρείται λοιπόν το φαινόμενο ότι για τον ίδιο φόρο, τον ΦΠΑ, η Πολιτεία δεν απαιτεί εγγυήσεις στη μία περίπτωση, ενώ στην άλλη απαιτεί και μάλιστα τραπεζικές.

Πρόταση: Με δεδομένη και την τρέχουσα δύσκολη οικονομική συγκυρία και τη μειωμένη ρευστότητα των επιχειρήσεων, προτείνεται η προσαρμογή του καθεστώτος Ενεργητικής Τελειοποίησης στα πλαίσια λειτουργίας του καθεστώτος Απαλλαγής ΦΠΑ και τελικώς η υποχρέωση του εισαγωγέα για προσκόμιση εγγυήσεων μόνο για την αξία των εισαγωγικών δασμών. Διαφορετικά, αποδυναμώνεται η ευεργετικότητα του καθεστώτος Ενεργητικής Τελειοποίησης με τη δέσμευση κεφαλαίων για φόρο που μπορεί να τεθεί σε άλλο απαλλακτικό καθεστώς χωρίς δεσμεύσεις και γενικά τελεί υπό συμψηφισμό (πρόταση ερευνητέα σε κάθε περίπτωση και με αλλαγή του σχετικού κοινοτικού πλαισίου).

ΣΤ.2.2. Απλοποίηση διαδικασίας για τη χρησιμοποίηση του Ειδικού Διπλοτύπου Απαλλαγής από τον ΦΠΑ κατά την (επανεισ)εισαγωγή προϊόντων που πρόκειται να εξαχθούν ή να αποσταλούν σε χώρα-μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης

Η προβλεπόμενη με τα άρθρα 5 και 6 της ΑΥΟ Δ1163/678/0017/30-8-01 διαδικασία για την απόδειξη της ενδοκοινοτικής παράδοσης ή εξαγωγής αγαθών προϋποθέτει και την προσκόμιση όλων των απαιτούμενων δικαιολογητικών σε αντίγραφα, προκειμένου να επισυνάπτονται στις σχετικές διασαφήσεις εισαγωγής. Το γεγονός αυτό συνεπάγεται χρόνο και σημαντικό κόστος, ενώ παράλληλα απαιτεί και σημαντική απασχόληση από την τελωνειακή υπηρεσία καθώς απασχολείται προσωπικό και συσσωρεύεται στο τελωνείο εισαγωγής σημαντικός όγκος αντιγράφων των δικαιολογητικών, με τη γνωστή δυσχέρεια ανεύρεσης επιπλέον αποθηκευτικού χώρου.

Επιπρόσθετα έχουν καταγραφεί και γνωστοποιηθεί στην αρμόδια υπηρεσία του Υπουργείου Οικονομικών (Δ17/Τμήμα Ε' ΦΠΑ Εισαγωγών-Εξαγωγών) και άλλα προβλήματα εφαρμογής της εν λόγω Απόφασης πχ ως προς την αναλογική εφαρμογή διατάξεων ενεργητικής τελειοποίησης, τη δυνατότητα, την υπηρεσία και τον τρόπο με τον οποίο πρέπει να γίνεται η ταυτοποίηση ειδών που εισάγονται και τελικών προϊόντων που εξάγονται/αποστέλλονται σε χώρες ΕΕ.

Η χρήση αυτής της δυνατότητας από τις εξαγωγικές επιχειρήσεις έχει αυξηθεί σημαντικά το τελευταίο διάστημα λόγω του δραματικού προβλήματος της έλλειψης ρευστότητας των επιχειρήσεων.

Πρόταση: Στο πλαίσιο αυτό επιβάλλεται η επανεξέταση του εν λόγω καθεστώτος μετά από διαβούλευση των τελωνειακών και λοιπών εμπλεκόμενων υπηρεσιών όπως το ΓΧΚ και των επιχειρήσεων, αλλά και των φορολογικών αρχών, ώστε η όλη διαδικασία να διασφαλίζει μεν τα δημοσιονομικά συμφέροντα, αλλά να γίνει ευχερέστερη (πχ ως προς τη διαδικασία των συντελεστών απόδοσης, κ.λ.π.), συντομότερη και με μικρότερο κόστος τήρησης από τις επιχειρήσεις και τα τελωνεία.

Ενδεικτικά προτείνεται η τροποποίηση της ανωτέρω ΑΥΟ, ώστε για την πίστωση των τιμολογίων να μην απαιτείται σε καμία περίπτωση η όλη διαδικασία αντίστοιχη της ενεργητικής τελειοποίησης (συντελεστές απόδοσης, επιτροπές, κ.λ.π.), αλλά η πίστωση να γίνεται με βάση τα τηρούμενα από την επιχείρηση βιβλία.

Επίσης προτείνεται η κατάργηση της διπλής κατ' ουσία απόδειξης της εξαγωγής/ενδοκοινοτικής παράδοσης ως προς τα θέματα ΦΠΑ από τις επιχειρήσεις ενώπιον των φορολογικών και τελωνειακών αρχών, υπηρεσιών δηλ. του ίδιου Υπουργείου. Η ολοκλήρωση του ICISnet και η διαλειτουργικότητά του με το TAXISnet θα πρέπει να καταργήσουν τη διπλή αυτή απόδειξη της εξαγωγής και ενδοκοινοτικής παράδοσης.

Σημειώνεται ότι η όλη διαδικασία είναι διαφορετική μεταξύ επιχειρήσεων που εισάγουν πρώτες ύλες από το εξωτερικό και χρησιμοποιούν το ΕΔΔΑ και αυτών που αγοράζουν πρώτες ύλες από το εσωτερικό (στη δεύτερη περίπτωση ακολουθείται η απλή διαδικασία της ΠΟΛ 1262). Σε κάθε περίπτωση τα συμφέροντα του Δημοσίου διασφαλίζονται με τη διενέργεια εκ των υστέρων ελέγχων.

ΜΕΡΟΣ Ζ. Προβλήματα που αναφέρθηκαν και σημεία πιθανής βελτίωσης

Ένα σημαντικό χαρακτηριστικό της Ανάλυσης Επιχειρησιακών Διαδικασιών είναι η συμμετοχή των ενδιαφερομένων :

- 1) στη χαρτογράφηση των διαδικασιών
- 2) στον προσδιορισμό των προβλημάτων που συνδέονται με την εκτέλεση των διαδικασιών αυτών και
- 3) στην ανάπτυξη λύσεων που οδηγεί στην βελτίωση των διαδικασιών. Ο στόχος αυτής της ενότητας είναι να παρέχει μια καταγραφή των προβλημάτων που εντοπίστηκαν και των υποδείξεων που έγιναν από τους διάφορους ενδιαφερόμενους κατά τη διάρκεια αυτής της μελέτης. Οι πληροφορίες που παρέχονται παρακάτω αποτελούν μια συλλογή των απόψεων τους, η οποία θα χρησιμοποιηθεί ως βάση για τα επόμενα βήματα και για την εξαγωγή προκαταρκτικών συμπερασμάτων.

Z.1 Έναρξη εξαγωγικής δραστηριότητας

- Θα βοηθούσε στην καλύτερη γνώση του εξαγωγικού δυναμικού της χώρας και στο σχεδιασμό και στον συντονισμό ενεργειών για την εξωστρέφεια, να προστεθεί ειδική παράμετρος στο Γ.Ε.ΜΗ για τη δήλωση εξαγωγικής δραστηριότητας των εγγεγραμμένων σε αυτό επιχειρήσεων (σε συνδυασμό και με άλλα στοιχεία όπως πχ ποσοστό εξαγωγών στον κύκλο εργασιών, κ.λ.π.). Σήμερα, όπως προαναφέρθηκε, δεν υφίσταται σχετική παράμετρος στο Γ.Ε.ΜΗ, ενώ τα Επιμελητήρια συντηρούν τα Μητρώα ΕΜΕ (χωρίς βεβαίως να τα ανανεώνουν, αν και κάποια επιμελητήρια καλούν τα μέλη τους να ανανεώσουν την εξαγωγική τους επωνυμία, είτε σε προαιρετική βάση, είτε χωρίς να ενημερώνουν τα μέλη τους ότι τα εν λόγω Μητρώα έχουν καταργηθεί). Επίσης το ΥΠΑΑν θα πρέπει να προχωρήσει στην εξειδίκευση και κατάρτιση του Ειδικού Μητρώου Εξαγωγών που αναφέρεται στο Ν. 4072/2012.

- Σύμφωνα με τις διατάξεις του Κοινοτικού Τελωνειακού Κώδικα όπως έχουν τροποποιηθεί και ισχύουν σήμερα, από το 2009 για την πραγματοποίηση μιας πράξης εισαγωγής ή εξαγωγής (όπως ορίζονται στον ΚΤΚ) απαιτείται ο Μοναδικός αριθμός αναγνώρισης οικονομικών φορέων-EORI, ο οποίος ισχύει σε όλα τα κράτη μέλη. Επομένως θα μπορούσε ως προς τις εξαγωγές, να υπάρχει μόνο απαίτηση της απόκτησης EORI, χωρίς καμία αναφορά ή συσχετισμό με το Γ.Ε.ΜΗ (σχετικά τα άρθρα 35 ν. 4072/12 και άρθρα 1 και 4ια επ. του Καν. 2454/93).

Z.2 Σύναψη Εμπορικής Σύμβασης Συνεργασίας

- Τα προβλήματα των εξαγωγέων προφίλ αλουμινίου σχετίζονται με:

- την πρόσβαση σε αντικειμενική και στοχευόμενη πληροφόρηση
- τις απαιτήσεις πιστοποιήσεων της Αυστραλιανής αγοράς πλέον αυτών που προβλέπονται από την νομοθεσία και τις διατάξεις που ισχύουν στην Ε.Ε.
- τα επί πλέον κόστη λόγω απεντόμωσης των παλετών και των containers.

- Επειδή τα εμπορεύματα στην πράξη φορτώνονται και εκτελωνίζονται από τον εξαγωγέα, αντί του όρου **EXW εργοστάσιο εξαγωγέα**, είναι πιο σωστή η χρήση από τους εξαγωγείς στην Εμπορική Σύμβαση Συνεργασίας του όρου παράδοσης **Free Carrier (FCA, Ελεύθερο στον μεταφορέα)**, ειδικότερα «**FCA Εγκαταστάσεις Εξαγωγέα....**», οπότε ο εξαγωγέας εκπληρώνει την υποχρέωσή του, όταν παραδώσει τα εμπορεύματα εκτελωνισμένα για εξαγωγή στην επιμέλεια

του μεταφορέα, φορτωμένα στο όχημα μεταφοράς στις εγκαταστάσεις του. Για παράδοση σε διαφορετικό χώρο από τις εγκαταστάσεις του, π.χ σε αποθήκη ή τερματικό σταθμό θαλάσσιας μεταφοράς, ο πωλητής θα πρέπει να δρομολογήσει το εμπόρευμα μέχρι το τερματικό, αλλά δεν φέρει την ευθύνη της εκφόρτωσης από το όχημα.

•Ομοίως και η χρήση των όρων **FOB Πειραιά** και **CIF λιμάνι Αυστραλίας**. Στις περιπτώσεις αυτές ο εξαγωγέας φέρει τον κίνδυνο απώλειας ή ζημίας του εμπορεύματος μέχρι αυτό να περάσει το κιγκλίδωμα του πλοίου στο λιμάνι φόρτωσης. Ωστόσο, λόγω της φόρτωσης των εμπορευμάτων σε εμπορευματοκιβώτια (containers) και της αδυναμίας του εξαγωγέα να παρακολουθεί το εμπόρευμα μετά την παράδοσή του στον μεταφορέα μέχρι αυτό να φορτωθεί στο πλοίο (πολύ περισσότερο που το εμπόρευμα παραμένει σε μάνδρες, λόγω ανυπαρξίας υποδομών εναπόθεσης container στον ΟΛΘ) θα ήταν προτιμότερο να χρησιμοποιούνται στη σύμβαση οι όροι συνεργασίας **FCA μάνδρα ναυτιλιακής Πειραιά** αντί **FOB Πειραιά** και **CIP (λιμάνι Αυστραλίας)** αντί **CIF (λιμάνι Αυστραλίας)** ή εναλλακτικά, και στις δύο περιπτώσεις, **FCA Εγκαταστάσεις εξαγωγέα**. Έτσι ο κίνδυνος απώλειας ή ζημίας των εμπορευμάτων, καθώς και όλα τα πρόσθετα έξοδα μετά την παράδοση των εμπορευμάτων στον μεταφορέα, μεταβιβάζονται στον αγοραστή, όταν τα εμπορεύματα παραδοθούν στην επιμέλεια του μεταφορέα στον κατονομαζόμενο τόπο παράδοσης ο οποίος και πρέπει να ορίζεται επακριβώς.

Z.3 Κατάθεση διασάφησης εξαγωγής – Τελωνισμός στο τελωνείο εξαγωγής

•Οι εξαγωγικές εταιρείες προφίλ αλουμινίου χρησιμοποιούν εκτελωνιστή εξωτερικό συνεργάτη ή εκτελωνιστή-υπάλληλο της εταιρείας. Ανεξάρτητα όμως από την επιλογή αυτή, καμία εξαγωγική εταιρεία του κλάδου - παρά το μεγάλο μέγεθός τους - δεν έχει λάβει εγκρίσεις για απλοποιημένες διαδικασίες και ΑΕΟ. Κάποιες εταιρείες είναι προς το παρόν στη φάση της έρευνας σχετικά με τη διαδικασία και τα δικαιολογητικά που απαιτούνται, αλλά υπάρχουν προβλήματα:

- αν και ο χρόνος χορήγησης των όποιων εγκρίσεων-αδειών εξαρτάται και από το βαθμό ετοιμότητας των αιτούντων, η ελληνική δημόσια διοίκηση καθυστερεί στην ολοκλήρωση των σχετικών διαδικασιών.

- υπάρχει αρκετή γραφειοκρατία και έλεγχος των εξαγωγών της εταιρείας της παρελθούσας τριετίας, γεγονός που προβληματίζει τις επιχειρήσεις.

- τα στελέχη των εταιρειών – που μάλιστα σε τμήματα εξαγωγών έχουν ιδιαίτερο φόρτο και πίεση για τη διεκπεραίωση των καθηκόντων τους - δεν είναι εξοικειωμένα με τις διαδικασίες της ηλεκτρονικής

διασάφησης και τις τελωνειακές γενικότερα, δεν γνωρίζουν κατά κανόνα τη τελωνειακή νομοθεσία και φοβούνται τα υψηλά πρόστιμα σε περίπτωση λαθών ή ακόμη και ακούσιων παραλείψεων.

- Εκτιμάται ότι χρειάζεται άμεσα να πραγματοποιηθεί εκτεταμένη πρακτική ενημέρωση στα στελέχη εξαγωγών των εξαγωγικών επιχειρήσεων σχετικά με τα οφέλη του ηλεκτρονικού Τελωνείου και τις σχετικές διαδικασίες και τον τρόπο υποβολής των πληροφοριών στο ICISnet.

- Ιδιαίτερα για τους εξαγωγείς προτείνεται η επιδίωξη λήψης κάθε Άδειας, με την χρήση της οποίας επιτυγχάνονται διάφορες απλουστεύσεις – απλοποιήσεις τόσο από πλευράς τήρησης διαδικασιών, όσο και από πλευράς διεξαγωγής ελέγχων από τις αρμόδιες υπηρεσίες. Τέτοιες Άδειες - Πιστοποιητικά είναι: Άδεια Εγκεκριμένου Εξαγωγέα για πιστοποίηση της καταγωγής από τον ίδιο τον εξαγωγέα, Άδεια Εγκεκριμένου Οικονομικού Φορέα (ΕΟΦ-ΑΕΟ), Πιστοποιητικό ΑΕΟ - Τελωνειακές απλουστεύσεις/Ασφάλεια και προστασία, Απλουστευμένη εξαγωγή - εκτελωνισμό στις εγκαταστάσεις του εξαγωγέα. Σημειώνεται ότι η Γενική Διεύθυνση Τελωνείων σε συνεργασία και με τους εξαγωγικούς φορείς και στο πλαίσιο του Οδικού Χάρτη για τη διευκόλυνση του διεθνούς εμπορίου έχει εντείνει το τελευταίο διάστημα τις ενέργειες για ενημέρωση των επιχειρήσεων και προώθηση των εν λόγω θεσμών στις εξαγωγικές επιχειρήσεις (με σχετικό βελτιωμένο ενημερωτικό υλικό, εκδηλώσεις-σεμινάρια, κ.λ.π.), εξετάζοντας παράλληλα τρόπους απλοποίησης και συντόμευσης της όλης διαδικασίας και βελτίωσης των όρων χορήγησης πχ με τη μείωση εγγυητικών επιστολών. Θα πρέπει επίσης να γίνει αντιληπτό ότι τα όποια οφέλη στις επιχειρήσεις πχ από το θεσμό ΑΕΟ, αποκτώνται ακόμη και στην περίπτωση που τη σχετική πιστοποίηση λαμβάνει ο εξουσιοδοτημένος εκτελωνιστής τους ή η εταιρεία logistics με την οποία συνεργάζονται.

- Απλουστευμένες διαδικασίες και καθεστώς TIR (αφορά οδικές διεθνείς μεταφορές): εκτιμάται ότι η όποια απλούστευση δεν θα είναι αποτελεσματική, αν δεν υπάρξουν αλλαγές κατά το δυνατό στη διαδικασία του καθεστώτος TIR υπό το οποίο διακινείται μεγάλος αριθμός φορτηγών διεθνών μεταφορών (πχ 80% για γειτονικές χώρες από Βόρεια Ελλάδα). Σημειώνεται ότι υπάρχει σε άλλες διαδικασίες ανάλογη εμπειρία για σφράγιση από μεταφορείς και όχι από τελωνείο (σφράγιση containers από ναυτικές εταιρείες).

- Ως προς τα ΔΕΤΕ και παρά τη μέχρι τώρα μακροχρόνια επιβολή τους για τελωνειακές διαδικασίες εντός και εκτός ωραρίου λειτουργίας εντός και εκτός τελωνειακού καταστήματος, στην πρόσφατη

εγκύκλιο της ΓΓΔΕ (Δ19Α5042117ΕΞ2013/05.12.13) διευκρινίζεται ότι με βάση το άρθρο 52.1 του Ενωσιακού Τελωνειακού Κώδικα (Καν. 952/2013) οι τελωνειακές αρχές δεν επιβάλλουν επιβαρύνσεις για συνήθεις τελωνειακές διατυπώσεις-διαδικασίες κατά τις επίσημες ώρες λειτουργίας των τελωνείων. Ωστόσο προβλέπεται η δυνατότητα επιβολής επιβαρύνσεων και εξόδων στις περιπτώσεις παροχής ειδικών υπηρεσιών όπως ενδεικτικά αναφέρονται στην παρ. 2 του εν λόγω άρθρου. Είναι σημαντικό ότι η εγκύκλιος διευκρινίζει ότι για τις περιπτώσεις ηλεκτρονικά υποβαλλόμενων διασαφήσεων που δρομολογούνται κατά δήλωση ή για έλεγχο εγγράφων δεν επιβάλλονται ΔΕΤΕ. Η κατάργησή τους όμως θα πρέπει να γενικευθεί για όλες τις εργασίες, στο πλαίσιο της χρηστής διοίκησης και της συνολικής επανεξέτασης του πλαισίου των ΔΕΤΕ από τη ΓΓΔΕ. Ως προς τον υπολογισμό των ΔΕΤΕ ισχύει η Τ4635/1868/28.01.2001 για ωριαία αποζημίωση.

- Το περιορισμένο ωράριο των τελωνείων (καταρχήν ωράριο δημόσιων υπηρεσιών) είναι ένα πρόβλημα για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις, καθώς οι απαιτήσεις του διεθνούς εμπορίου είναι επιτακτικές ως προς την ταχύτητα και τον χρόνο παράδοσης στις αγορές του εξωτερικού. Το πρόβλημα αυτό θα πρέπει να αντιμετωπιστεί ορίζοντια, ώστε η όποια διεκπεραίωση εκτός τυπικού ωραρίου να μην έγκειται στην καλή διάθεση και προθυμία του εκάστοτε τελωνείου και τελωνειακού υπαλλήλου και τη διαθεσιμότητα/επάρκεια του προσωπικού του, σε συνδυασμό με την ευρύτερη αξιοποίηση από τις επιχειρήσεις των απλουστευμένων διαδικασιών.

- Η ιστοσελίδα των τελωνειακών υπηρεσιών πρέπει να αναβαθμιστεί και κυρίως να γίνει πιο φιλική για τον χρήστη-εξαγωγέα ώστε να βρίσκει πιο εύκολα τις πληροφορίες που αναζητά.

- Τα προβλήματα σε σχέση με την απελευθέρωση της αδειοδότησης των φορτηγών αυτοκινήτων διεθνών μεταφορών τρίτων χωρών και την αξιοποίηση κοινοτικών φορτηγών αυτοκινήτων διεθνούς μεταφοράς για μεταφορά εντός ΕΕ στις περιπτώσεις αλλαγής μεταφορικού μέσου για εξαγωγή (για την οποία το Υπουργείο Μεταφορών απαιτεί άδειες ΕΔΥΜ) αυξάνουν το κόστος της οδικής μεταφοράς για τα εξαγόμενα ελληνικά προϊόντα και δημιουργούν δυσανεμία στους πελάτες τρίτων χωρών με επιπτώσεις στους Έλληνες εξαγωγείς (γενικότερη παρατήρηση, μη έχουσα σχέση με την Αυστραλία).

Z.4 Τελωνειακή διαδικασία εξόδου

- Χρειάζεται να προχωρήσει άμεσα η ηλεκτρονική διασύνδεση του ΟΛΘ με το ICISnet.

- Η επιβεβαίωση εξόδου από το Β' τελωνείο Θεσσαλονίκης γίνεται εν μέρει χειροκίνητα (προσκόμιση B/L στο τελωνείο από τη ναυτιλιακή εταιρεία και στη συνέχεια αποστολή του μηνύματος στο τελωνείο εξαγωγής), οπότε η διαδικασία επιβεβαίωσης καθυστερεί κάποιες ημέρες (περίπου μήνα).

Z.5 Απαιτήσεις εγγράφων από την πλευρά του αγοραστή

- Η φυσική παρουσία του εξαγωγέα στις εγκαταστάσεις του Επιμελητηρίου για τη λήψη του πιστοποιητικού καταγωγής δυσκολεύει τη διαδικασία. Ο εξαγωγέας θα πρέπει να έχει τη δυνατότητα να υποβάλλει πλέον ηλεκτρονικά το αίτημά του για έκδοση του Πιστοποιητικού Καταγωγής, το οποίο θα πρέπει επίσης να λαμβάνει με ηλεκτρονικό τρόπο, ώστε να αποφεύγεται η απαραίτητη χρονοβόρα διαδικασία της μετάβασης του εξαγωγέα ή εκπροσώπου του στο Επιμελητήριο.

Z.6 Εξασφάλιση Πληρωμής – Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων

- Διαπιστώθηκαν σημαντικές διαφοροποιήσεις μεταξύ των ασφαλιστικών εταιρειών στους χορηγούμενους όρους συνεργασίας με τους Εξαγωγείς προφίλ αλουμινίου. Οι διαφοροποιήσεις εντοπίζονται στο πιστωτικό όριο ανά πελάτη, στο ασφάλιστρο (ανάλογα με την ασφαλιστική εταιρεία και τον όγκο των ασφαλισμένων πιστώσεων κατ' έτος) και στο ύψος της ασφάλισης του τιμολογίου.

- Η προστασία της ρευστότητας που παρέχει η ασφάλιση πιστώσεων, το «εργαλείο» αυτό, δεν έχει ακόμη αξιοποιηθεί τόσο όσο σε άλλες χώρες, από τους Έλληνες Εξαγωγείς, αν και η κρίση έχει επιφέρει θετικές αλλαγές, ειδικά στη νοοτροπία των επιχειρήσεων.

ΜΕΡΟΣ Η. Συμπεράσματα και επόμενα βήματα

Η παρούσα έκθεση συνοψίζει τα αποτελέσματα της ανάλυσης BPA που σχετίζονται με την εξαγωγή προφίλ αλουμινίου από την Ελλάδα στην Αυστραλία.

Το πρώτο αποτέλεσμα των εργασιών που πραγματοποιήθηκαν στο πλαίσιο της πρώτης φάσης είναι η χαρτογράφηση της σημερινής κατάστασης («as is situation»), καθώς και η συλλογή και καταγραφή προβλημάτων και πιθανών λύσεων που αναφέρθηκαν από τα διάφορα ενδιαφερόμενα μέρη.

Η χαρτογράφηση των υφιστάμενων διεργασιών οδήγησαν στην εκτίμηση του χρόνου και των δαπανών που συνδέονται με τη λειτουργία της διαδικασίας εξαγωγής προφίλ αλουμινίου από την Ελλάδα στην Αυστραλία μέσω θαλάσσης.

Ο μέσος χρόνος που απαιτείται για τη σύναψη εμπορικής σύμβασης συνεργασίας μέχρι και την ολοκλήρωση της διαδικασίας εξαγωγής προφίλ αλουμινίου από την Ελλάδα στην Αυστραλία (δεν συμπεριλαμβάνεται ο χρόνος πληρωμής των τιμολογίων που κυμαίνεται για την Αυστραλία σε περίπου 60 ημέρες από τη φόρτωση στο πλοίο) είναι περίπου ένας μήνας, ενώ το συνολικό κόστος που προέκυψε για τη μεταφορά δια θαλάσσης ενός container 20 τόνων περίπου από τις εγκαταστάσεις του εξαγωγέα στη Λάρισα μέχρι το λιμάνι της Μελβούρνης στην Αυστραλία είναι περίπου 4.000 ευρώ.

Τα προβλήματα που σχετίζονται με τη διαδικασία της εξαγωγής μπορούν να ταξινομηθούν στις ακόλουθες κατηγορίες :

- 1) ζητήματα που αφορούν στους επί μέρους τομείς της διαδικασίας
- 2) ζητήματα που έχουν σχέση με την κείμενη νομοθεσία και λειτουργία του δημόσιου τομέα
- 3) διαρθρωτικά προβλήματα του ΟΛΘ από τον οποίο πραγματοποιείται μεγάλος όγκος εξαγωγών των επιχειρήσεων της Β. Ελλάδας.

Τα προβλήματα που εντοπίστηκαν επηρεάζουν το χρόνο που απαιτείται, καθώς και τις δαπάνες που σχετίζονται με τις διαδικασίες εξαγωγής και συνεπώς ο επανασχεδιασμός της διαδικασίας θα πρέπει να στοχεύει στην αντιμετώπιση αυτών των προβλημάτων και τη διευκόλυνση των εξαγωγέων.

Η ολοκλήρωση της πρώτης φάσης της πιλοτικής μελέτης χρειάστηκε ανάλυση των υφιστάμενων διαδικασιών και την αναγνώριση όλων των προβλημάτων με σκοπό τον επανασχεδιασμό των υφιστάμενων διεργασιών ("should be situation") προκειμένου να αυξηθεί η αποτελεσματικότητα όσον αφορά τον χρόνο και το κόστος.

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑΤΑ

Παράρτημα 1. Έγγραφο Εξαγωγής

Πιστοποιητικό Γ.Ε.ΜΗ – Έναρξη Εξαγωγικής Δραστηριότητας

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ	
Πιστοποιείται ότι όπως προκύπτει από τα τηρούμενα μητρώα μας η πιο κάτω αναφερόμενη επιχείρηση είναι εγγεγραμμένη στο Γενικό Εμπορικό Μητρώο (Γ.Ε.ΜΗ.) με τα εξής στοιχεία:	
Αριθμός Γ.Ε.ΜΗ.	
Αρμόδια Υπηρεσία Γ.Ε.ΜΗ.	ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ
Ημερομηνία Απόδοσης αρ. Γ.Ε.ΜΗ.	03/04/2011
Επωνυμία	
Επωνυμία (Λατινικοί χαρακτήρες)	
Διακριτικός Τίτλος	NamliService
Διακριτικός Τίτλος (Λατινικοί χαρακτήρες)	NamliService
Νομική Μορφή	ΑΤΟΜΙΚΗ
Περιοριστική Ενότητα	ΙΩΑΝΝΙΝΙΝΩΝ
Δήμος	ΙΩΑΝΝΙΝΙΝΩΝ
Πόλη	ΙΩΑΝΝΙΝΑ
Περιοχή	
Οδός	ΙΕΡΑΡΧΗ ΓΕΡΒΑΣΙΟΥ
Αριθμός	61
Τ.Κ.	45221
Τ.Θ.	
Τηλέφωνο	
Κινητό	
FAX	
E-mail	
ΑΦΜ	
ΔΟΥ	
Ημερομηνία Έναρξης Επιτηδεύματος	19/08/1992
Επιμελητήριο	
Τμήμα Επιμελητηρίου	Μεταποιητικό
Αριθμός Μητρώου Επιμελητηρίου	30493
Ημερομηνία εγγραφής στο Επιμελητήριο	28/9/1992 12:00:00 πμ
Κατάσταση Επιχείρησης	Ενεργή
Ημερομηνία τελευταίας αλλαγής κατάστασης	
Εκκρεμότητα	
Το πιστοποιητικό αυτό εκδίδεται ύστερα από αίτηση της αναφερόμενης επιχείρησης.	
Ημερομηνία: 18/3/2014	
Σφραγίδα & Υπογραφή	

Θαλάσσια Φορτωτική (Bill of Lading)

Ocean Bill of Lading				
Shipper		B/L No. SKG/SYD-2583		
Consignee		 LINES HELLAS LTD		
Notify party SAME AS CONSIGNEE		RECEIVED in apparent good order and condition except as otherwise noted the total number of Containers or other packages or units enumerated below for transportation from the place of receipt to the place of delivery subject to the terms detailed on the reverse side of this Bill of Lading. One of the signed bills of lading must be surrendered duly endorsed in exchange for the goods or delivery order. On presentation of this document (duly endorsed) to the Carrier by or on behalf of the Holder, the rights and liabilities arising in accordance with the terms hereof shall (without prejudice to any rule of common law or statute rendering them binding on the Merchant) become binding in all respects between the Carrier and the Holder as though the contract evidenced hereby had been made between them. IN WITNESS whereof the stated number of original bills of lading all of this tenor and date have been signed, one of which being accomplished, the order(s) to be void.		
Pre-carriage by	Place of Receipt KILKIS	Final destination		
Ocean Vessel RO MY BELIEVER	Voy No. 39	Port of loading THESSALONIKI		
Port of discharge SYDNEY	Place of delivery			
Owner's mark/Container No. Marks and nos.	Description of goods	Gross weight kgs	Measurement m ³	
COPY				
Total No. Of Containers Or packages (in words) ONE x 40'HC CONTAINER ONLY.-				
Freight and charges etc.	Prepaid	Collect	Type of service FCL/FCL	
			Number of Original B/L 3 (THREE) ORIGINALS	
			Freight Payable PREPAID	
Delivered to be Effective Through F. J. WYTHELEIGH LOGISTICS PTY LTD			Place and date of issue ATHENS 21 st NOV 2012	
FOR OTHER TERMS AND CONDITIONS SEE REVERSE SIDE			As Agents	

Πιστοποιητικό Ποιότητας

ALUMINIUM

To the attention of:

Quality department

.TD

Special Notation:

The issued 3.1 certificates for your orders:

P0 22029 (packing list 7117/30.01.2014)

P0 21266 (packing list 7117/30.01.2014)

P0 22113 (packing list 7117/30.01.2014)

P0 22320 (packing list 7117/30.01.2014)

P0 22376 (packing list 7117/30.01.2014)

P0 13977 (packing list 7117/30.01.2014)

Comply with the requirements of standard specifications for Aluminium and Aluminium Alloy Extruded Bars, Rods, Wire, Profiles, and Tubes according to ASTM B221-8.

Specifically: a) Alloy chemical composition, b) Mechanical properties, c) Temper designation, d) Tolerances on dimension & form, all comply with the ASTM B221-8 and associated instructions.

On behalf of ALUMINIUM



Department of Quality Control

Inspection Certificate

ALUMINIUM												
Inspection certificate 3.1												
According to: EN 10204:2004						Date of issue: 10/3/2014						
Customer:		Order No:		14656		Order Date:		21/2/2014				
Alloy/Temper:		EN AW-6082 / T6		Cust. Order No:		120233623(408017)						
Profile Code:		990551		Description:		PRIM.AL.PROFILES- 6230170						
The extruded products are in compliance with the requirements of the order. The stated values are representative for the profiles extruded and comply with the following European Standards:												
I. Chemical composition and form of products according to:						EN 573-3:2007						
II. Technical conditions for inspection and delivery according to:						EN 755-1:2008						
III. Mechanical properties according to:						EN 755-2:2008						
IV. Tolerances on dimensions and form according to:						Confirmed Drawing						
V. Temper designation according to:						EN 515:1993						
1. Chemical Composition												
EN AW-6082		Si	Fe	Cu	Mn	Mg	Cr	Zn	Ti	Other		Al
Should be within:		0,70-1,30	0,50	0,10	0,40-1,00	0,60-1,20	0,25	0,20	0,10	Each	Total	Rest
Charge No: 32456		1,1	0,28	0,04	0,481	0,73	0,013	0,07	0,022	0,05	0,15	Rest
The chemical composition test results are obtained by the aluminium billet supplier. Traceability procedures are being operated and the corresponding inspection documents can be provided.												
2. Mechanical Properties												
Inspection Date	Charge No:	Lot Nr.	Profile	Alloy	Temper	Webster Hardness	Brinell Hardness	Tensile Strength Rm (N/mm²)	Yield Strength Rpe2 (N/mm²)	Elongation A%		
10/3/2014	32456	180571	990551	6082	T6	16	95	318,15	274,36	14,39		
10/3/2014	32456	180574	990551	6082	T6	16	95	318,15	274,36	14,39		
10/3/2014	32456	180578	990551	6082	T6	16	95	318,15	274,36	14,39		
The material hardness is tested after the heat treatment procedures. Traceability procedures are being operated and the corresponding inspection documents can be provided.												
Mechanical properties as 755-2 indicated, are derived from tensile tests as per EN 6892-1:2009 and the number of specimens comply with the regulations described in EN 755-1.												
Aluminium  Department of Quality Control												

FCL/LCL ISPM15 Packing Declaration



FCL / LCL ISPM15 Packing Declaration

Ship Name: ALEXANDER MAERSE Voyage Number: 1366

Consignment Identifier or Numerical Link: TCLW7019454

PROHIBITED PACKAGING MATERIAL STATEMENT

(Prohibited packaging materials include straw, bamboo, peat, hay, chaff, used fruit and vegetable cartons etc.)

Q1. Have **Prohibited Packaging Materials or Bamboo Products** been used as packaging or dunnage in the consignment covered by this document?

A1. YES ☐

NO ☒

TIMBER PACKAGING/DUNNAGE STATEMENT

(Timber packaging/dunnage includes: Crates, Cases, Dunnage, Pallets, Skids, and any other timber used as a shipping aid.)

Q2a. Has **Timber Packaging / Dunnage** been used in consignments covered by this document?

Timber **includes** solid wood, plywood or veneer.

Timber **does not** include reconstituted wood (example, particle board, chipboard, medium or high density fibreboard etc.)

A2a. YES ☒

NO ☐

ISPM 15 STATEMENT

Q2b. All timber packaging/dunnage used in the consignment has been treated and marked in compliance with ISPM 15?

A2b. YES ☐

NO ☒

BARK STATEMENT

(This is also applicable to ISPM 15 compliant packaging/dunnage. Bark is the external natural layer covering trees and branches.)

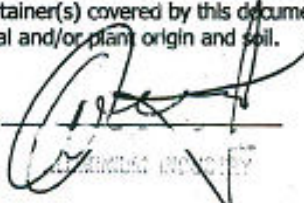
Q3. Is all **Timber Packaging/Dunnage** used in this consignment free from **BARK**?

A3. YES ☒

NO ☐

CLEANLINESS DECLARATION (for FCL/FCX consignments only)

The container(s) covered by this document has/have been cleaned and is/are free from material of animal and/or plant origin and soil.

Signed: 

Date: 18/12/2013

Πιστοποιητικό Απεντόμωσης Container

CERTIFICATE OF WOOD TREATMENT

We hereby certify that we have applied works of wood treatment on the below mentioned transport units. This consignment HAS been verified free of impervious surfaces/layers that may adversely effect the penetration of the preservative, prior to treatment.

Name of preservative:

Date of treatment:

Place of treatment:

Minimum rétention of active ingredient:

Min. ambient temperature durin treatment:

Fumigation performed under gastight conditions:

Shipper:

Consignee:

Type and description of cargo:

Destination of cntr:

No of CNTR:

Invoice No:

Treatment provider signature:

Date of issue:

Lic. No of Agricultural Ministry: 130321/08-07-2009

Certif. No: 001-1348-01/2012 ALOU FU

This above certificate will not reproduced without in writing license of Ministry of Health of Hellas. Please retain the present Certificate in good condition in the event of a Health or Public inspection.
This certificate is not to be taken as proof of the accuracy of the description of quality of the goods which details are supplied to us by client.
This Company cannot accept responsibility for reinfestation caused by proximity to or contact with infested product in storage or shipment subsequent to fumigation.

Πιστοποιητικό Απεντόμωσης των Ξύλινων Παλετών

LICENSE NUMBER FOR DISINFECTIONS- FUMIGATIONS OF HELLENIC
MINISTRY OF RURAL DEVELOPMENT AND FOOD: 118841

CERTIFICATION

The Disinfections – Fumigations Company ATEL HELLAS certifies that
on 12/12/2013 78 wooden boxes with numbers

0022013185112	0022013185542	0022013185291
0022013185116	0022013185546	0022013185294
0022013185117	0022013185551	0022013185295
0022013185124	0022013185874	0022013185498
0022013185135	0022013185875	0022013185500
0022013185142	0022013185881	0022013185502
0022013185144	0022013185882	0022013185504
0022013185149	0022013185886	0022013185509
0022013185151	0022013185889	0022013185511
0022013185153	0022013185890	0022013185514
0022013185155	0022013185894	0022013185529
0022013185157	0022013185895	0022013185530
0022013185158	0022013185899	0022013185532
0022013185160	0022013185902	0022013185534
0022013185161	0022013185903	0022013185535
0022013185162	0022013185910	0022013185539
0022013185163	0022013185915	0022013185540
0022013185166	0022013185919	0022013185269
0022013185167	0022013185923	0022013185272
0022013185171	0022013185924	0022013185273
0022013185174	0022013185927	0022013185285
0022013185175	0022013185240	0022013185208
0022013185182	0022013185244	0022013185209
0022013185183	0022013185261	0022013185219
0022013185188	0022013185264	0022013185221
0022013185195	0022013185199	0022013185197

Fumigated at
Larissa Greece

The used product Dobol 7,2 FD fumigator is approved from
the HELLENIC MINISTRY OF RURAL DEVELOPMENT AND
FOOD with Registration Number 12588/ 23.12.2008

RESPONSIBLE SCIENTIST

THIS CERTIFICATION was issued according to 152347/3807/11-5-81 decision
of the HELLENIC MINISTRY OF RURAL DEVELOPMENT AND FOOD

Δήλωση Απελευθέρωσης Υλικών

PACKING DECLARATION

Vessel Name:..... Voyage Number:.....

Consignment Identifier or numerical link:.....

PROHIBITED PACKAGING MATERIAL STATEMENT

(Prohibited packaging material such as straw, bamboo, peat, hay, chaff, used fruit & vegetable cartons)

Q1 Have prohibited packaging materials or bamboo products been used as packaging or dunnage in the consignment covered by this document?

A1 YES ☐ NO ☐

TIMBER PACKAGING/DUNNAGE STATEMENT

(Timber packaging/dunnage includes: crates, cases, pallets, skids, and any other timber used as a shipping aid.)

Q2a Has solid timber packaging/dunnage been used in consignments covered by this document?

A2a YES ☐ NO ☐

TREATMENT CERTIFICATION (ONLY IF TIMBER/DUNNAGE IS DECLARED IN QUESTION 2)

Q3 All timber packaging/dunnage used in the consignment has been (Please indicate below)

Treated and Marked in compliance with ISPM 15 ☐

Or

Treated in compliance with DAFF Treatment Requirements
(With accompanying Treatment Certificate)

☒ X

Or

Not Treated ☐

CONTAINER CLEANLINESS STATEMENT (for FCL/X consignments only - statement to be removed from document when not relevant)

The container(s) covered by this document has/have been cleaned and is/are free from material of animal and/or plant origin and soil.

Signed:

Printed name:.....

(Company Representative)

Date of issue:.....
(DD/MM/YYYY)

Θαλάσσια φορτωτική (Bill of Lading)

Version of the reverse (Ver página Web para términos y condiciones) | Смодител веб-сайт для ознакомления с условиями и положениями | 請參閱本單背面之條款及條件詳情 | www.msclmshippco.com

SHIPPER:		BILL OF LADING No. MSCUT1792682	
		ORIGINAL	
CONSIGNEE: This B/L is not negotiable unless marked "To Order" or "To Order of..." here.		NO. & SEQUENCE OF ORIGINAL B/L's 1 of THREE	NO. OF RIDER PAGES ZERO
NOTIFY PARTIES: (No responsibility shall attach to the Carrier or to his Agent for failure to notify - see Clause 20)		CARRIER'S AGENTS ENDORSEMENTS: (Include Agent(s) at POD) FCL/FCL Lloyds / IMO Number = 9243306 PORT OF DISCHARGE AGENT MSC ANTWERP Mediterranean Shipping Company Belgium N.V. Noorderlaan 127a Tel: +32 3 543 2200, Fax: +32 3 543 2550 EMAIL: info@mscbelgium.com	
VESSEL & VOYAGE NO. (see Clauses 8 & 9) MSC ULSAN V. NC407R	PORT OF LOADING THESSALONIKI	PLACE OF RECEIPT: (Combined Transport ONLY - see Clauses 1 & 5.2) STAVROCHORION	
BOOKING REF. 103GR1400810 (or)	SHIPPER'S REF. XXXXXX	PORT OF DISCHARGE ANTWERP	PLACE OF DELIVERY: (Combined Transport ONLY - see Clauses 1 & 5.2) XXXXXXX
PARTICULARS FURNISHED BY THE SHIPPER - NOT CHECKED BY CARRIER - CARRIER NOT RESPONSIBLE (see Clause 14)			
Container Numbers, Seal Numbers and Marks	Description of Packages and Goods (Continued on attached Bill of Lading Rider page(s), if applicable)	Gross Cargo Weight	Measurement
TCLU7705984/200T SEAL/EU0003230121 Tare Wt : 2300 TOLU4243335/200T SEAL/EU0003230123 Tare Wt : 2260 STORAGE CHARGES AT PORT OF ANTWERP FOR RECEIVER'S ACCOUNT CONTAINER DEMURRAGE AS PER LINE POLICY FOR ACCOUNT OF RECEIVER Total Tare wgt. 4560 KGS Total Gross wgt. 38540.000 KGS	2X20' CNTR(S) S.T.C	KGS	
		16040.000	
		22600.000	
FREIGHT & CHARGES Cargo shall not be delivered unless Freight & Charges are paid (see Clause 18). FREIGHT COLLECT AT BREMEN		RECEIVED by the Carrier in apparent good order and condition (unless otherwise stated herein) the total number or quantity of Containers or other packages or units indicated in the box entitled Carrier's Receipt for carriage subject to all the terms and conditions hereof from the Place of Receipt or Port of Loading to the Port of Discharge or Place of Delivery whichever is applicable, IN ACCEPTING THIS BILL OF LADING THE MERCHANT EXPRESSLY ACCEPTS AND AGREES TO ALL THE TERMS AND CONDITIONS, WHETHER PRINTED, STAMPED OR OTHERWISE INCORPORATED ON THIS SIDE AND ON THE REVERSE SIDE OF THIS BILL OF LADING AND THE TERMS AND CONDITIONS OF THE CARRIER'S APPLICABLE TARIFF AS IF THEY WERE ALL SIGNED BY THE MERCHANT. If this is a negotiable (To Order / of) Bill of Lading, one original Bill of Lading, duly endorsed must be surrendered by the Merchant to the Carrier (together with outstanding Freight and charges) in exchange for the Goods or a Delivery Order; if this is a non-negotiable (straight) Bill of Lading, the Carrier shall deliver the Goods or issue a Delivery Order (after payment of outstanding Freight and charges) against the surrender of one original Bill of Lading or in accordance with the national law at the Port of Discharge or Place of Delivery whichever is applicable. IN WITNESS WHEREOF the Carrier or their Agent has signed the number of Bills of Lading stated at the top, all of this tenor and date, and wherever one original Bill of Lading has been surrendered all other Bills of Lading shall be void. SIGNED on behalf of the Carrier MSC Mediterranean Shipping Company S.A. MEDITERRANEAN SHIPPING CO GREECE S.A. AS AGENTS ONLY	
DECLARED VALUE (only applicable if Ad Valorem Charges paid - see Clause 7.3) XXXXXX	CARRIER'S RECEIPT (No. of Cntrs or Pkgs rovd by Carrier - see Clause 14.1) 2 CNTRS	SIGNED ON BEHALF OF THE CARRIER 14-FEB-2014	
PLACE AND DATE OF ISSUE THESSALONIKI 14-FEB-2014	SHIPPED ON BOARD DATE 14-FEB-2014		

154

Standard Edition - 08/2009

TERMS CONTINUED ON REVERSE J

A 185294750

Πιστοποιητικό Κυκλοφορίας Εμπορευμάτων EUR1

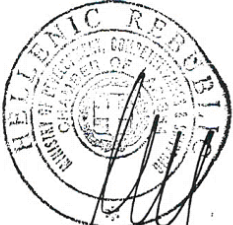
ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ΚΥΚΛΟΦΟΡΙΑΣ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ MOVEMENT CERTIFICATE

(1) Για το μη συσκευασμένο εμπόρευμα να αναφέρεται ο αριθμός των συσκευασιών ή να τεθεί η λέξη "χίλια".
If goods are not packed, indicate number of articles or state "in bulk" as appropriate.

(2) Να συμπληρωθεί με τον κωδικό το οποίο ορίζει το κράτος ή τον εξάγειο τόπο.
Complete only where the code of the exporting country or territory requires.

1. Εξαγωγέας (ονόματι ή ονομασία, πλήρης διεύθυνση, χώρα) Εxporter (name, full address, country)		EUR. 1 αριθ. A 347081	
3. Παραλήπτης (ονόματι ή ονομασία, πλήρης διεύθυνση, χώρα) (προαιρετική μόνον) Consignee (name, full address, country) (optional)		2. Πιστοποιητικό χρησιμοποιούμενο στις προτιμησιακές συναλλαγές μεταξύ Certificate used in preferential trade between και and (Να αναφερθούν οι ενδιαφερόμενες μεμονωμένες χώρες ή ομάδες) (Insert appropriate countries or groups of countries or territories)	
6. Πληροφορίες σχετικές με τη μεταφορά (προαιρετική μόνον) Transport details (optional)		4. Έκτος εμπορεύματος Είδος, ποσότητα, αριθμός Kind of goods, quantity, number (προαιρετικά συμπληρώστε) (Optional)	5. Χώρα εμφάνισης Country of origin (προαιρετικά συμπληρώστε) (Optional)
7. Παρατηρήσεις Remarks		9. Μικτό βάρος (kg) ή άλλη μετρούμενη μονάδα (g, lb, etc.) Gross weight (kg) or other measure (lb, etc.)	
8. Αύξων αριθμός, Σημεία και αριθμοί. Αριθμός και είδος δεμάτων ('). Περιγραφή των εμπορευμάτων Item number, Marks and numbers. Number and kind of packages ('). Description of goods		10. Τυπολόγιο (προαιρετική μόνον) Invoices (optional)	
11. ΟΡΘΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΤΕΛΩΝΕΙΟΥ CUSTOMS ENDORSEMENT (Συμπληρώστε με τον κωδικό του κράτους ή του εξάγειο τόπου) (Complete only where the code of the exporting country or territory requires)		12. ΔΗΛΩΣΗ ΤΟΥ ΕΞΑΓΩΓΕΑ DECLARATION BY THE EXPORTER Ο εξαγωγέας δηλώνει ότι τα The exporter declares that the εμπορεύματα πληρούν τους goods comply with the όρους του προτιμησιακού conditions of the preferential συστήματος. system. (Τοποθετήστε την υπογραφή και το σφραγισμένο (Sign and seal)	

Πιστοποιητικό καταγωγής (Certificate of Origin)

1. Αποστολέας (Consignor - Expéditeur)		ΑΝΤΙΓΡΑΦΟ COPY - COPIE
2. Παραλήπτης (Consignee - Destinataire)	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΗ - EUROPEAN UNION UNION EUROPÉENNE ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ΚΑΤΑΓΩΓΗΣ CERTIFICATE OF ORIGIN CERTIFICAT D' ORIGINE	
AUSTRALIA	3. Χώρα καταγωγής (Country of Origin - Pays d' origine)	
	EUROPEAN COMMUNITY-GREECE	
4. Ενδείξεις σχετικές με τη μεταφορά (μνεία προαιρετική) Transport details (Optional) Informations relatives au transport (mention facultative)	5. Παρατηρήσεις (Remarks - Remarques)	
BY VESSEL		
6. Αύξων αριθμός, σημεία, αριθμοί, αριθμός και φύση των δεμάτων, περιγραφή των εμπορευμάτων Item number, marks, number and kind of packages, description of goods No d' ordre, margues, numéros nombre et nature des colis, désignation des marchandises		7. Ποσότητα Quantity Quantité
CONTAINER NO TCLU 701945-4 ALUMINIUM PROFILES WOODEN BOXES: 78 BARS: 2.785 GOODS ARE OF GREEK ORIGIN		KGS: 13.180 GROSS WEIGHT 12.712 NET WEIGHT
8. Η ΥΠΟΓΡΑΦΟΥΣΑ ΑΡΧΗ ΒΕΒΑΙΩΝΕΙ ΟΤΙ ΤΑ ΑΝΩΤΕΡΩ ΠΕΡΙΓΡΑΦΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ ΚΑΤΑΓΟΝΤΑΙ ΑΠΟ ΤΗΝ ΧΩΡΑ ΠΟΥ ΑΝΑΦΕΡΕΤΑΙ ΣΤΗ ΘΕΣΗ 3. THE UNDERSIGNED AUTHORITY CERTIFIES THAT THE GOODS DESCRIBED ABOVE ORIGINATE IN THE COUNTRY SHOW IN BOX 3. L' AUTORITE SOUSSignée CERTIFIE QUE LES MARCHANDISES DESIGNÉES CI - DESSUS SONT OROGINAIRES DU PAYS FIGURANT DANS LA CASE No 3.		
LARISSA CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY 44, PAPAIRIAZI STREET 412 22 LARISSA - GREECE		
Τόπος και ημερομηνία εκδόσεως, όνομα, υπογραφή και σφραγίδα της αρμόδιας Αρχής. Place and date of issue: signature and stamp of competent authority. Lieu et date de délivrance: désignation, signature et cachet de l' autorité compétente.		
		 ANNA SARMANTA

Αίτηση για Άδεια Υπαγωγής σε Οικονομικό Τελωνειακό Καθεστώς

ΑΙΤΗΣΗ ΓΙΑ ΑΔΕΙΑ ΥΠΑΓΩΓΗΣ ΣΕ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΤΕΛΩΝΕΙΑΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ /ΕΙΔΙΚΟ ΠΡΟΟΡΙΣΜΟ			
1. Αιτών Διεύθυνση : Α.Φ.Μ. : Τηλ. : Fax : E-mail :	Δοχή υποβολής της Αίτησης ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΓΕΝΙΚΗ Δ/ΝΣΗ ΤΕΛΩΝΕΙΩΝ & Ε.Φ.Κ. Δ/ΝΣΗ ΤΕΛΩΝΕΙΩΝ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ ΤΜΗΜΑ ΤΕΛΩΝΕΙΑΚΩΝ & ΔΑΣΜΟΛΟΓΙΚΩΝ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΩΝ Ταχ.Διεύθυνση: Τ.Κ. : Πληροφορίες : Τηλ. : 2310521502 FAX :2310546485		
2. Τελωνειακό καθεστώς(καθεστώτα) :	3. Είδος αίτησης :	4. Συμπληρωματικά έντυπα:	
5.Τόπος και είδος λογιστικών καταχωρήσεων/ αρχείων :			
6. Διάρκεια ισχύος της άδειας α. ημερομηνία έκδοσης: _____ β. ημερομηνία λήξης : _____			
7. Εμπορεύματα που πρόκειται να υπαχθούν στο τελωνειακό καθεστώς:			
Κωδικός Σ.Ο.	Περιγραφή	Ποσότητα	Αξία -EUR
8. Παράγωγα ή μεταποιημένα προϊόντα:			
Κωδικός Σ.Ο.	Περιγραφή	Αξία -EUR	
9.Πληροφορίες για τις προγραμματιζόμενες δραστηριότητες : α. Είδος εργασίας : _____ β. Χώρα : _____ γ. Εταιρεία : _____			
10.Οικονομικοί όροι:			
11. Τελωνείο (ή τελωνεία)			
α. Υπαγωγής στο καθεστώς : _____			
β. Τελωνείο λήξης : _____			
γ.Τελωνείο ελέγχου (επιτήρησης) : _____			
12. Εξακρίβωση της ταυτότητας:	13. Περίοδος λήξης (μήνες):	14. Απλουστευμένες διαδικασίες : α β	15. Μεταφορά
16. Συμπληρωματικές πληροφορίες :			
17. Υπογραφή: Ημερομηνία:			
Όνομα:			

Άδεια Υπαγωγής σε Οικονομικό Τελωνειακό Καθεστώς

ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΓΕΝΙΚΗ ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ ΔΗΜΟΣΙΩΝ ΕΣΟΔΩΝ ΓΕΝΙΚΗ Δ/ΝΣΗ ΤΕΛΩΝΕΙΩΝ & ΕΦΚ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ			
Άδεια υπαγωγής σε οικονομικό τελωνειακό καθεστώς/ειδικό προορισμό			
Πρωτότυπο	1. Δικαιούχος της άδειας: ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΙΑ		ΑΦΜ:
	Δ/νση: ΒΙΠΕ		Αρ.: 0
	Πόλη:		Τ.Κ.: 61100
		Αρ. Άδειας: 14GR000002IP00002	
		Αρχή έκδοσης	
		GR002015 ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ	
1α. Η παρούσα απόφαση αφορά την αίτησή σας της			
Αριθ. αναφοράς: 2064/03-02-2014			
2. Τελωνειακό καθεστώς (ή καθεστώτα)		3. Είδος της άδειας	4. Συμπληρωματικά έντυπα
Εισαγωγές-Τελειοποίηση προς επανεξαγωγή		1 - Αρχική	0
5. Τόπος και είδος λογιστικών καταχωρήσεων/αρχείων			
ΒΙΒΛΙΑ Γ' ΚΑΤΗΓΟΡΙΑΣ ΒΙΒΛΙΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΗΣ ΤΕΛΕΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΘΕΩΡΗΜΕΝΟ ΑΠΟ ΤΗΝ Δ.Τ.Θ. ΣΤΗΝ ΕΔΡΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ			
6. Διάρκεια ισχύος της άδειας			
α 18/02/2014		β 18/02/2015	
7. Εμπορεύματα που μπορεί να υπαχθούν στο τελωνειακό καθεστώς			
Κωδικός ΣΟ	Περιγραφή	Ποσότητα	Αξία
76020090	Βραούσματα	1.000.000 Τόνοι (tne)	900.000,00
8. Παράγωγα ή μεταποιημένα προϊόντα			
Κωδικός ΣΟ	Περιγραφή	Συντελεστής Απόδοσης	
76012020	Πλάκες και μπιρίτσες (κοιλώνας)	3/11751/2013 ΑΠΟΦΑΣΗ Δ.Τ.Θ.	
9. Πληροφορίες για τις προγραμματιζόμενες δραστηριότητες			
ΧΥΤΕΥΣΗ ΚΑΙ ΜΟΡΦΟΠΟΙΗΣΗ ΣΤΙΣ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ ΤΗΣ			
10. Οικονομικοί Όροι: 30			
Αναλυτική Αναφορά ΕΡΓΑΣΙΕΣ ΦΑΣΩΝ.Η ΑΠΟ 01-01-2014 ΣΥΜΒΑΣΗ ΕΡΓΟΥ ΜΕΤΑΞΥ ΤΩΝ ΑΛΟΥΜΙΝΙΑ ΑΕ ΒΙΠΕ ΚΙΛΚΙΣ ΚΑΙ ΤΗΣ ALUMIL YU INDUSTRY AD ΣΕΡΒΙΑΣ.			
11. Τελωνείο ή τελωνεία			
Τελωνείο	Υπαγωγής στο Καθεστώς	Λήξης Καθεστώτος	Τελωνείο Ελέγχου
Τ ΚΙΛΚΙΣ	x	x	x
12. Εξακρίβωση της ταυτότητας	13. Περίοδος Λήξης (Μήνες)	14. Απλουστευμένες Διαδικασίες	15. Μεταφορά
4, 5	6	α β	
16. Συμπληρωματικές Πληροφορίες/Όροι (π.χ.: Απαιτήσεις σύστασης εγγύησης)			
ΕΠΙΘΗΚΑΙΝΟΥΜΕ ΤΗΝ ΑΝΑΓΚΗ ΤΗΣ ΑΚΡΙΒΟΥΣ ΤΗΡΗΣΗΣ ΤΩΝ ΔΙΑΤΑΞΕΩΝ ΠΟΥ ΔΙΕΠΟΥΝ ΤΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ & ΕΦΙΣΤΟΥΜΕ ΤΗΝ ΠΡΟΣΟΧΗ ΤΟΥ ΤΕΛΩΝΕΥΣΤΗ ΣΤΗ ΛΗΨΗ ΟΛΩΝ ΤΩΝ ΕΝΔΕΔΕΓΜΕΝΩΝ ΜΕΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΤΑΥΤΟΠΟΙΗΣΗΣ ΤΟΥ ΕΜΠΛΕΚΤΟΣ ΥΠΑΓΩΓΗΣ ΜΕ ΕΚΕΙΝΟ ΠΟΥ ΕΜΠΕΡΙΕΧΕΤΑΙ ΣΤΟ ΠΑΡΑΓΩΓΟ ΚΑΘΩΣ ΚΑΙ ΣΤΗΝ ΠΙΣΤΗ ΤΗΡΗΣΗ ΤΩΝ ΔΙΑΤΑΞΕΩΝ ΠΟΥ ΑΦΟΡΟΥΝ ΣΤΙΣ ΠΡΟΘΕΣΜΙΕΣ ΕΠΑΝΕΞΑΓΩΓΗΣ.			
17. Ημερομηνία:	Όνομα:	Υπογραφή:	Σφραγίδα:

Παράρτημα 2. Νομοθεσία

- ν.4072/2012 (ΦΕΚ Α' 86/11-04-2012)
- ν.1419/2005 (ΓΕ.ΜΗ)
- ν.3419/2005 (ΦΕΚ 297/Α/6.12.2005) όπως τροποποιήθηκε με τον ν.3853/2010 (ΦΕΚ 90/Α/17.6.2010)
- Κ.Υ.Α. οικ. Κ1-1259 /2011 (ΦΕΚ 942 Β) στελέχωση και αρμοδιότητες της Κεντρικής Υπηρεσίας Γ.Ε.ΜΗ.
- Απόφ. Αναπλ. Υπουργού Ανάπτυξης Κ1-941α/2012 (ΦΕΚ 1648 Β)
- Βασικό Θεσμικό πλαίσιο : Incoterms 2010
- Κοινοτικός Τελωνειακός Κώδικας Καν. (ΕΚ) 2913/12 <http://eur-lex.europa.eu/legalcontent/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:01992R2913-20070101&rid=2>
- Εφαρμοστικός Καν. 2454/93 <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:01993R2454-20140101&rid=1>
- Ενωσιακός Τελωνειακός Κώδικας (Καν. 952/2013) <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:32013R0952&rid=1>
- Κανονισμός (ΕΟΚ) αριθ. 2658/87 για τη δασμολογική και στατιστική ονοματολογία και το κοινό δασμολόγιο <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EL/TXT/PDF/?uri=CELEX:01987R2658-19960101&rid=1>
- Εθνικός τελωνειακός Κώδικας (Ν. 2960/2001)
- Ν.718/77 (ΦΕΚ 304/Α/1977) «Περί Εκτελωνιστών» για θέματα εκπροσωπήσεων
- Κώδικας Απεικόνισης Φορολογικών Συναλλαγών
- ΑΥΟ 30/009/517/2012 (ΦΕΚ 3256 Β/06.12.2012)
- Καν. 2913/92
- Καν. 2454/93

Για την ασφάλιση πιστώσεων:

- ΝΟΜΟΣ 1796/1988
- Δεσμευτική Νομοθεσία Ε.Ε.

1. Οδηγία του Συμβουλίου της Ε.Ε (98/29 - 07.05.1998) για την εναρμόνιση των κυριότερων διατάξεων που διέπουν την ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων για πράξεις μεσοπρόθεσμης και μακροπρόθεσμης κάλυψης (Ο.Ι. L 148/22/ 19.05.1998).

2. Ανακοίνωση της Επιτροπής προς τα Κράτη Μέλη για την εφαρμογή των άρθρων 107 και 108 της Συνθήκης για τη λειτουργία της Ευρωπαϊκής Ένωσης στη Βραχυπρόθεσμη Ασφάλιση Εξαγωγικών Πιστώσεων (Ο.Ι. C 392/1/19.12.2012). Η Ανακοίνωση αυτή, η οποία αντικατέστησε προηγούμενη, θα ισχύσει από 01.01.2013 μέχρι 31.12.2018.

Παράρτημα 3. Λεξικό Όρων Βιομηχανίας Αλουμινίου

1. Αλουμίνιο εμπορικά καθαρό: Πρόκειται για αλουμίνιο πρωτογενές (προϊόν ηλεκτρολύσεως) με καθαρότητα σε αλουμίνιο πάνω από 99%. Κύριες μικροπροσμίξεις σε σίδηρο(Fe) και πυρίτιο (Si).

2. Ανακύκλωση: Είναι η συστηματική περισυλλογή χρησιμοποιημένων προϊόντων ή κατασκευών από αλουμίνιο, για την επαναχύτευση του μετάλλου και παραγωγή χρήσιμων και πάλι προϊόντων αλουμινίου. Με την επαναχύτευση του Αλουμινίου επιτυγχάνεται οικονομία ενέργειας 95% σε σχέση με την ενέργεια που χρειάζεται η ηλεκτρόλυση του πρωτογενούς μετάλλου.

3. Ανάλυση Κύκλου Ζωής (LCA): Σε βάθος μελέτη ενεργειακής ανάλωσης για τη παραγωγή ενός προϊόντος, εξετάζοντας παράλληλα την ολική μόλυνση σε στερεά, υγρά ή αέρια απόβλητα που επιφέρει η παραγωγή του (και το κόστος απόρριψής τους). Χρησιμοποιείται σαν βασικό ελεγκτικό μέσο για την βιώσιμη ανάπτυξη, δηλ ουσιαστικά την οικολογική ισορροπία.

4. Δευτερογενές αλουμίνιο: Είναι το αλουμίνιο που προέρχεται από διαδικασία ανακύκλωσης.

5. Διέλαση: Είναι η πλαστική παραμόρφωση με την οποία παράγεται το αρχιτεκτονικό προφίλ (πόρτες - παράθυρα). Γίνεται σε ειδικές πρέσες, όπου μία προθερμασμένη μπιγέτα αλουμινίου υποχρεώνεται πιεζόμενη να «ρεύσει» μέσα από τη μήτρα που καθορίζει τη μορφή του προφίλ.

6. Έλαση: Είναι η πλαστική (μόνιμη) παραμόρφωση που μειώνει δραστικά το πάχος μιας πλάκας ή ενός ρόλου αλουμινίου. Γίνεται στα έλαστρα.

7. Ελαστρο: Πρόκειται για μηχανήμα με συγκρότημα κυλίνδρων που πιέζονται και συγχρόνως περιστρέφονται , διαμορφώνοντας πλαστικά το αλουμίνιο που περνάει ανάμεσα τους (εκτυλικτικό που ξετυλίγει το ρόλο, έλαστρο που υποβιβάζει το πάχος, τυλικτικό που τυλίγει το λεπτότερο φύλλο).

8. Εξέλαση: Είναι κατεργασία διαμόρφωσης, όπου το αλουμίνιο πιέζεται να ακολουθήσει περιφερειακά τη μορφή ενός καλουπιού.

9. Θερμή έλαση: Με αυτή μετατρέπονται οι πλάκες του χυτηρίου σε ρόλους. Για να γίνει η Θερμή Έλαση εφικτή και με χαμηλή

κατανάλωση ισχύος, οι πλάκες προθερμαίνονται σε θερμοκρασία κοντά στο σημείο τήξεως.

10. Κράματα αλουμινίου: Παράγονται με προσθήκες στοιχείων σε αλουμίνιο εμπορικής καθαρότητας, ή σε ανακυκλωμένο μέταλλο αναγνωρισμένου τίτλου καθαρότητας. Τα πιο σημαντικά προσθετικά στοιχεία είναι: το Μαγγάνιο (Mn), το Πυρίτιο (Si), το Μαγνήσιο (Mg), ο Χαλκός (Cu), ο Ψευδάργυρος (Zn). Οι κύριοι λόγοι για τη παραγωγή των κραμάτων είναι δυνατόν να είναι: η αύξηση της σκληρότητας, η αντιδιαβρωτικότητα, η συγκολλησιμότητα κλπ.

11. Πρωτογενές αλουμίνιο: Είναι το αλουμίνιο που παράγεται με την ηλεκτρόλυση της αλουμίνας (οξείδιο του αλουμινίου- άσπρη σκόνη σαν ζάχαρη). Η αλουμίνα προέρχεται από μηχανική-χημική επεξεργασία του ορυκτού βωξίτη που βρίσκεται σε μεγάλα κοιτάσματα στη φύση.

12. Σκληρότητα μετάλλου: Είναι η αντίσταση στη πλαστική (μόνιμη) παραμόρφωση, στο σημάδεμα από κτύπημα, στην απόξεση.

13. Χρηματιστήριο μετάλλων Λονδίνου (LME): Πρόκειται για το Διεθνές Εμπορικό Σώμα που διευκολύνει τις διεθνείς αγοραπωλησίες Μετάλλου.

14. Ψυχρή έλαση: Γίνεται στα Ψυχρά έλαστρα, σε θερμοκρασία περιβάλλοντος, και με αυτή επιτυγχάνεται η μείωση του πάχους των ρόλων αλουμινίου.